

## **CRIA Y ENGORDE DE AVESTRUZ**

Las ventajas del Ecuador frente a los demás países son la elevada irradiación solar durante los doce meses del año y la variedad de climas con alturas que van desde cero hasta cuatro mil metros sobre el nivel del mar. Por lo tanto tendrán ventajas todos los productos agro-silvo-pastoriles: madera, banano, flores, aceite vegetal, bambú, café, cacao, ganado vacuno y porcino de carne, hortalizas de invernadero, y productos exóticos: frutas tropicales, **avestruz**, codorniz, ranas, caracoles, hongos, etc.

Además en la década de los ochenta empieza a surgir en el mundo una preferencia generalizada por los alimentos bajos en calorías, grasa y colesterol, esta cultura de alimentación sana ha ido creciendo de manera importante, por lo que la Cría del avestruz constituye una nueva alternativa de diversificación en la producción ganadera que representa una valiosa base en el mercado competitivo de la oferta exportable.

Se puede percibir que la crianza de avestruces no es una moda pasajera, sino que indica una fuerte tendencia de los productos hacia criar animales mas eficientes y productivos, y por parte de los consumidores hacia productos cárnicos mas saludables y con menos contenido de grasa, debido a que se han vuelto mas selectivos en cuanto a la calidad de sus alimentos. En base a algunos pronósticos, se estima que dentro de unos años el avestruz pudiera competir de forma importante con el ganado bovino e incluso llegar a desplazarlo como la principal fuente de carne y piel en el mercado.

Un grupo de inversionistas conforman la compañía “CVS” S.A. la misma que se dedicará a al línea de cría y reproducción de avestruces, y esta constituida por los Ings. Edgar Cabrera, Víctor Vaccaro, Sergio Sosa y un cuarto accionista que financie la cantidad de 31.800 USD equivalente al 40% del capital de inversión, y de esta manera evitar pagar altos intereses al banco; el 60% del capital restante será aportado por los tres accionistas fundadores con un aporte de capital de 47.700 USD durante los tres primeros años.

Después de los análisis de mercado y entorno, se requiere un terreno en el sector de Naranjal Provincia del Guayas con un área de 5 hectáreas, ya que es un área privilegiada para la cría, por lo que hemos decidido la compra de ocho tríos de avestruces de cuatro meses con lo cual se dará inicio al proceso de crianza y reproducción.

En nuestro mercado contamos con muy pocos productores grandes que desarrollan todo el proceso (poner, encubar, engordar, faenar y reproducir), lo que existen es un número aceptable pequeños en la provincia del Guayas, El Oro, Pichincha y Tungurahua entre otros, que se dedican al proceso de engorde; por lo tanto, se contratará los servicios de una incubadora calificada para eclosionar los huevos.

Se proyecta empezar las ventas a partir del cuarto año.

## Plan de Negocios (Resumen Ejecutivo)

Autores: Ing. Víctor Vaccaro Iñiga

Ing. Sergio Sosa Salame

Ing. Edgar Cabrera Cuenca



---

Esta es una buena oportunidad de negocios ya que existe un potencial mercado en los Estados Unidos y en Canadá, sin considerar el mercado europeo que en buena parte es abastecido por África, Australia, España, etc.

La rentabilidad del proyecto, en un análisis de diez años es de 29,46% anual, mejor que cualquier alternativa de inversión en el mercado bursátil, y además existen grandes expectativas de crecer en este negocio. El valor presente neto, es de 112.650,36 USD y el periodo de pago descontado es de 5,67 años.