

## Proyecto de Creación de una Empresa Provedora para Escuelas y Colegios Fiscales en la Provincia del Guayas.

Nombre de Autor(es):

Quinteros Freire Miryan Stefannie  
Maldonado Fuentes Johana Patricia  
Reinoso Iriarte Fabricio Miguel

Facultad de Economía y Negocios  
Escuela Superior Politécnica del Litoral (ESPOL)  
Campus Gustavo Galindo, Km 30.5 vía Perimetral  
Apartado 09-01-5863. Guayaquil-Ecuador

Email del autor(s):

msquinte@espol.edu.ec

Director de Tesis:

Ing. Patricia Valdivieso, Msc.  
Escuela Superior Politécnica del Litoral  
Ingeniera Comercial  
pvaldi@espol.edu.ec

### Resumen

*Dado un nuevo sistema de compras públicas, administrado por el (INCOP) implementado por el Gobierno nacional hemos decidido emprender una empresa enfocada en este mercado, específicamente en el área de la educación con clientes metas las Escuelas y Colegios Fiscales. Dada la obligatoriedad del no cobro de ningún valor por parte de los planteles educativos fiscales a los padres de familias, estos recursos han sido remplazados por un presupuesto asignado por el gobierno. Con el cual las instituciones educativas fiscales deben adquirir productos que sean de su necesidad a empresas que cumplan con una serie de requisitos. Nuestro objetivo es crear una empresa que ofrezca los productos y servicios necesarios para escuelas y colegios gubernamentales, a bajo costo y con excelente servicio creando así la fidelidad del cliente hacia nuestra organización. Esperamos abarcar tanto escuelas como colegios de la provincia del Guayas en especial las zonas rurales donde hay una escasa oferta de este tipo de servicio. Cubriendo las necesidades de las escuelas rurales forjaremos una calidad de servicio de primera clase para clientes que durante mucho tiempo han sido tratados sin la importancia adecuada.*

**Palabras Claves:** *INCOP (Instituto Nacional de contratación pública)*

### Abstract

*Given a new procurement system which is manage by (INCOP), implemented by the national government. We have decided to start a company focused on this market, specifically in the area of education. Where our customers will be public Schools and High Schools. Given the mandatory of no fees, it's the reason why parents don't have to pay any value to the tax educational institutions. These resources have been replaced by a budget allocated by the government; with it the educational institutions should buy goods necessary to enterprises which meet certain requirements. Our objective it's create a company that offers products and service needed for state schools and high schools, things with low prices and lending a excellent service, creating loyalty customer to our organization. We hope to cover as schools as high schools in Guayas's province especially rural areas where there is a limited supply of this type of service. Meeting the needs of rural schools. We will forge a quality first service for customers who have long been treated without proper consideration.*

**Keywords:** *INCOP (national institute of public recruitment)*

## 1. Introducción

La micro-empresa que se dedicara a esta oportunidad de negocio se llama EDUPROV S.A. Siendo la función más importante ofrecer diversos tipos de suministros y servicios de acuerdo a las necesidades de los establecimientos fiscales, utilizando el presupuesto asignado por el Estado con la denominación **BONO MATRICULA**.

Dado el incremento de la inversión no sólo en el área educativa sino en otros sectores estratégicos el Gobierno Nacional se vio en la necesidad imperante de ejecutar las compras de todo el aparato gubernamental mediante un Sistema que elimine la corrupción del mismo. Es así como el 4 de agosto del 2008 nace el **Instituto Nacional de Contratación Pública (INCOP)** mediante la Ley Orgánica del Sistema Nacional de Contratación Pública (LOSNCOP).

Es así como personas quienes recién emprenden una empresa para así servir como proveedores del estado tienen la oportunidad de realizar negocios con instituciones gubernamentales de manera justa y como debe de ser, a través de una selección después de una respectiva participación en un concurso para efectuar la contratación e incluso una contratación por ínfima cuantía que es hacia donde más estaremos orientados.

En la provincia del Guayas hay varias empresas que se dedican a la venta de productos al Sector Gubernamental mediante el Sistema de Ínfima Cuantía, de ellas las más importantes especializadas en el Sector Educación Primaria y Secundaria, son: IMELISA Y CORPIDELI las mismas que se orientan primero a las zonas urbanas dejando muchas de las zonas rurales en segundo plano eh ahí la oportunidad de abarcar todo ese mercado.



Su Mejor Elección en Compras Públicas.

Figura 1. Logo de la Empresa

## 2. Metodología

Para llevar a cabo esta idea que fue planteada como una innovadora propuesta y estamos seguros de que será un exitoso negocio, se empezó haciendo un pequeño pero detallado análisis que comprende la situación actual y competencia existente, seguido de un minucioso estudio de mercado el cual contiene: descripción del problema a investigar, etc.

Determinación de información necesaria y fuentes tanto primarias como secundarias que nos permita observar a que situación nos enfrentamos al momento de poner en marcha el negocio. Diseño, recopilación, resultados estadísticos e interpretación de los datos obtenidos en la encuesta realizada a la mayoría de rectores y/o directores de escuelas y colegios fiscales respectivamente de la provincia del guayas.

Y lo más importante: la evaluación del proyecto con todos y cada uno de los métodos necesarios para visualizar un estimado de lo que será el rendimiento de la empresa.

Después de conocer la inversión inicial necesaria a realizar y los flujos de efectivo proyectados a un periodo de 5 años.



Gráfico 1. Inversión inicial

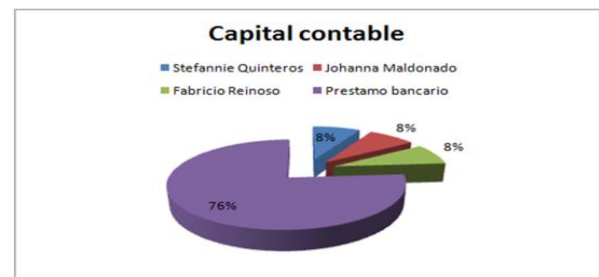


Gráfico 2. Capital Contable

		Porcentaje
<b>Financiamiento</b>	<b>96091,40</b>	<b>100%</b>
<b>Total capital de los socios</b>	<b>30000</b>	<b>24%</b>
S. Quinteros , Capital	10000	
F Reinoso, Capital	10000	
J Maldonado, Capital	10000	
<b>Préstamo Bancario</b>	<b>66091,40</b>	<b>76%</b>
Préstamo	66091,40	

Figura 3. Financiamiento

Como técnicas de evaluación están:

- Tmar (Tasa mínima atractiva de retorno)
- Tir (Tasa interna de retorno)

- Van (Valor actual neto)
- Payback (Periodo de recuperación)

**Tabla 1.** Resultados de evaluación del proyecto

	Métodos de evaluación de proyectos
Proyecto	A
Tir	14,92
Tmar	10
VNA	22570,31
Payback	3 años y 8 meses

**Tabla 2.** Van

Año	Flujos de efectivo	valor presente de flujos al 10%
1	-23434,32	-21303,92
2	-4908,10	-4056,28
3	50695,68	38088,42
4	68152,29	46548,93
5	95639,44	59384,57
Tasa	10,00%	
VNA		118661,71
Inversion inicial	96091,40	96091,40
VPN		22570,31

Así como también la realización del debido proceso de registro en el portal de compras públicas (INCOP) como proveedores del estado.

### 3. Resultados

Mediante el análisis estadístico se busca conocer el nivel de aceptación que tendrá nuestra micro-empresa proveedora del estado enfocada al ámbito de la educación en la provincia del guayas y así saber que tanta acogida tendrán nuestros productos y servicios a ofrecer en este mercado y hemos determinado de manera detallada las características a considerar por parte de las unidades ejecutoras al momento de realizar una compra.

Además se pudo deducir que nuestro proyecto es muy sensible a las variaciones de las ventas (cantidades), debido a lo pre visto en un análisis de escenarios de cantidades y costos , en el primer caso se muestra que si nuestras ventas aumentan en apenas un 5% tendríamos grandes ganancias, pero si por el contrario las ventas disminuyen en una misma proporción se llegaría a percibir significativas perdidas, mediante el análisis en relación a los costos se puede apreciar que existe una relación inversa entre

la variación del precio de compra contra el VAN y la TIR, ya que si el costo aumenta nuestro VAN y TIR disminuyen, pero si el costo disminuyera nos beneficiaríamos con el incremento de estos dos indicadores.

### 4. Conclusiones

Se concluyo que el proyecto es auto sustentable partiendo del hecho de que no necesita un capital inicial muy elevado, y de acuerdo con el análisis financiero, nuestro negocio si será rentable.

Debido a que el Gobierno se encuentra en una fase de expansión fiscal, por lo que está invirtiendo sostenidamente en Salud y Educación, siendo este último sector el de nuestro interés y uno de los que mayor proyección de crecimiento en la inversión estatal para el próximo quinquenio tendrá. Es lo que nos permite proyectar un negocio para por lo menos los próximos 5 años tiempo suficiente para el retorno del capital y obtención de sustanciales ganancias.

### 5. Agradecimientos

Agradecemos a todo el personal docente por sus sabios consejos e inolvidables enseñanzas, a todos y cada uno de ellos por ser excelentes personas, así como también a nuestros compañeros y amigos con quienes hemos compartido los mejores momentos de nuestra etapa universitaria.

En general a la Escuela Superior Politécnica del Litoral por enseñarnos a ser realmente profesionales llenos de valiosos conocimientos y ética.

A los directivos de la Facultad de Economía y Negocios quienes que con sus innovadoras e interesantes estrategias hacen posible la formación de jóvenes profesionales orientados ya a obtener una exitosa trayectoria profesional.

### 6. Referencias

- [1] WALPOLE MYERS MYERS YE "PROBABILIDAD & ESTADÍSTICA para ingeniería y ciencias" Prentice Hall, Inc., 2007.
- [2] Horngren Sundem Elliott., "Introducción a la CONTABILIDAD FINANCIERA" Prentice Hall, Inc.2000.
- [3] Ross Westerfield Jaffe., "FINANZAS CORPORATIVAS" Mc Graw Hill, Inc., 2009.
- [4] [http:// www.compraspublicas.gob.ec/](http://www.compraspublicas.gob.ec/), "Portal de compras públicas (INCOP)", 2008.
- [5] [http://www.elprisma.com/apuntes/dministracion\\_de\\_empresas/matrizbostonconsultinggroup/](http://www.elprisma.com/apuntes/dministracion_de_empresas/matrizbostonconsultinggroup/), 2010.

**Certifico que he revisado el artículo Proyecto de Creación de una Empresa Proveedora para Escuelas y Colegios Fiscales en la Provincia del Guayas de los Sr.(s)**

Miryam Stefannie Quinteros Freire
Ingeniería en Negocios Internacionales
200636496
Maldonado Fuentes Johana Patricia
economista con mención en finanzas
200001352
Reinoso Iriarte Fabricio Miguel
economista con mención en finanzas
20003457

**Por lo tanto adjunto dicho documento.**

Ing. Patricia Valdivieso, Msc.  
Facultad de Economía y Negocios  
Escuela Superior Politécnica del Litoral (ESPOL)  
Campus Gustavo Galindo, Km 30.5 vía Perimetral  
Apartado 09-01-5863. Guayaquil-Ecuador