T 658 812 ALL m

# ESCUELA SUPERIOR POLITÉCNICA DEL LITORAL



# PROGRAMA DE TECNOLOGÍA EN COMPUTACIÓN

#### **TESIS DE GRADO**

# PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE:

# SECRETARIA EJECUTIVA EN SISTEMAS DE INFORMACIÓN

**TEMA:** MANUAL DE MEJORAMIENTO DE SERVICIO AL CLIENTE PARA SLENDER WORLD

**AUTOR:** 

MARÍA FERNANDA ALLAUCA MEZA

#### **DIRECTOR:**

MAE. FAUSTO JÁCOME LÓPEZ

AÑO

2000

#### **AGRADECIMIENTO**

A Mis Padres: Quienes han estado siempre a mi lado

ayudándome en lo que necesito y ofreciéndome

su soporte Moral.

A Dios: Quien siempre ha estado conmigo en mi mente y

espíritu.

#### **DEDICATORIA**

Dedico éste trabajo a mis Padres, quienes han estado siempre apoyándome y guiándome para llegar a ser una excelente profesional, a mi tía Maggi, quien está siempre ofreciéndome su ayuda y buenos consejos.

Y a todas las personas que contribuyeron con su ayuda para culminar el presente trabajo.

# **DECLARACIÓN EXPRESA**

La Responsabilidad de los hechos, ideas y doctrinas expuestas en esta Tesis de Grado nos corresponden exclusivamente; y el patrimonio intelectual de la misma al PROTCOM (Programa de Tecnología en Computación de la Escuela Superior Politéctica del Litoral.).

(Reglamento de Exámenes y Títulos profesionales de la ESPOL).

# **DIRECTOR DE TESIS**

MAE, FAUSTO JÁCOME LÓPEZ

## **AUTORA DE LA TESIS**

Ma. Fda Allaura Meza. MARIA FERNANDA ALLAUCA MEZA

# TABLA DE CONTENIDO

# CAPÍTULO 1

1. L	A EMPRESA
1.1 1.2 1.3 1.4	Organigrama Funcional
CA	PÍTULO 2
	NUAL DE PROCEDIMIENTOS PARA SERVICIO AL IENTE
1.0	Propósito
2.0	Alcance
3.0	Responsabilidades
4.0	Definiciones
5.0	Revisión del Manual
6.0	Codificación de Documentos
7.0	Documentos Aplicables
8.0	Lista de Distribución
9.0	Procedimientos
	OCEDIMIENTO PARA INFORMAR AL CLIENTE
<b>5</b> 01	BRE LOS TRATAMIENTOS DE SLENDER WORLD
1.0	Propósito
2.0	Alcance
3.0	Autorizaciones14
4.0	Documentos Aplicables14
5.0	Diagrama de Flujo
6.0	Procedimiento
	Anexo Uno Diagrama de Flujo
	Anexo Dos Hoja de registro de llamadas
	Amorro Trac Cuadama da visitas

# PROCEDIMIENTO PARA REGISTRO DE CLIENTES

1.0	Propósito	20
2.0	Alcance	20
3.0	Autorizaciones	20
4.0	Documentos Aplicables.	20 20
5.0	Diagrama de Flujo.	21
6.0	Procedimiento.	21 21
	Anexo Uno Diagrama de Flujo	21
	Anexo Dos Ficha de Cliente.	22
	Anexo Tres Cuaderno de visitas	23
PR	OCEDIMIENTO PARA EVALUAR AL CLIEN	
1.0	Propósito	26
2.0	Alcance	20
3.0	Autorizaciones	26
4.0	Documentos Aplicables	26
5.0	Diagrama de Flujo	26
6.0	Procedimiento	27
	Anexo Uno Diagrama de Fluio	28
	Anexo Dos Ficha de Cliente	29
PRO	OCEDIMIENTO PARA FACTURACIÓN AL C	LIENTE
1.0	Propósito	31
2.0	Alcance	31
3.0	Autorizaciones	31
4.0	Documentos Aplicables	31
5.0	Diagrama de Flujo	31
6.0	Procedimiento	32
	Anexo Uno Diagrama de Flujo.	33
	Anexo Dos Talonario de Facturas	34

	OCEDIMIENTO PARA REALIZAR RÉ TRICIONAL	GIMEN
1.0	Propósito	36
2.0	Alcance	
3.0	Autorizaciones	
4.0	Documentos Aplicables	
5.0	Diagrama de Flujo.	
6.0	Procedimiento	
0.0	Anexo Uno Diagrama de Flujo	
	Anexo Dos Ficha de Evaluación Médica y Nutricional	
EL	OCEDIMIENTO PARA REALIZAR EJERCIC ÁREA DE MAQUINAS	
1.0	Propósito	
2.0	Alcance	
3.0	Autorizaciones	
4.0	Documentos Aplicables	
5.0	Diagrama de Flujo	
6.0	Procedimiento	
	Anexo Uno Diagrama de Flujo	
	Anexo Dos Ficha de Cliente	. 44
PRO	OCEDIMIENTO PARA ACTUALIZACIÓN DE F	ICHAS
1.0	Propósito	. 46
2.0	Alcance	
3.0	Autorizaciones	
4.0	Documentos Aplicables	
5.0	Diagrama de Flujo	
6.0	Procedimiento	47

Anexo Uno Diagrama de Flujo.....

Anexo Dos Ficha de Cliente.....

48

49

# CAPÍTULO 3

# INSTRUCTIVO PARA EL USO DE LA BASE DE DATOS

1.0	Intro	oducción	. 50
1.0	1.1	Nomenclatura y Definiciones	50
2.0		Base de datos	50
	2.1	Conocimiento mínimo para el uso de la Base de Datos.	51
	2.2	Estructura de la base de datos	51
	2.3		. 52
3.0		reso de Datos	55
<b>5.</b> 0	3.1	Ingreso de Nuevos Clientes	55
	3.2	Ingreso de Datos Físicos	. 58
4.0	Con	sulta de datos	60
7.0	4 1	Consulta de Clientes	60
	4.2	Consulta de Tratamientos	. 63
5.0		ormes	
J.V	5.1	Ficha de Cliente	64
	5.2	Informe de Clientes	66

# **CONTENIDO DE FIGURAS**

CAP	ÍTULO 1	
1.1	Estructura Organizacional	2
CAP	ÍTULO 3	
3.1	Abrir explorador de Windows	52
3.2	Extract to (Extraer a)	33
3.3	Solicitud de Contraseña	53
3.4	Pantalla de Presentación	54
3.5	Pantalla de Menú Principal	54
3.6	Ingreso de Datos Personales	22
3.7	Ouitar Filtro u ordenar	57
3.8	Botones de Desplazamiento	57
3.9	Ingreso de datos Físicos	58
3.10	Consulta de datos Personales	60
3.11	Buscar	61
3.12	Indicador de Finalización de Búsqueda	62
3.13	Consulta de Tratamiento	63
3.14	Pantalla de Ficha Cliente	64
3.15	Cuadro combinado de Clientes	64
3.16	Ficha de Cliente	65
3.17	Pantalla Informe de Clientes	60
	Informe de Clientes Inactivos	



# **PRÓLOGO**

Este Manual de Procedimientos ha sido el mayor reto de mi vida ya que mediante el mismo he podido demostrar mis conocimientos adquiridos durante la carrera Universitaria. El fin práctico y útil del siguiente Manual ha sido para mi un propósito constante, que no sólo me ayudará en mi vida profesional sino que también en la personal.

El Manual de Procedimientos está dirigido a todo el Centro de Estética Slender World, especialmente al área de Recepción, quienes son las que están encargadas de satisfacer las necesidades de todos los clientes que acuden a visitarnos. Además podrá ser puesto en práctica en Centros de Estética que desempeñen funciones similares, serviéndoles para mejorar la atención al público de tal forma que ellos se sientan cómodos y no tengan que esperar mucho tiempo para ser atendidos.

Aprovechando la experiencia didáctica que nos ha proporcionado nuestro Director de Tesis, éste manual se ha dividido en Cuatro Capítulos.

En el Capítulo I usted podrá encontrar la Reseña Histórica, además de su Estructura Organizacional, sus diferentes Departamentos y la Descripción de cada una de las funciones que realiza el centro.

En el Capitulo II Encontrará el Manual de procedimientos para servicio al cliente, en el cuál se detallan los pasos a seguir para realizar cada uno de los procedimientos que se necesitan para dar una buena atención al cliente.

En el Capítulo III podrá encontrar los pasos a seguir para trabajar en la base de datos de Microsoft Access\*, la misma que ha sido creada para llevar un mejor control de los clientes del Centro de estética antes mencionado.

Microsoft Access es una marca registrada de Microsoft Corporation

# CAPÍTULO 1 LA EMPRESA

#### 1. LA EMPRESA

#### 1.1. RESEÑA HISTORICA

El Centro de Estética Corporal **SLENDER WORLD**, se creó aproximadamente hace 6 años, cuyo principal objetivo fue captar una selecta clientela para brindarles los servicios de: Tonificación Muscular, Reducción de Medidas y régimen Nutricional.

Desde su inicio fue creado con un equipo profesional altamente capacitado para cada una de las necesidades del Centro, tal es así que consta de un conjunto de Terapistas físicas encargadas de ejercer la rutina que cada paciente requiere.

Un Equipo de Ventas quienes se encargan de valorar a cada cliente tanto en peso, tallas y medidas objetivas y por ende el costo del tratamiento.

Un Departamento Médico por el cual cada cliente debe pasar para poder valorar cualquier patología y medidas pre-cautelarias a seguir, al igual que su régimen alimenticio.

Slender World, además cuenta con un grupo de maquinas modeladoras de origen Alemán cuyo principio activo es la gimnasia pasiva, consisten en un juego de 7 mesas con sus diferentes funciones para cada área problema.

Nuestro Centro se ha caracterizado en obtener al máximo los objetivos de cada persona, desde edades muy variadas como niños de 5 años hasta adultos de 70 años, por tal motivo nuestra filosofía es y será "Slender World, la mejor forma de estar en forma".

BIBLIC:

#### 1.2 ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL

Como podemos observar en la **figura 1.1**, la estructura organizacional de Slender World es sencilla y consta de:

**Dirección General.**- Esta área es la responsable de que se cumplan los objetivos tanto para el centro como para el cliente, además es la encargada de la parte económica del centro, es decir se encarga de los depósitos diarios. Adicionalmente se encarga de vigilar el cumplimiento de los empleados con su horario.

**Recepción.**- Se encarga de recibir al cliente y darle información sobre nuestro centro. Además archiva los datos del cliente.

**Departamento Medico.**- Se encarga de valorar al cliente al ingresar al tratamiento, es decir le proporciona la rutina de ejercicios y su régimen Nutricional.

**Departamento de Ventas.**- Se encarga de evaluar al cliente en peso y talla en el momento que ingresa al centro para así indicarle el tratamiento a seguir y por ende los costos.

Área de Maquinas.- es el lugar donde los clientes realizan diariamente sus ejercicios dirigidos por las Terapistas.



FIGURA 1.1 Estructura Organizacional

#### 1.3 ORGANIGRAMA FUNCIONAL

A continuación se describirán las diferentes funciones que tiene a su disposición Slender World.

SA	L	U	D

Nutrición

Control de peso

Mejorar Apariencia

Conocer calorías de los alimentos

#### **EDUCACIÓN**

Mejorar hábitos alimenticios

Conocer acerca de la gimnasia Pasiva

Utilizar equipos de gimnasia

Relacionar peso con edad y estatura

#### **SOCIAL**

Relacionar gente

#### 1.4 DESCRIPCIÓN DE FUNCIONES

Los cargos existentes en Slender World son cinco:

- Directora General
- Médico Nutricionista
- Terapista Física
- Recepcionista
- Vendedor

Titulo:

Directora General

Descripción:

Administración y Ventas del Centro

Reporta A:

Directora Nacional

Supervisa A:

Todo el personal

Coordina con:

Directora Nacional

#### **FUNCIONES Y RESPONSABILIDADES:**

- Realizar depósitos
- Controlar la limpieza y horarios del personal
- Controlar el mantenimiento de la instrumentaria del centro.
- Vigilar que todo el personal cumpla con sus funciones y horarios establecidos.
- Recibir los pagos de tratamientos de los clientes.

- Instrucción Superior, de preferencia graduada en Administración
- Capacidad de mando
- Disponibilidad de tiempo completo

Titulo:

Médico - Nutricionista

Descripción:

Valora a cada paciente con su historia médica y

alimenticia.

Reporta A:

Directora General

Supervisa A:

**Terapistas** 

Coordina con:

Directora General

#### **FUNCIONES Y RESPONSABILIDADES:**

- Realizar las dietas para los diferentes pacientes del centro.
- Realizar reevaluaciones
- Vigilar que las terapista hagan cumplir con la rutina designada a los pacientes.

- Instrucción superior, Graduada en Medicina
- Conocimientos de nutrición
- Ser médico de profesión
- Disponibilidad de tiempo completo

Titulo:

Terapista Física

Descripción:

Guiar en los ejercicios al paciente

Reporta A:

Directora General

Supervisa A:

Los pacientes del centro

Coordina con:

Médico

#### **FUNCIONES Y RESPONSABILIDADES:**

- Explicar a cada paciente que ingresa sobre el tratamiento en una forma profunda.
- Vigilar que el paciente realiza bien sus ejercicios.
- Reevaluar a los pacientes
- Contestar el teléfono

- Tecnóloga Médica
- Experiencia mínima 1 año de haber trabajado en centros de rehabilitación
- Saber de terapia física
- Cumplir con el horario fijo establecido

Titulo:

Recepcionista

Descripción:

Contestar el teléfono, archivar, recibir y explicar a los

clientes en una forma breve en que consiste el

tratamiento.

Reporta A:

Directora General

Coordina con:

Directora General

#### **FUNCIONES Y RESPONSABILIDADES:**

- Confirmar citas
- Responder el teléfono
- Archivar
- Proporcionar información acerca del centro al cliente

- Instrucción Superior, preferencia Secretaria
- Expresión oral y escrita eficiente
- Cumplir con el horario fijo establecido

Titulo:

Vendedor

Descripción:

Proporcionar información de los tratamientos y evaluar

al cliente en el momento que visita el centro.

Reporta A:

Directora General

Coordina con:

Directora General

#### **FUNCIONES Y RESPONSABILIDADES:**

- Informar al paciente sobre los tratamientos que les brinda Slender World
- Evaluar a los pacientes, es decir tomar sus medidas tanto en talla y peso para así poder saber su tratamiento a seguir.
- Realizar reevaluaciones
- Realizar Facturas

- Instrucción superior. De preferencia graduada en Mercadeo y Ventas
- Experiencia en ventas mínimo 1 año
- Disponibilidad de tiempo completo

# CAPÍTULO 2 INSTRUCTIVO PARA EL USO DE LA BASE DE DATOS

# **CAPÍTULO 2**

# **SLENDER WORLD**LA MEJOR FORMA DE ESTAR EN FORMA

# MANUAL DE PROCEDIMIENTOS PARA SERVICIO AL CLIENTE

Elaborado por:	Ma. Fernanda Allauca Meza	Firma:
Aprobado por:	Directora General.	Firma:
Fecha de Aproba	ción:	Páginas: 3
	CONTENIDO DEL	MANUAL
1.0 Propósito	······	1
2.0 Alcance		1
3.0 Responsabilid	lades	
		2
	Manual	
	de documentos	
	Aplicables	
	bución	
	S	

Página 1/3

#### 1.0 PROPÓSITO

Este manual de procedimiento de servicio al cliente ha sido desarrollado con la finalidad de proporcionar una mejor atención a nuestros clientes, es decir:

- Evitar que el cliente tenga que esperar por mucho tiempo para que sea atendido.
- Evitar que el cliente se retire sin tener ninguna información acerca del centro.
- Evitar la pérdida de tiempo ya que ese tiempo que perdemos podría ser contribuido con otra labor.
- Dar a conocer al personal del centro cada uno de los pasos a seguir para desarrollar en una forma correcta su trabajo.

#### 2.0 ALCANCE

El Manual de Procedimientos será aplicado a todo el Centro de Estética Corporal Slender World, específicamente en el área de Recepción, quienes siempre trabajan en una forma directa con el cliente, proporcionándoles información necesaria para el conocimiento del Centro.

#### 3.0 RESPONSABILIDADES

Las personas responsables de las Políticas y procedimientos del Manual son las siguientes:

- La Directora de Slender World, quien supervisará que se cumplan cada uno de los pasos a seguir del Manual de procedimientos.
- La Doctora- Nutricionista de Slender World, quien estará encargada de supervisar los pasos a seguir en cuanto al procedimiento de realizar el Régimen Nutriconal del Cliente
- La Recepcionista de Slender World, quien pondrá en práctica el Manual de procedimientos.

Página 2/3

#### 4.0 DEFINICIONES

Gimnasia Pasiva: Ejercicios que no se necesita de mayor esfuerzo, es decir se los realiza en una forma lenta y son localizados.

#### 5.0 REVISION DEL MANUAL

La única persona designada a revisar el Manual de Procedimientos es la Directora del Centro de Estética Corporal Slender World y lo hará cada 3 meses.

#### 6.0 CODIFICACION DE DOCUMENTOS

Los Documentos de éste Manual utilizarán un código formado de 3 secciones:

Primera Sección: Identificará el tipo de Documento, en este caso:

Documento	Código
Procedimiento	PR.
Política	PL.
Formatos, Formulario y Formas	FR.
Diagrama de Flujo	DF.
Guía v uso de formato	GU.

Segunda Sección: Identificará el área o departamento donde se aplicará el procedimiento, en este caso:

Area	código
Recepción	RE.
Ventas	VT.
Nutrición	NT.
Terapista	TP.

Tercera Sección: Identificará el Número secuencial del documento, en este caso Constará de tres dígitos, de la siguiente forma:

#### SLENDER WORLD LA MEJOR FORMA DE ESTAR EN FORMA

#### Manual De Procedimientos Para Servicio Al Cliente

Página 3/3

#### Ejemplos:

PR.RE. 001 Significa Procedimiento para Recepción número uno

PR.VT. 001 Significa Procedimiento para Ventas número uno

PR. NT. 001 Significa procedimiento para Nutricionista número uno

#### 7.0 DOCUMENTOS APLICABLES

	Código
Procedimiento para Informar al cliente sobre	
los tratamientos de Slender World	PR.RE. 001
Procedimiento para Registro de clientes .	PR.RE. 002
Procedimiento para Actualización de fichas	PR.RE. 003
Procedimiento para Evaluar al Cliente	PR.VT. 001
Procedimiento para Facturación	PR.VT. 002
Procedimiento para Realizar régimen Nutricional al cliente	PR.NT. 001
Procedimiento para uso del área de máquinas	PR.TP .001

#### 8.0 LISTA DE DISTRIBUCIÓN

El Manual de Procedimientos Para Servicio al Cliente será distribuido de la siguiente forma:

- El Original será entregado a la Directora del Centro
- Una Copia para la Recepcionista.
- Una Copia para la Nutricionista
- Una Copia para Las Terapistas

#### 9.0 PROCEDIMIENTOS

A continuación se hablará detalladamente de cada uno de los Procedimientos a seguir para el desarrollo del Manual.

# SLENDER WORLD LA MEJOR FORMA DE ESTAR EN FORMA

# PROCEDIMIENTO PARA INFORMAR AL CLIENTE SOBRE LOS TRATAMIENTOS DE SLENDER WORLD

Código: PR.RE.001

Elab	oorado por: Ma. Fernanda Allauca Meza	Firma:
Apro	obado por: Director General	Firma:
Fech	na de Aprobación:	Páginas: 5
	CONTENIDO DEL PRO	OCEDIMIENTO
1.0	Propósito	
2.0	Alcance	······
3.0	Autorizaciones	
4.0	Documentos Aplicables	
5.0	Diagrama de Flujo	
6.0	Procedimientos	
	Anexos	
	UNO Diagrama de Flujo	
	<sup>3</sup> DOS Hoja de registro de Llamadas	
	TRES Cuaderno de citas	

Página 1/5

#### 1.0 PROPÓSITO

El propósito del presente procedimiento es dar a conocer específicamente a la Recepcionista, quien está encargada de proporcionar por primera vez información acerca de los tratamientos del Centro de Estética Slender World a las personas interesadas en ingresar al Centro, es decir conocerá cada uno de los pasos a seguir una vez que el cliente llame por teléfono o sé acerce personalmente para pedir información.

#### 2.0 ALCANCE

Este Procedimiento será aplicado específicamente en el área de Recepción, ya que es en este lugar donde nuestro futuro cliente se acercará a informarse sobre nuestros sistemas, por esta razón la Recepcionista debe estar preparada intelectual como profesionalmente para proyectar una buena imagen y para que nuestro cliente que totalmente satisfecho.

#### 3.0 AUTORIZACIONES

El presente Procedimiento será modificado en el momento debido y autorizado por la Directora del Centro.

#### 4.0 DOCUMENTOS APLICABLES

Los documentos que se aplicaran serán los siguientes:

- Diagrama de flujo para informar al cliente (Anexo Uno)
- Hoja de Registro de llamadas

(Anexo dos)

Cuaderno De Citas

(Anexo tres)

Página 2/5

#### 5.0 DIAGRAMA DE FLUJO

El Diagrama de flujo del presente Procedimiento usted lo podrá encontrar en el anexo número uno.

#### **6.0 PROCEDIMIENTOS**

A continuación detallaremos cada uno de los pasos a seguir:

#### **RECEPCIONISTA:**

1. Contesta el teléfono, saluda respetuosamente diciendo el nombre del Centro.

#### **CLIENTE:**

2. Solicita Información sobre los sistemas o tratamientos, costos y dirección del centro.

#### **RECEPCIONISTA:**

- 3. Le pide los datos como Nombre, Dirección, teléfono de la persona que esta llamando.
- 4. Registra los datos del cliente en la hoja de llamadas ( ver anexo dos).
- 5. Le proporciona la información respectiva.
- 6. Le pregunta al cliente si desea una cita.

#### CLIENTE:

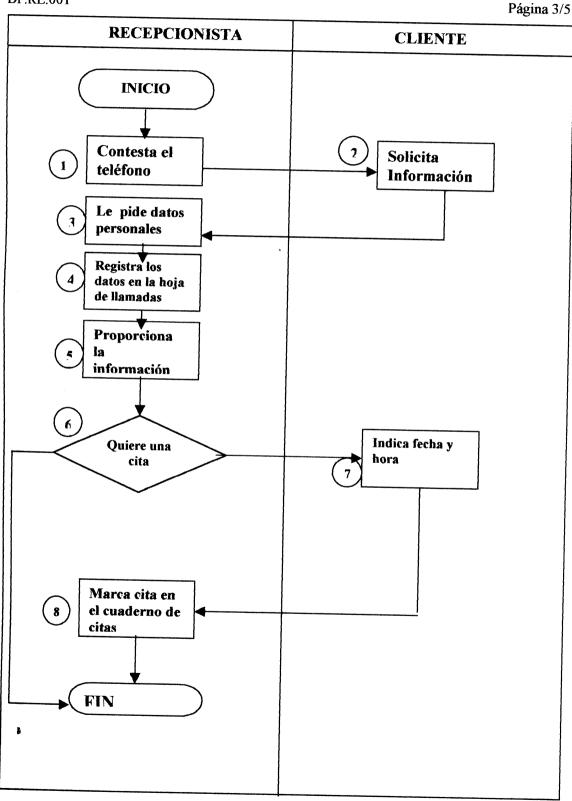
7. Si la respuesta es positiva indica fecha y hora.

#### **RECEPCIONISTA:**

- 8. Marca la cita en el cuaderno correspondiente (vea anexo tres) en el día
- indicado.

#### **ANEXO UNO** DIAGRAMA DE FLUJO PARA INFORMAR AL CLIENTE

DF.RE.001



#### ANEXO DOS HOJA DE REGISTRO DE LLAMADAS

HOR A	NOMBRES Y APELLIDOS	DIRECCION	TELF.	RECEPCIÓN
				TECET CION

#### ANEXO TRES CUADERNO DE VISITAS

Página 5/5

HORA	NOMBRE Y APELLIDO	DIRECCIÓN	TELEFONO	FECHA	RECEP.
				-	
				-	
				-	
	THE RESERVE OF THE PERSON OF T				
				-	
				-	

# SLENDER WORLD

# LA MEJOR FORMA DE ESTAR EN FORMA

# PROCEDIMIENTO PARA REGISTRO DE CLIENTES Código: PR.RE.002

Elab	porado por: Ma. Fernanda Allauca Meza	Firma:				
Apro	obado por: Directora del Centro.	Firma:				
Fecha de Aprobación:		Páginas: 5				
	CONTENIDO DEL PI	ROCEDIMIENTO				
1.0	Propósito	······································				
2.0	Alcance1					
3.0	Autorizaciones					
4.0	Documentos Aplicables 1					
5.0	Diagrama de Flujo					
6.0	Procedimientos					
		exos				
	UNO DIAGRAMA DE FLUJO					
	DOS FICHA DE REGISTRO DE V	ISITAS				
B	TRES CUADERNO DE VISITAS					

#### PROCEDIMIENTO PARA REGISTRO DE CLIENTES PR.RE.002

Página 1/5

#### 1.0 PROPÓSITO

El propósito fundamental de este procedimiento es dar a conocer paso a paso las actividades que se deben realizar para poder registrar por primera vez a un cliente, éste procedimiento es muy importante ya que mediante el mismo no sólo daremos una buena imagen sino que conoceremos un poco más acerca de nuestro cliente.

#### 2.0 ALCANCE

El Procedimiento de Registro de cliente será aplicado específicamente en el área de Recepción ya que es allí donde el cliente se acerca por primera vez a pedir información sobre nuestros tratamientos. Con este Manual daremos ha conocer los pasos que una Recepcionista debe seguir o se debe guiar para registrar al cliente.

#### 3.0 AUTORIZACIONES

El presente Procedimiento será modificado en el momento debido y autorizado por la Directora del Centro.

#### 4.0 DOCUMENTOS APLICABLES

Los documentos que se utilizarán para realizar el siguiente procedimiento son:

Diagrama de Flujo para Informar al Cliente (Anexo Uno)

Ficha de Registro de Visitas (Anexo Dos)

• Cuaderno de Visitas (Anexo Tres)

## PROCEDIMIENTO PARA REGISTRO DE CLIENTES PR.RE.002

Página 2/5

#### 5.0 DIAGRAMA DE FLUJO

El Diagrama de flujo del presente Procedimiento usted lo podrá encontrar en el anexo número Uno.

#### 6.0 PROCEDIMIENTO

A continuación detallaremos cada uno de los pasos a seguir para Registrar al cliente una vez que ingrese al centro:

#### **CLIENTE:**

1. Ingresa al centro y solicita servicio.

#### **RECEPCIONISTA:**

2. Si no está el nombre del cliente en el cuaderno de citas, se procede a indicarle que si desea ser evaluado debe sacar una cita. (Anexo tres)

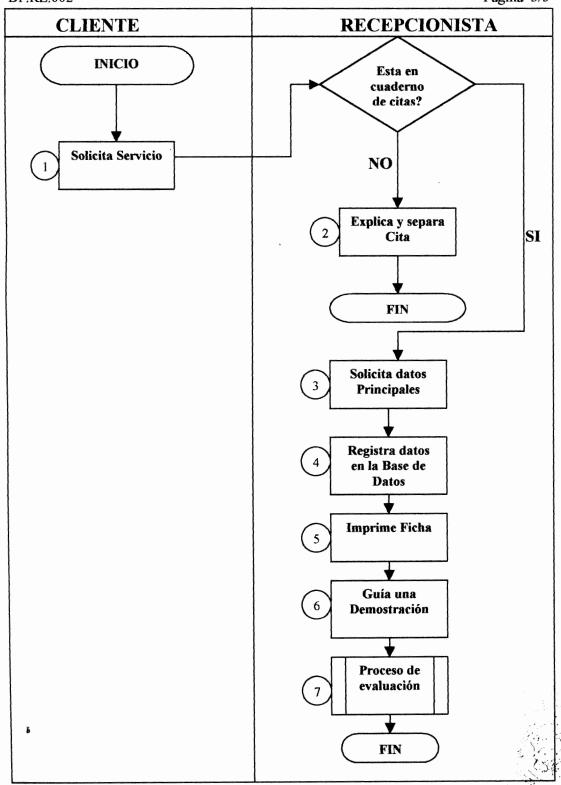
#### **RECEPCIONISTA:**

- 3. Solicita al cliente sus datos principales como:
- Nombres y Apellidos
- Dirección- Teléfono
- Número de Cédula de Identidad
- Estado Civil
- 4. Registra los datos del cliente en la Base de Datos
- 5. Imprime ficha (Anexo dos)
- 6. El cliente es dirigido a una pequeña demostración y luego al departamento de ventas para ser atendido por la Vendedora quien le realizará la evaluación correspondiente (vea procedimiento para Evaluar al Cliente PR.VT.001)

#### PROCEDIMIENTO PARA REGISTRO DE CLIENTES PR. RE. 002

#### ANEXO UNO DIAGRAMA DE FLUJO PARA REGISTRO AL CLIENTE

DF.RE.002 Página 3/5



#### PROCEDIMIENTO PARA REGISTRO DE CLIENTES PR. RE. 002 ANEXO DOS

4/5



## SLENDER WORLD

La Mejor Forma de estar en Forma

### Ficha De Cliente

	Ð	ATOS PERSONALES	
Apellidos	Ramirez Сипров	Nombre	Sterron
Fecha de Inscripción	0 1/06/00	Divección	Portete 124 y General Gónsez
Teléfona	20-2505	Fecha de nacimiento	17/05/80
Edad	17 mios	Hijos	Ü
Ocupación	Estudiante		
		DATOS FISICOS	
Estatura	i.12/act/sos	Peso Actual	1.00
Tiempo de Sobrepeso	3	Peso deseado	[.00]
Peso teórico	1.00	Area Problemática	asildasd
Consultora	Mafer	Tratamiento Indicade	Dieta



#### PROCEDIMIENTO PARA REGISTRO DE CLIENTES PR.RE. 002

#### ANEXO TRES CUADERNO DE VISITAS

Página 5/5

ORA	NOMBRE Y APELLIDO	DIRECCIÓN	TELEFONO	FECHA	RECEP.
-			-	-	
			<del> </del>	-	
-+				1	
				1	<del></del>

#### **SLENDER WORLD** LA MEJOR FORMA DE ESTAR EN FORMA

#### PROCEDIMIENTO PARA EVALUAR AL CLIENTE Código: PR.VT.001

Elal	borado por: Ma. Fernanda Allauca Me za	Firma:	
Apr	obado por: Directora General	Firma:	-
Fect	na de Aprobación:	Páginas: 4	
	CONTENIDO DEL PRO	CEDIMIENTO	
1.0	Propósito		
2.0	Alcance		
3.0	Autorizaciones		
4.0	Documentos Aplicables		
5.0	Diagrama de Flujo		
6.0	Procedimientos.		
	Anexos		. 4
	UNO DIAGRAMA DE FLUJO		
	DOS FICHA DE REGISTRO		

#### PROCEDIMIENTO PARA EVALUAR AL CLIENTE PR.VT.001

Página 1/4

#### 1.0 PROPÓSITO

La finalidad de este procedimiento es dar a conocer a cada una de las Vendedoras cuales son los pasos a seguir para realizar la evaluación de cada uno de los clientes, ya que teniendo como guía el presente Manual podrá entablar una mejor relación con el cliente y podrá ofrecerle un mejor servicio.

#### 2.0 ALCANCE

Este procedimiento será específicamente para el área de ventas, aquí se encuentran las personas encargadas de satisfacer en mayor parte las necesidades del cliente, es decir le explicarán todo sobre nuestro centro y para finalizar harán el cierre de venta.

#### 3.0 AUTORIZACIONES

El presente Procedimiento será modificado en el momento debido u autorizado por la Directora del Centro.

#### 4.0 DOCUMENTOS APLICABLES

Los documentos que se aplicarían en el presente procedimiento serían:

• Diagrama de Flujo para Evaluar al Cliente (Anexo Uno)

• Ficha de registro (Anexo Dos)

#### 5.0 DIAGRAMA DE FLUJO

El Diagrama de flujo del presente Procedimiento usted lo podrá encontrar en el anexo número Uno.

#### PROCEDIMIENTO PARA EVALUAR AL CLIENTE "PR.VT.001

Página 2/4

#### 6.0 PROCEDIMIENTO

Una vez que el cliente ha ingresado a nuestro centro procederemos a evaluarlo guiándonos en los siguientes pasos

#### **VENDEDORA:**

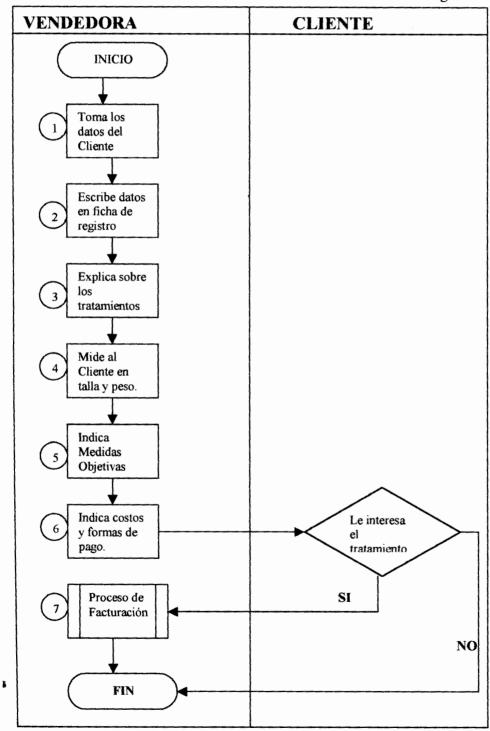
- Toma los datos personales del cliente como edad, profesión, fecha de nacimiento, número De hijos
- 2. Escribe los datos en la ficha de registro (Anexo Dos)
- 3. Le explica sobre los tratamientos que le podremos ofrecer
- Mide al cliente, es decir tomamos su peso, estatura y medidas del cuerpo como espalda, cintura, caderas abdomen, piernas y brazos.
- Explica al cliente cada una de sus medidas detallándole sus medidas objetivas y sus medidas reales.
- 6. Luego según lo que tiene que bajar en peso y medidas y tonificar se le da el tratamiento indicado y por ende el costo, la duración del mismo y las formas de pago. Pregunta al cliente si le interesa el tratamiento
- 7. Si al cliente le interesa el tratamiento se elabora la factura ( Ver procedimiento de Facturación PR.VE.002)

#### PROCEDIMIENTO PARA EVALUAR AL CLIENTE PR.VT.001

ANEXO UNO

DIAGRAMA DE FLUJO PARA EVALUAR AL CLIENTE

DF.VT.001 Página 3/4



## PROCEDIMIENTO PARA EVALUAR AL CLIENTE PR.VT.001 ANEXO DOS

4/4



## SLENDER WORLD

La Mejor Forma de estar en Forma

### Ficha De Cliente

	T.	DATOS PERSONALES	
Apellidos	Ramiroz Campos	Nombre	Surron
Fecha de Inscripción	01/06/00	Dirección	Portete 224 y General Crónez
Teléfona	23-2545	Fecha de nacimiento	17/05/83
Edad	17 mics	Hijos	
Ocupación	Estudiante		
		DATOS FISICOS	
Estatura	1.12motos	Peso Actual	1.00
Tiempo de Sobrepeso	3	Peso deseado	1,00
Peso teórico	1.00	Area Problemática	usddayd
Consultora	Mater	Tratamiento Indicade	Dieta

#### SLENDER WORLD LA MEJOR FORMA DE ESTAR EN FORMA

## PROCEDIMIENTO PARA FACTURACIÓN AL CLIENTE Código: PR. VT.002

Elabo	orado por:	Ma. Fernanda Allauca Meza	Firma:	
Apro	bado por:	Directora General	Firma:	
Fecha	de Aproba	ıción:	Páginas: 4	
		CONTENIDO DEL PRO	OCEDIMIENTO	
1.0	Propósito.			1
1.0	Alcance			1
3.0	Autorizaci	ones		1
4.0	Document	os Aplicables		1
5.0	Diagrama o	de Flujo		2
6.0	Procedimic	entos		2
		Anexos		
	UNO DIA	GRAMA DE FLUJO		
	DOS TAI	LONARIO DE FACTUDAS		

#### PROCEDIMIENTO PARA FACTURACIÓN AL CLIENTE PR.VT.002

Página1/4

#### 1.0 PROPÓSITO

La finalidad del este procedimiento es dar a conocer a cada una de las Consultoras cuales son los pasos a seguir para realizar la factura una vez que el cliente haya comprado cualquiera de los tratamientos que ofrece el Centro de estética Slender World.

#### 2.0 ALCANCE

Este procedimiento será específicamente para el área de ventas, es aquí. Donde la Consultora hará el cierre de venta con el cliente y por ende deberá aprender a realizar la factura correspondiente para no tener lugar a equivocaciones posteriores.

#### 3.0 AUTORIZACIONES

El presente Procedimiento será modificado en el momento debido u autorizado por la Directora del Centro.

#### 4.0 DOCUMENTOS APLICABLES

El documento que se aplicarían en el presente procedimiento será:

- Diagrama De Flujo para realizar facturación (Anexo Uno)
- Talonario de Facturas (Anexo Dos)

#### 5.0 DIAGRAMA DE FLUJO

El Diagrama de flujo del presente Procedimiento usted lo podrá encontrar en el Anexo número uno.

#### PROCEDIMIENTO PARA FACTURACIÓN AL CLIENTE PR.VT.002

Página 2/4

#### 6.0 PROCEDIMIENTO

Una vez que el cliente este decidido a cancelar el tratamiento, debe otorgarle la factura correspondiente, la misma que se llenará siguiendo los pasos a continuación:

#### **VENDEDORA:**

- 1. Le indica la cantidad que el cliente debe cancelar y las formas de pago
- 2. Describe que clase de tratamiento está comprando el cliente
- 3. Desglosa el valor del tratamiento en la factura.

#### **CLIENTE:**

4. Cancela el tratamiento

#### **VENDEDORA**

- Firma la factura
- 6. Envía factura y cobro a la Directora del Centro para su proceso.

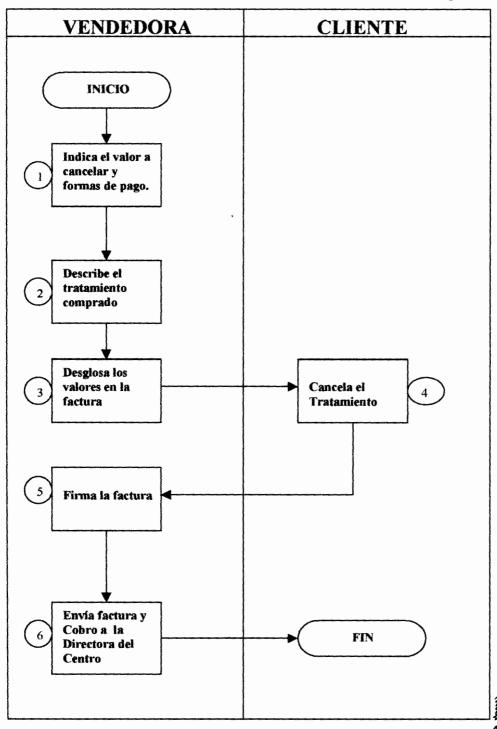
#### PROCEDIMIENTO PARA FACTURACION AL CLIENTE PR.VT.002

### ANEXO UNO DIAGRAMA DE FLUJO PARA FACTURACION

DF.VT.002

Página 3/4

BIBLIO



#### PROCEDIMIENTO PARA FACTURACION PR.VT.001

#### ANEXO DOS FACTURA

Página 4/4

SLENDER WORLD CIA. LTDA. RUC 1791265580001				
Dirección: Bálsamos 406 y la Quinta Telf: 883491 - 386713  FACTURA COMERCIAL 002-001 No. 000053				
	F:			
DIRECCION:  CIUDAD:  TELEFONO:  C.L/ R.U.C.:				
CANT.	DETALLE		V. UNIT.	V. TOTAL
	POR SLENDER WORLD		AL GRAVADO IVA 0%	
FIRMA DEL CLIENTE  BASE IMPONIBLE IVA  IMPORTE IVA  TOTAL DE LA FACTURA				

## **SLENDER WORLD**LA MEJOR FORMA DE ESTAR EN FORMA

#### PROCEDIMIENTO PARA REALIZAR EL RÉGIMEN NUTRICIONAL DEL CLIENTE

Código: PR. NT.001

Elabo	rado por: Ma. Fernanda Allauca Meza	Firma:
Aprob	pado por: Doctora - Nutricionista	Firma:
Fecha	de Aprobación:	Páginas: 4
	CONTENIDO DEL PRO	CEDIMIENTO
1.0	Propósito	1
2.0	Alcance	1
3.0	Autorizaciones	1
3.0	Documentos Aplicables	1
5.0	Diagrama de Flujo	2
6.0	Procedimientos	2
	Anexos	
A	ANEXO UNO DIAGRAMA DE FLUJO	
A	ANEXO DOS FICHA DE EVALUACIÓN	N MEDICA Y NUTRICONAL

### PROCEDIMIENTO PARA RÉGIMEN NUTRICIONAL PR.NT.001

Página 1/4

#### 1.0 PROPÓSITO

La finalidad principal de este procedimiento es poder realizar al cliente un régimen Nutriconal que satisfaga sus necesidades alimenticias, es decir, realizarle una dieta que él pueda llevar acabo en una forma constante y sin pasar hambre, por esta razón describiremos los pasos que la Doctora- Nutricionista de nuestro centro debe seguir para realizar el Régimen Nutriconal de cada Cliente.

#### 2.0 ALCANCE

El presente procedimiento será aplicado en el área de Nutrición ya que es aquí donde acude cada cliente después de haber ingresado al tratamiento, para que la Nutricionista le realice el régimen Nutriconal indicada, según sus hábitos alimenticios

#### 3.0 AUTORIZACIONES

El presente Procedimiento será modificado en el momento debido y autorizado por la Doctora- Nutricionista del Centro.

#### 4.0 DOCUMENTOS APLICABLES

- Diagrama De flujo para realizar Régimen Nutriconal (Anexo Uno)
- Anamnesis de Evaluación Médica y Nutricional (Anexo Dos)

#### 5.0 DIAGRAMA DE FLUJO

El Diagrama de flujo del presente Procedimiento usted lo podrá encontrar en el anexo número Uno.

#### PROCEDIMIENTO PARA RÉGIMEN NUTRICIONAL PR.NT.001

Página 2/4

#### 6.0 PROCEDIMIENTO

Los pasos que seguiremos para realizar el procedimiento son los siguientes

#### **RECEPCIONISTA:**

1. Busca ficha médica del cliente y se la proporciona a la Doctora

#### DOCTORA:

- 2. Llama al cliente, lo hace pasar a su oficina
- 3. Solicita datos médicos al cliente

#### **CLIENTE:**

4. Proporciona datos a la Doctora

#### DOCTORA:

- 5. Elabora su ficha médica con su historial Clínico (Anexo dos)
- Pregunta sobre su forma de alimentarse y alimentos que le gustan o le producen alergias.

#### **CLIENTE:**

 Describe lo que desayuna, almuerza y cena y alimentos que no le gustan o le ocasionan alguna alergia al ingerirlos o si tiene problemas de digestión.

#### **DOCTORA**

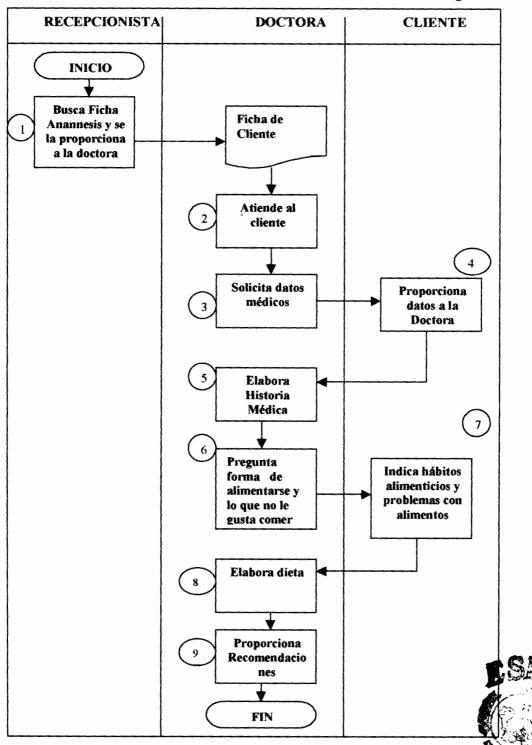
- 8. Elabora dieta según sus hábitos alimenticios
- Proporciona Recomendaciones

#### PROCEDIMIENTOS PARA REGIMEN NUTRICIONAL PR.NT.001

#### ANEXO UNO DIAGRAMA DE FLUJO PARA REALIZAR REGIMEN NUTRICIONAL

DF.NT.001

Página 3/4



#### PROCEDIMIENTO PARA REGIMEN NUTRICIONAL PR.NT.001

#### ANEXO DOS FICHA DE ANAMNESIS ALIMENTARIA

Página 4/4

ANAMNESIS ALIMENTARIA			
HABITOS ALIMENTARIOS			
Tipo de Alimentación que recibe en su trabajo			
Alimentos preferidos			
Alimentos rechazados:			
Alimentos mai Tolerados:			
Horas de mayor bulimia:			
DURANTE LA SEMANA			
hora:desayuno			
hora:media mañana			
hora:almuerzo:			
hora:cena:			
FIN DE SEMANA			
hora:desayuno			
hora:media mañana			
Almuerzo:			

## **SLENDER WORLD**LA MEJOR FORMA DE ESTAR EN FORMA

## PROCEDIMIENTO PARA REALIZAR EJERCICIOS EN EL AREA DE MAQUINAS

Código: PR. TP.001

Elabo	rado por: Ma. Fernanda Allauca Meza	Firma:
Aprob	pado por: Directora General	Firma:
Fecha	de Aprobación:	Páginas: 4
	CONTENIDO DEL PRO	CEDIMIENTO
1.0	Propósito	1
2.0	Alcance	1
3.0	Autorizaciones	1
4.0	Documentos Aplicables	1
5.0	Diagrama de Flujo	2
5.0	Procedimientos	2
	Anex	os
	ANEXO UNO DIAGRAMA DE FLUJO	
	ANEXO DOS FICHA DE DECISTRO	

## PROCEDIMIENTO PARA REALIZAR EJERCICIOS EN EL AREA DE MÁQUINAS PR.TP.001

Página 1/4

#### 1.0 PROPÓSITO

La finalidad principal del presente procedimiento es dar a conocer a cada una de las Terapistas, quienes son las personas encargadas de guiar al cliente en la rutina de ejercicios los pasos a seguir para guiar al cliente desde que empieza a realizar sus ejercicios hasta que culmina los mismos y así el cliente se sentirá satisfecho con nuestro servicio.

#### 2.0 ALCANCE

El presente procedimiento será aplicado en el área de Maquinas es aquí donde acude cada cliente después de haber ingresado al tratamiento, para poder realizar sus ejercicios que le ayudarán a reducir el área que necesita.

#### 3.0 AUTORIZACIONES

El presente Procedimiento será modificado en el momento debido y autorizado por la Directora General del Centro.

#### 4.0 DOCUMENTOS APLICABLES

- Diagrama de Flujo para Realizar Ejercicios en el área de Maquinas (Anexo Uno)
- Ficha de Registro (Anexo Dos)

#### 5.0 DIAGRAMA DE FLUJO

El Diagrama de flujo del presente Procedimiento usted lo podrá encontrar en el anexo número Uno.

## PROCEDIMIENTO PARA REALIZAR EJERCICIOS EN EL AREA DE MÁQUINAS PR.TP.001

Página 2/4

#### 6.0 PROCEDIMIENTO

Los pasos que seguiremos para realizar el procedimiento son los siguientes

#### **TERAPISTA:**

- 1. Recibe al cliente
- 2. Localiza ficha médica del cliente
- Le indica al cliente donde están ubicados los vestidores para que pueda cambiarse

#### **CLIENTE:**

4. Se cambia su ropa cotidiana por la ropa de ejercicios

#### TERAPISTA:

- 5. Le indica al cliente que clase ejercicio realizará
- Le indica como debe colocarse o cual es la posición que debe tomar en cada una de las maquinas para llevar a cabo los ejercicios

#### **CLIENTE:**

7. Realiza ejercicios durante una hora

#### **TERAPISTA:**

- 8. Toma el peso del cliente
- 9. Escribe el peso en kilos en la ficha de registro (Anexo dos)
- 10. Le indica el Peso al cliente y le hace las recomendaciones del caso.

#### PROCEDIMIENTO PARA REALIZAR EJERCICIOS PR.TP.001

ANEXO UNO

DIAGRAMA DE FLUJO PARA REALIZAR EJERCICIOS

DF.TP.001 Página 3/4 **TERAPISTA CLIENTE** INICIO Recibe al cliente Localiza ficha del cliente Le indica Se coloca el equipo de donde estan los vestidores **Ejercicios** Le indica el ejercicio que realizará Le indica como Realiza debe colocarse ejercicios durante 1 hora en las máquinas Toma su peso en kilos Escribe el peso en la ficha Le indica peso 10 al Cliente FIN

## PROCEDIMIENTO PARA REALIZAR EJERCICIOS PR.TP.001 ANEXO DOS

4/4



## SLENDER WORLD

La Mejor Forma de estar en Forma J

### Ficha De Cliente

	I)	ATOS PERSONALES	
Apellidos	Ramirez Campos	Nombre	Sharava
Fecha de Inscripción	01/06/00	Divección	Portete 224 y General Gómez
Teléfona	23-2545	Fecha de nacimiento	17/05/82
Edad	17 años	Hijos	Û
Ocupación	Estudiante		
		DATOS FISICOS	
Estatura	1.12nietros	Peso Actual	1,00
Tiempo de Sobrepeso	3	Peso deseado	[10]
Peso teórico	1.00	Area Problemática	asddasd
Consultora	Mafer	Tratamiento Indicade	Dieta

#### **SLENDER WORLD** LA MEJOR FORMA DE ESTAR EN FORMA

#### PROCEDIMIENTO PARA ACTUALIZACIÓN DE FICHAS

Código: PR. RE.003

Elabo	orado por: Ma. Fernanda Allauca Meza	Firma:
Aprol	bado por: Directora General	Firma:
Fecha	de Aprobación:	Páginas: 4
	CONTENIDO DEL PRO	CEDIMIENTO
1.0	Propósito	1
2.0	Alcance	1
3.0	Autorizaciones	1
4.0	Documentos Aplicables	1
5.0	Diagrama de Flujo	1
6.0	Procedimiento	2
	Anexo	os
	ANEXO UNO DIAGRAMA DE FLUJO	
	ANEXO DOS FICHA DE REGISTRO	
,		

#### PROCEDIMIENTO PARA ACTUALIZACIÓN DE FICHAS PR.RE.003

Página 1/4

#### 1.0 PROPÓSITO

La finalidad principal del presente procedimiento es dar a conocer a la Recepcionista, los pasos a seguir para actualizar la ficha de cada uno de los clientes que realizan sus ejercicios en el Centro de Estética Slender World, el mismo que realizará cuidadosamente para evitar errores en los datos de los clientes anteriormente mencionados.

#### 2.0 ALCANCE

El presente procedimiento será aplicado en el área de Recepción, es aquí donde cada una de las fichas de los clientes serán actualizadas.

#### 3.0 AUTORIZACIONES

El presente Procedimiento será modificado en el momento que el caso lo ameríte.

#### 4.0 DOCUMENTOS APLICABLES

Diagrama de Flujo para Actualización de Fichas

(Anexo Uno)

Ficha de Registro

(Anexo Dos)

#### 5.0 DIAGRAMA DE FLUJO

El Diagrama de flujo del presente Procedimiento usted lo podrá encontrar en el anexo número Uno.

#### PROCEDIMIENTO PARA ACTUALIZACIÓN DE FICHAS PR.RE.003

Página 2/4

#### 6.0 PROCEDIMIENTO

Los pasos que seguiremos para realizar este procedimiento son los siguientes:

#### **VENDEDORA:**

1. Lleva la ficha del cliente al área de máquinas

#### TERAPISTA:

- 2. Recibe al Cliente con su respectiva ficha. (Anexo Dos)
- Escribe en la ficha luego de que el cliente haya terminado los ejercicios su peso en kilos.
- 4. Entrega ficha del cliente a la recepcionista.

#### **RECEPCIONISTA:**

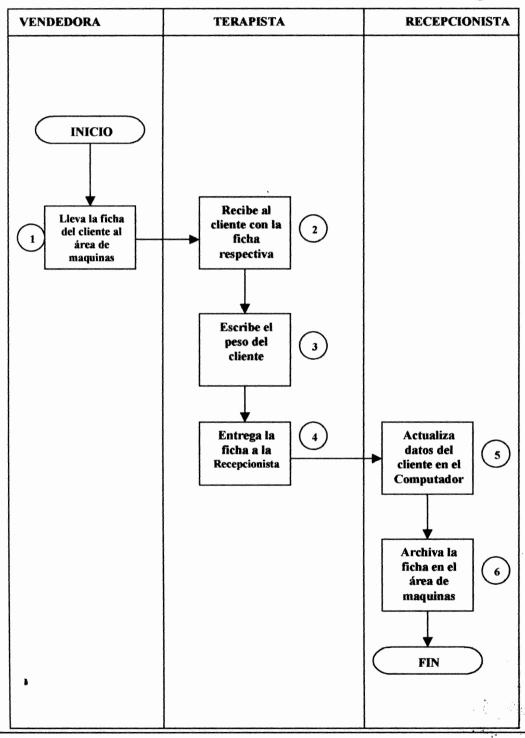
- Ingresa los datos nuevos del cliente como peso y medidas en la Base de Datos que se encuentra en Access.
- 6. Archiva la ficha en el área de maquinas.

## PROCEDIMIENTO PARA ACTUALIZAR FICHA DEL CLIENTE (PR.RE.003)

#### ANEXO UNO DIAGRAMA DE FLUJO PARA ACTUALIZAR FICHA

DF.NT.001

Página 3/4



## PROCEDIMIENTO PARA ACTUALIZAR FICHA DEL CLIENTE (PR.RE.003)

**ANEXO DOS** 

4/4



## SLENDER WORLD

La Mejor Forma de estar en Forma [

## Ficha De Cliente

	10.4	ATOS PERSONALES	
Apellidos	Ramirez Campus	Nombre	Staron
Fecha de Inscripción	01/06/00	Dirección	Portete 224 y General
Teléfono	23-2545	Fecha de nacimiento	Gómez 17/05/82
Edad	17 aties	Hijos	()
Ocupación	Estudiante		
	D	ATOS FISICOS	
Estatura	1.12nuetros	Peso Actual	1.00
Tiempo de Sabrepeso	3	Peso deseado	1.00
Peso teórico	1.00	Area Problemática	asildasd
Consultora	Mafer	Tratamiento Indicado	Dieta

# CAPÍTULO 3 INSTRUCTIVO PARA EL USO DE LA BASE DE DATOS

#### 3. INSTRUCTIVO PARA EL USO DE LA BASE DE DATOS 1.O INTRODUCCIÓN

El instructivo que leerá a continuación está realizado con el fin de dar a conocer los pasos a seguir para el uso de la Base de Datos elaborada en Microsoft Access.

El mismo está dirigido al centro de Estética Slender World, específicamente al área de Recepción, donde se encargan de satisfacer las necesidades de los clientes que acuden a visitarnos. Además podrá ser aplicado en otros Centros de Estética que desempeñen funciones similares tales como almacenar datos de clientes, realizar consultas e imprimir informes.

#### 1.1 Nomenclatura y Definiciones

"Clic"

significa presionar el botón izquierdo del Mouse

"Clic derecho"

Significa presionar el botón derecho del Mouse

"Doble clic"

Significa presionar dos veces y al mismo tiempo el botón

izquierdo del Mouse.

Todas las palabras que están con negritas y entre comillas significan la realización de una acción.

#### 2.0 LA BASE DE DATOS

Esta base de datos ha sido desarrollada para facilitar el manejo de las fichas de Clientes en una forma rápida y segura evitando la pérdida de tiempo.

Además podrá archivar información de todos los clientes y a la vez poder saber cuantos clientes están asistiendo actualmente y cuales no.

## 2.1 CONOCIMIENTO MÍNIMO PARA EL USO DE LA BASE DE DATOS

Para usar la Base de datos se requiere haber trabajado en ambiente Windows.

#### 2.2 ESTRUCTURA DE LA BASE DE DATOS

La base de datos contiene 2 Tablas:

Tabla Clientes: En ella se almacenarán todos los datos personales del Cliente. Tales como: fecha de Inscripción, nombre, apellidos, dirección, cédula de identidad o cualquier otro dato que lo identifique, teléfono, estado civil, edad, fecha de nacimiento, hijos y ocupación.

Tabla datos Físicos: En ella se almacenarán los datos físicos del cliente. Tales como: estatura, cédula de identidad, si practica deportes, tiempo con sobrepeso, métodos usados para bajar de peso, nombre de la consultora o vendedora que lo atendió, áreas problemas, peso actual, peso teórico, peso deseado y tratamiento indicado.

Consta de 2 Consultas:

Consulta Clientes: En ella encontrará la lista actualizada de los datos personales de todos los clientes.

Consulta de Tratamiento: En ella encontrará en una forma detallada los nombres y apellidos de los clientes; tratamiento indicado; nombre de la consultora o vendedora y las áreas problemas.

Consta de 2 informes:

Ficha Cliente: En ella encontrará todos los datos del cliente tanto personales como físicos, los mismos que podrá imprimir.

**Informe Clientes:** En este podrá encontrar los nombres y apellidos de los clientes; fecha de inscripción; tratamiento indicado y si está activo o inactivo.

#### 2.3 INSTALACIÓN E INGRESO

Los pasos a seguir para ingresar a la Base de Datos son los Siguientes:

- 1. Introduzca el Diskette que acompaña a la tesis en el Computador.
- Abra el explorador de Windows que se encuentra en Inicio y escoja la Opción programas.

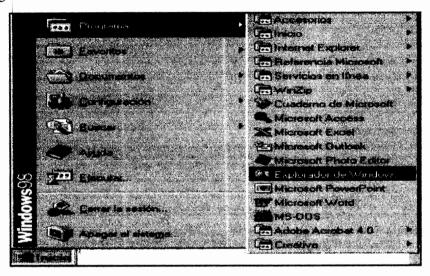


Figura 3.1 Abrir Explorador de Windows

- 3. En el explorador de un clic sobre disco 3 1/2.
- 4. Localice el nombre del archivo (Proyecto1)
- 5. Debe "hacer clic derecho" sobre el nombre del archivo y escoja la opción Extract to.

6. Aparecerá una pantalla que le indica a donde quiere extraer el documento.

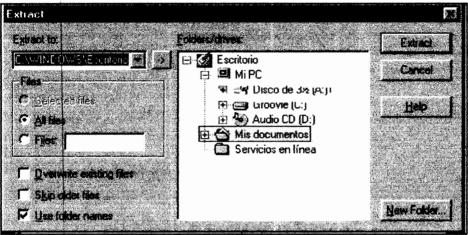


Figura 3.2 Extract to (extraer a)

- 7. Seleccione "dando doble clic" sobre Mis Documentos. (vea fig.3.2)
- 8. Pulse la tecla extract que se encuentra en la pantalla y automáticamente le copiará el documento al archivo destino.
- 9. "Ingrese" a Mis Documentos y localice el nombre del archivo (Proyecto1), debe dar "Doble clic" para abrir el archivo.
- La computadora le pedirá la contraseña, la misma que deberá escribirse de la siguiente forma PROYECTO.

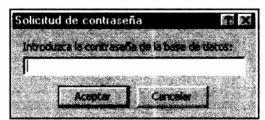


Figura 3.3 Solicitud de Contraseña

11. Luego de haber digitado la contraseña le aparecerá la pantalla de presentación



Figura 3.4 Pantalla de Presentación

12. Luego deberá "hacer clic" en la pantalla de presentación y aparecerá la pantalla del Menú principal.

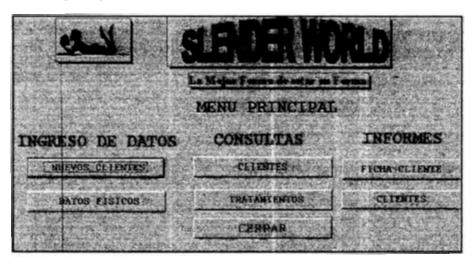


Figura 3.5 Pantalla de Menú principal

Estando en la pantalla del Menú Principal podrá observar:

Columna de Ingreso de datos: Encontrará dos botones para ingreso de Nuevos

Clientes y Datos Físicos de Clientes.(vea

Fig.3.5)

Columna de Consultas: Encontrará Consulta de Clientes y Consulta de

Tratamientos. (vea Fig. 3.5)

Columna Informes: Encontrará Ficha de Cliente E Informe de

Clientes. (Fig.3.5)

#### 3.0 INGRESO DE DATOS

#### 3.1 INGRESO DE NUEVOS CLIENTES

Para Ingresar los datos de los Nuevos Clientes debe realizar lo siguiente:

- 1. Ubíquese en la pantalla de Menú principal en la columna de Ingreso de datos, debe "hacer Clic" al botón | NORVOS CLIENTES |
- 2. Aparecerá el formulario de Datos Personales del Cliente.

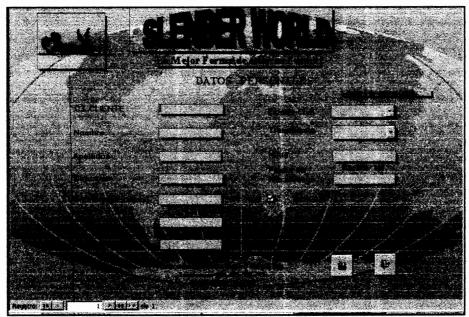


Figura 3.6 Ingreso de datos Personales



3. Estando en el formulario podrá ingresar los siguientes datos:

C.I. Cliente: Ingrese el No. De Cédula del Cliente y presione "Enter"

Nombres: Ingrese los dos nombres del cliente y presione "Enter"

Apellidos: Ingrese los dos Apellidos del cliente y presione "Enter"

Ocupación: Ingrese la actividad que realiza el cliente y presione

"Enter"

Dirección: Ingrese la dirección domiciliaria del cliente y presione

"Enter"

Teléfono: Ingrese el número telefónico del Cliente, el mismo deberá

tener el (04) si es de Guayaquil y el (02) si es de Quito y

presione "Enter"

Edad: Ingrese la edad actual del cliente y presione "Enter"

Estado Civil: Seleccione si el cliente es Casado, Soltero, Divorciado,

Viudo, Unión Libre, etc. y presione "Enter"

Tratamiento: Deberá escoger el tratamiento indicado por el Médico

Nutricionista, sea este Dieta, Rutina de Ejercicios o

Ambos.

Hijos: Si tiene hijos, ingrese la cantidad y presione "Enter"

Fecha de Nacimiento: Ingrese la fecha de nacimiento empezando con el día, el

mes y el año y presione "Enter"

Activo: Siempre lo encontrará activado, si desea desactivarlo le

deberá "hacer clic"

Para guardar los datos del registro debe "hacer clic" al botón

图

Para cerrar el formulario debe "hacer click" al botón



Si desea realizar alguna corrección o cambio ubíquese en la opción registro que se encuentra en la barra de menú en la parte superior del formulario y debe "hacer clic" a la palabra "Quitar Filtro u ordenar".

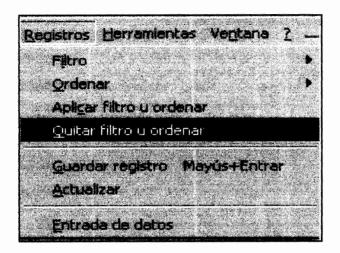


Figura 3.7 Quitar Filtro u Ordenar

Al quitarle el filtro visualizará los datos de los clientes ingresados y podrá hacer cambios o correcciones.

Para poder ubicarse entre un registro y otro utilice los botones de desplazamiento.

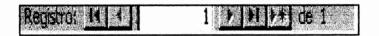


Figura 3.8 Botones de Desplazamiento

Para Retroceder de registro en registro "hacer clic" al botón



Para ir al último registro "hacer clic" al botón



Para Avanzar de registro en registro "hacer clic" al botón



Para ir al primer registro "hacer clic" al botón



Para borrar un registro "hacer clic" al botón



#### 3.2 INGRESO DE DATOS FISICOS

Para ingresar los Datos Físicos realice lo siguiente:

 Debe "hacer Clic" al botón en Principal. DATOS FISICOS

el

Menú

2. Visualizará el Formulario de datos Físicos.

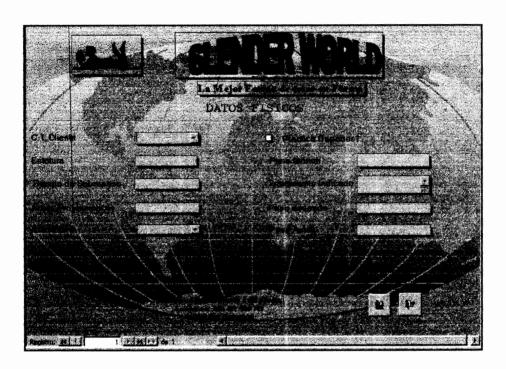


Figura 3.9 Ingreso de datos Físicos

3. En el formulario ingresará los siguientes datos:

C.I. Cliente:

Encontrará un cuadro combinado, del mismo que podrá

obtener el No. de Cédula de Clientes que no le ha sido ingresado sus datos físicos, selecciones el Número de

Cédula del cliente a ingresar y presione " Enter"

Estatura:

Escriba cuanto mide el cliente y presione "Enter".

Tiempo de Sobrepeso:

Escriba cuanto tiempo lleva con exceso de peso el cliente

por ejemplo: 2 meses, 1 año, etc. y presione "Enter"

Areas problemáticas:

Escriba cuales son las áreas(partes del cuerpo), en las que

se acumula el sobrepeso y presione "Enter"

PROTCOM

Capítulo 3

Página 58

ESPON

Consultora:

Podrá elegir del cuadro combinado el nombre de la

Consultora o vendedora que atendió al cliente y presione

"Enter"

**Practica Deportes:** 

Si el cliente practica deportes debe "hacer clic" y

aparecerá un visto, de lo contrario déjelo en blanco y

presione "Enter"

Peso Teórico:

Escriba en kilos cual seria el peso ideal del Cliente.

Tratamiento Indicado:

Elija del cuadro combinado el tratamiento a seguir, el

mismo que es determinado con anterioridad por la

Consultora o vendedora y presione "Enter"

Peso deseado:

Escriba el peso que desea tener el cliente en kilos y

presione "Enter"

Peso Actual:

Escriba lo que pesa actualmente el cliente en kilos.

Para guardar los datos del registro debe "hacer clic" al botón



Para cerrar el formulario debe "hacer clic" al botón



Si desea realizar alguna corrección o cambio ubíquese en la opción registro que se encuentra en la barra de menú en la parte superior del formulario y debe "hacer clic" a la palabra "Quitar Filtro" (vea fig.3.7)

Al quitarle el filtro visualizará los datos de los clientes y podrá realizar cambios o correcciones, para ubicarse entre un registro y otro utilice los botones de desplazamiento(vea fig.3.8)

#### 4.0 CONSULTAS DE DATOS

#### 4.1 CONSULTA DE CLIENTES

Para ingresar a la Consulta de Clientes realice lo siguiente:

 Debe "hacer clic" al botón que



en la columna de Consulta

se encuentra en el Menú Principal.

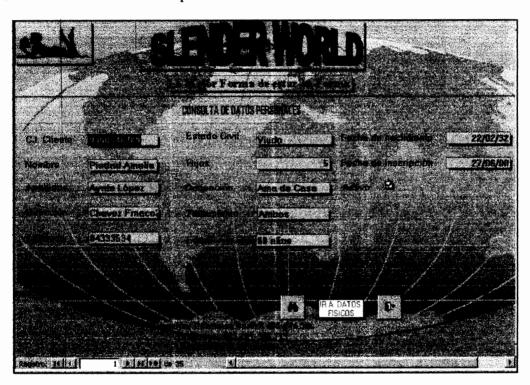


Figura 3.10 Consulta Datos Personales

- En esta consulta encontrará todos los datos personales del cliente, los mismos que estarán como solo lectura, si desea hacer modificaciones, siga las instrucciones del Ingreso de Nuevos Clientes(Sección 3.1).
- 3. Para realizar la búsqueda de algún dato en la consulta, dar un clic en el botón

  Este botón hará la búsqueda según el campo que seleccione, por ejemplo si desea buscar el nombre de algún cliente, realice lo siguiente:
- Ubíquese en el campo nombre



4. Debe "hacer clic" en el botón



5. Saldrá un recuadro que le pedirá que desea buscar, observe que la cabecera diga "Buscar en Campo: "Nombre"

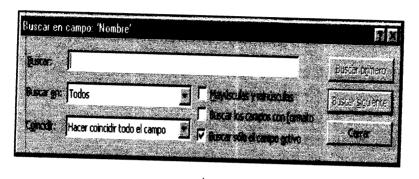


Figura 3.11 Buscar

6. En el cuadro encontrará:

Buscar:

Escriba lo que desea buscar, en este caso si es un nombre

escríbalo completo

Buscar en:

Es para indicar en que parte del campo buscará los datos

Coincidir:

Es para indicar con que parte del campo(en este caso parte

del nombre), quiere hacer coincidir para buscar. De

preferencia debería estar en Comienzo del campo.

Mayúsculas y minúsculas: Es para indicar que coincida el campo que se busca ya sea

que se encuentre en mayúscula o minúscula.

Buscar los campos con

Formato:

Es para indicar que la búsqueda coincida exactamente

como está escrito el campo

Buscar solo el campo

Activo:

Es para indicar que busque sólo en el campo que

señalamos.

- Luego de haber verificado todo esto, proceda a "hacer clic" en el botón BUSCAR PRIMERO y visualizará lo que busca.
- 8. Para seguir buscando debe "hacer clic" en el botón que dice BUSCAR SIGUIENTE, hasta cuando se presente el siguiente cuadro:

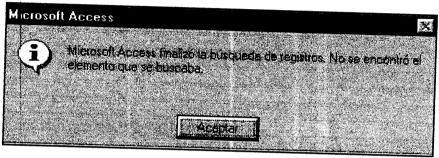


Figura 3.12 Indicando Finalización de búsqueda

- 9. Cierre el cuadro de búsqueda
- 10. Estando en la consulta de Clientes "hacer click" al botón



Automáticamente aparecerá el formulario de datos Físicos de todos los clientes.

11. Si desea regresar a la consulta de Clientes debe "hacer click "al botón



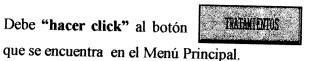
12. Para salir de la Consulta de Clientes debe "hacer click" en el botón



#### 4.2 CONSULTA DE TRATAMIENTO

Para ingresar a la Consulta de Tratamiento realice lo siguiente:

1. Debe "hacer click" al botón



en la columna de Consulta

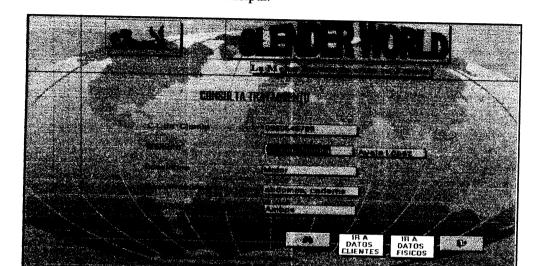


Figura 3.13 Consulta de Tratamiento

- 2. En esta consulta encontrará todos los datos que hacen referencia al tratamiento de cada cliente, los mismos que estarán como solo lectura, si desea hacer modificaciones, siga las instrucciones del Ingreso de Datos Físicos (sección 3.2).
- 3. Para utilizar el botón siga los pasos que indican la Consulta de Clientes(sección 4.1).
- IR A DATOS 4. Al "hacer clic" al botón automáticamente aparecerá **FISICUS** el formulario de los datos Físicos.
- IR A DATOS 5. Al "hacer Clic" al botón CLIENTES y automáticamente aparecerá el formulario de los datos personales del cliente.
- 6. Por último encontrará el botón al "hacer Clic " que cerrará la consulta.

#### **5.0 INFORMES**

#### 5.1 FICHA DE CLIENTE

Para poder imprimir o ver en Vista previa la Ficha de algunos de los clientes deberá estar en la pantalla del Menú Principal (vea Fig. 3.5) y hacer lo siguiente:

1. Ubíquese en la columna de Informes, deberá "hacer Clic" al botón y automáticamente aparecerá la siguiente pantalla:



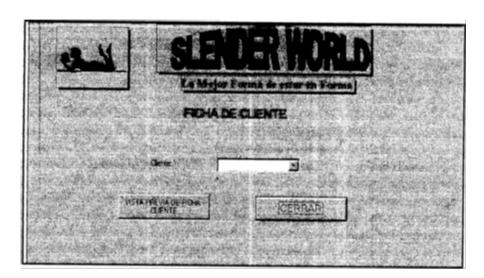


Figura 3.14 Pantalla Ficha de Cliente

2. En esta pantalla encontrará un cuadro combinado en éste podrá seleccionar los apellidos del Cliente.

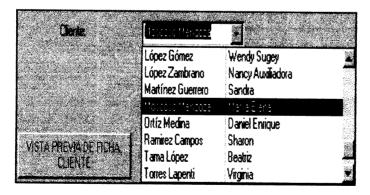


Figura 3.15 Cuadro Combinado de Clientes

3. Una vez seleccionado el apellido del cliente deberá "hacer clic" al botón automáticamente aparecerá la ficha del cliente.

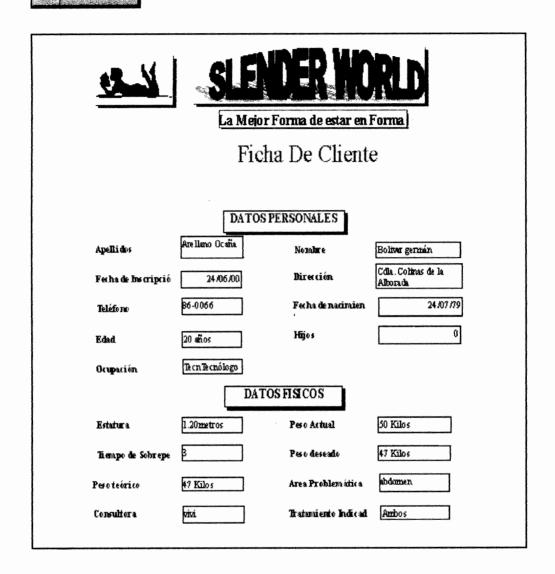


Figura 3.16 Ficha de Cliente

4. Para imprimir la Ficha del Cliente "hacer clic" en el botón que se encuentra en la barra de menú en la parte superior.



5. Para cerrar el Informe **"hacer clic"** al botón barra de Menú en la parte superior.



que se encuentra en la

#### **5.2 INFORME CLIENTES**

Para poder imprimir o ver en Vista previa El Informe de Clientes deberá estar en la pantalla del Menú Principal (vea Fig. 3.5) y hacer lo siguiente:

1. Ubíquese en la columna de Informes de la pantalla del Menú Principal debe "hacer Clic" al botón CLIENTES, y automáticamente aparecerá la siguiente pantalla:



Figura 3.17 Pantalla de Informe de Clientes

2. En esta pantalla podrá elegir entre ver informes de Clientes Activos, Inactivos o Todos.

PROTCOM

3. Por ejemplo si desea ver a los Clientes Inactivos tiene que "hacer click" al Botón y automáticamente obtendrá el informe solicitado.

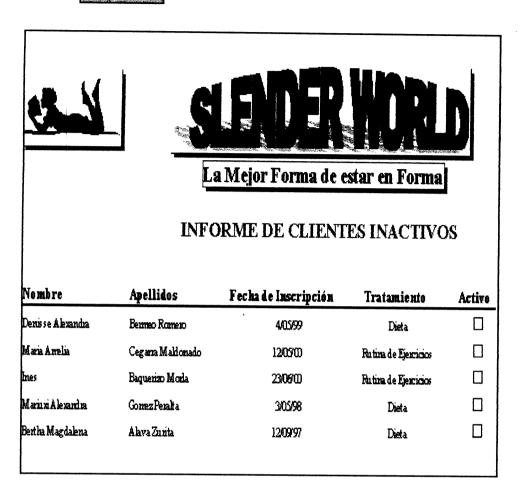


Figura 3.18 Informe de Clientes Inactivos

4. Si desea Imprimir el Informe tiene que "hacer clic" en el botón



5. Si desea salir del informe tiene que "hacer clic" en el botón que



se encuentra en la parte superior del informe.

Una vez que ingresó o imprimió todos los datos necesarios. Deberá estar en la pantalla del Menú principal (ver Fig. 3.5) "hacer clic" al botón automáticamente saldrá de la Base de Datos.