

**ESCUELA SUPERIOR POLITECNICA DEL LITORAL
FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS**



**“ANÁLISIS DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA DE LOS
PAÍSES DE AMÉRICA LATINA ¿CUÁLES SON SUS
DETERMINANTES?**

UN ESTUDIO EN DATOS DE PANEL (1999-2010)”.

TESIS DE GRADO

Previa la obtención del Título de:

ECONOMISTA CON MENCIÓN EN GESTIÓN EMPRESARIAL

Presentado por:

CARLA LISSETTE ORMEÑO CANDELARIO

MARÍA DE LOS ÁNGELES ZAMBRANO CEVALLOS

Guayaquil – Ecuador

2012

AGRADECIMIENTO

Extendemos un profundo agradecimiento a nuestros padres por enseñarnos el valor del esfuerzo y sacrificio, por estar presentes en cada paso para alcanzar la meta deseada y por ser el apoyo incondicional hacia el camino de la superación.

De igual forma un sentido agradecimiento a nuestro director de tesis, Econ. Gustavo Paúl Solórzano Andrade, quien nos enriqueció con sus conocimientos para concluir nuestro trabajo con la menor cantidad de errores posibles.

Finalmente agradecemos a cada una de las personas que con una palabra de aliento, recomendación o consejo han estado presentes a lo largo de nuestra carrera, la cual se ve cristalizada con el trabajo que presentamos a continuación.

Pon en manos del Señor todas tus obras, y tus proyectos se cumplirán.

Proverbios 16:3

DEDICATORIAS

A Dios, por proveerme de la fortaleza inquebrantable para culminar una etapa de trascendencia en mi vida profesional, a mi familia por ser el apoyo incondicional y consejera en momentos de dudas, aquellos profesores que con su ímpetu y profundo conocimiento causaron una motivación insaciable en el área del saber, a mis amigos con quienes intercambiamos interminables debates y con quienes en conjunto creamos un ambiente de superación con el afán de ser un instrumento útil para la sociedad y finalmente a mi universidad, por desafiarme intelectualmente con el afán de sumar para el desarrollo de mi país.

María de los Ángeles Zambrano Cevallos.

Este trabajo va dedicado a Dios porque él me ha dado la fortaleza y la sabiduría necesaria para poder alcanzar esta importante meta en la vida, a mis padres por haberme enseñado a ser perseverante y brindado los consejos necesarios en los momentos que mas lo necesite, es gracias a su sacrificio que pude estudiar en la universidad que siempre quise,

porque han estado siempre dispuestos a darnos lo mejor a sus hijas aunque esto requiera de mucho esfuerzo.

A mi hermana por animarme a luchar para cumplir mis objetivos y ser siempre su ejemplo, a mi tía Gina porque a pesar de la distancia ha estado presente en cada momento de mi vida siendo un apoyo fundamental en mis sueños.

A mis profesores que gracias a los conocimientos que nos han brindado hemos logrado realizar este trabajo con mucho éxito, su apoyo ha sido importante a lo largo de mi vida universitaria siendo una gran motivación profesional ya que además de mis maestros se han convertido en amigos. A mi compañera de tesis y amiga, por compartir su tiempo, su paciencia y su valiosa amistad durante estos cuatro años, asimismo a mis amigos de carrera con quienes he vivido esta importante etapa de estudio aprendiendo de cada uno de ellos y disfrutando el camino para convertirnos en economistas.

Carla Ormeño Candelario

TRIBUNAL DE SUSTENTACIÓN

Ph.D Leonardo Estrada
PRESIDENTE DEL TRIBUNAL

Ph.D Gustavo Solórzano
DIRECTOR DE TESIS

M.Sc Iván Rivadeneyra
VOCAL PRINCIPAL

DECLARACIÓN EXPRESA

"La responsabilidad del contenido de esta Tesis de Grado, me corresponde exclusivamente; y el patrimonio intelectual de la misma a la ESCUELA SUPERIOR POLITÉCNICA DEL LITORAL".

Carla Lissette Ormeño Candelario

María de los Ángeles Zambrano Cevallos

Resumen

Este es un estudio que a través de los datos analizados en un período de tiempo de doce años (1999-2010) busca obtener cuáles son los posibles determinantes que pueden afectar la inversión extranjera directa de un país. En Latinoamérica, se ha venido incrementado la inversión en los últimos años, sin embargo, las diferencias existentes entre los países son considerables. Mientras unos reciben mucho capital, otros se están quedando atrás convirtiéndose en una desventaja para esas economías, pues los beneficios de ser principales receptores de inversiones extranjeras ayudan al crecimiento económico, de igual forma se incrementan las exportaciones, aumenta el empleo y demás aportes que ayudan al desarrollo del país.

Con este estudio se quiere encontrar variables que afecten significativamente a la inversión extranjera, aunque es evidente que en esta región existen capacidades limitantes para competir por nuevas inversiones de mejor calidad, producción de tecnología avanzada, centros de investigación y desarrollo, entre otras cosas, en comparación con otras regiones del mundo. A pesar de esto ha existido un crecimiento económico impulsado por una fuerte demanda interna y externa, fundamentos macroeconómicos y un precio alto en los commodities que explican el crecimiento de los flujos de inversiones en la región.

El análisis mediante datos de panel se realiza a 22 países de Latino América considerando a las variables macroeconómicas dentro del estudio como inflación, crecimiento y gasto de gobierno. Adicionalmente, incorpora variables que definen características específicas del país como: la ideología política de los diferentes gobiernos a través del tiempo y la pertenencia del país al ALBA (Alianza Bolivariana para los pueblos de nuestra América). Esto permitió evaluar si las decisiones particulares por parte de los gobiernos a cargo influyen en forma positiva o negativa a la inversión extranjera directa y los resultados obtenidos revelaron que diferenciarse entre ideología de izquierda y derecha no afecta a la IED, sin embargo, pertenecer a la izquierda extrema es decir que aquellos países miembros del ALBA pueden ser afectados negativamente en sus flujos.

La variable de riesgo y el índice de libertad económica fueron también consideradas en este estudio por la tendencia del inversionista en buscar mayor seguridad y sentir confianza en sus decisiones de inversión. Ambas variables resultan ser significativas afectando en forma negativa y positiva respectivamente.

Índice General

AGRADECIMIENTO	1
DEDICATORIA	3
TRIBUNAL DE GRADUACIÓN	5
DECLARACIÓN EXPRESA	6
Resumen	7
Índice General	9
Índice de Gráficos	11
Índice de Tablas	12
Abreviaturas	14
Introducción	15
Capítulo 1	18
1.1 Introducción al Capítulo	19
1.2 Evolución de la Inversión Extranjera Directa por Regiones del Mundo.....	20
1.3 Evolución del Sistema Político mundial.....	26
1.3.1 Absolutismo.....	27
1.3.2 Revolución Francesa.....	28
1.4 Sistemas Políticos	29
1.4.1 Totalitarismo.....	30
1.4.2 Conservadurismo	30
1.4.3 Socialismo.....	31
1.4.4 Liberalismo.....	31
1.5 Panorama en América Latina.....	33
1.5.1 La inversión Extranjera directa en la región: Características y tendencias..	33

1.5.2 El sistema Político en América Latina.....	38
1.5.2.1 Evolución del sistema político de la Izquierda y derecha.....	38
1.5.2.2 La Izquierda en América Latina.....	40
1.6 Análisis Descriptivo de los países de América Latina.....	56
Capítulo 2	104
2.1 Introducción al Capítulo	105
2.2 Datos y variables a emplear.....	106
2.2.1 Variable Dependiente.....	107
2.2.1.1 Inversión Extranjera Directa.....	107
2.2.2 Variables Independientes.....	109
2.2.2.1 Contexto macroeconómico	109
2.3 El modelo a estimar	119
2.3.1 Modelo de Efectos Fijos	120
2.3.2 Modelo de Efectos Aleatorios	121
2.4 Resultados Econométricos	122
Conclusiones y Recomendaciones	127
Bibliografía.....	130
Anexos	132

Índice de Gráficos

Gráfico I: Flujo Mundial de la IED	21
Gráfico II: Crecimiento de la IED.....	24
Gráfico III: Países Mayores Receptores en el Mundo (2006 y 2010)	25
Gráfico IV: Ideologías Políticas	30
Gráfico V: Esquemas de Ideologías Políticas	32
Gráficos VI : Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Argentina	57
Gráfico VII: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Belice	59
Gráfico VIII: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Bolivia .	61
Gráfico IX: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Brasil.....	63
Gráfico X: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Chile.....	66
Gráfico XI: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Colombia	68
Gráfico XII: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Costa Rica	70
Gráfico XIII: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Cuba	72
Gráfico XIV: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Republica Dominicana.....	75
Gráfico XV: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Ecuador .	78
Gráfico XVI: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de El Salvador	81
Gráfico XVII: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Guatemala	83
Gráfico XVIII: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Guyana.	84
Gráfico XIX: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Honduras	86
Gráfico XX: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de México ..	88
Gráfico XXI: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Nicaragua	91

Gráfico XXII: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Panamá	93
Gráfico XXIII: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Paraguay	95
Gráfico XXIV: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Perú....	97
Gráfico XXV: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Suriname	99
Gráfico XXVI: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Uruguay	101
Gráfico XXVII: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Venezuela	103
Gráfico XXVIII: Mapas Políticos de América Latina	117

Índice de Tablas

Tabla I: Participación de las Entradas Netas de Inversión	23
Tabla II: Flujos de Inversión Extranjera Directa hacia América Latina en millones de dólares.....	34
Tabla III: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Argentina	56
Tabla IV: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Belice	59

Tabla V: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Bolivia	61
Tabla VI: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Brasil	63
Tabla VII: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Chile	65
Tabla VIII: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Colombia	67
Tabla IX: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Costa Rica.....	69
Tabla X: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Cuba	72
Tabla XI: Datos históricos macroeconómicos y políticos de República Dominicana	75
Tabla XII: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Ecuador.....	78
Tabla XIII: Datos históricos macroeconómicos y políticos de El Salvador.....	80
Tabla XIV: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Guatemala	82
Tabla XV: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Guyana	84
Tabla XVI: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Honduras	86
Tabla XVII: Datos históricos macroeconómicos y políticos de México	88
Tabla XVIII: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Nicaragua	90
Tabla XIX: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Panamá	93
Tabla XX: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Paraguay	95
Tabla XXI: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Perú	96
Tabla XXII: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Suriname	98
Tabla XXIII: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Uruguay	101
Tabla XXIV: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Venezuela	102
Tabla XXV: Escala Del Índice De Libertad Económica 22 Países.....	114
Tabla XXVI: Resumen de las Variables Utilizadas	118
Tabla XXVII: Correlación de Variables.....	123
Tabla XXVIII: Resultado de las Estimaciones	124

Abreviaturas

[1] IED.- Inversión Extranjera Directa.

[2] CEPAL.- Comisión Económica para América Latina y el Caribe.

- [3] ALBA.- Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América.
- [4] ALCA.- Área de Libre Comercio de las Américas.
- [5] OEA.- Organización de Estados Americanos.
- [6] FSLN.- Frente Sandinista de Liberación Nacional.
- [7] UNCTAD.- Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo.
- [8] IPC.- Índice de los productos al consumidor.
- [9] CAFTA (siglas en inglés).- Tratado de Libre Comercio entre Estados Unidos, Centroamérica y República Dominicana.
- [10] FMI.- Fondo Monetario Internacional.
- [11] CIA.- Academia Central de Inteligencia.
- [12] PIB.- Producto Interno Bruto.

Introducción

La investigación desarrollada a continuación analiza los factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa en América Latina, mostrando información pertinente de los diversos aspectos de la IED alrededor del mundo, y de igual forma analizando la relación paralelamente con los sistemas

políticos que han evolucionado a lo largo de la historia, haciendo un especial énfasis en los 22 países de estudio pertenecientes al continente americano.

El aporte que la inversión extranjera directa (IED) puede generar al crecimiento de los países, es ampliamente conocido en la actualidad. De manera general, es vista como un elemento importante para poder adquirir capitales, la creación de empleos, el contacto con nuevas ideas, tecnología y prácticas de trabajo, acceso a mercados, mayores recaudaciones impositivas, etc. Es por ello que en los últimos años muchos gobiernos se han movilizado para hacer más atractivos sus países ante la visión de inversionistas extranjeros. Esta movilización también responde a que las economías de la región se fueron integrando a la economía mundial, derribando las barreras al comercio, servicios y capitales de todo tipo.

Los cambios de políticas y un conjunto de reformas orientadas a proveer seguridad jurídica y facilitar los procesos de inversión extranjera han dado como resultado un fuerte aumento de la IED en los países de la región, el cual ha coincidido con un incremento de ésta a nivel mundial, impulsada también por los procesos de globalización. Por otro lado, podemos establecer la teoría de que aquellas economías que hacen uso de políticas del socialismo del siglo XXI han conseguido disminuir y en algunos casos extremos desaparecer la IED, debido a que el sistema hace uso de ideas caducas y primitivas las cuales

traen consigo inestabilidad económica y social, pero sobre todo una concentración de poderes que obstaculiza emprendimientos económicos.

A partir de este planteamiento, el presente trabajo generaliza la idea de cómo se ve afectada la IED, de acuerdo a la tendencia política de los países en estudio.

En cuanto al orden de la presente investigación, está se divide en dos capítulos, luego de esta introducción, se presenta el primer capítulo el cual hace una revisión teórica de dos secciones. En el punto 1, se realiza una síntesis del panorama mundial puntualizando la evolución tanto para la IED por regiones del mundo como de los Sistemas Políticos mundiales. Posteriormente se analiza el panorama en América Latina mediante una recopilación de la IED en la región, con sus características y principales tendencias, haciendo una breve descripción para cada uno de los 22 países de estudio. Adicionalmente, se hace referencia a los sistemas políticos en América Latina detallando la evolución de dichos Sistemas, en esta región del mundo, así como también una descripción de las principales características de ideologías políticas de tendencias de derecha e izquierda. Se ha considerado la importancia de realizar un análisis descriptivo de los países de América Latina, haciendo uso de cuadros y gráficos que engloban la situación económica y política en el país dentro del periodo de estudio.

El capítulo dos, constituye el marco empírico de la investigación, estructurado por los datos y variables a emplear, el modelo a estimar y los resultados de las estimaciones. Por último, al finalizar el estudio se consignan las conclusiones y recomendaciones más importantes de la presente investigación.

Capítulo 1

Marco Teórico

“La inversión extranjera directa refleja el interés de largo plazo de una entidad residente en una economía (inversor directo) en una entidad residente en otra economía (inversión directa). Cubre todas las transacciones entre los inversores directos y la inversión directa, lo cual significa que cubre no sólo la transacción

inicial, sino que también las transacciones subsecuentes entre las dos entidades y el resto de empresas afiliadas”.

UNCTAD

1.1 Introducción al Capítulo

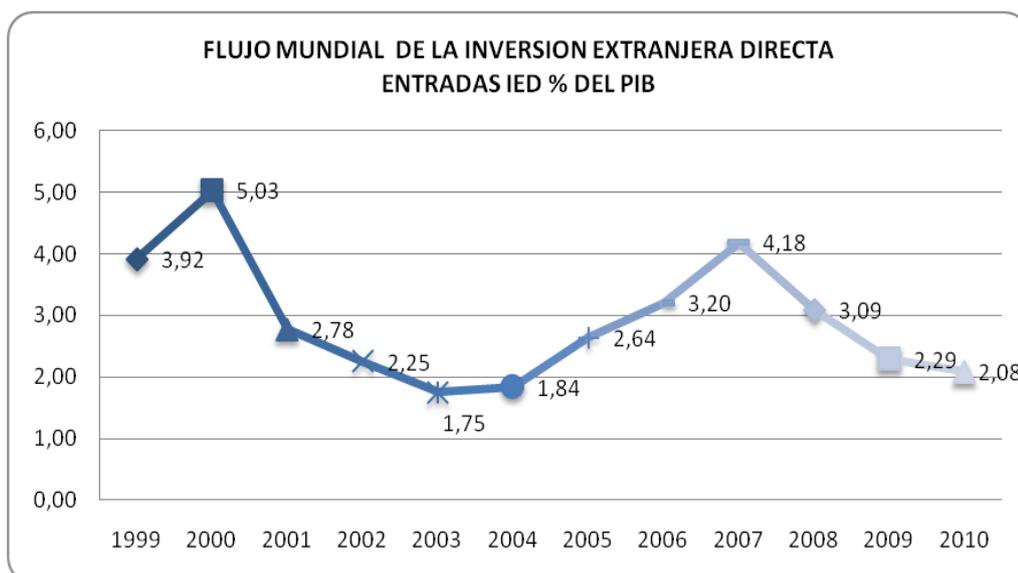
La Inversión Extranjera Directa (IED) tiene como principal objetivo crear un interés duradero y con fines económicos o empresariales a largo plazo por parte de inversionistas extranjeros en los países receptores. A la IED se la caracteriza por ser un importante catalizador para el desarrollo, debido a su alto potencial de generar empleo, incrementar el ahorro y la capacidad de divisas, incentivar la competencia, estimular la transferencia de nuevas tecnologías entre otras ventajas, lo que repercute de manera positiva en el

ambiente productivo y competitivo de un país. Sin embargo el que inversionistas extranjeros decidan invertir fuera de sus fronteras viene determinado por factores que serán estudiados en el presente capítulo en el cual se desarrollan los lineamientos teórico de la inversión extranjera directa en 22 países latinoamericanos.

1.2 Evolución de la Inversión Extranjera Directa por Regiones del Mundo.

El flujo de la inversión extranjera directa (IED) en la última década ha mostrado una tendencia de crecimiento, esto ha sido resultado del desarrollo de las economías que han buscado el incremento en su productividad a través de mejoras tecnológicas; asimismo, la intervención de las empresas privadas ha protagonizado un papel muy importante en los flujos de las inversiones mundiales aprovechando los beneficios que la globalización les ofrece.

Gráfico I: Flujo Mundial de la IED



*Fuente: Base de Datos del Banco Mundial
Elaborado por : Autoras*

En el 2010, los países pudieron recuperarse levemente después de la crisis mundial del 2008 y 2009 que impactó en los flujos de la inversión extranjera. Según el informe de la CEPAL, las cifras de las inversiones llegaron a 1,2 billones de dólares, lo cual constituyó un incremento del 1% con respecto al 2009.

Esto demuestra lo mucho que le ha costado a las economías recuperarse de la crisis financiera de años anteriores ocasionando cambios en sus flujos, aunque la caída no fue generalizada en todo el mundo se dieron varias afectaciones, en el año 2008 la crisis contrajo la IED de los países desarrollados pero en el 2009 afectó las corrientes de inversión hacia las regiones en desarrollo y América Latina.

En cuanto a los países desarrollados se presentó una caída de la inversión extranjera directa en un 29%, sin embargo los flujos hacia los países en vías de desarrollo tuvieron un aumento del 17% aproximadamente y los países menos desarrollados resultaron muy beneficiados con un incremento cercano al 43% convirtiéndolos en un mayor atractivo para las inversiones en el 2010.

La reducción de la inversión extranjera tuvo una afectación en los tres sectores: el primario, manufacturero y de servicio, por lo cual las industrias cíclicas tales como la industria automotriz y las químicas no fueron las únicas víctimas.

Después de la crisis del 2008, la inversión en el sector manufacturero resultó ser uno de los más afectados con una disminución del 77%, en los otros dos sectores el impacto fue menos severo con una caída del 47% en el sector primario y el 57% en servicios según el reporte de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre el Comercio y el Desarrollo (UNCTAD).

A pesar del impacto en los flujos de la IED, la crisis global no detuvo el crecimiento de la producción, las fusiones y adquisiciones transfronterizas ha permitido a empresas transnacionales incursionar en nuevos mercados aprovechando adquirir la mayor cantidad de conocimientos de las empresas locales. De acuerdo a las estadísticas disponibles por la UNCTAD, cerca del 90% de los flujos de IED son realizadas por firmas con características

oligopólicas, porque poseen grandes ventajas dentro del mercado generando tecnología y patentes.

Tabla I: Participación de las Entradas Netas de Inversión Extranjera Directa en el mundo (En porcentajes)

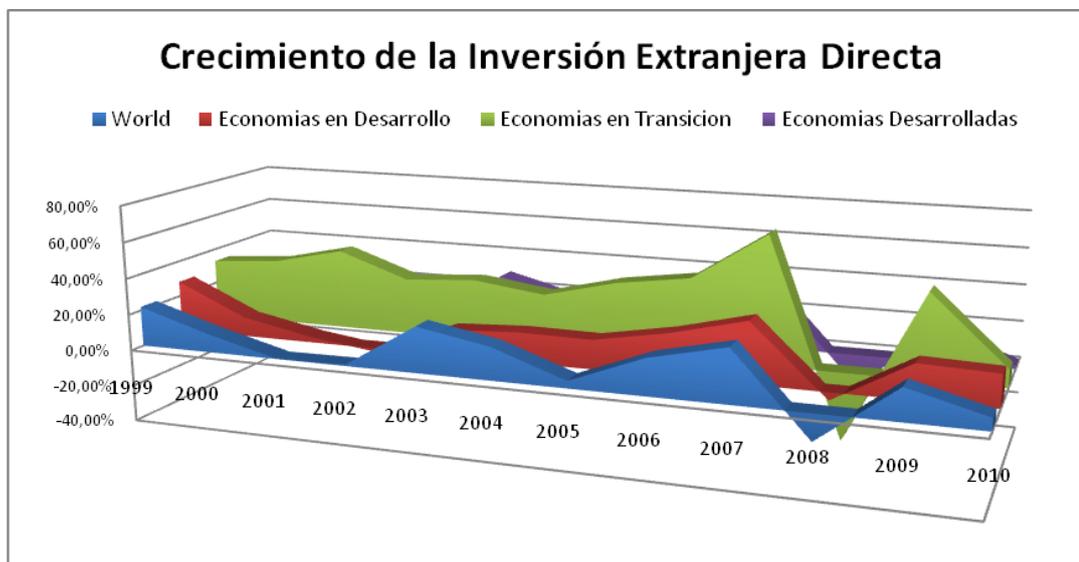
Clasificación	2006	2007	2008	2009	2010
Mundo	100%	100%	100%	100%	100%
Economías en Desarrollo	29,38%	29,07%	37,73%	43,09%	46,12%
Economías en Transición	3,73%	4,62%	6,94%	6,04%	5,48%
Economías Desarrolladas	66,89%	66,30%	55,34%	50,87%	48,40%

Fuente: Estadísticas de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre el Comercio y el Desarrollo (UNCTAD).

Elaborado por: Autoras

Sin embargo, la orientación de la inversión extranjera directa hacia varios países o regiones ha variado con el tiempo. La participación dentro del flujo mundial en los últimos 5 años de las economías en desarrollo y en transición han tenido un crecimiento promedio de 5,96% y 4,58% respectivamente, convirtiéndolas en un atractivo para la realización de muchos proyectos, mientras en el 2006 las economías desarrolladas lideraban los flujos de IED con mucho más del 50% a nivel mundial ahora han disminuido en un 9,25% presentándose una mayor caída después de la crisis global.

Gráfico II: Crecimiento de la IED



*Fuente: Base de Datos del Banco Mundial
Elaborado por: Autoras*

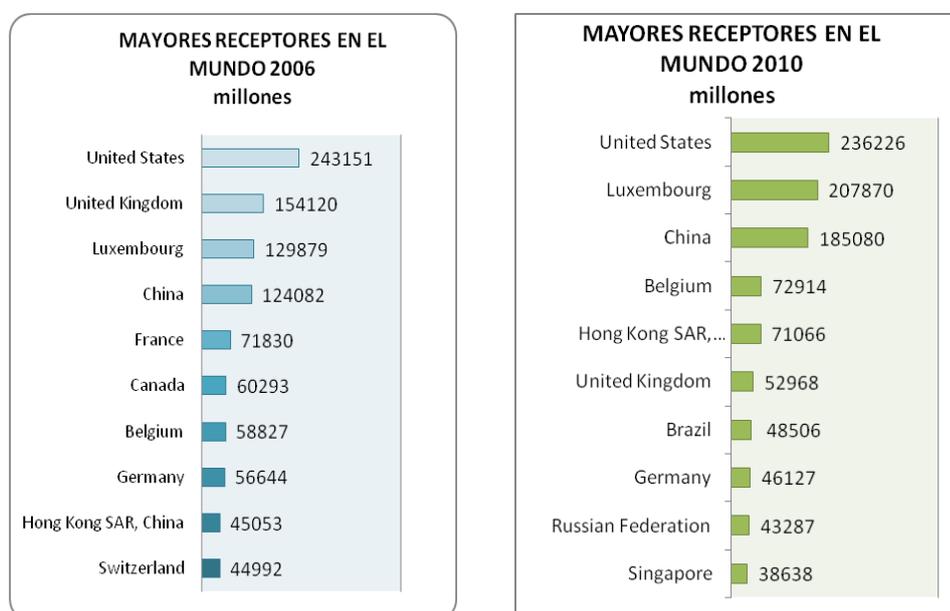
En el mundo en desarrollo, África¹ es el continente que ha registrado la relación IED/PIB más alta en los últimos años, seguido de Europa sudoriental y la Comunidad de Estados Independientes, Asia y Oceanía en desarrollo y América Latina y el Caribe.

Sin embargo, todas las regiones muestran notorios descensos en este indicador como consecuencia de la marcada contracción de la IED y el crecimiento positivo, aunque a menor ritmo.

¹ “Panorama Regional de la Inversión Extranjera Directa”, publicación CEPAL 2010.

Podemos constatar esto si se realiza un pequeño análisis de las figuras de los mayores receptores de IED en el mundo, contrastando dos años (2006 y 2010) previo y posterior a la crisis financiera. Cuando en el 2006 los países desarrollados ocupaban los primeros puestos, si comparamos con el top del año 2010 es importante resaltar los siguientes puntos:

Gráfico III: Países Mayores Receptores en el Mundo (2006 y 2010)



*Fuente: Base de Datos del Banco Mundial
Elaborado por: Autoras*

- China ha logrado superar al Reino Unido ubicándose en el tercer puesto, asimismo se encamina a convertirse en un país desarrollado por su crecimiento ininterrumpido de la economía e IED principalmente en el sector de manufacturas.

- Hong Kong SAR, China ahora ocupa el quinto lugar dentro de los mayores receptores de inversiones en el mundo.
- La extraordinaria aparición de Brasil que el 2010 alcanzó un nuevo record y supero los 48.000 millones de dólares con un aumento del 87% respecto al 2009 ocupando el séptimo lugar dentro de la lista.
- También ocupan ahora un lugar dentro de los 10 mayores receptores de IED países los países de Rusia y Singapur.

1.3 Evolución del Sistema Político mundial

La evolución de los Sistemas Políticos mundiales se origina desde los antepasados de la prehistoria en el Neolítico, donde se da inicio a las organizaciones sociales de acuerdo a la jerarquía, apareciendo así el poder sobre los demás.

Con el inicio de la historia, en la edad antigua y en el transcurso de la misma, una vez que tomaron fuerzas las divisiones de las clases sociales, el cual tiene precedente al final del período Neolítico, el sistema político que se desarrolla teniendo gran predominó fue el absolutismo, en el que todo el poder recaía sobre una sola persona. Este esquema político, se mantuvo hasta el fin del Antiguo Régimen con la Revolución francesa en Europa y la

constitución de Estados Unidos, los cuales se detallan brevemente a continuación:

1.3.1 Absolutismo

El absolutismo tuvo un largo proceso de evolución relacionado con el surgimiento de los estados modernos. Su etapa de formación, también conocida como la primera fase del absolutismo, estuvo constituida desde principios del siglo XV hasta la primera mitad del siglo XVI, la misma que se caracterizó por una concentración progresiva del poder en manos de la monarquía, sin embargo el poder religioso todavía ejercía limitaciones muy claras sobre el poder monárquico; especialmente, porque la Iglesia era la rectora de la vida intelectual y moral de aquella época.

Frente al absolutismo pleno que caracteriza a las monarquías de la Edad Moderna, se dieron todo tipo de resistencias y rebeldías, incluso en forma de revueltas o verdaderas revoluciones². El absolutismo real o maduro, llegó a su fin aproximadamente en la segunda mitad del siglo XVII, con el reinado de Luis XIV en Francia.

² La Guerra de las Comunidades de Castilla, las alteraciones aragonesas y la crisis de 1640 en España - independencia de Portugal, revuelta de los catalanes, revuelta de Masaniello-, la Fronza francesa, la Revolución inglesa, etc.

1.3.2 Revolución Francesa

Con la llegada de la Revolución Francesa³ se marca el final definitivo del absolutismo, el cual da inicio a un nuevo régimen donde la burguesía, y en alguna ocasiones las masas populares, se convirtieron en la fuerza política dominante del país. La revolución doblegó las bases del sistema monárquico como tal, más allá de sus dominaciones en la medida que lo derrocó con un contundencia capaz de volverlo ilegítimo. Una de las consecuencias de interés de la Revolución Francesa, fue la proclamación de la primera república.

Igual protagonismo tuvo la guerra de la independencia⁴ estadounidense que unida a la revolución francesa conforman el punto de partida del republicanismo moderno. La organización de Estados Unidos como Republica federal, con sus tres poderes independientes, fue un precedente posteriormente muy imitado en Europa y en el resto del mundo. La Revolución francesa por su parte creó el primer Estado nacional republicano europeo. Con el sufragio como bandera, puso las bases de los principios fundamentales de la libertad.

³ Se conoce como Revolución francesa al proceso social y político ocurrido en Francia entre 1789 y 1799.

⁴ La Guerra de Independencia de los Estados Unidos fue un conflicto que enfrentó a las trece colonias británicas originales en América del Norte contra el Reino de Gran Bretaña. Ocurrió entre 1775 y 1783, finalizando con la derrota británica en la batalla de Yorktown y la firma del Tratado de París.

A partir de entonces, durante el siglo XIX, cualquier lucha revolucionaria, tenía como consecuencia la instauración inmediata de una república. Esto es especialmente así en el proceso de independencia de la América Latina, que supone la creación de numerosas repúblicas.

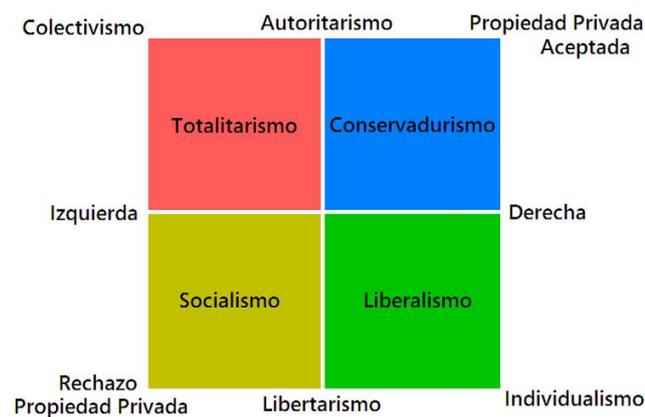
Ya en el siglo XX, sucede un hecho que abre un nuevo capítulo en la historia del republicanismo. Se trata de la Revolución Rusa de 1917 y la transformación del Imperio Zarista en la Unión de Republicas Socialistas Soviéticas. Su influencia posterior en el pensamiento republicanista del siglo XX es enorme y supone una nueva forma de república, alejada del modelo republicano burgués.

1.4 Sistemas Políticos

Las ideologías políticas están agrupadas entorno a dos dimensiones denominadas: la económica y la social. La dimensión económica está integrada por dos ideologías opuestas, izquierda-derecha, que forman una línea horizontal y la dimensión social, la cual esta conformada por otras dos ideologías opuestas, autoritarismo-libertarismo, que constituyen una línea vertical dentro del mapa ideológico. Juntas, dentro del mapa ideológico podemos encontrar cuatro grandes sistemas como el totalitarismo,

conservadurismo, socialismo y el liberalismo, y el punto en donde se cruzan las dos líneas se considera como el centro político.

Gráfico IV: Ideologías Políticas



Fuente: Wikipedia

1.4.1 Totalitarismo

Ideología encasillada entre el autoritarismo y la ideología izquierdista. El gobierno desempeña dos funciones esenciales, primero: hacer cumplir el orden moral y segundo: garantizar que el Estado o sus miembros sean los principales beneficiarios de las acciones de los individuos.

1.4.2 Conservadurismo

Ideología encasillada entre el autoritarismo y la ideología derechista. En un estado conservador, los ciudadanos están sujetos a la autoridad estatal,

principalmente en los aspectos sociales de su vida, pero suele haber una gran libertad en el aspecto económico coexistiendo con una gran competitividad individual y empresarial.

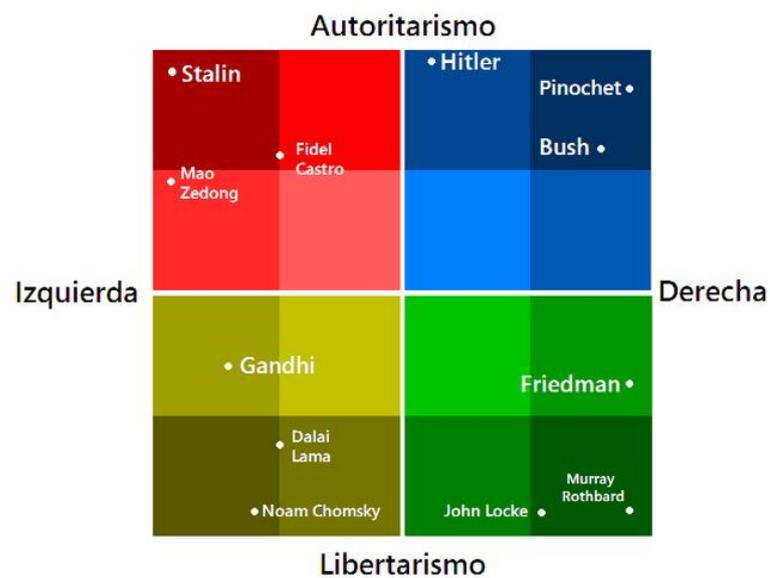
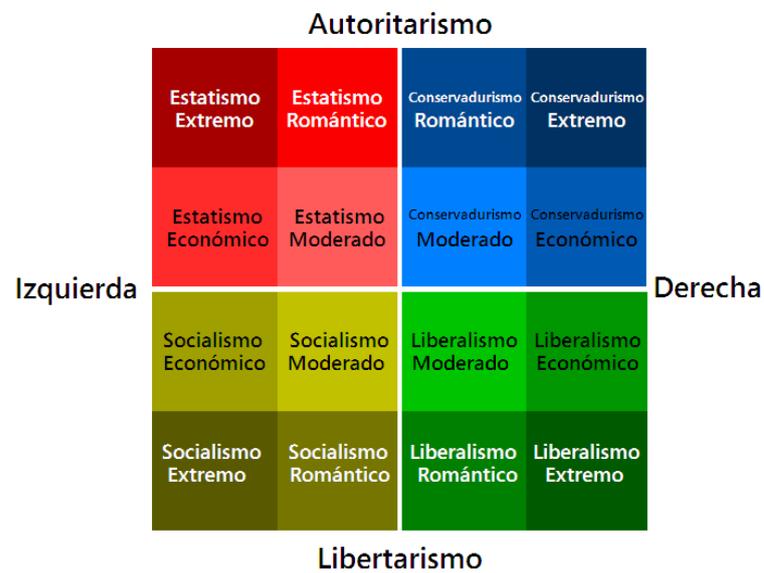
1.4.3 Socialismo

En el cuadrante es una ideología que se encuentra entre el libertarismo y la ideología izquierdista. . El socialismo mantiene la idea de que la sociedad debe organizarse de tal forma que beneficie a todos, en lugar del beneficio para unos pocos. Sus principales ideas son la oposición al capitalismo, y una creencia en la igualdad, tanto política como económica.

1.4.4 Liberalismo

Ideología encasillada entre el libertarismo y la ideología derechista. El liberalismo promulga la libertad individual como el más alto valor social y en la vida económica. Apoya el derecho a disentir de la ortodoxia o principios establecidos por las autoridades sociales o económicas. Esta definición hace uso de los aspectos sociales del liberalismo de los Estados Unidos con los aspectos económicos del liberalismo europeo.

Gráfico V: Esquemas de Ideologías Políticas



Fuente: Wikipedia

El primer cuadrante es un esquema bidimensional que muestra la subdivisión de las ideologías principales dentro del espectro político. Mientras

que el segundo esquema muestra la colocación de distintos personajes históricos dentro de espectro político.

Toda esta clasificación explica detalladamente los diferentes tipos de ideología las mismas que resultan complejas de estudiar, sin embargo el presente trabajo se ha enfocado en hacer una clasificación según la dimensión económica correspondiente a la ideología de derecha e izquierda con el objetivo de simplificar y lograr una mejor identificación de la tendencia que emplean los gobiernos, esta consideración se la ha tomado en cuenta debido a que importantes instituciones hacen uso de esta división en los diferentes mapas políticos que analizan y adicionalmente es más fácil de identificar para las personas que desean conocer sobre el tema.

1.5 Panorama en América Latina

1.5.1 La inversión Extranjera directa en la región: Características y tendencias

En la tabla II se muestra la información sobre los flujos de Inversión Extranjera Directa hacia los 22 países de Estudio. Dentro de las varias mediciones presentadas enfocaremos nuestro análisis en el promedio de IED recibida por los 22 países de estudio, dentro del período de 1999 a 2010.

Tabla II: Flujos de Inversión Extranjera Directa hacia América Latina en millones de dólares (1999-2010)

Países	PROMEDIO IED, %PIB	CRECIMIENTO IED, %PIB	PROMEDIO IED (Bop, US\$)	CRECIMIENTO IED (Bop, US\$)
<i>Brazil</i>	2,88	-6,51%	26.388.	4,93%
<i>México</i>	2,87	-3,68%	22.171.	3,28%
<i>Chile</i>	7,01	-4,67%	8.482	5,07%
<i>Argentina</i>	2,76	-12,64%	6.880	-10,53%
<i>Colombia</i>	3,21	2,89%	5.330	14,85%
<i>Perú</i>	3,53	1,97%	3.362	12,84%
<i>Venezuela</i>	1,40	-18,55%	1.610	-7,62%
<i>Dominican R.</i>	4,11	-5,94%	1.362	1,79%
<i>Panamá</i>	6,95	2,66%	1.236	10,87%
<i>Costa Rica</i>	4,54	0,38%	1.052	8,14%
<i>Uruguay</i>	3,61	14,05%	842	19,22%
<i>Honduras</i>	5,31	1,46%	549	11,65%
<i>Ecuador</i>	1,69	-21,05%	508	-11,59%
<i>Guatemala</i>	1,54	8,82%	454	17,14%
<i>Bolivia</i>	4,40	-11,54%	446	-4,32%
<i>Nicaragua</i>	6,40	-1,36%	323	3,79%
<i>El Salvador</i>	1,28	-168,32%	201	-171,70%
<i>Paraguay</i>	1,21	3,44%	134	12,48%
<i>Guyana</i>	7,80	5,64%	103	17,44%
<i>Belize</i>	7,34	-0,55%	84	5,49%
<i>Cuba</i>	0,02	-100,00%	20	22,78%
<i>Suriname</i>	(6,29)	-100,00%	(115)	13,83%

Fuente: Banco Mundial.

Elaborado por: Autoras

En el período analizado las cifras muestran que los países con el mayor promedio de IED recibida entre 1999 al 2010 son Brasil y México, los montos recibidos oscilan entre los 20.000 y 27.000 millones de dólares.

Brasil por su parte ha logrado alcanzar estos valores debido al auge económico de los altos precios del petróleo y los alimentos, que han conducido a un rápido crecimiento. Adicionalmente se siguen descubriendo sustanciales reservas de petróleo y gas frente a las costas de Brasil en los últimos años, lo cual lo ha ubicado en el noveno productor más grande de petróleo del mundo, y el gobierno esta ideando estrategias para poder estar entre los cinco primeros.

Por otro lado está México quien ocupa el segundo lugar de mayor IED en promedio durante el período mencionado. La economía mexicana está basada en el mercado libre orientado a las exportaciones, siendo esta su principal fortaleza para lograr consolidarse como la segunda potencia económica más grande de toda América Latina.

Seguido de México se encuentran Chile, Argentina y Colombia con una IED recibida en promedio que van desde 5.000 a 8.000 millones de dólares. Chile, considerada una de las economías exitosas en esta área entre las economías emergentes, ha recibido ingentes flujos de IED gracias a sus enormes ventajas comparativas en varias actividades vinculadas a la explotación y transformación de recursos naturales, las que fueron potenciadas como resultado de las profundas y amplias reformas económicas introducidas durante la década de 1970.

En un contexto temporal más amplio, la IED no fue especialmente afectada durante la crisis global y los montos muestran una tendencia al alza en comparación con el primer quinquenio de la década. Es así que el promedio de ingreso de IED para 2000-2005 fue 5.000 millones de dólares, mientras que a partir de 2007 ha superado los 12.000 millones de dólares por año. Los principales países inversionistas han sido históricamente los Estados Unidos, el Canadá y España, a los que corresponde casi el 60% de la IED entre 2001 y 2010.

Para Argentina, que se encuentra por debajo de Brasil, México y Chile, mientras que por otro lado supera a Colombia y Perú sus más cercanas competencia en el periodo de 1999-2010, es coincidente con el lustro 2000-2005, en la que Argentina, recibió un promedio de 4.296 millones de dólares anuales, lo cual significaba que había recibido acumulada más inversión en promedio anual que Colombia que había recibido 3.683 millones de dólares, y que Perú que había recibido 1.604 millones de dólares de IED promedio anual entre 2000 y 2005, pero coincide en estar por debajo de Chile que había recibido 5.012 millones de dólares en promedio.

Si se analiza el siguiente lustro del 2006-2010, se encuentra una tendencia similar en la que Argentina ha tenido una performance de menor recepción de IED que México, Brasil, Chile y el caso particular de Colombia.

Para los países de Perú, Venezuela, República Dominicana, Panamá y Costa Rica observamos que en los años de estudio sus promedios de recepción de IED han sido bastante similares, solo para el caso particular de Perú que sobresale con aproximadamente 2.000 millones de dólares.

En Perú el crecimiento de la IED se explica fundamentalmente en los últimos años por los altos niveles de reinversión de utilidades por las empresas trasnacionales. Dentro del período de Estudio, los principales países que invierten en el Perú han sido España, Reino Unido y los Estados Unidos de América, con un participación aproximada del 20%, 20% y 14%, respectivamente.

Otro de los factores que destaca es el fortalecimiento de relaciones comerciales con varios países mediante la suscripción de acuerdos internacionales de Inversión, como los celebrados en los Estados Unidos de América, Chile, Singapur, Japón, la República Popular China, Colombia, Liechtenstein, la República de Corea y México.

En el caso de Venezuela, ha ido creciendo en la captación de inversión extranjera directa en los últimos años. En el período 2000-2005 acumuló 2.544 millones de dólares; en 2009, se produjo una considerable contracción de -2.536 millones de dólares; en 2010 ascendió a 1.209 millones.

Seguido de Venezuela y con una similar recepción en promedio de IED, se encuentran República Dominicana, Panamá y Costa Rica. Para Uruguay, Honduras, Ecuador, Guatemala, Bolivia, Nicaragua, El Salvador, Paraguay y Guyana han recibido en promedio desde 1999 al 2010, cifras entre 900 y 100 millones de dólares.

Finalmente ocupando los últimos lugares de recepción de IED encontramos a Belice y Cuba; sus valores promedios de recepción fueron aproximadamente 85 millones y 20 millones respectivamente.

En último puesto encontramos a Suriname quien tiene una recepción de IED con un valor negativo, lo que deja ver la poca importancia del gobierno a la hora de establecer políticas que permitan atraer la inversión extranjera, con el fin de desarrollar la economía del país.

1.5.2 El sistema Político en América Latina

1.5.2.1 Evolución del sistema político de la Izquierda y derecha.

Después de la Segunda Guerra Mundial comenzó un período denominado como la guerra fría en el cual se consolidó las ideologías en América Latina: La derecha e izquierda que son contrarias ya que no indican

solamente ideología, se tratan de programas, intereses y valoraciones opuestas hacia donde conducir a la sociedad.

Mucho más allá de clasificar a los países de América Latina en izquierda y derecha, se habla de la forma en que rige la democracia, cómo se maneja los medios de producción, la relación existente con Estados Unidos y demás situaciones que manejan los gobiernos.

Hoy los Estados y movimientos sociales hacen suyas las propuestas de un orden no solo más justo, sino también más plural. Doy dos ejemplos extremos: desde lo que aparece como cierta derecha, el presidente de México, Felipe Calderón, proclama luchar por una sociedad sin pobreza y multiétnica, por medio de un proyecto de mestizaje y capitalismo neoliberal.

Desde lo que es visto como una izquierda radical, Hugo Chávez proclama el socialismo del siglo XXI apoyándose en un conservador modelo de producción petrolera basado en empresas mixtas de capital estatal y transnacional.

A continuación se resume un poco la evolución que ha tenido estas dos ideologías en América Latina desde sus inicios:

1.5.2.2 La Izquierda en América Latina

A lo largo de un siglo la izquierda latinoamericana ha recorrido un accidentado camino hacia su consolidación. El término de izquierda se originó de la Revolución Francesa cuando la Asamblea Nacional de 1789 sentó a la mano izquierda de la presidencia a los portavoces más radicales de la causa popular. Luego de la Revolución rusa de 1917 se generalizó el uso de “izquierda” como sinónimo del conjunto de fuerzas y tendencias que, en la confrontación entre el capitalismo y el socialismo, muestran algún grado de simpatía hacia este último.⁵

A lo largo de la historia de las izquierdas en América Latina, el término “izquierda” se relaciona con historia de anarquistas, comunistas, socialistas, socialdemócratas, social-liberales, guerrilleros, indígenas, feministas, estudiantiles, de defensa de los derechos humanos, y muchos otros.

Algunos rasgos que caracterizan a la “izquierda” en el mundo parecen ser, por consenso general:

- Buscar conseguir la equidad por medio de luchas y presiones.

⁵ Demetrio Boersner, “Gobiernos de izquierda en América Latina: tendencias y experiencias”

- El internacionalismo y la solidaridad entre pueblos en lucha por su emancipación nacional y social, el rechazo a la guerra y el armamentismo, una profunda fe en la igualdad y hermandad de etnias y culturas y en la posibilidad de una futura democracia universal.
- Defiende la empresa pública frente al dominio privado.

La izquierda está relacionada con el progreso de las clases bajas y su idea de libertad individual y colectiva, acceso al poder y al bienestar en contra del dominio aristocrático, eclesiástico o burgués.

Los populismos autoritarios, pseudo-izquierda ambigua

En América Latina, el descontento popular y de clase media se ha manifestado en muchos casos a través de regímenes autoritarios populistas. Las primeras apariciones de estos regímenes se dieron antes de 1945 y estuvo influida ideológicamente, hasta cierto grado, por el fascismo⁶ europeo, en tanto que una segunda serie populista militar surgió a partir de 1968, con pretensiones ideológicas más bien tercermundistas y tendientes hacia un vago socialismo.

⁶ El concepto de régimen fascista puede aplicarse a algunos regímenes políticos totalitarios o autoritarios de la Europa de entreguerras y a prácticamente todos los que se impusieron por las potencias del Eje durante su ocupación del continente durante la Segunda Guerra Mundial.

La izquierda revolucionaria en el poder

Al lado de la pseudo-izquierda populista militar y de la izquierda democrática, el régimen comunista cubano presidido por Fidel Castro ha marcado la historia de América Latina y del mundo demostrando su capacidad de sobrevivir. Sin embargo sus años de gloria han quedado atrás, su imagen se ha deteriorado, y sus propios integrantes están conscientes de que, probablemente, cuando desaparezca del escenario su actual dirigente máximo, Cuba deberá direccionarse por uno de los dos caminos nuevos: puede buscar la restauración del capitalismo o con el apoyo de las fuerzas internacionales progresistas, establecer un programa de transición del comunismo a una fórmula esencialmente socialdemócrata que acepte la restauración de la economía de mercado, preserve una buena parte de las conquistas sociales y la vigencia de un sector público al lado del privado en la gestión de la economía.

El siglo XXI: nueva izquierda democrática, nuevo populismo autoritario

Siendo América Latina el continente con la distribución del ingreso más desigual del mundo, las presiones a favor del rechazo del modelo imperial, y del retorno a políticas de intervención del Estado en la economía con fines de equidad social, son particularmente fuertes.

Entre las izquierdas de centro o socialdemócratas más al estilo europeo están Brasil, Uruguay, y hasta hace poco Chile. Sus presidentes : Lula Da Silva y el Partido de los Trabajadores (PT) del Brasil, Ricardo Lagos en Chile, con su lento pero firme avance democrático y social-reformista, Tabaré Vázquez y el Frente Amplio de Uruguay, todos representan un izquierdismo inspirado en los ideales universales del socialismo democrático.

Sin embargo, también han surgido nuevas corrientes de radicalismo denominada “izquierda extremista” liderando Venezuela este nuevo grupo que junto a países como Bolivia, Cuba, Nicaragua y Ecuador, en los cuales el protagonismo del gobierno va en aumento. Este grupo llamado como la nueva izquierda del siglo XIX ha llamado mucho la atención y protagonismo en Latinoamérica formando la Alianza Bolivariana para los pueblos de nuestra América que aparte de compartir la misma ideología, buscan los mismos intereses.

Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América (ALBA)

La Alternativa Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América (ALBA) se ha convertido en una vía económica, social y política importante para la unión e integración de los países Latinoamericanos poniendo énfasis en la lucha contra la pobreza y la exclusión social con bases en doctrinas de *izquierda*.

Fue creada como contrapartida para el ALCA (Área de Libre Comercio de las Américas), surgiendo la idea de Venezuela y Cuba.

El ALBA fue impulsada por el presidente Chávez, está fundamentada en la pobreza y la exclusión social. Se basa en la cooperación de fondos compensatorios a fin de corregir las disparidades de los países débiles frente a las primeras potencias mundiales, le otorga prioridad a la integración latinoamericana y a la negociación en bloques sub-regionales abriendo nuevos espacios de los intereses comunes de tal manera que permita construir alianzas estratégicas que faciliten procesos de negociaciones justas.

Asimismo, busca construir consensos a fin de erradicar la pobreza, corregir las desigualdades sociales y asegurar un crecimiento de calidad de los pueblos de América. Los países miembros del Alba que son considerados en el estudio son:

- ***La República Bolivariana de Venezuela***

Hugo Chávez actual presidente desde el 2 de febrero de 1999, su periodo presidencial se ha basado en tres vertientes de ideologías⁷: El

⁷ Discurso de Gustavo Coronel del 8 de mayo de 2007 ante la Cámara de Industrias de Guayaquil, quien fue miembro de la Junta Directiva de Petróleos de Venezuela (1976–1979) y como presidente de la Agrupación Pro Calidad de Vida, representó a Venezuela en Transparencia Internacional (1996–2000)

Bolivarianismo, el Militarismo y el Marxismo. El 15 de Diciembre de 1999 se aprueba la Constitución de la República Bolivariana de Venezuela, producto de una Asamblea Nacional Constituyente, naciendo en teoría la Democracia Participativa y Protagónica. En menos de un año, durante 1999, Venezuela pasó de ser una democracia liberal a ser una pseudo-democracia manejada por un presidente autoritario.

En Diciembre 2006, después de su re-elección, Chávez anunció una tercera etapa de su revolución, llamada socialismo del siglo XXI. Su argumento es que su victoria electoral le daba un mandato popular para instalar en Venezuela un régimen socialista. En esta etapa ha desaparecido por completo todo pudor democrático. Públicamente se le exige al ejército plegarse a la “revolución”.

El gobierno de Hugo Chávez ha utilizado el cuantioso ingreso petrolero para comprar adeptos, tanto en el país como en el exterior. Ayudado por Fidel Castro en el plano regional, Chávez ha instituido estrategias populistas basadas en dádivas para las mayorías populares venezolanas y en donaciones o promesas de ayuda financiera para algunos de los gobiernos de la región, tales como Bolivia, Nicaragua y Argentina.

El desarrollo de los acontecimientos venezolanos ha demostrado que el poder político es el supremo objetivo de Hugo Chávez. La situación de Venezuela actualmente se encuentra en bajo nivel dentro del desarrollo Latinoamericano. Tiene un alto índice de desempleo, inflación y uno de los índices más altos de corrupción. A nivel mundial Venezuela posee uno de los peores índices de gobernabilidad, de libertad de expresión y de libertad económica.

▪ ***La República de Cuba***

Cuba después de su triunfo de 1959, ha pasado por cuatro cambios estructurales en su economía en su mayoría drásticos para los ciudadanos. Los cuales se pueden resumir de la siguiente manera:

- Primer cambio (1959- 1970): Cambian las formas de propiedad sobre inmuebles, tierras y medios de producción instaurándose una economía centralizada.
- Segundo cambio (1971-1985): Introducción de un modelo económico soviético.
- Tercer cambio (1985-1988): Se intentó rectificar los errores y tendencias negativas pero se regresó a los años 61 y 70.

- Cuarto cambio (1991 en adelante): Este cambio encierra el periodo del presente estudio, por ello se pondrá más énfasis en cuanto a sus características y acontecimientos.

A partir de este cambio se desaparece el comercio con Europa oriental dejando a un lado el modelo económico copiado a los soviéticos. Las nuevas reformas económicas han marcado lo que hoy en día es Cuba convirtiéndose en hitos como por la aprobación de la Ley Mordaza⁸, la "batalla de ideas"⁹ dirigida a reforzar el régimen de pensamiento único; la declaración de "inamovilidad" legal del sistema, seguida por sentencias de opositores pacíficos, estas acciones fueron lideradas por el histórico Fidel Castro, quien después de sus 49 años de presidencia aún tiene una gran influencia en el sistema político de Cuba y de otros gobiernos que se identifican con su ideología.

▪ ***La República de Bolivia***

En 1994 es proclamado Presidente de la República Gonzalo Sánchez de Lozada, en su gobierno generó reformas estructurales importantes como la

⁸ Ley No 88, "De protección de la Independencia y la Economía Nacional" que busca sancionar cualquier conducta que, a juicio de las autoridades, apoyen o faciliten el quebrantamiento del orden interno, desestabilicen el país, liquiden el "Estado Socialista" y la independencia de la nación

⁹ Estrategia de Fidel mediante programas cuyos protagonistas son la juventud cubana, bajo la dirección de Jóvenes comunistas tiene como algunos objetivos potenciar la espiritualidad, potenciar los valores inherentes al Proyecto Social Socialista Cubano, entre otros.

privatización de las empresas estatales a través del modelo de capitalización y la creación del sistema de regulación sectorial. Sin embargo, el 15 de septiembre de 2003 fue forzada su salida por la lucha de movimientos sociales quienes reclamaban el mal uso de su riqueza natural por parte de las empresas que fueron catalogadas como explotadoras.

Carlos Mesa es quien asume el poder por sucesión constitucional, el 18 de julio de 2004 se llevó adelante un referéndum en el que más del 70% de bolivianos se pronunciaron a favor de una política energética propuesta por su gobierno, sin embargo la voluntad popular no fue considerada y aprobaron una Ley de Hidrocarburos inconsistente que no logró satisfacer a ningún sector causando la inmediata reacción de los movimientos sociales forzando su renuncia.

Evo Morales asumió el cargo 22 de enero del 2006, despertando el interés a nivel mundial por ser el primer mandatario de origen indígena en la historia de Bolivia. Siendo el máximo dirigente del Movimiento al Socialismo (MAS) reclamo principalmente la recuperación de la propiedad estatal plena sobre el gas y otros hidrocarburos, dados en concesión en el gobierno de Sánchez, otras medidas tomadas han sido la nacionalización de empresas, auditoría de inversiones, confiscaciones de utilidades, entre otras. En el 2009,

mediante una huelga de hambre de cinco días logro su objetivo de que el Congreso apruebe una nueva Ley Electoral que le permitió la reelección el 6 de diciembre del 2009. Actualmente tiene excelentes relaciones con los presidentes de Venezuela y Ecuador.

▪ ***La República de Nicaragua***

La llegada del presidente Alemán al gobierno en 1997 con el reconstruido Partido Liberal Constitucionalista (PLC) y su acercamiento al Frente Sandinista, cambió la tendencia. Las transacciones entre ambos partidos, tuvieron su momento culminante en 1998 con el establecimiento de un acuerdo político de cúpula que hasta hoy se conoce como “el Pacto”, sin embargo esto le permitió a la cúpula alemanista transformar el oportunismo racional en ocupación de posiciones permanentes¹⁰.

En el 2001 llegó a la presidencia Enrique Bolaños que aunque fue electo con el 56.3% de los votos, se quedó sin apoyo partidario apenas mostró la mínima intención de independencia, que lo llevó al conflicto con Arnoldo Alemán. Al finalizar su gobierno el país se encontraba nuevamente en una

¹⁰ “Nicaragua: La democracia a la deriva 2007”, Primer Informe Nacional sobre la Democracia y la Gobernabilidad elaborado por el Observatorio Nacional de la democracia y la gobernabilidad.

crisis, la institucionalidad del país se encontraba en el punto más frágil debido a la pugna existente entre el ejecutivo y la Asamblea Nacional.

En 2005-2006, el gobierno tuvo que recurrir a la mediación de la Organización de Estados Americanos (OEA) invocando la Carta Democrática para que con la llegada del nuevo gobierno el modo de gobernabilidad se transforme, que fue asumido por Daniel Ortega¹¹ en el 2007, líder Frente Sandinista de Liberación Nacional (FSLN) hasta la actualidad.

Fue reelecto en el 2011, sin embargo su presidencia hace temer tendencias autoritarias, buscando atacar a la pobreza ha recibido ayuda de su aliado Hugo Chávez, además de mantener relaciones diplomáticas, comerciales y políticos con Cuba y un importante acercamiento con el presidente Iraní Mahmoud Ahmadinejad, con el que firmó varios acuerdos de cooperación e inversión.

▪ ***La República de Ecuador***

La situación política del Ecuador desde los años noventa ha pasado por fuertes crisis caracterizadas especialmente por el derrocamiento de los

¹¹ Daniel Ortega es un ex guerrillero y antiguo comandante de la Revolución de 1979, jefe del Estado hasta 1990 y secretario general del FSLN ganó en 2006 las elecciones que, después de tres derrotas consecutivas, le devolvieron al poder en enero de 2007.

gobiernos nacionales, si se analiza el período de estudio se plantea los siguientes acontecimientos importantes:

- La presidencia de Jamil Mahuad, elegido en 1998 de manera democrática, estuvo marcada por una crisis financiera que afectó al sistema bancario y ocasionó una hiper-devaluación de la moneda que llevó a la dolarización.
- En el 2002 Gutiérrez triunfa y emerge como presidente electo democráticamente quien a pesar de pertenecer y liderar un partido de izquierda, se desvía realizando un acercamiento con la derecha y los EEUU.

Ambas presidencias fueron derrocadas por un golpe de estado organizado por movimientos y organizaciones civiles, asumiendo el gobierno los vicepresidentes.

En el 2006, la victoria de Rafael Correa del partido socialista Alianza PAIS puso fin a la década de crisis institucional en el Ecuador, su ideología de izquierda se basa en la lucha por la Revolución Ciudadana, durante todos estos años se ha dado un acercamiento importante con gobiernos de Venezuela y Bolivia compartiendo intereses.

Ha realizado cambios importantes como la consulta popular que llevó a una Asamblea Nacional a la realización de una nueva Constitución que fue aprobada en el 2008 y la consulta popular del 2011 con diversos intereses penales y que incluían cambios en la constitución ya vigente.

Asimismo, la aprobación de nuevas leyes como la de Servicios públicos, Poder y Regulación de mercado; la Ley de Comunicación aún no ha sido aprobada pero que ya ha generado mucha controversia al igual que muchos de sus proyectos e intereses, sin embargo aún posee una importante aceptación por parte de la ciudadanía.

La derecha en América Latina

La situación política de América Latina ha dado un giro a la izquierda en los últimos años, sin embargo en lo largo de la historia ha protagonizado importantes acontecimientos y cambios en las diferentes economías.

El momento de mayor fuerza derechista se dio con el auge de los regímenes neoliberales, actualmente la derecha ha equilibrado posiciones al gobernar en México, Honduras, Panamá, Perú, Chile y Colombia. En muchos de los casos, esta clasificación se da considerando la proximidad a Estados Unidos y del control que realizan de la propiedad estatal.

El grupo de partidos políticos de derecha comparte estrategias para “recuperar” los gobiernos en Chile, Argentina, Brasil y Uruguay y mantenerlo en Colombia y México. El triángulo Uribe, Calderón, Piñera busca armas para poder contrarrestar a los gobiernos bolivarianos e iniciar una ofensiva de posicionamiento en el hemisferio ante la preminencia de administraciones progresistas y de izquierda.

Algunos rasgos que caracterizan a la “derecha” en el mundo parecen ser, por consenso general:

- Defiende una sociedad clásica cuya estructura social gira en torno a la familia de doctrina moral cristiana, la Iglesia, la iniciativa privada como fórmula de progreso y la defensa de la propiedad.
- La derecha conservadora está unida al poder económico, eclesial y político de las clases altas haciendo mención al derecho a la propiedad, y según el pensamiento protestante derecho al progreso social del individuo a través de la capacidad y esfuerzo.

Durante los últimos años la reacción neoconservadora de la derecha ha unificado sus intereses restauradores en toda América Latina. Las fuerzas de la oligarquía y la burguesía antinacional han lanzado una nueva estrategia

política regional para detener y descomponer el avance de los movimientos nacionales y populares.

Estrategias planteadas

- **La Estrategia golpista**

Una de esas estrategias es, la reconquista del poder mediante los medios represivos y golpistas, buscando la alianza cívico-militar de la derecha ultra reaccionaria para derrocar a los gobiernos de Latinoamérica que intentan cambios o reformas estructurales como Venezuela, Bolivia, Ecuador, Nicaragua, Honduras.

El golpe de Estado en Honduras en el 2009 y la instalación de bases norteamericanas en territorio colombiano son ejemplos de que un nuevo proceso autoritario en toda la región se hace presente buscando intimidar a otros países centroamericanos y del Caribe que se han salido de la órbita de Estados Unidos y se han unido a los programas de integración económica impulsados por los gobiernos bolivarianos. Con el golpe se pretende, además, asentar un duro revés a la unidad e integración de América Latina a través de Honduras (el eslabón más débil del ALBA).

▪ **La Estrategia ideológica**

En el siglo XXI se han visto los cambios estructurales en la ideología de derecha ya que por primera vez luego del fracaso del neoliberalismo nació en algunos países de la región una derecha capaz de penetrar políticamente en algunos sectores nacionales y populares sin necesidad de recurrir a los medios represivos habituales.

La derecha ha logrado construir una relación directa con determinados sectores nacionales y afirmar una popularidad que aspira traspasar las fronteras de clases, dando forma a una especie de populismo de derecha al estilo europeo o norteamericano como la derecha de Argentina, Chile, Uruguay y Panamá, que quizás sean los ejemplos más representativos.

Esta estrategia nos habla de una nueva derecha con un componente democrático que tiene un sentido más profundo y estructural: es una derecha que defiende electoralmente los intereses (empresariales, económicos) y valores (estabilidad, orden en las calles, propiedad privada) que en el pasado se imponían por las armas. Este es el nuevo planteamiento con el que este grupo ideológico desea triunfar.

1.6 Análisis Descriptivo de los países de América Latina.

Se ha considerado importante realizar un resumen del marco teórico presentando una tabla que detalla los datos macroeconómicos y la variable en estudio, la inversión extranjera directa; también se especifica el presidente y su ideología política referente a cada año de estudio.

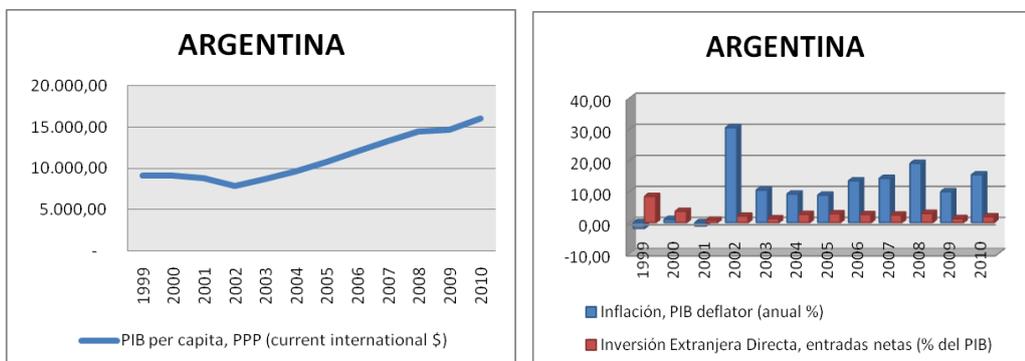
1. Argentina

Tabla III: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Argentina

<i>PERIODO DE ESTUDIO</i>	<i>PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)</i>	<i>INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)</i>	<i>INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)</i>	<i>IDEOLOGIA</i>	<i>PRESIDENTE</i>
1999	9087,92	-1,84	8,46	Izquierda	Fernando De la Rúa
2000	9114,09	1,04	3,67	Izquierda	Fernando De la Rúa
2001	8821,08	-1,10	0,81	Izquierda	Fernando De la Rúa
2002	7912,41	30,56	2,11	Izquierda	Eduardo Duhalde
2003	8717,63	10,50	1,27	Izquierda	Eduardo Duhalde
2004	9687,58	9,22	2,69	Izquierda	Néstor Kirchner
2005	10833,41	8,84	2,87	Izquierda	Néstor Kirchner
2006	12026,22	13,43	2,59	Izquierda	Néstor Kirchner
2007	13333,58	14,26	2,48	Izquierda	Cristina Fernandez
2008	14417,98	19,07	2,98	Izquierda	Cristina Fernandez
2009	14677,01	9,98	1,31	Izquierda	Cristina Fernandez
2010	16011,67	15,38	1,91	Izquierda	Cristina Fernandez

*Fuente: Base de datos de Banco Mundial
Elaborado por: Autoras*

Gráficos VI : Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Argentina



Elaborado por: Autoras

A inicio del 99, Argentina ya había ingresado en lo que se convertiría en una depresión de cuatro años, durante la cual su economía se redujo en un 28%. Las malas políticas económicas convirtieron una recesión común en una depresión.

Ocasionando tres grandes aumentos impositivos en los años 2000 y 2001, los cuales desalentaron el crecimiento, y la intervención en el sistema monetario a mediados de 2001 generó miedo a que se devalúe la moneda, ahuyentando la confianza en las finanzas del gobierno argentino. Adicionalmente, la inflación alcanza su máximo histórico de la última década.

La etapa de crecimiento sostenido registrada entre 2003 y 2008, en que el Producto Interno Bruto aumentó a una tasa de 8,5% anual en promedio (7,2% en el caso del PBI per cápita), no cuenta prácticamente con antecedentes históricos en Argentina.

Los flujos de inversiones hacia Argentina crecieron a un ritmo promedio de 43% anual, y "alcanzó los \$80 mil millones", lo que posicionó a Argentina en el puesto número 14 entre los países emergentes por su volumen de inversiones extranjeras.

Por otro lado, el tipo de inversiones que se realizaron en el país en ese lapso "se destacan por su mayor contribución a la generación de empleo, la capacidad productiva y, en muchos casos, a la transferencia de tecnología".

El impacto de la crisis internacional del 2008 generó que los flujos de Inversión Extranjera Directa en la Argentina se contrajeran en un 50% en el año 2009. Esta caída estuvo en línea con la observada en América Latina (-41%) y el resto del mundo (-39%).

En el año 2010, los flujos de IED crecieron un 54% y totalizaron 6.193 millones de dólares, equivalentes al 1,91 % del PIB. No obstante, estas cifras se encuentran aún lejos del máximo de la década alcanzado en 2008, cuando los flujos superaron los 9.000 millones de dólares¹².

¹² Lo que equivalió al 2,98 % del PIB en el año 2009.

2.- Belice

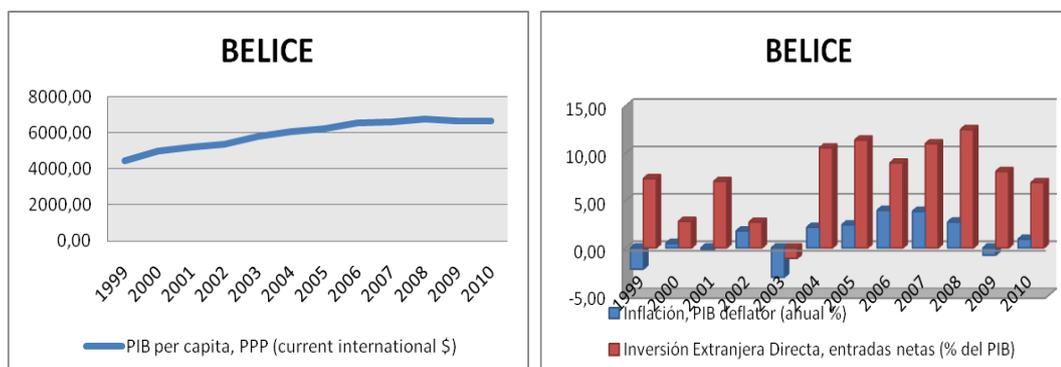
Tabla IV: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Belice

PERIODO DE ESTUDIO	PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)	INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)	INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)	IDEOLOGÍA	PRESIDENTE
1999	4432,93	-2,24	7,31	Derecha	Reina Isabel II
2000	4982,03	0,48	2,81	Derecha	Reina Isabel II
2001	5191,67	-0,17	7,02	Derecha	Reina Isabel II
2002	5379,85	1,79	2,72	Derecha	Reina Isabel II
2003	5821,50	-3,08	-1,11	Derecha	Reina Isabel II
2004	6065,83	2,17	10,56	Derecha	Reina Isabel II
2005	6254,34	2,44	11,38	Derecha	Reina Isabel II
2006	6543,29	3,97	8,97	Derecha	Reina Isabel II
2007	6604,39	3,85	10,99	Derecha	Reina Isabel II
2008	6760,29	2,73	12,49	Derecha	Reina Isabel II
2009	6657,59	-0,76	8,07	Derecha	Reina Isabel II
2010	6669,82	0,93	6,88	Derecha	Reina Isabel II

Fuente: Base de datos de Banco Mundial

Elaborado por: Autoras

Gráfico VII: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Belice



Elaborado por: Autoras

Durante los últimos años Belice, ha hecho un esfuerzo por diversificar su economía, centrandose en el sector servicios, y en nuevos productos primarios. A pesar de estos esfuerzos, su economía aún depende

en gran medida de la exportación de tres cultivos: azúcar, banano y jugos concentrados. Esta dependencia en el exterior hace que la economía sea muy vulnerable ante shocks externos, como disminución en la demanda o en los precios internacionales de sus productos de exportación.

La economía beliceña deberá enfrentar importantes desafíos de cara a los próximos años, ya que no sólo debe disminuir su dependencia del exterior diversificando tanto su producción como los destinos de sus exportaciones. La economía beliceña deberá aumentar su competitividad ante las presiones liberalizadoras de la Organización Mundial del Comercio para que se eliminen los tratados comerciales preferenciales, de los cuales gozan los principales productos de exportación beliceños.

El turismo, es así mismo un sector clave de la estrategia que debe seguir el país, ya que además de ser la primera fuente de divisas del país y uno de los sectores que emplea a más trabajadores, tiene un potencial de crecimiento muy elevado. De igual modo la IED ha representado por años el desarrollo fundamental del país.

3.-Bolivia

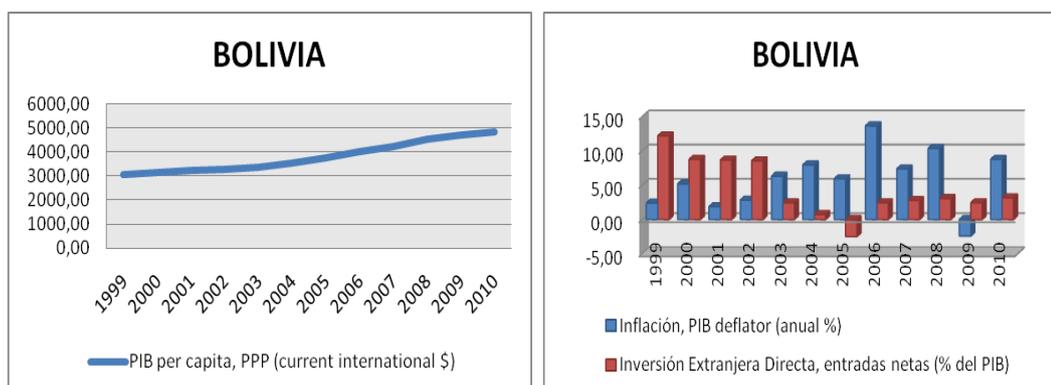
Tabla V: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Bolivia

PERIODO DE ESTUDIO	PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)	INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)	INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)	IDEOLOGIA	PRESIDENTE
1999	3081,52	2,41	12,20	Derecha	Hugo Banzer Suárez
2000	3161,70	5,20	8,77	Derecha	Hugo Banzer Suárez
2001	3222,10	1,87	8,67	Derecha	Jorge Quiroga
2002	3289,87	2,82	8,56d	Derecha	Jorge Quiroga
2003	3385,63	6,33	2,44	Izquierda	Gonzalo Sánchez de Lozada
2004	3559,44	7,97	0,75	Izquierda	Carlos Mesa
2005	3772,04	54	-2,50	Izquierda	Evo Morales
2006	4011,38	13,66	2,45	Izquierda	Evo Morales
2007	4246,28	7,37	2,79	Izquierda	Evo Morales
2008	4531,34	10,38	3,07	Izquierda	Evo Morales
2009	4693,23	-2,42	2,44	Izquierda	Evo Morales
2010	4849,32	8,78	3,17	Izquierda	Evo Morales

Fuente: Base de datos de Banco Mundial

Elaborado por: Autoras

Gráfico VIII: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Bolivia



Elaborado por: Autoras

En efecto, en 1998 casi 900 millones de dólares fueron atraídos al país por concepto de ingresos de IED, los cuales significaron aproximadamente el

19% del PIB de aquel año. Este comportamiento creciente continuó en 1999¹³, cuando los ingresos de IED superaron los 900 millones de dólares, los cuales representaron más del 11% del PIB¹⁴.

Estos resultados se deben en gran medida a la puesta en práctica en 1994 del proceso de capitalización, que se ha convertido en un poderoso instrumento de captación de inversiones extranjeras. El eje central de la capitalización es la creación de empresas con participación de capital extranjero para la exploración, explotación y comercialización de los abundantes recursos naturales del país, recursos hídricos e hidrocarburos.

Por otro lado, la inflación acumulada entre 2002 y 2005 orilló los 20 puntos porcentuales y en el lapso de 2006 y 2009 poco más que ese índice. En los últimos cuatro años el incremento acumulado ha significado más del 40%.

¹³ Más del 80% de las existencias (stocks) de IED registradas hasta 1998 han sido acumuladas durante la última década.

¹⁴ (UDAPE 2000)

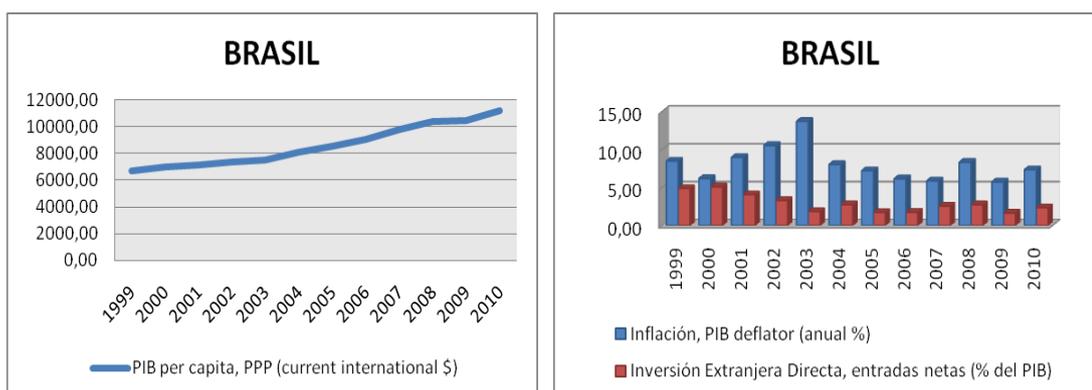
4.-Brasil

Tabla VI: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Brasil

PERIODO DE ESTUDIO	PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)	INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)	INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)	IDEOLOGIA	PRESIDENTE
1999	6673,81	8,48	4,87	Izquierda	Fernando Henrique Cardoso
2000	7010,45	6,18	5,08	Izquierda	Fernando Henrique Cardoso
2001	7162,66	8,97	4,06	Izquierda	Fernando Henrique Cardoso
2002	7371,99	10,55	3,29	Izquierda	Fernando Henrique Cardoso
2003	7519,12	13,72	1,84	Izquierda	Lula Da Silva
2004	8074,29	8,04	2,74	Izquierda	Lula Da Silva
2005	8509,43	7,21	1,71	Izquierda	Lula Da Silva
2006	9037,93	6,15	1,72	Izquierda	Lula Da Silva
2007	9774,80	5,87	2,53	Izquierda	Lula Da Silva
2008	10407,79	8,33	2,73	Izquierda	Lula Da Silva
2009	10436,43	5,74	1,63	Izquierda	Lula Da Silva
2010	11210,39	7,34	2,32	Izquierda	Lula Da Silva

Fuente: Base de datos de Banco Mundial
Elaborado por: Autoras

Gráfico IX: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Brasil



Elaborado por: Autoras

En los últimos 10 años el Brasil viene mostrando una continua recuperación de su economía, particularmente en lo que se refiere al crecimiento de su

Producto Interno Bruto (PIB), la estabilidad de los precios (inflación decreciente), así como también en mayores niveles de empleo o menores niveles del desempleo.

Para el caso particular de la inflación, Brasil cuenta con un sistema de Metas que viene actuando con relativo éxito desde 1999. A comienzos del 2003 se adoptaron severas medidas en el plano monetario y fiscal para controlar la aceleración de la inflación y recuperar la confianza de los mercados financieros internacionales, parcialmente perdida por el deterioro de las expectativas en el último semestre del 2002. Las medidas dieron los resultados deseados: la inflación en 12 meses disminuyó de 17,2% en mayo a 9,3% en diciembre de 2003 y a un 5,2% en mayo de 2004¹⁵.

La tendencia de la política monetaria cambió iniciándose un proceso gradual de descenso de las tasas de interés¹⁶. Como consecuencia de esto, el PIB y la producción industrial mostraron una tendencia a la reactivación, que se acentuó en los cinco primeros meses del 2004. Por otro lado la Inversión Extranjera Directa (IED) en Brasil para el año 2007 fue de 34.600

¹⁵ Por su parte, el riesgo país descendió de más de 2200 puntos en el segundo semestre de 2002 a 447 en octubre de 2004.

¹⁶ SELIC

millones de dólares, un 84,3 por ciento más que en 2006¹⁷. Este aumento del flujo de la IED en Brasil reflejaría "las condiciones de crecimiento sostenible de la economía brasileña".

Con ese resultado Brasil pasó de la sexta a la quinta posición en el ranking para naciones emergentes de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD), según el estudio.

5.-Chile

Tabla VII: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Chile

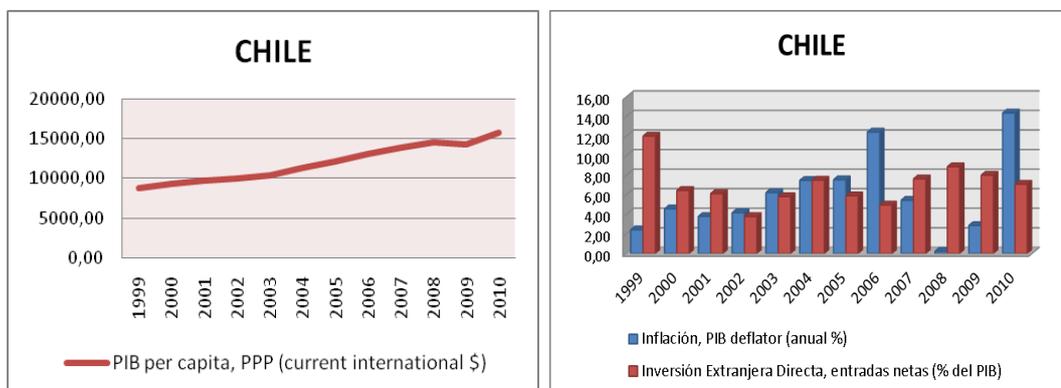
<i>PERIODO DE ESTUDIO</i>	<i>PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)</i>	<i>INFLACIÓN, PIB DEFLETOR (ANUAL %)</i>	<i>INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)</i>	<i>IDEOLOGIA</i>	<i>PRESIDENTE</i>
1999	8790,10	2,43	12,00	derecha	Eduardo Frei Ruiz Tagle
2000	9264,54	4,56	6,46	izquierda	Ricardo Lagos Escobar
2001	9674,19	3,79	6,12	izquierda	Ricardo Lagos Escobar
2002	9926,82	4,17	3,79	izquierda	Ricardo Lagos Escobar
2003	10453,10	6,23	5,82	izquierda	Ricardo Lagos Escobar
2004	11274,41	7,48	7,50	izquierda	Ricardo Lagos Escobar
2005	12168,38	7,55	5,91	izquierda	Ricardo Lagos Escobar
2006	13004,28	12,42	4,97	izquierda	Michelle Bachelet
2007	13858,38	5,45	7,63	izquierda	Michelle Bachelet
2008	14541,67	0,24	8,87	izquierda	Michelle Bachelet
2009	14312,67	2,87	8,00	izquierda	Michelle Bachelet
2010	15779,26	14,37	7,10	derecha	Sebastian Piñera

Fuente: Banco Mundial.

Elaborado por: Autoras.

¹⁷ Esta tasa fue superior a la tasa de crecimiento promedio de los países en desarrollo, del 15,7 por ciento, según el informe elaborado por la Sociedad Brasileña de Estudios de Empresas Transnacionales y de la Globalización Económica (Sobeet), con base en datos del Banco Central de Brasil.

Gráfico X: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Chile



Elaborado por: Autoras.

La economía chilena sufrió una recesión en 1998 y 1999, posterior a esto en el 2000 se logró un crecimiento del PIB en aproximadamente 5,5% justificado por el desempeño del sector externo con una evolución significativa de las exportaciones.

Chile ha tenido altos niveles de inflación en la última década, como en el 2007 que se triplicó alcanzando un 7,8 por ciento, comparado con el 2,6 por ciento registrado en el año 2006. EL IPC al consumidor subió al 9,5% por ciento, siendo una de las más altas subidas en este periodo, el cual cerraba plano o variaciones negativas. El aumento de la inflación tuvo lugar también por factores externos, la subida de precios del petróleo tuvo una gran incidencia en el país ya que importa el 98% del petróleo que consume.

Asimismo, el país se vio afectado por crisis financiera del 2008 y el terremoto del 2010 si embargo ha logrado estabilizarse teniendo en el 2010 el mayor de los crecimiento de los últimos años, una de las ventajas más grandes que tiene este país es la apertura al mundo lo cual ha sido determinante para el éxito de la economía buscando la reducción de aranceles, acuerdos que facilitan el comercio con grupos de países (Mercosur, 1996; Unión Europea, 2002), y con importantes naciones por separado (Canadá, 1996; Estados Unidos, 2003; China, 2005; Japón, 2007, y Australia, 2008) y la firma de Tratados de Libre Comercio.

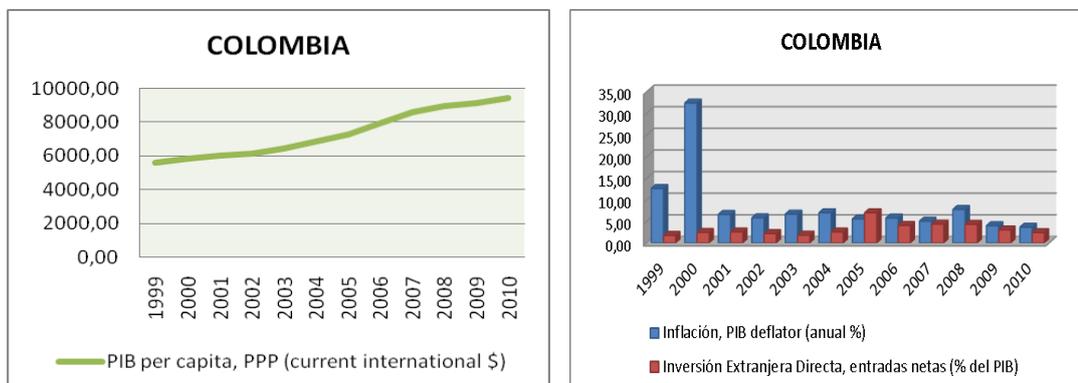
6.- Colombia

Tabla VIII: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Colombia

<i>PERIODO DE ESTUDIO</i>	<i>PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)</i>	<i>INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)</i>	<i>INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)</i>	<i>IDEOLOGIA</i>	<i>PRESIDENTE</i>
1999	5592,51	12,62	1,75	derecha	Andres Pastrana
2000	5866,82	32,37	2,43	derecha	Andres Pastrana
2001	6001,15	6,61	2,57	derecha	Andres Pastrana
2002	6151,57	5,83	2,17	derecha	Andres Pastrana
2003	6428,10	6,69	1,81	derecha	Alvaro Uribe
2004	6855,34	6,98	2,57	derecha	Alvaro Uribe
2005	7304,56	5,56	6,99	derecha	Alvaro Uribe
2006	7926,47	5,78	4,09	derecha	Alvaro Uribe
2007	8593,68	5,04	4,36	derecha	Alvaro Uribe
2008	8960,29	7,77	4,33	derecha	Alvaro Uribe
2009	9142,65	4,00	3,03	derecha	Alvaro Uribe
2010	9452,80	3,67	2,39	derecha	Juan Manuel Santos

Fuente: Banco Mundial.

Elaborado por: Autoras.

Gráfico XI: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Colombia

Elaborado por: Autoras

La economía colombiana inició en el año 2000 un proceso de recuperación económica al registrar una tasa de crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) de 2,81%, acompañado de una importante caída de la tasa de inflación, a través de políticas monetaria, fiscal y externa coherentes garantizando la sostenibilidad del crecimiento y una reducción en la tasa de desempleo.

La industria, la agricultura y el comercio fueron los principales sectores productivos responsables de la recuperación. Por su parte, el consumo privado, las exportaciones no tradicionales y la inversión privada explicaron origen de la mayor demanda. Este es el perfil de una recuperación de la economía que tiende a ser sostenible. Y como podemos notar en la gráfica del PIB per cápita, posterior a la crisis financiera del 2008, el país ha continuado su crecimiento.

Por otra parte se ha mostrado que la reducción de las tasas de interés reales y el mantenimiento de una tasa de cambio real competitiva han ayudado a estimular la iniciativa privada, alentar el consumo de los hogares y fortalecer las exportaciones.

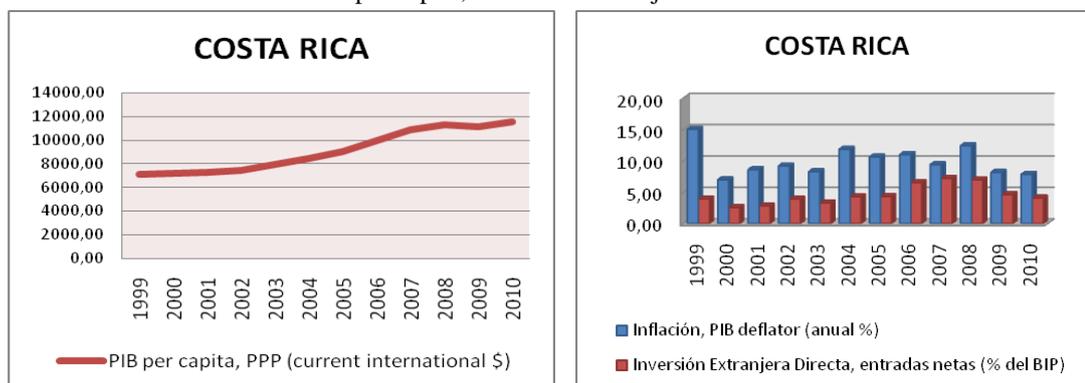
7.- Costa Rica

Tabla IX: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Costa Rica

<i>PERIODO DE ESTUDIO</i>	<i>PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)</i>	<i>INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)</i>	<i>INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)</i>	<i>IDEOLOGIA</i>	<i>PRESIDENTE</i>
1999	7093,70	15,02	3,92	derecha	Miguel Angel Rodriguez
2000	7212,64	6,98	2,56	derecha	Miguel Angel Rodriguez
2001	7299,54	8,60	2,81	derecha	Miguel Angel Rodriguez
2002	7483,39	9,18	3,91	derecha	Abel Pacheco
2003	7983,27	8,29	3,28	derecha	Abel Pacheco
2004	8407,28	11,85	4,27	derecha	Abel Pacheco
2005	9041,54	10,62	4,31	derecha	Abel Pacheco
2006	9987,44	11,00	6,52	izquierda	Oscar Arias
2007	10920,60	9,38	7,20	izquierda	Oscar Arias
2008	11286,02	12,41	6,97	izquierda	Oscar Arias
2009	11173,78	8,16	4,60	izquierda	Oscar Arias
2010	11568,61	7,84	4,09	derecha	Laura Chinchilla

Fuente: Banco Mundial.

Elaborado por: Autoras.

Gráfico XII: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Costa Rica

Elaborado por: Autoras.

Desde los años cincuenta se ha buscado reducir significativamente la pobreza gracias a un fuerte impulso del Estado a los procesos productivos para el mercado interno, así como al desarrollo de una fuerte institucionalidad social pública en educación, salud, electricidad, telecomunicaciones y provisión de servicios de agua, entre otros.

La reducción de la pobreza se detuvo durante la crisis de los años 80, y se estancó al finalizar la década de los 90, oscilando entre el 20 y el 22% de la población. Este estancamiento se ha dado en un contexto de 20 años de aplicación de políticas de corte neoliberal, mediante las cuales se ha ido abriendo espacio a actividades de carácter privado a costa de muchos de los servicios que antes fueron brindados por las instituciones públicas.

Aunque la economía y la riqueza han crecido significativamente, la pobreza dejó de disminuir y los sectores más ricos del país han acumulado la mayor parte de esta riqueza, aumentándose con ello las brechas sociales. El crecimiento de la economía ha pasado, desde un 5.9% en 2005 a un 8.8% en 2006 y un 7.8% en 2007.

Debido a la crisis económica que afectó al mundo desde el 2008, la economía de Costa Rica desaceleró su crecimiento al 2.6% en 2008 y decreció en 2009 con un negativo de -1.1%. En el 2010 el crecimiento fue cerca del 4%, lo que muestra una leve recuperación de la recesión económica

El índice de inflación se aproximó al 22.5% en 1995, disminuyó sustancialmente a un 11.1% en 1997, 10% en 2005, 12% en 2008, situándose en el 8% (2009). Mientras que para el 2010 la tasa de inflación fue del 6% aproximadamente.

8.- Cuba

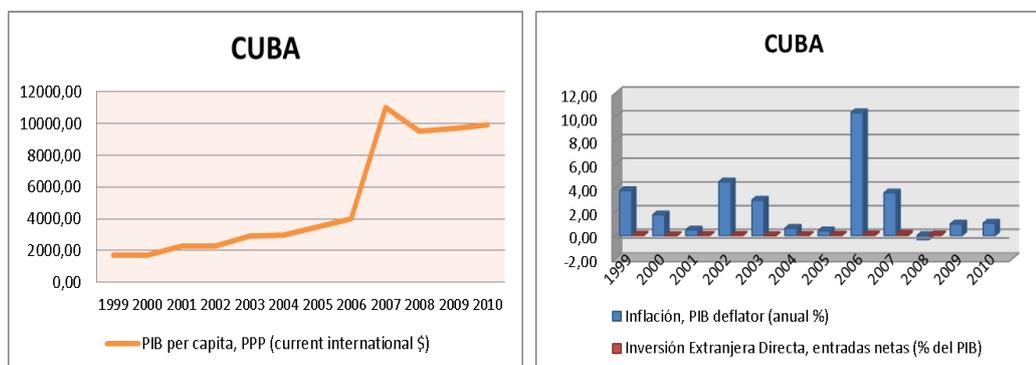
Tabla X: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Cuba

PERIODO DE ESTUDIO	PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)	INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)	INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)	IDEOLOGIA	PRESIDENTE
1999	1700,00	3,79	0,03	izquierda	Fidel Castro
2000	1700,00	1,74	-0,03	izquierda	Fidel Castro
2001	2300,00	0,46	0,01	izquierda	Fidel Castro
2002	2300,00	4,53	0,01	izquierda	Fidel Castro
2003	2900,00	2,98	-0,02	izquierda	Fidel Castro
2004	3000,00	0,60	0,01	izquierda	Fidel Castro
2005	3500,00	0,38	0,04	izquierda	Fidel Castro
2006	4000,00	10,36	0,05	izquierda	Fidel Castro
2007	11000,00	3,59	0,11	izquierda	Fidel Castro
2008	9500,00	-0,34	0,04	izquierda	Raúl Castro
2009	9700,00	0,96		izquierda	Raúl Castro
2010	9900,00	1,03		izquierda	Raúl Castro

Fuente: *Banco Mundial.*

Elaborado por: *Autoras.*

Gráfico XIII: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Cuba



Elaborado por: *Autoras.*

Cuba es una economía en proceso de transición, el estado cubano en los años noventa, modificó el régimen de propiedad empresarial, abrió las

puertas a la inversión extranjera directa, formación de empresas privadas y un alto desarrollo del sector exportador¹⁸.

Es importante mencionar el crecimiento de su economía, dando una atribución especial a su capital humano, del 2000 al 2005 ha aumentado de manera significativa el número de trabajadores con un nivel educativo medio superior y superior en el total de la población económicamente activa constituyendo el 45,6% y 13% respectivamente a finales del 2005.

De 1999 al 2007 se pueden evidenciar claramente dos periodos:

1. A Inicios de la primera década del 2001 al 2003 el crecimiento económico no rebaso el 3% promedio del crecimiento anual.
2. El período del 2004 al 2007 con una tasa de crecimiento del 6,1% promedio anual, en el cual se puede resaltar el efecto positivo de la apertura al mercado venezolano a los servicios médicos cubanos, la consolidación de proyectos de cooperación y negocios con Venezuela bajo la propuesta del ALBA, el comercio con China generando un efecto favorable con la economía cubana.

¹⁸ “La Economía Cubana en la globalización mundial : Transición con rumbo?” publicado en el 2007 por María Luz Solorza Luna.

La inversión extranjera directa en la economía cubana se ha visto frenada por más de diez años por la misma Ley de IED que en el año de 1996 establece un decreto sobre Zonas Francas que exige que el 75% de las ventas sean exportaciones. En el periodo 2001-2006 el número de empresas mixtas disminuyó de forma considerable, en el 2006 las autoridades cubanas aplicaron políticas de selección extrema de inversionistas extranjeros con el fin de mantener solo a los de mayor tamaño que ofrezcan buen resultado financiero y presencia en los mercados exteriores.

El incremento de salarios y pensiones, el aumento de las cotizaciones de bienes y servicio en el mercado formal, han ocasionado que las ventas minoristas y la circulación de la moneda aumente considerablemente colocando una tasa de inflación¹⁹ de 5,5% en el 2006, sin embargo, el incremento de precios pudo haber sido mayor por ser una economía con precios intervenidos.

¹⁹ Según las cifras de la base de datos de la CEPAL 2006

9.- República Dominicana

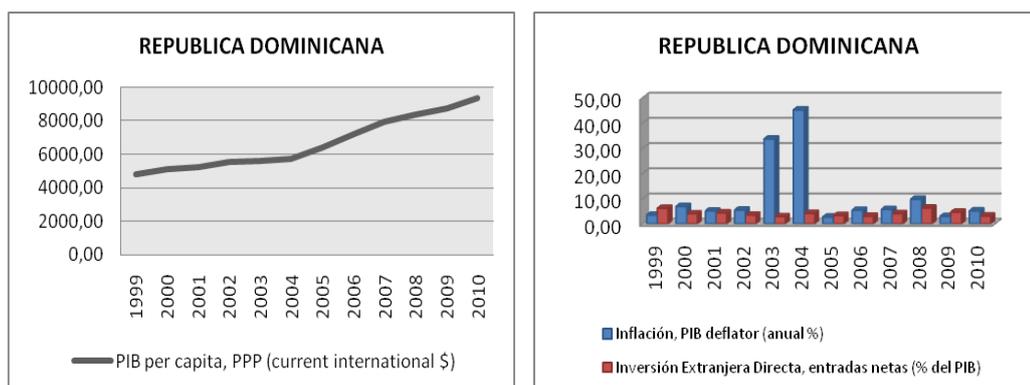
Tabla XI: Datos históricos macroeconómicos y políticos de República Dominicana

PERIODO DE ESTUDIO	PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)	INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)	INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)	IDEOLOGIA	PRESIDENTE
1999	4825,60	3,48	6,16	izquierda	Leonel Fernandez
2000	5127,76	6,91	3,97	izquierda	Leonel Fernandez
2001	5256,73	5,11	4,33	izquierda	Hipolito Mejia
2002	5565,55	5,47	3,45	izquierda	Hipolito Mejia
2003	5586,23	33,63	2,88	izquierda	Hipolito Mejia
2004	5734,11	45,19	4,12	izquierda	Leonel Fernandez
2005	6380,37	2,69	3,30	izquierda	Leonel Fernandez
2006	7186,93	5,40	3,02	izquierda	Leonel Fernandez
2007	7912,74	5,70	4,04	izquierda	Leonel Fernandez
2008	8392,91	9,77	6,27	izquierda	Leonel Fernandez
2009	8722,08	2,95	4,63	izquierda	Leonel Fernandez
2010	9350,09	5,14	3,14	izquierda	Leonel Fernandez

Fuente: Banco Mundial.

Elaborado por: Autoras.

Gráfico XIV: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de República Dominicana.



Elaborado por: Autoras.

La crisis bancaria se inició desde principios del 2002 desde que el Banco Central de la República Dominicana anunció que pasaría a un esquema de

tipo de cambio que implicaba la flotación libre de la divisa: “Desde agosto de 2002, el Banco Central comenzó a recibir requerimientos de fondos en adelantos de parte de los bancos ²⁰comerciales.

En abril del 2003, el banco de mayor tamaño (Banco Intercontinental o BANINTER) agotó su capacidad para ofrecer las garantías correspondientes, que ascienden a 1.5 veces el monto del adelanto solicitado. Esto resultó en el reconocimiento de la quiebra de BANINTER”. Asimismo, las autoridades monetarias identificaron deficiencias financieras en el Banco Nacional del Crédito, BANCREDITO, y en el Banco Mercantil que también se disolvieron.

Es así como a finales del primer trimestre del 2003, estalló la crisis financiera que involucró la quiebra de tres de los más grandes bancos del país. Estas dificultades del sistema financiero se encuentran en el centro de la crisis económica general que afectó al país durante el 2003.

La medida inmediata adoptada por el gobierno fue la de rescatar estas tres instituciones bancarias y compensar completamente a todos los depositantes²¹. Para compensar esta demanda de dinero el Banco Central profundizó sus medidas en restricción monetaria. Incrementó la emisión

²⁰ Este recurso, que estaba anteriormente desierto, creció hasta alcanzar RD\$8,610 millones en marzo de 2003.

²¹ Según el informe del estado de economía del 2003: “El recate financiero de las tres entidades fue equivalente a finales del 2003 a un 20.3% del PIB, es decir: \$101686.3 millones”.

monetaria en un 101.6%; sin embargo, un 66% no constituyó la emisión de billetes ni monedas, si no la emisión de certificados de inversión a elevadas tasas de interés. Además el encaje legal aumentó en encaje a un 20% en moneda local y un 5% adicional para los depósitos en moneda extranjera. Esta política reflejó una serie de resultados ²²negativos:

- El Producto Interno bruto: En el 2003 fue del -0.4%.
- Los precios internos: Tal y como lo muestra el gráfico 2, la tasa de interés anualizada fue del 43%, esto a raíz de la depreciación de la moneda.

El año 2004, fue un año de cierta inestabilidad económica, el IPC o Índice de Precios al Consumidor llegó a niveles históricos para aquel ²³momento, la devaluación llegó al tope con un 300% del margen de Enero del 2003 y la inflación acumulada anual llegó a un devastador 55%.

En este año se expande la convicción de convenir con los EE. UU un Tratado de Libre Comercio con la República Dominicana, conocido internacionalmente como CAFTA-RD (por sus siglas en inglés), y por otra parte el Fondo Monetario Internacional prometió al gobierno de Hipólito Mejía garantías para un acuerdo bilateral para el desembolso de bonos millonarios

²² Análisis tomando como base el informe del Banco Nacional de República Dominicana.

²³ Sept-2005, IPC-histórico

en alivio del déficit de más de US\$7.000 millones en el año 2003, por un monto cercano a los US\$1.000 millones.

10.- Ecuador

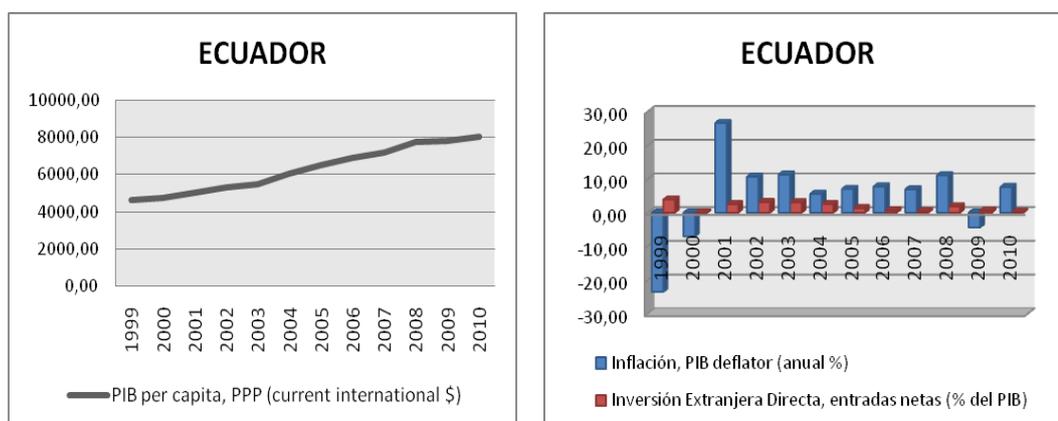
Tabla XII: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Ecuador

PERIODO DE ESTUDIO	PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)	INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)	INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)	IDEOLOGIA	PRESIDENTE
1999	4615,03	-23,48	3,89	derecha	Jamil Mahuad
2000	4769,75	-7,04	-0,15	derecha	Gustavo Noboa
2001	5053,46	26,61	2,53	derecha	Gustavo Noboa
2002	5307,00	10,66	3,17	derecha	Gustavo Noboa
2003	5503,77	11,29	3,07	izquierda	Lucio Gutiérrez
2004	6056,16	5,59	2,56	izquierda	Lucio Gutiérrez
2005	6510,39	7,02	1,34	izquierda	Alfredo Palacios
2006	6931,43	7,77	0,65	izquierda	Alfredo Palacios
2007	7170,28	6,93	0,43	izquierda	Rafael Correa
2008	7741,31	11,09	1,86	izquierda	Rafael Correa
2009	7797,36	-4,38	0,61	izquierda	Rafael Correa
2010	8027,56	7,60	0,29	izquierda	Rafael Correa

Fuente: Banco Mundial.

Elaborado por: Autoras.

Gráfico XV: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Ecuador



Elaborado por: Autoras.

Durante la década de los años 90 Ecuador sufrió una serie de eventos que afectaron su estabilidad. En 1998 el fenómeno de El Niño afectó la producción agrícola en varios países de la región. Entre 1998 y 1999 los precios del petróleo bajaron y se vivía una crisis financiera internacional.

En 1999 y 2000 el sistema financiero nacional fue afectado por el cierre o transferencia al Estado de más de la mitad de los principales bancos del país. Como resultado, en 1999 el ingreso por habitante cayó en 9%, luego de haber declinado el 1% en 1998, y sólo, a partir del 2000 empieza una leve recuperación que tiende a estancarse en el 2003, posterior a la dolarización.

La crisis se manifestó en una vertiginosa expansión del desempleo, el subempleo y la pobreza. La tasa de desempleo abierto ascendió, en las tres principales ciudades del país del 8% en 1998 al 17% a mediados de 1999, mientras la pobreza urbana pasó del 36% al 65%. La crisis produjo también una masiva migración internacional. Se estima que al menos 700.000 ecuatorianos han dejado el país a partir de 1998.

Entre el año 2000 y el 2009, el PIB per cápita del Ecuador se duplicó, se ha presentado una disminución de la tasa de pobreza extrema, la inflación ha tratado de estabilizarse después de la crisis del 2000.

El petróleo que representa el casi 40% de las exportaciones contribuye a tener una balanza comercial positiva, sin embargo se corre un alto riesgo debido a la alta dependencia de este recurso. En el 2009, se presentó un retroceso en el incremento de los precios y en el 2010 la inflación se sitúa en el 3,5%.

11.- El Salvador

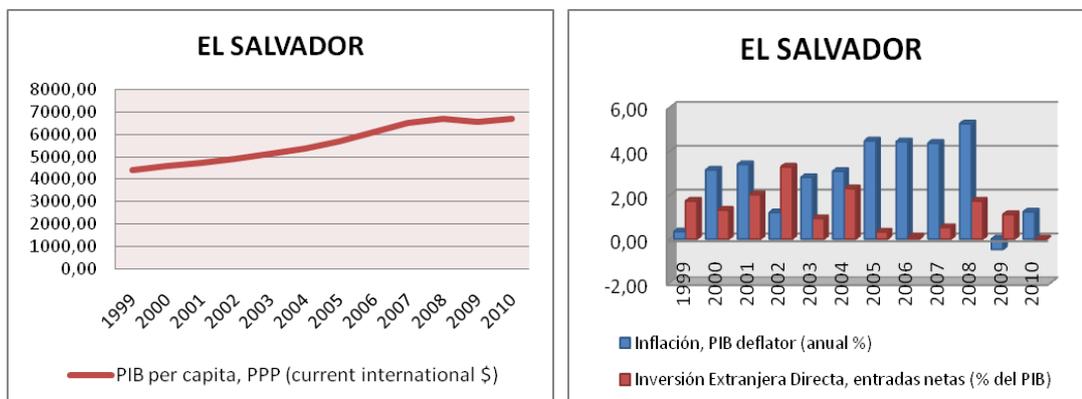
Tabla XIII: Datos históricos macroeconómicos y políticos de El Salvador

<i>PERIODO DE ESTUDIO</i>	<i>PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)</i>	<i>INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)</i>	<i>INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)</i>	<i>IDEOLOGÍA</i>	<i>PRESIDENTE</i>
1999	4413,55	0,34	1,73	derecha	Francisco Flores
2000	4583,47	3,15	1,32	derecha	Francisco Flores
2001	4746,95	3,40	2,02	derecha	Francisco Flores
2002	4918,65	1,21	3,29	derecha	Francisco Flores
2003	5122,87	2,81	0,94	derecha	Francisco Flores
2004	5347,49	3,09	2,30	derecha	Francisco Flores
2005	5702,19	4,48	0,32	derecha	Elías Antonio González
2006	6093,83	4,44	0,09	derecha	Elías Antonio González
2007	6485,76	4,37	0,52	derecha	Elías Antonio González
2008	6679,98	5,25	1,73	derecha	Elías Antonio González
2009	6555,74	-0,47	1,12	derecha	Elías Antonio González
2010	6667,85	1,24	-0,03	izquierda	Mauricio Funez

Fuente: Banco Mundial.

Elaborado por: Autoras.

Gráfico XVI: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de El Salvador



Elaborado por: Autoras.

La economía del El Salvador tuvo un constante crecimiento ubicándose como una de las mejores economías de Centroamérica según el Fondo Monetario Internacional, sin embargo al igual que muchos países se vio afectado por la recesión mundial ocasionada por la crisis financiera del 2008, causando una contracción del PIB del 3,5% pero pudiéndose recuperar en el 2010 por las exportaciones y las remesas desde el exterior. Por otra parte, el crecimiento de la economía ha venido acompañado con el mismo comportamiento de la tasa de inflación.

El Salvador fue el primer país en firmar el Tratado de Libre Comercio entre Estados Unidos, Centroamérica y República Dominicana (CAFTA). Estados Unidos es su mercado principal, además tiene acuerdos de libre comercio

con México, Chile y Panamá. Es por esto, que las exportaciones son de gran importancia para la economía salvadoreña.

Sin embargo, una de las trabas que ha tenido este país en el crecimiento de su economía es el pago de la deuda externa a la cual se destina la mayor parte de los beneficios obtenidos.

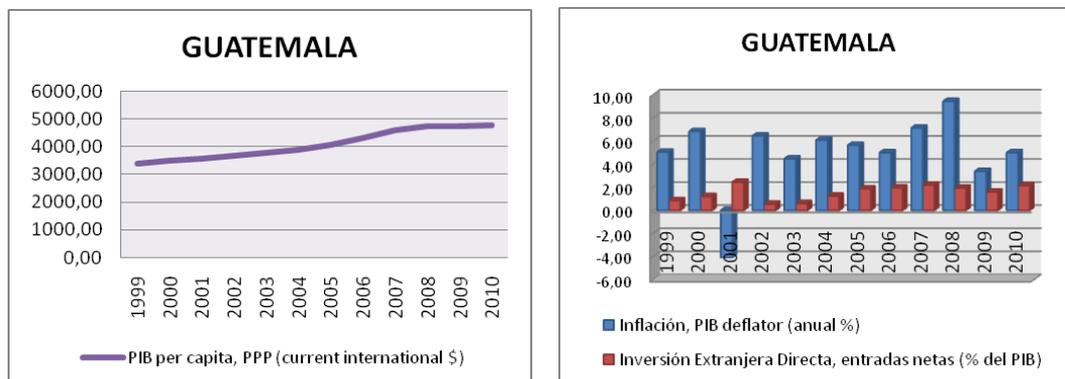
12.- Guatemala

Tabla XIV: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Guatemala

<i>PERIODO DE ESTUDIO</i>	<i>PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)</i>	<i>INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)</i>	<i>INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)</i>	<i>IDEOLOGÍA</i>	<i>PRESIDENTE</i>
1999	3395,31	5,04	0,84	derecha	Alvaro Arzú Irigoyen
2000	3509,90	6,83	1,19	derecha	Alfonso Portillo Cabrera
2001	3585,29	-4,08	2,44	derecha	Alfonso Portillo Cabrera
2002	3692,15	6,45	0,53	derecha	Alfonso Portillo Cabrera
2003	3771,86	4,46	0,60	derecha	Alfonso Portillo Cabrera
2004	3902,25	6,08	1,24	derecha	Óscar Berger Perdomo
2005	4061,59	5,63	1,87	derecha	Óscar Berger Perdomo
2006	4311,57	4,99	1,96	derecha	Óscar Berger Perdomo
2007	4603,77	7,14	2,18	derecha	Óscar Berger Perdomo
2008	4740,57	9,44	1,93	Izquierda	Álvaro Colom
2009	4734,87	3,38	1,59	Izquierda	Álvaro Colom
2010	4784,91	4,99	2,14	Izquierda	Álvaro Colom

Fuente: Banco Mundial.

Elaborado por: Autoras.

Gráfico XVII: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Guatemala

Elaborado por: Autoras.

De los datos macroeconómicos de Guatemala, la deflación que tuvo el país en el 2009 capta mucho la atención por el crecimiento que se presenta en los demás años. En el 2009, por primera vez en 27 años, Guatemala presentó una tasa de inflación negativa de -0,28%.

La crisis económica internacional, la caída de las remesas familiares y una disminución en la actividad económica de Guatemala, fueron los principales factores que contribuyeron a la importante disminución en el Índice de Precios al Consumidor en el 2009.

Según el FMI la deflación se dio como resultado de la caída en los precios de las materias primas y de la débil demanda interna a causa de la crisis, asimismo la gratuidad establecida por el Gobierno en los servicios de educación.

13.- Guyana

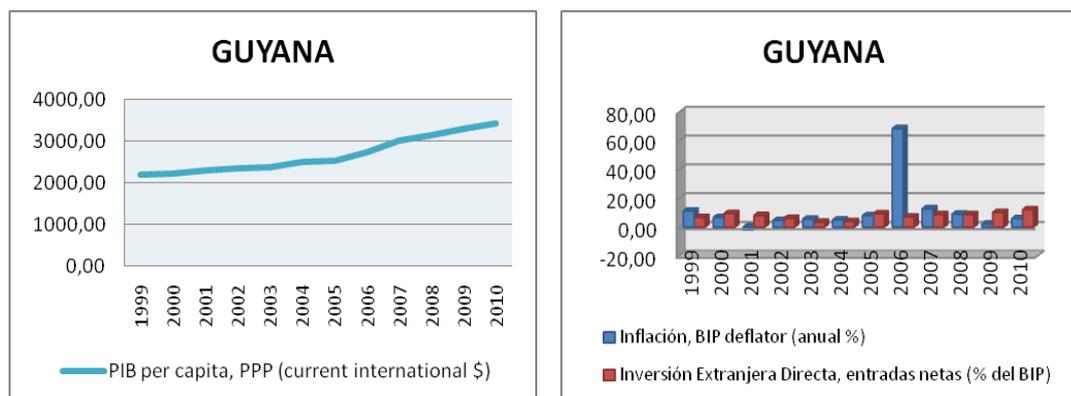
Tabla XV: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Guyana

PERIODO DE ESTUDIO	BID PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)	INFLACIÓN, BIP DEFLATOR (ANUAL %)	INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL BIP)	IDEOLOGIA	PRESIDENTE
1999	2197,42	11,20	6,62	izquierda	Bharrat Jagdeo
2000	2209,21	6,60	9,42	izquierda	Bharrat Jagdeo
2001	2303,14	-1,89	8,04	izquierda	Bharrat Jagdeo
2002	2356,55	4,51	6,03	izquierda	Bharrat Jagdeo
2003	2373,77	5,49	3,52	izquierda	Bharrat Jagdeo
2004	2511,89	4,89	3,82	izquierda	Bharrat Jagdeo
2005	2536,38	7,90	9,31	izquierda	Bharrat Jagdeo
2006	2745,54	68,44	7,02	izquierda	Bharrat Jagdeo
2007	3017,09	12,72	8,76	izquierda	Bharrat Jagdeo
2008	3138,14	9,00	8,74	izquierda	Bharrat Jagdeo
2009	3294,51	2,15	10,27	izquierda	Bharrat Jagdeo
2010	3431,72	5,90	12,11	izquierda	Bharrat Jagdeo

Fuente: Banco Mundial.

Elaborado por: Autoras.

Gráfico XVIII: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Guyana.



Elaborado por: Autoras.

En el período del 2000-2002 la economía de Guyana experimentó un crecimiento moderado, debido a la evolución de la agricultura y los sectores de minería, estimulando el crecimiento en el sector empresarial, un tipo de cambio más tangible, baja inflación y el apoyo de las organizaciones internacionales asegurando un crecimiento en su economía.

Sin embargo, tiene varios problemas persistentes como el déficit de mano de obra calificada, una infraestructura débil y las altas cifras de deuda externa. Asimismo, existe la necesidad inmediata de expansión de la inversión pública.

La deuda de 400 millones de dólares con el Banco Interamericano de desarrollo fue cancelada por el Banco en 2006, perdonándole la deuda como un plan para ayudar a los países más pobres del mundo, de manera que los recursos sean canalizados a los sectores más importantes como salud, educación, infraestructura, entre otros.

14.- Honduras

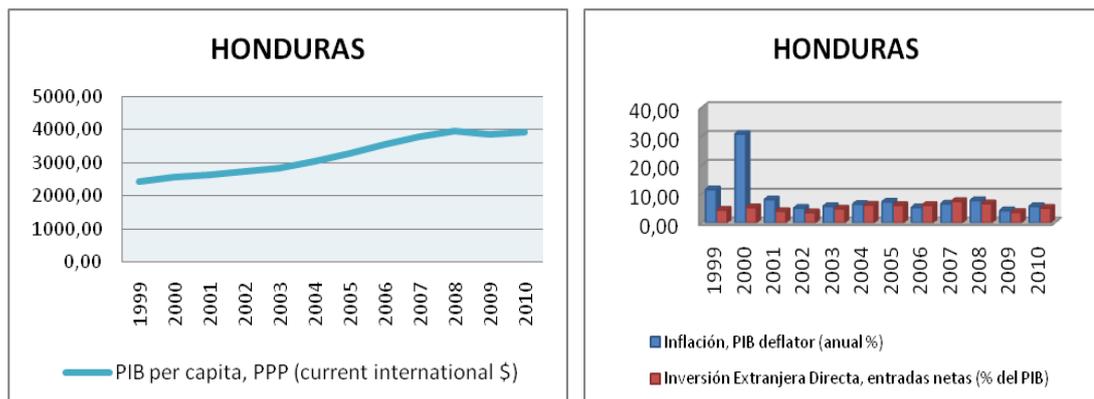
Tabla XVI: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Honduras

PERIODO DE ESTUDIO	PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)	INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)	INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)	IDEOLOGÍA	PRESIDENTE
1999	2419,14	11,56	4,42	Derecha	Carlos Roberto Flores Facussé
2000	2559,75	30,82	5,37	Derecha	Carlos Roberto Flores Facussé
2001	2634,37	8,08	4,02	Derecha	Carlos Roberto Flores Facussé
2002	2721,82	5,13	3,54	Derecha	Ricardo Maduro
2003	2848,95	5,76	4,89	Derecha	Ricardo Maduro
2004	3050,51	6,45	6,16	Derecha	Ricardo Maduro
2005	3276,86	7,28	6,15	Derecha	Ricardo Maduro
2006	3534,45	5,35	6,13	Derecha	José Manuel Zelaya Rosales
2007	3787,44	6,63	7,50	Derecha	José Manuel Zelaya Rosales
2008	3954,20	7,79	6,69	Derecha	José Manuel Zelaya Rosales
2009	3862,67	4,29	3,69	Derecha	José Manuel Zelaya Rosales
2010	3922,93	5,71	5,18	Derecha	Porfirio Lobo Sosa

Fuente: Banco Mundial.

Elaborado por: Autoras.

Gráfico XIX: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Honduras



Elaborado por: Autoras.

Honduras considerado uno de los países más pobres de la región con una historia económica y política más difícil, cuyo ciclo relativo de estabilidad finalizó con el golpe de estado que sacó del poder al Presidente Manuel Zelaya el 28 de junio del 2009. Este suceso tuvo una contracción en el crecimiento de la economía y ha evitado la adopción de medidas necesarias para poder contrarrestar la recesión global.

Sin embargo, bajo el mandato de Zelaya la economía hondureña tuvo un buen desempeño como el crecimiento del PIB, la estabilidad de la inflación que alcanzó su punto máximo de 10,8 por ciento en el 2008 y el incremento del 60% del salario mínimo.

La inflación de 1999 y 2000 son unas de las más altas en la última década, en el 2010 el país cerró con un déficit comercial 11,3% del PIB, en 1999 el país tenía un coeficiente de GINI del 0,590, la mayor tasa de desigualdad de la región y demás efectos producidos por el Huracán Mitch en 1998 y de las fuertes precipitaciones recibidas durante la estación de lluvia de 1999 que agravaron la situación del país en especial la del sector agrícola que también ocasionó la reducción de las exportaciones pese a tener un trato especial de la OMC.

15.-México

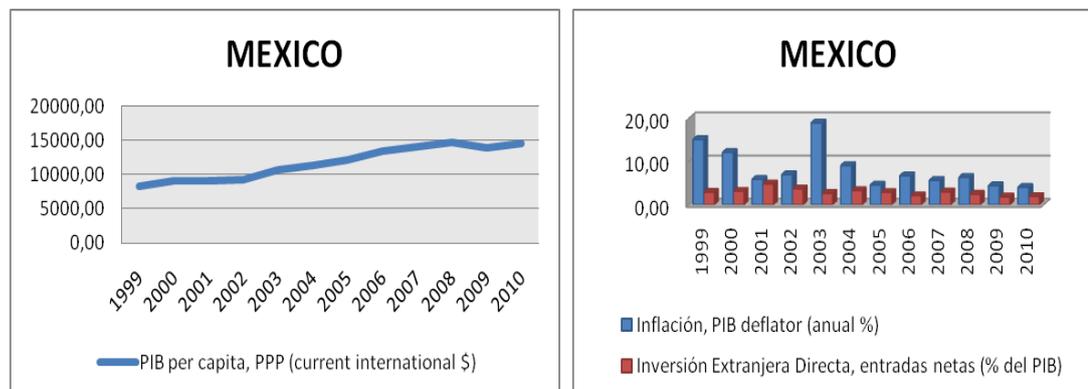
Tabla XVII: Datos históricos macroeconómicos y políticos de México

PERIODO DE ESTUDIO	PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)	INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)	INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)	IDEOLOGIA	PRESIDENTE
1999	8289,26	15,09	2,88	Derecha	Ernesto Zedillo Ponce de León
2000	9017,43	12,10	3,11	Derecha	Ernesto Zedillo Ponce de León
2001	9087,50	5,88	4,80	Derecha	Vicente Fox Quesada
2002	9317,82	6,96	3,69	Derecha	Vicente Fox Quesada
2003	10670,36	18,95	2,65	Derecha	Vicente Fox Quesada
2004	11296,38	9,07	3,27	Derecha	Vicente Fox Quesada
2005	12191,06	4,54	2,86	Derecha	Vicente Fox Quesada
2006	13392,40	6,69	2,10	Derecha	Vicente Fox Quesada
2007	14053,36	5,63	2,95	Derecha	Felipe Calderón Hinojosa
2008	14741,34	6,33	2,43	Derecha	Felipe Calderón Hinojosa
2009	13858,70	4,40	1,79	Derecha	Felipe Calderón Hinojosa
2010	14563,88	4,03	1,91	Derecha	Felipe Calderón Hinojosa

Fuente: Banco Mundial.

Elaborado por: Autoras.

Gráfico XX: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de México



Elaborado por: Autoras.

Actualmente México tiene una economía sumamente ligada a la economía estadounidense, y por lo mismo responde por igual a sus fases de expansión y crisis. Lamentablemente, partir de 2001 Estados Unidos mantiene una fase

crítica y recesiva, lo cual se agravó con la crisis financiera de 2007 y 2008, una fase contraria a la que se vivió durante los noventa. De manera persistente, la economía mexicana no logra salir de un proceso de crecimiento lento que se nota en un probable incremento del margen de pobreza de la población, disminución de la capacidad adquisitiva de segmentos medios y una menor movilidad social.

Como elementos de probable desahogo social aparece la economía informal y la migración, aunque esta última disminuida por las mayores restricciones para emigrar y la menor demanda de trabajo por la menor actividad en la economía del norte. En el periodo de estudio podemos observar que para el año 2003, la inflación es la que más destaca, esto se debió al incremento de los precios de productos de primera necesidad, así como en servicios turísticos.

En México, en los últimos años no ha habido una tendencia uniforme en la recepción de IED. Después del 2000 se observa un incremento en los flujos hasta alcanzar su máximo histórico en 2001, tendencia contraria a la de los flujos mundiales que registraron desplomes. Es en 2002 y 2003 que se registran caídas consecutivas, otra en 2006 y la más reciente en 2009, en que el monto recibido fue tan sólo de 11.4 mil millones de dólares, la menor de las cifras en el período señalado.

La volatilidad del período se explica por las crisis económicas de los países donde se ubican los corporativos de las ETN localizadas en México; estas empresas relocalizan sus plantas hacia países que les proporcionan mayores beneficios económicos, con mayores ventajas comparativas y mercados con mayor demanda para sus productos, factores que han reducido la presunta estabilidad de la IED.

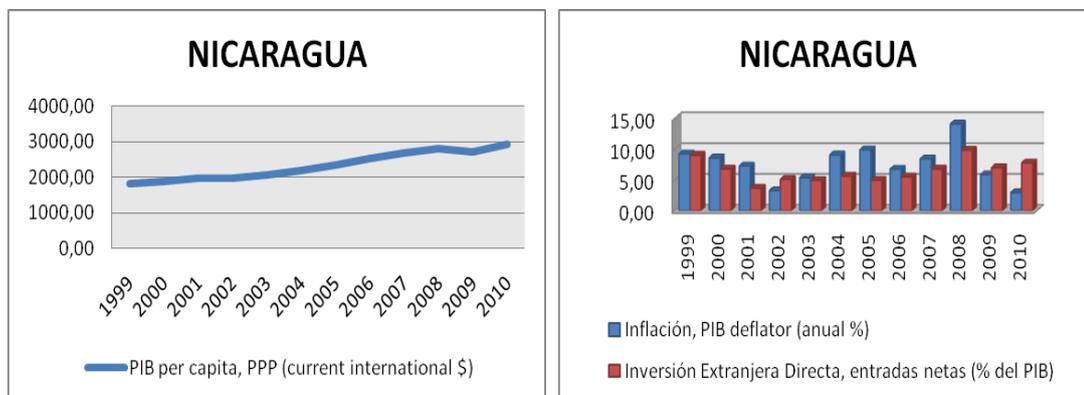
16.- Nicaragua

Tabla XVIII: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Nicaragua

<i>PERIODO DE ESTUDIO</i>	<i>PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)</i>	<i>INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)</i>	<i>INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)</i>	<i>IDEOLOGIA</i>	<i>PRESIDENTE</i>
1999	1809,90	9,23	9,01	Derecha	Arnoldo Alemán
2000	1894,94	8,57	6,77	Derecha	Arnoldo Alemán
2001	1966,24	7,24	3,66	Derecha	Arnoldo Alemán
2002	1985,83	3,25	5,06	Izquierda	Enrique Bolaños Geyer
2003	2052,81	5,33	4,91	Izquierda	Enrique Bolaños Geyer
2004	2195,01	9,05	5,60	Izquierda	Enrique Bolaños Geyer
2005	2335,56	9,87	4,95	Izquierda	Enrique Bolaños Geyer
2006	2515,09	6,72	5,48	Izquierda	Enrique Bolaños Geyer
2007	2680,46	8,41	6,74	Izquierda	Daniel Ortega
2008	2801,02	14,08	9,83	Izquierda	Daniel Ortega
2009	2723,56	5,81	6,99	Izquierda	Daniel Ortega
2010	2913,28	2,91	7,75	Izquierda	Daniel Ortega

Fuente: Banco Mundial.

Elaborado por: Autoras.

Gráfico XXI: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Nicaragua

Elaborado por: Autoras.

Durante los últimos años Nicaragua se convirtió en uno de los países con la economía de más rápido crecimiento en América Central y una de las que lideraba el crecimiento en América Latina. Sin embargo, la inflación se ha elevado y el crecimiento desde el 2006 se ha vuelto a estancar. Según el Libro Mundial²⁴ de Datos de la CIA, la inflación tuvo un promedio global de un 8.1% entre el año 2000 a 2006. En 2005 la economía creció al 4,0%, con el GDP total alcanzando \$4.91 mil millones.

Durante el 2007 la economía sólo creció un 3.2% y con una inflación del 11.1%, la economía nicaragüense se convirtió en la que peor comportamiento tuvo de todos los países de la región centroamericana. La

²⁴ El Banco Mundial también indica desarrollo económico moderado del 5% de promedio entre el año 1995 y 2004.

reducción de la inflación, el crecimiento económico y la privatización no ha ayudado en absoluto a los grandes problemas sociales de Nicaragua²⁵.

Por otro lado la IED en Nicaragua, según informes presentados por la agencia de promoción de inversiones Pro-Nicaragua, indican que Nicaragua ha obtenido en los últimos tres años consecutivos, la tasa más alta de la IED, a nivel de Centroamérica, como porcentaje del Producto Interno Bruto (PIB).

El informe también indica que Nicaragua ha pasado de ser un país que promediaba alrededor de \$250 millones en IED al año, a promediar casi \$600 millones al año, logrando \$2.950 millones en inversión extranjera en los últimos cinco años, superando ampliamente los \$1.230 millones que se trajeron en los cinco años anteriores.

Estos resultados responden al esfuerzo constante del Gobierno de Nicaragua en trabajar de la mano con el sector privado y los trabajadores para lograr estabilidad macroeconómica. Así como el crecimiento en la atracción de inversiones se debe a solidez de la economía, la libre convertibilidad de la moneda, las reglas claras para hacer negocios, la baja inflación y la estabilidad de la moneda, los tratados de libre comercio que

²⁵El 48% de la población en Nicaragua vive en pobreza extrema (menos de 1\$ diario), otro 28% vive en pobreza relativa (menos de 2\$ al día), el 4.8% está desempleado y más del 46% se encuentra subempleado, según el Libro Mundial de Datos.

convierten al país en una plataforma privilegiada para establecer negocios, entre otros factores.

17.- Panamá

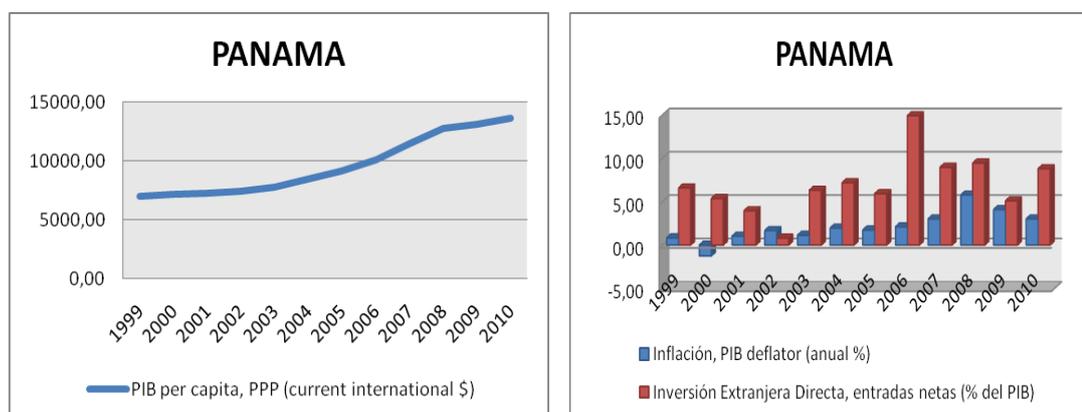
Tabla XIX: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Panamá

PERIODO DE ESTUDIO	PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)	INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)	INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)	IDEOLOGIA	PRESIDENTE
1999	7002,62	0,84	6,60	Izquierda	Ernesto Pérez Balladares
2000	7207,97	-1,25	5,37	Derecha	Mireya Moscoso Rodríguez
2001	7274,65	1,03	3,96	Derecha	Mireya Moscoso Rodríguez
2002	7418,51	1,67	0,80	Derecha	Mireya Moscoso Rodríguez
2003	7754,53	1,13	6,32	Derecha	Mireya Moscoso Rodríguez
2004	8422,12	1,97	7,19	Derecha	Mireya Moscoso Rodríguez
2005	9166,56	1,75	5,93	Izquierda	Martín Torrijos Espino
2006	10096,42	2,11	14,92	Izquierda	Martín Torrijos Espino
2007	11457,22	3,03	8,97	Izquierda	Martín Torrijos Espino
2008	12750,55	5,78	9,47	Izquierda	Martín Torrijos Espino
2009	13081,33	4,09	5,10	Izquierda	Martín Torrijos Espino
2010	13607,83	3,03	8,81	Derecha	Ricardo Martinelli

Fuente: Banco Mundial.

Elaborado por: Autoras.

Gráfico XXII: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Panamá



Elaborado por: Autoras.

El principal pilar de la economía panameña es el canal interoceánico, que en 2008 alcanzó un récord al superar por primera vez los 2.000 millones de dólares en ingresos. Las inversiones extranjeras se multiplicaron en los últimos cinco años, coincidiendo con la presidencia de Martín Torrijos. Panamá está entre los mayores receptores de inversiones en relación con el Producto Interno Bruto (PIB) en 2007.

El llamado boom de la economía de Panamá, un país de 3.395.346 habitantes, el de menor población de Iberoamérica, ha sido impulsado principalmente por el sector de la construcción y por el proyecto en marcha de ampliación de su canal interoceánico con inversiones de unos 5.000 millones de dólares. La pobreza y la desigualdad siguen golpeando al país que tiene un 30% de sus habitantes sumidos en la pobreza.

18.-Paraguay

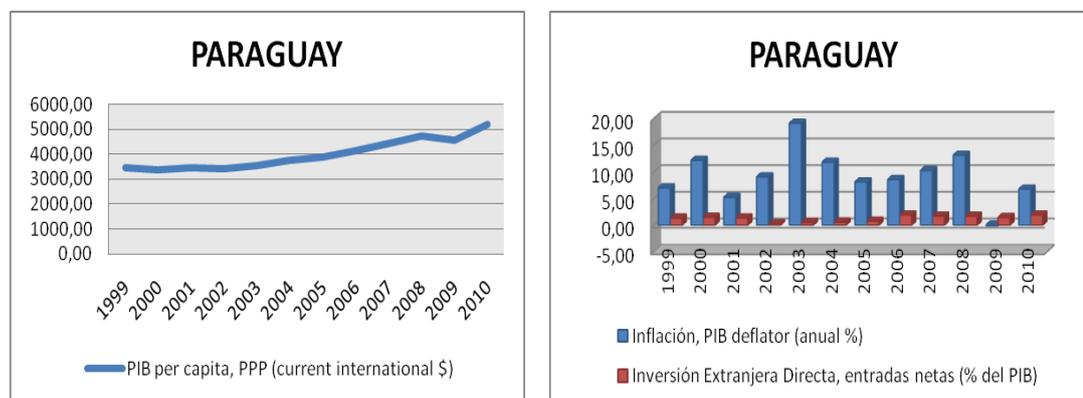
Tabla XX: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Paraguay

PERIODO DE ESTUDIO	PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)	INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)	INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)	IDEOLOGIA	PRESIDENTE
1999	3477,00	6,98	1,30	Derecha	Luis Ángel González Macchi
2000	3362,75	12,14	1,47	Derecha	Luis Ángel González Macchi
2001	3438,94	5,18	1,31	Derecha	Luis Ángel González Macchi
2002	3423,57	9,03	0,20	Derecha	Luis Ángel González Macchi
2003	3560,59	19,09	0,49	Derecha	Luis Ángel González Macchi
2004	3739,71	11,80	0,54	Derecha	Nicanor Duarte Frutos
2005	3900,79	8,08	0,72	Derecha	Nicanor Duarte Frutos
2006	4124,29	8,52	1,87	Derecha	Nicanor Duarte Frutos
2007	4450,65	10,23	1,69	Derecha	Nicanor Duarte Frutos
2008	4726,87	13,10	1,65	Derecha	Nicanor Duarte Frutos
2009	4546,44	-0,12	1,41	Izquierda	Fernando Armindo Lugo Méndez
2010	5181,28	6,72	1,88	Izquierda	Fernando Armindo Lugo Méndez

Fuente: Banco Mundial.

Elaborado por: Autoras.

Gráfico XXIII: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Paraguay



Elaborado por: Autoras.

La economía de Paraguay presentó una evolución muy favorable en el período 2003–2008, gracias a la aplicación de políticas de demanda

acertadas respaldadas por reformas estructurales, lo que contribuyó a que el PIB real creciera a una tasa anual del 5 por ciento.

En 2009, una grave sequía y la crisis financiera internacional provocaron una recesión, aunque la aplicación de políticas de demanda anti cíclicas ayudó a frenar la caída del PIB real al 3,8 por ciento.

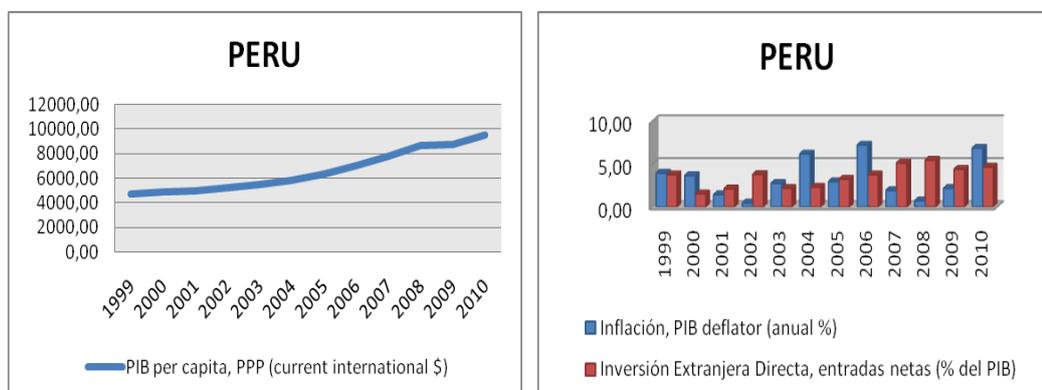
19.-Perú

Tabla XXI: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Perú

<i>PERIODO DE ESTUDIO</i>	<i>PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)</i>	<i>INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)</i>	<i>INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)</i>	<i>IDEOLOGIA</i>	<i>PRESIDENTE</i>
1999	4741,62	3,94	3,77	Derecha	Alberto Fujimori Fujimori
2000	4913,22	3,66	1,52	Derecha	Alberto Fujimori Fujimori
2001	4965,07	1,43	2,12	Izquierda	Valentín Paniagua Corazao
2002	5229,06	0,47	3,80	Derecha	Alejandro Toledo Manrique
2003	5487,57	2,76	2,18	Derecha	Alejandro Toledo Manrique
2004	5853,09	6,18	2,29	Derecha	Alejandro Toledo Manrique
2005	6386,96	2,96	3,25	Derecha	Alejandro Toledo Manrique
2006	7026,72	7,22	3,76	Derecha	Alejandro Toledo Manrique
2007	7793,74	1,93	5,12	Izquierda	Alan García Pérez
2008	8652,87	0,72	5,46	Izquierda	Alan García Pérez
2009	8791,00	2,18	4,39	Izquierda	Alan García Pérez
2010	9537,70	6,87	4,67	Izquierda	Alan García Pérez

Fuente: Banco Mundial.

Elaborado por: Autoras.

Gráfico XXIV: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Perú

Elaborado por: Autoras

Perú ha crecido sostenidamente en los últimos años y el Producto Bruto Interno (PIB) se ha triplicado respecto al año 2000, mientras el crecimiento per cápita ha venido recuperándose después de tres décadas, según documento de Agenda de Competitividad 2012 – 2013.

En mencionado documento también se manifiesta que a pesar del contexto internacional desfavorable, la economía peruana mantuvo su dinamismo a lo largo de estos años.

La economía peruana se ha visto impulsada fundamentalmente por el aumento de la inversión y el consumo privado, lo que refleja la rápida recuperación de la confianza de los inversionistas en Perú como una buena plaza para los negocios, y del poder adquisitivo de los consumidores.

Anotó que dicho crecimiento económico, acompañado por un marco de estabilidad macroeconómica y de una eficaz gestión de las finanzas públicas, permitió reducir la pobreza y sentar las bases para la inclusión social.

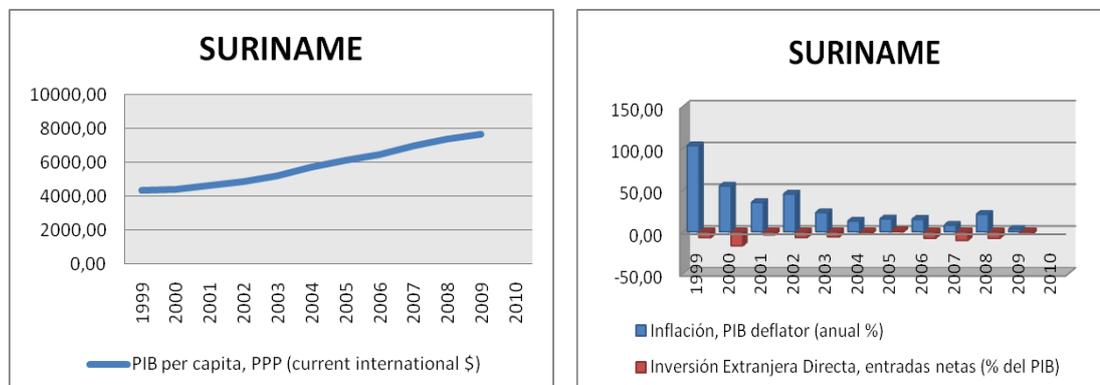
20.-Suriname

Tabla XXII: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Suriname

<i>PERIODO DE ESTUDIO</i>	<i>PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)</i>	<i>INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)</i>	<i>INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)</i>	<i>IDEOLOGÍA</i>	<i>PRESIDENTE</i>
1999	4369,61	103,21	-6,95	Izquierda	Jules Wijdenbosch
2000	4399,94	54,75	-16,59	Izquierda	Ronald Venetiaan
2001	4638,99	35,18	-3,51	Izquierda	Ronald Venetiaan
2002	4873,01	45,25	-6,82	Izquierda	Ronald Venetiaan
2003	5204,59	23,08	-5,99	Izquierda	Ronald Venetiaan
2004	5741,95	12,89	-2,51	Izquierda	Ronald Venetiaan
2005	6128,52	15,50	1,56	Izquierda	Ronald Venetiaan
2006	6494,72	15,05	-7,66	Izquierda	Ronald Venetiaan
2007	6959,01	7,94	-10,20	Izquierda	Ronald Venetiaan
2008	7370,72	21,05	-7,62	Izquierda	Ronald Venetiaan
2009	7663,73	2,91	-2,87	Izquierda	Ronald Venetiaan
2010				Izquierda	Desiré Delano Bouterse

Fuente: Banco Mundial.

Elaborado por: Autoras

Gráfico XXV: Evolución PIB per cápita, Inversión Extranjera Directa e Inflación de Suriname

Elaborado por: Autoras

Suriname tiene una economía pequeña y diversa, pero con gran potencial. Su entorno microeconómico durante los últimos cinco años se ha caracterizado por un crecimiento positivo, y sus resultados macroeconómicos se han consolidado notablemente en los últimos años. El gobierno ha tomado medidas para dirigir al país por la senda del desarrollo económico sostenible.

En el ámbito microeconómico, Suriname ha experimentado un crecimiento real medio, en el período 2000-2005, del 4,4%; pero el peso económico de las manufacturas ha declinado, aparte de la producción de alúmina y algunas actividades de transformación de alimentos (principalmente relacionadas con el pescado).

Los resultados macroeconómicos de Suriname se han consolidado mucho en los últimos años. El refuerzo de la independencia del Banco Central y la reducción de la fragmentación del mercado de divisas han contribuido a promover el crecimiento, a reducir la inflación, a la acumulación amplia de reservas internacionales y al descenso notorio de la deuda pública con respecto al Producto Interior Bruto (PIB) según el Consejo de Dirección del Fondo Monetario Internacional (FMI).

Los términos comerciales han mejorado cerca del 30% en el período 2005-2007, lo que ha conducido a un aumento verdadero de ingresos superior al 10%, aunque la inflación alcanzó dos dígitos en 2007. Se estima que el PIB creció el 5,5%, con buenos resultados en los sectores minero y no minero. El superávit por cuenta exterior era cercano al 3% del PIB, y las reservas internacionales aumentaron más del 60%.

21.-Uruguay

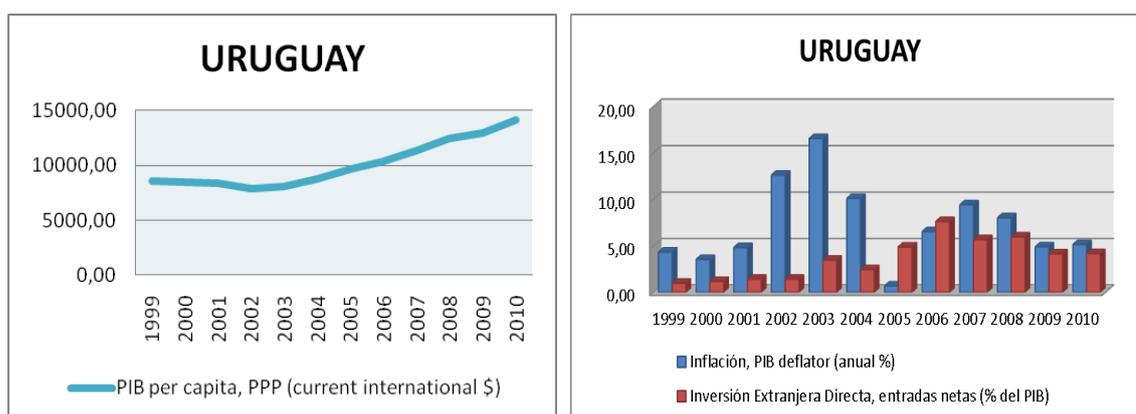
Tabla XXIII: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Uruguay

PERIODO DE ESTUDIO	PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)	INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)	INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)	IDEOLOGIA	PRESIDENTE
1999	8531,97	4,33	0,98	Derecha	Julio María Sanguinetti
2000	8517,19	3,54	1,18	Derecha	Jorge Luis Batlle Ibáñez
2001	8356,44	4,83	1,42	Derecha	Jorge Luis Batlle Ibáñez
2002	7835,18	12,62	1,42	Derecha	Jorge Luis Batlle Ibáñez
2003	8080,69	16,54	3,46	Derecha	Jorge Luis Batlle Ibáñez
2004	8730,28	10,11	2,43	Derecha	Jorge Luis Batlle Ibáñez
2005	9682,79	0,68	4,88	Izquierda	Tabaré Vázquez
2006	10380,04	6,53	7,63	Izquierda	Tabaré Vázquez
2007	11351,97	9,42	5,68	Izquierda	Tabaré Vázquez
2008	12393,78	8,02	5,96	Izquierda	Tabaré Vázquez
2009	12947,54	4,89	4,15	Izquierda	Tabaré Vázquez
2010	14108,07	5,14	4,17	Izquierda	José Mujica

Fuente: Banco Mundial.

Elaborado por: Autoras.

Gráfico XXVI: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Uruguay



Elaborado por: Autoras.

La crisis bancaria de 2002 en Uruguay fue un proceso de insolvencia financiera que afectó a más de la mitad de la banca comercial, y produjo la

desaparición de algunos de las empresas financieras más emblemáticas y el virtual colapso del sistema económico del país.

Se desarrolló durante el gobierno de Jorge Batlle Ibáñez y fue la crisis económica-social más importante del Uruguay, incluso con consecuencias peores que la crisis de 1929 o 1890. Como resultado se puede ver la fuerte contracción del PIB per cápita de la economía uruguaya y altos niveles de inflación.

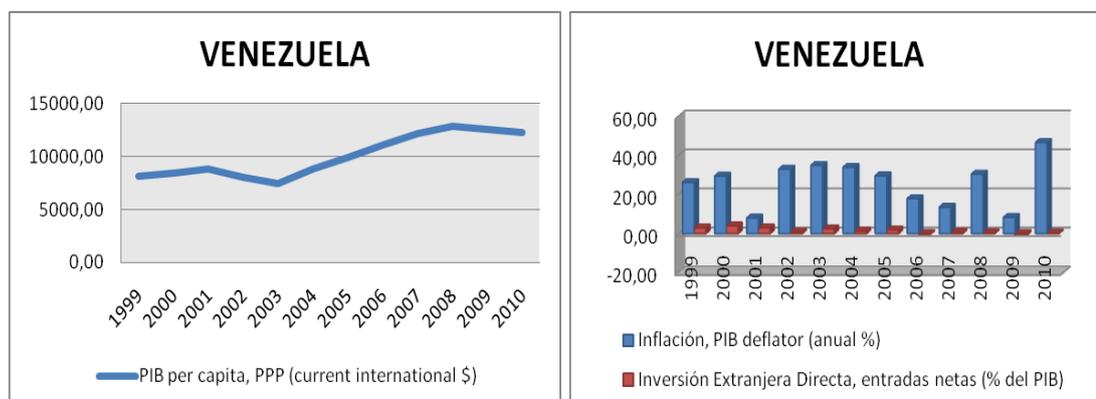
22.-Venezuela

Tabla XXIV: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Venezuela

<i>PERIODO DE ESTUDIO</i>	<i>PIB PER CAPITA, PPP (CURRENT INTERNATIONAL \$)</i>	<i>INFLACIÓN, PIB DEFLATOR (ANUAL %)</i>	<i>INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ENTRADAS NETAS (% DEL PIB)</i>	<i>IDEOLOGIA</i>	<i>PRESIDENTE</i>
1999	8152,01	26,19	2,95	Izquierda	Hugo Chávez
2000	8477,73	29,45	4,01	Izquierda	Hugo Chávez
2001	8799,88	8,00	3,00	Izquierda	Hugo Chávez
2002	8003,84	33,02	0,84	Izquierda	Hugo Chávez
2003	7408,88	34,93	2,44	Izquierda	Hugo Chávez
2004	8855,80	33,95	1,32	Izquierda	Hugo Chávez
2005	9924,46	29,60	1,90	Izquierda	Hugo Chávez
2006	11069,78	17,90	-0,28	Izquierda	Hugo Chávez
2007	12189,04	13,53	0,72	Izquierda	Hugo Chávez
2008	12899,71	30,46	0,38	Izquierda	Hugo Chávez
2009	12513,16	8,29	-0,78	Izquierda	Hugo Chávez
2010	12232,80	46,68	0,31	Izquierda	Hugo Chávez

Fuente: Banco Mundial.

Elaborado por: Autoras.

Gráfico XXVII: Datos históricos macroeconómicos y políticos de Venezuela

Elaborado por: Autoras.

A principios del 2000, un aumento significativo de los precios internacionales del petróleo permitió recuperar la economía de una fuerte recesión sufrida durante el 99. Pero esta leve recuperación no produjo mayor impacto debido a que varios factores macroeconómicos impidieron que así fuera.

A lo largo del 2004 Venezuela creció un 17,9% en su PIB, recuperándose de las caídas protagonizadas en los años anteriores, esto se debió en parte al triunfo presidencial de Chávez, lo que mejoró el ambiente político y afectó positivamente la economía.

Llegando al fin de la década, Venezuela alcanza la mayor tasa de inflación anual en Latinoamérica, aun cuando el gobierno había emprendido una serie de medidas para frenar la inflación, como la disminución del impuesto al valor

agregado. Finalmente para el 2010, Venezuela registró un crecimiento del 0,6%, lo cual la a favorecido, considerando los años anteriores

Capítulo 2

Marco Empírico

“La econometría se ocupa del estudio de estructuras que permitan analizar características o propiedad de una variable económica utilizando como causas explicativas otras variables económicas”.

Novales, A.

2.1 Introducción al Capítulo

El objetivo de la presente investigación es encontrar los determinantes de la IED en 22 países de Latinoamérica correspondiente a los años de 1999 al 2010, para ello se utiliza el método econométrico de datos de panel, a través de las técnicas de efectos fijos y efectos aleatorios de tal forma que de acuerdo a la base de datos construida se seleccione la técnica que sea congruente con los mismos. Como variable endógena se utiliza la Inversión Extranjera Directa, la misma que ya fue analizada previamente.

2.2 Datos y variables a emplear

El presente estudio de datos de panel está construido por datos anuales de 22 países de América Latina para el periodo de 1999 al 2010.

Se han seleccionado la mayor cantidad de países latinoamericanos que posean la información necesaria requerida para la investigación.

- | | |
|-------------------------|---------------|
| 1. Argentina | 12. Guatemala |
| 2. Belice | 13. Guyana |
| 3. Bolivia | 14. Honduras |
| 4. Brasil | 15. México |
| 5. Chile | 16. Nicaragua |
| 6. Colombia | 17. Panamá |
| 7. Costa rica | 18. Paraguay |
| 8. Cuba | 19. Perú |
| 9. República Dominicana | 20. Suriname |
| 10. Ecuador | 21. Uruguay |
| 11. El Salvador | 22. Venezuela |

El panel de datos cuenta con variables cuantitativas y cualitativas que se consideran relevantes como posibles determinantes de la inversión extranjera directa de los países de Latinoamérica.

Este estudio se enfoca en el análisis de cuatro tipos de variables: macroeconómicas, libertad, riesgo e ideología, es decir, se utiliza variables cuantitativas y cualitativas que actuarán como dummies dentro del modelo planteado como posibles determinantes de la IED, que constituye la variable dependiente en nuestro modelo, medida a través del porcentaje del PIB que representa en cada una de las 22 economías latinoamericanas.

A continuación se presenta una breve descripción de las variables utilizadas, en el caso de las variables independientes se presentan cuatro clasificaciones que han sido planteadas:

2.2.1 Variable Dependiente

2.2.1.1 Inversión Extranjera Directa

La Inversión Extranjera Directa constituye una de las variables que mayor impacto genera para el desarrollo de una nación, su estudio responde a las preocupaciones centrales de la economía de cómo incentivar el crecimiento de un país.

El desarrollo económico viene determinado significativamente por la IED, más aun cuando los países han pasado por cambio de monedas, así como la disminución en las fuentes de crédito internacional.

La disminución de los flujos de inversión extranjera en varios de los países a estudiar se debe fundamentalmente a la crisis económica internacional y a que inversionistas extranjeros no ven a dichos países que con la capacidad de garantizar su seguridad jurídica. Lamentable situación si se considera que los países compiten de manera directa para atraer capitales frescos.

En general, los países receptores de IED esperan obtener ventajas como las citadas a continuación:

- La IED permite la transferencia de tecnología – sobre todo en forma de nuevas variedades de insumos de capital- la cual no se logra con inversiones financieras ni con el comercio de bienes y servicios. De igual forma, logra fomentar la competencia en el mercado nacional de insumos.

- Los que reciben IED de forma frecuente obtienen capacitación para sus empleados en el desempeño de las nuevas tareas, lo que contribuye al desarrollo del capital humano del país.
- Las ganancias que produce la IED aumentan el ingreso obtenido de los impuestos a las sociedades del país.

Por ende, todos los beneficios que pueden ser encausados para mejorar el bienestar de sus sociedades. Al margen de los efectos positivos de la IED, en sí misma posee una enorme trascendencia, porque a diferencia de los movimientos financieros de capital, la firma que decide invertir en el extranjero adopta mayores compromisos con los países huéspedes de dicha inversión, frente a otras alternativas de internacionalización de sus operaciones.

2.2.2 Variables Independientes

2.2.2.1 Contexto macroeconómico

Las cifras de las variables macroeconómicas independientes seleccionadas para representar condiciones macroeconómicas en el estudio están dentro

del período 1999-2010, y fueron obtenidas de la base de datos del Banco Mundial.

Crecimiento del PIB per cápita

El crecimiento de un país se refiere al incremento de importantes indicadores en una economía como la producción de bienes y servicios, el consumo, la inversión, el ahorro entre otros, lo cual implica un mejoramiento en el estándar de vida del país.

Se mide en porcentaje del aumento del Producto Interno Bruto per cápita de los individuos y está asociado con el nivel de productividad, usándose como una medida de bienestar socio-económico de un país. Debido a su gran importancia, ha sido incluida dentro del estudio como posible determinante de la IED, puesto que los inversores siempre buscan las mejores condiciones para poder obtener la mayor cantidad de beneficios posibles.

El Anexo A muestra las tasas de crecimiento de los países Latinoamericanos en el periodo de estudio.

Inflación

La inflación siendo una variable macroeconómica de mucho peso que trae consigo importantes efectos en una economía:

- La pérdida del poder adquisitivo del consumidor.
- Los prestamos bajan su precio real
- La capacidad de ahorro disminuye, entre otros.

Según la definición del Banco Central del Ecuador, la evidencia empírica señala que las inflaciones sostenidas han estado acompañadas por un rápido crecimiento en la cantidad de dinero, asimismo por elevados déficits fiscales, inconsistencia en la fijación de precios o elevaciones salariales.

Por lo tanto, la inflación depende de las características específicas de las economías, de su composición social y del modo en que sus gobiernos determinan la teoría política económica. Los 22 países en estudio comparten su geografía regional sin embargo, las políticas que se establecen en ellos varían de acuerdo a sus políticas y gobernantes, lo que hace relevante considerarla para determinar si afecta la IED.

El Anexo B muestra las tasas de inflación del 2008 y 2010.

Gasto de Gobierno

La política fiscal se considera una herramienta importante para el desarrollo de las economías, los gastos realizados por el gobierno son de diversa naturaleza y se distinguen en tres tipos de gasto público de acuerdo a su destino:

- Desarrollo Económico
- Desarrollo Social
- Gobierno

Esta variable es uno de los elementos más importantes en el manejo macroeconómico de un país, puesto que dependiendo del nivel de gasto que realice el estado, así mismo será el efecto que se tenga dentro de la economía. El gasto público puede ayudar a dinamizar la economía o por el contrario ser el causante de una alta inflación y la devaluación y/o revaluación de la moneda.

Adicionalmente, tiene una gran incidencia en la política impositiva de un país y en el conocido déficit fiscal, fenómeno común a todos los estados, en especial de los países latinoamericanos.

Índice de libertad Económica

Heritage Foundation, organismo cuyos estudios se basan en la libertad de las economías, confirma mediante investigaciones realizadas que los niveles más altos de libertad económica no solo están relacionados con mayores ingresos per cápita, sino que una mayor libertad económica también tiene una gran correlación con el bienestar general, que incluye factores como salud, educación, seguridad y libertad personal.

Metodológicamente, el índice de libertad económica representa el promedio simple de 10 libertades diferentes que son consideradas vitales para el desarrollo de las naciones y la prosperidad de las personas.

El índice incluye a 183 países, dándoles un puntaje entre 0 y 100, en el cual una valoración alta implica una mayor libertad para los ciudadanos del país en cada uno de los siguientes factores:

Libertad Comercial	Libertad de Comercio Internacional
Libertad de Inversión	Libertad Fiscal
Libertad Financiera	Libertad Monetaria
Derechos de Propiedad	Gasto Gubernamental
Libertad Frente a la corrupción	Libertad Laboral

Si consideramos la escala que utiliza el índice para definir el grado de libertad con el que cuenta un país, en un análisis realizado con los datos del 2010 a los 22 países en estudio se presenta el siguiente escenario:

Tabla XXV: Escala Del Índice De Libertad Económica 22 Países Latinoamericanos- Año 2010

CATEGORÍA	EVALUACIÓN	NO. DE PAÍSES
<i>Países Libres</i>	80.0 – 100.00	0
<i>Países Moderadamente Libres</i>	70.0 – 79.9	1
<i>Países Mayormente No-Libres</i>	60.0 – 69.9	11
<i>Países Reprimidos</i>	26.00 – 59.9	10

Fuente: Estadísticas de Heritage Foundation año 2010

Elaborado por: Autoras

La libertad económica es una variable muy importante dentro de nuestro estudio ya que garantiza el derecho de propiedad, el intercambio de factores de producción y una ausencia de restricción de libertad económica que puede determinar o no si un país, empresa o individuo decide invertir en un país.

Adicionalmente, el Estado juega un papel relevante en hacer que se cumplan estas libertades, lo cual es interesante incluirlo en el estudio ya que depende de las condiciones específicas del gobierno de cada país, según el cuadro X la libertad en los países en estudio en su mayoría es de represión y falta de libertad lo cual puede tener una afectación negativa en el modelo.

Riesgo País

Los inversores al momento de realizar su elección de dónde y como invertir, por lo general busca maximizar sus ganancias, por lo cual deberían tomar en cuenta el riesgo, es decir, la probabilidad de que puedan conseguir el rendimiento esperado. El índice de riesgo país es un indicador simplificado de la situación de una economía, debido a esto puede ser utilizado por los inversores para la toma de decisiones.

Existen varias instituciones que calculan el riesgo país con metodologías similares, en el caso de este estudio se utiliza una variable proxy que fue construida con la tasa²⁶ de depósitos de cada país y la tasa LIBOR, la resta de ambos es el spread²⁷ que se considera como la variable de riesgo.

La tasa LIBOR, cuyas siglas pertenecen a las palabras (London Interbank Offered Rate) es una tasa diaria de referencia basada en los tipos de interés interbancarios, que los bancos de todo el mundo toman como referencia para realizar préstamos. Su cálculo se basa en un promedio de las cotizaciones de los dieciséis bancos más importantes en Londres, se ha convertido en la tasa base de los instrumentos financieros más negociados en el mundo.

²⁶ Obtenida de la Base de datos del Banco Mundial.

²⁷ $T = i + \text{Riesgo país}$ considerando esta ecuación tenemos a T como la tasa de depósitos e i la tasa extranjera LIBOR, la resta de ambas es el riesgo país.

También es ligeramente comparable con la tasa de los bonos federales de los Estados Unidos.

El LIBOR se considera el principal referente en el mundo para los tipos de interés a corto plazo. Los bancos también suelen utilizar los tipos de interés LIBOR como base para determinar los tipos de interés de los préstamos, cuentas de ahorro e hipotecas.

Variables Dummies

Las variables dummies han sido utilizadas para poder identificar características específicas de las economías latinoamericanas que se consideran pueden afectar positiva o negativamente a los flujos de la IED del país. Son dos variables dummies en estudio:

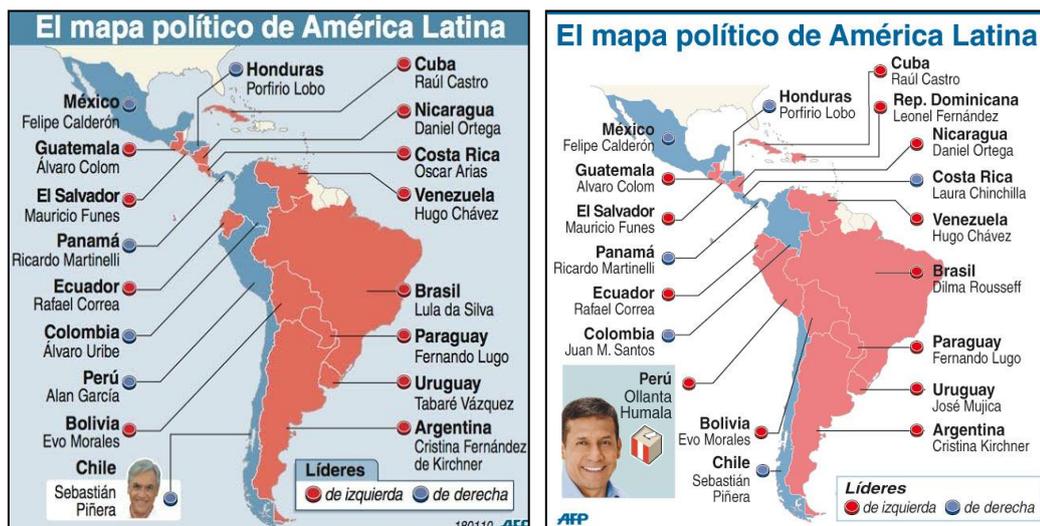
La ideología política del país

Durante los últimos años el protagonismo de los gobiernos dentro de las negociaciones entre países ha sido fundamental, debido a esto se ha desarrollado una clasificación de países cuyos gobiernos muy aparte de buscar el bien común, comparten tendencias políticas.

La AFP, una agencia mundial de noticias presenta el mapa político de América Latina dentro de su infografía, lo cual nos permite visualizar como se

encuentra dividida políticamente Latinoamérica en base a una clasificación de dos ideologías: Derecha e Izquierda que ha sido utilizada para crear nuestra variable dummy en el modelo.

Gráfico XXVIII: Mapas Políticos de América Latina



Fuente: Agence France Presse

Países miembros del ALBA

Como se analizó en el primer capítulo, el ALBA ha tomado un gran protagonismo en América Latina y sus miembros tienen características específicas que actualmente son conocidos como los países pertenecientes de la nueva izquierda del siglo XXI.

En la base de datos se logra identificar a los países miembros del Alba que son considerados en el estudio son:

- Venezuela
- Cuba
- Bolivia
- Nicaragua
- Ecuador.

Esta variable nos determina características comunes de ciertos grupo de países, pues sus miembros deben de tener objetivos en común y sobretodo compartir su tendencia política, sin embargo, no todos los países con gobiernos de ideología izquierdistas pertenecen a este tratado, esto permite comparación entre ellos.

Tabla XXVI: Resumen de las Variables Utilizadas

Tipo	Identificación de la Variable	Descripción de Variable
<i>Macroeconómicas</i>	log_fdi	Entradas Netas Inversión Extranjera Directa % del PIB.
	pib_gpcapita	Crecimiento del PIB per Cápita
	inflacion	Tasa de Inflación
	log_gasto_gobierno	Gasto de Gobierno
<i>Libertad</i>	ind_libertad_economica	Índice de Libertad Económica
<i>Riesgo</i>	riesgo	Variable Proxy del Riesgo País
<i>Dummy</i>	ideologia	Ideología* Política del Gobierno: Izquierda o Derecha
	dummy_alba	Países miembros del ALBA

* En la base de datos se identifica a los países con gobiernos de ideología de Izquierda con 1, y de Derecha con 0.

Elaborado por: Autoras

2.3 El modelo a estimar

La metodología utilizada es el Modelo econométrico de Datos de Panel, el cual permite combinar los datos transversales que en el caso de este estudio constituyen los 22 países de América Latina con series de tiempo correspondientes al periodo de 1999 a 2010, permitiendo realizar un análisis más dinámico al incorporar ambas dimensiones lo que enriquece el estudio y la precisión de los resultados.

Esta técnica fue seleccionada debido al gran número de observaciones disponibles ya que permite controlar la heterogeneidad individual inherente en el comportamiento de cada país, asimismo reduce la colinealidad entre las variables explicativas mejorando la eficiencia de las estimaciones econométricas.

Existen dos procedimientos para estimar el modelo en un sistema de datos de panel; uno de ellos implica reconocer que las variables omitidas pueden generar cambios en los interceptos ya sea a través del tiempo o entre unidades de corte transversal, en este caso el modelo de efectos fijos trata de aproximar esos cambios con variable dummy. El otro modelo es el de efectos aleatorios, que trata de capturar estas diferencias a través del componente aleatorio del modelo.

Expresando lo descrito anteriormente en términos de ecuaciones se tiene lo siguiente:

2.3.1 Modelo de Efectos Fijos

$$Y_{it} = \alpha_i + \beta X_{it} + U_{it}$$

Donde $\alpha_i = \alpha + v_i$ que reemplazando en la ecuación anterior queda:

$$Y_{it} = \alpha + \beta X_{it} + v_i + U_{it}$$

$\hat{\alpha}_i$: representa la heterogeneidad específica a cada país (individuo) suponiendo que los efectos individuales son independientes entre sí.

$\hat{\beta}$: corresponde a los coeficientes estimados de las variables explicativas consideradas en el estudio.

Supone que el error se descompone en dos partes una fija constante para cada país v_i y otra aleatoria que cumple los requisitos MCO²⁸ U_{it} . La resolución se basa en introducir una variable dummy por individuo o a través de diferencias estimando en ambos casos por MCO. Siendo este resultado consistente pero no eficiente.

28 $E_{it} = v_i + U_{it}$

2.3.2 Modelo de Efectos Aleatorios

$$Y_{it} = (\alpha + \mu_i) + \beta X_{it} + \varepsilon_{it}$$

μ_i : variable aleatoria con un valor medio μ_i y una varianza $\text{VAR}(\mu_i) \neq 0$; distingue el efecto de cada país en el panel.

Para estimar el valor de μ_i se agrupan los componentes estocásticos, obteniéndose la siguiente relación:

$$Y_{it} = \alpha + \beta X_{it} + U_{it}$$

Donde $U_{it} = \delta_t + \mu_i + \varepsilon_{it}$ se convierte en el nuevo término de perturbación, U no es homocedástico, donde $\delta_t, \mu_i, \varepsilon_{it}$ corresponde al error asociado con el intervalo de tiempo de estudio (δ_t); a la perturbación de corte transversal, para este caso los 22 países analizados (μ_i) y el efecto combinado de ambas (ε_{it}).

El modelo de efectos aleatorios es más eficiente, debido a que la varianza estimada es menor, sin embargo es menos consistente que el modelo de efectos fijos, lo que significa que es más exacto en el cálculo del valor del parámetro pero este puede estar más sesgado que el de efectos fijos.

Una vez obtenido los resultados de Efectos fijos y aleatorios se procederá a realizar el Test de Hausman en el cual se probará las siguientes hipótesis:

H₀: No existe correlación entre los errores y los regresores

H₁: Existe correlación entre los errores y los regresores

Si la $Prob < 0,05$ se procede a rechazar la hipótesis nula por lo cual el método escogido es el de efectos fijos en la cual contempla que existe esta correlación, caso contrario se elige el de efectos aleatorios en el que se supone que la correlación es cero.

2.4 Resultados Econométricos

Para la estimación tal como se mencionó en la sección anterior se aplicó un Modelo de Datos de Panel de Efectos Fijos y Efectos Aleatorios para posteriormente realizar el test de Hausman y poder comparar ambas estimaciones para elegir la que me mejor se de acuerdo a los datos.

Los resultados que se presentan fueron calculados con software econométrico²⁹, previo a correr las regresiones se obtuvieron las

²⁹ Se utilizó Stata.11 para las estimaciones econométricas.

correlaciones entre las variables cualitativas y el riesgo para evitar un problema de multicolinealidad en el modelo.

Tabla XXVII: Correlación de Variables

Correlación	<i>dummy_alba</i>	<i>ind_libertad_economica</i>	<i>riesgo</i>
<i>dummy_alba</i>	1		
<i>ind_libertad_economica</i>	-0,302	1	
<i>riesgo</i>	-0,114	-0,0512	1

Fuente: Base de datos en estudio

Elaborado por: Autoras

Las correlaciones obtenidas tal como muestra la tabla XXVII fueron muy bajas, lo cual da más seguridad para incluirlas todas en el modelo, también se obtiene como información relevante la relación negativa que existe entre ellas.

Se corrieron varias regresiones en la cual se descartaron aquellas variables que no eran significativas, mostrando finalmente los resultados de los dos métodos:

Tabla XXVIII: Resultado de las Estimaciones

	<i>Efectos Fijos</i>	<i>Efectos Aleatorios</i>
<i>Gasto de Gobierno</i>	0,29062 (0,294)	0,05726 (0,820)
<i>Riesgo</i>	-0,00487 (0,030)	-0,00441 (0,042)
<i>Índice de Libertad Económica</i>	0,02580 (0,042)	0,02501 (0,020)
<i>Dummy ALBA</i>	-0,57767 (0,007)	-0,55437 (0,007)
<i>Dummy Ideología</i>	0,09883 (0,497)	0,12364 (0,336)
<i>Constante</i>		-0,87613
<i>P-value</i>	0,0000	

*Ver resultados econométricos en Anexo C .

Elaborado por: Autoras

Al realizar el Test de Hausman para efectos fijos contrastando con efectos aleatorios la hipótesis nula de que no existe auto correlación entre los errores y regresores, el valor del Test resulto ser de 6,28 con un p-value de 0,2802 con el cual no se rechaza la hipótesis nula, es decir el modelo a elegir es el de efectos aleatorios donde se asume que las correlaciones entre los errores y regresores son ceros.

A continuación se presentan los resultados obtenidos del Modelo de Datos de Panel con Efectos Aleatorios:

Una de las variables cualitativas utilizadas “ideología política” no resultó ser significativa dentro del modelo, por cual podemos decir que la ideología del gobierno que lidera el país no es una determinante de la inversión extranjera directa, sin hacer diferencia entre la izquierda de Lula con la nueva izquierda del siglo XXI catalogada como extrema. Sin embargo, se esperaba que influya en la toma de decisiones de los inversionistas de manera negativa, debido a las políticas que han tomado a lo largo del periodo de estudio estos gobiernos de izquierda.

El riesgo, la variable proxy construida para este modelo es una de las determinantes que influyen significativamente en la inversión extranjera, con la cual tiene una relación negativa coincidiendo con el signo que se esperaba de manera intuitiva, es decir en aquellos países que poseen una tasa alta de riesgo país pueden verse afectados con bajos flujos de inversión frenando el desarrollo del país puesto que los inversionistas se enfocan en aquellos países con estabilidad económica.

El Índice de Libertad Económica, es otra de las determinantes de la inversión extranjera, cuyo signo es congruente con la intuición de que los inversionistas se enfocan en aquellos países con un alto índice de libertad,

porque les da una mayor seguridad y confianza en sus negocios, en el ámbito comercial, financiero, legal entre otros. Pues este índice es muy completo englobando aquellos aspectos que son importantes para los inversionistas en su análisis para decidir o no invertir en un determinado país.

La variable cualitativa del ALBA, que identifica a aquellos países que son miembros de este grupo económico, resulto ser significativo en el modelo y lo interesante de este resultado es el signo negativo del coeficiente asociado a esta variable. Lo cual indica que el hecho de ser parte de esta Alianza, puede tener una influencia negativa en los flujos de inversión extranjera.

Conclusiones y Recomendaciones

La inversión extranjera directa en un país trae consigo importantes ventajas para la economía receptora, debido a esto fue relevante considerarla como la variable de estudio para definir aquellas determinantes que influyen en la toma de decisiones de los inversionistas.

Para comprobar el efecto de las variables en la Inversión Extranjera directa se realizó un regresión de Datos de Panel con Efectos Fijos y Aleatorios, donde el test de Hausman dio como resultado la utilización del modelo aleatorio obteniendo como resultado lo siguiente: las variables del crecimiento del PIB y la inflación fueron descartadas de la regresión final por el elevado p-value, la variable del gasto de gobierno a pesar de no ser significativa aparece en nuestros resultados pudiendo rescatar el signo positivo que indica la relación directa existente entre esta variable y la inversión extranjera directa.

La variable de riesgo país y el índice de libertad económica son dos de las determinantes que influyen en los flujos de inversión, de manera negativa y positiva respectivamente. Estos resultados fueron significativos y fueron los esperados, ambos afirman la relevancia que tiene para los inversionistas un ambiente de seguridad, estabilidad económica, política y laboral, buscando

una economía que proteja sus inversiones, fomente el comercio internacional y haga frente a la corrupción.

Las variables cualitativas consideradas, lo cual diferencia a este estudio de los demás, dieron resultados muy interesantes y que no se esperaban. Pues aunque ambas cualitativas utilizadas son de ideología: el ALBA que identifica a aquellos países miembros de esta Alianza izquierdista y la variable Ideología Política que clasifica a los gobiernos de los países en izquierda y derecha, los signos son contrarios siendo la variable dummy del ALBA, la determinante que se puede contrastar con la variable de Ideología Política, la misma que no es significativa dentro del modelo como ya fue mencionado. Esto se ve reflejado en la realidad actual del siglo XXI en la cual es posible evidenciar los dos tipos de izquierda que existen: los países del ALBA pertenecen al grupo del nuevo socialismo en los cuales se incluyen a los gobiernos de Chávez, Morales, Correa, Ortega y Castro, mientras la variable de ideología política no diferencia a este grupo de “izquierda extremista” de los gobiernos de Brasil, Uruguay, Argentina o el caso de Chile con la presidencia de Bachelet que a pesar de también ser de izquierda sus políticas son diferentes.

Con estos resultados se concluye que a pesar de que el gobierno de un país tiene una ideología definida sea esta de izquierda o derecha, no tiene afectación en los flujos de inversión, pero aquel grupo ideológico de izquierda

que conforma el ALBA está bien identificado por parte de los inversionistas, e influyen de manera negativa en sus decisiones de inversión en aquellos países, pues tienen características muy definidas en cuanto a propuestas, objetivos de gobierno, políticas, entre otros.

En este trabajo, para simplificar la identificación de la variable de ideología política se definieron aquellos gobiernos de derecha e izquierda, sin embargo sería bueno considerar una clasificación más amplia para comprobar si efectivamente esta variable no influye en los flujos de inversión, ya que son las decisiones y políticas de los gobernantes las que determinan el rumbo del país pudiendo afectar el futuro de su economía. También se podría considerar en el modelo una variable que mida el índice de expropiación en el país que es de mucho interés para el inversionista que busca seguridad en sus propiedades.

Bibliografía

- [1] PABLO GALLARDO – 2004- “Sistemas Económicos”.
- [2] JOAQUIN VIAL -2001- “Inversión Extranjera Directa en los países Andinos”.
- [3] INFORME DE LA CEPAL -1999, 2008, 2010-.
- [4] GUSTAVO BITTENCOURT, GASTÓN CARRACELAS, ANDREA DONESCHI, NICOLÁS REIG LORENZI -2011- “Efectos de China sobre la captación de la IED en América Latina”.
- [5] MARIO A. UMAÑA -2002- “Inversión Extranjera Directa en Centro América: El Rol de la Seguridad Jurídica”.
- [6] ZIGA VODUSEK -2002- “Inversión Extranjera Directa en América Latina: El papel de los inversores europeos”.
- [7] REINT GROPP y KRISTINA KOSTIAL -2000- “La IED y los impuestos a la sociedad: Armonización o competencia tributaria”.
- [8] RICARDO HAUSMANN y EDUARDO FERNANDEZ ARIAS -2000- “¿Es la IED colesterol bueno o malo?”
- [9] DEEPAK MISHRA, ASHOKA MODY Y ANTU PANINI MURSHID -2001- “Los flujos de capital privado y el crecimiento”.
- [10] PRAKAS LOUNGANI Y ASSAF RAZIN -2001- “¿Qué beneficios aporta la IED?”.
- [11] MACROVEJO JESUS A. -2005- “Factores Determinantes de la IED en algunos países de Latinoamérica”.
- [12] ROBERTO MONTERO GRANADO -2011- “Efectos Fijos o Aleatorios: test de especificación”
- [13] GERARDO ESQUIVEL , FELIPE LARRAIN . -2001- “¿Como atraer la inversión extranjera directa?”

- [14] CARMEN PAGES.-2005- “La era de la productividad, Como transformar sus economías desde sus cimientos”
- [15] PORTAL ALBA-TCP.- Alianza Bolivariana de los Pueblos de Nuestra América/ Tratado de Comercio de los Pueblos.
- [16] UNCTDA- “Informe sobre las inversiones en el mundo 2010”.
- [17] OCDE, CEPAL- “Perspectivas Económicas de América Latina 2012”
- [18] MARCO GUTIERREZ. -2010- “La inversión extranjera directa: un panorama poco halagador”.
- [19] MARCOS ROITMAN ROSENMANN-2005- “La izquierda y el poder político en América latina (1970-2004)”
- [20] LUIS DALLANEGRA. -2003- “El sistema político Latinoamericano”.
- [21] MARCOS ROITMAN ROSENMANN-2005- “La izquierda y el poder político en América latina (1970-2004)”
- [22] MILAGROS L. DE GUEREÑO. -2010- “La derecha se crece en América latina”.
- [23] PEDRO PEREZ HERRERO. -2007- “Los regímenes populistas en América Latina”.
- [24] CLAUDIO KATZ. -2007- “La democracia socialista del siglo XXI”.
- [25] TERRY MILLER, KIM HOLMES.-2011 - “Puntos destacados del Índice de Libertad Económica”.
- [26] ALFREDO GUERRA BORGES. –“Factores Determinantes de la Inversión Extranjera: introducción a una teoría inexistente”.
- [27] FUNDESA.-2010- “Índice de Libertad de Libertad Económica”.
- [28] CEPAL. -2010- “Panorama Regional de la Inversión Extranjera Directa”.

Anexos

A. Tasas de Crecimiento Económico

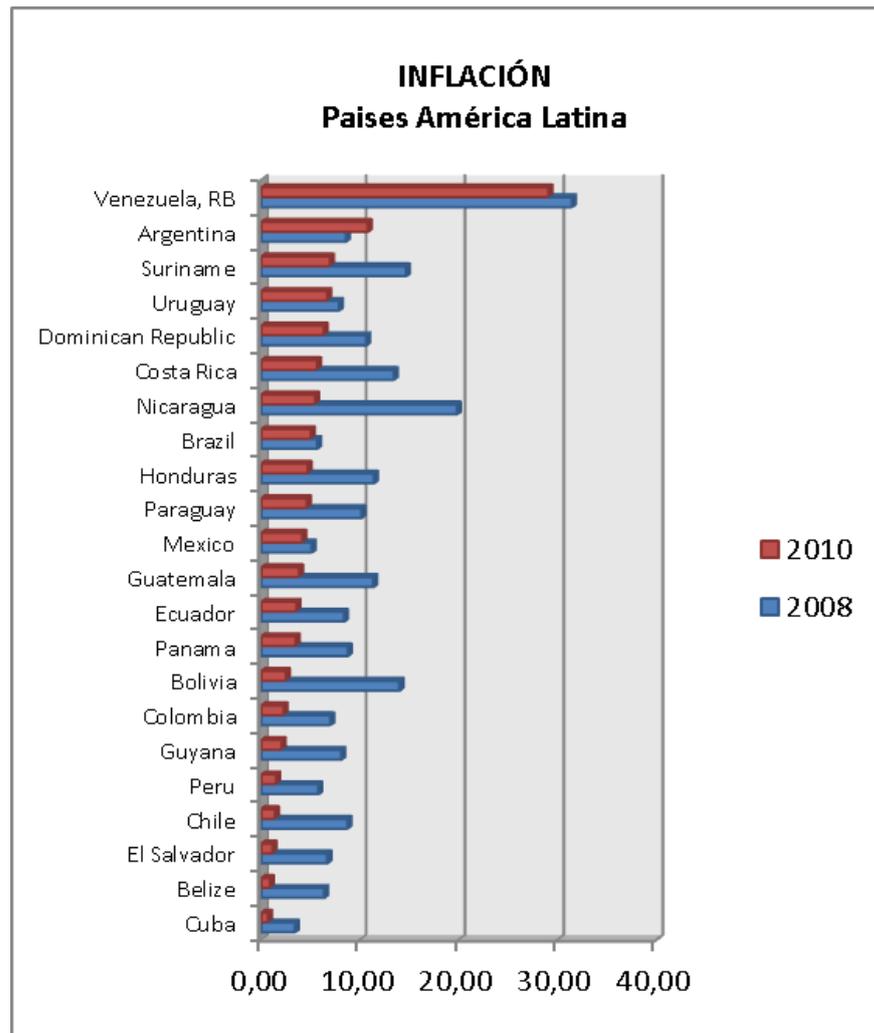
Tabla 1: Crecimiento Económico
Países Latinoamericanos (1999-2010)

PAIS	PIB real per cápita de 1999	PIB real per cápita del 2010	Tasa de Crecimiento anual %
Perú	4741,62	9537,70	6,56%
Panamá	7002,62	13607,83	6,23%
República Dominicana	4825,60	9350,09	6,20%
Chile	8790,10	15779,26	5,46%
Argentina	9087,92	16011,67	5,28%
México	8289,26	14563,88	5,26%
Suriname	4369,61	7663,73	5,24%
Ecuador	4615,03	8027,56	5,16%
Colombia	5592,51	9452,80	4,89%
Brasil	6673,81	11210,39	4,83%
Uruguay	8531,97	14108,07	4,68%
Costa Rica	7093,70	11568,61	4,55%
Honduras	2419,14	3922,93	4,49%
Nicaragua	1809,90	2913,28	4,42%
Bolivia	3081,52	4849,32	4,21%
Guyana	2197,42	3431,72	4,14%
El Salvador	4413,55	6667,85	3,82%
Belize	4432,93	6669,82	3,78%
Venezuela, RB	8152,01	12232,80	3,76%
Paraguay	3477,00	5181,28	3,69%
Guatemala	3395,31	4784,91	3,17%

Fuente: Estadísticas de la Base de Datos del Banco Mundial
Elaborado por: Autoras

B. Evolución de la Inflación de los Países de América Latina

Gráfico 1: Tasas de Inflación años 2008 y 2010



Fuente: Estadísticas de la Base de Datos del Banco Mundial
Elaborado por: Autoras

C. Resultados de las Estimaciones

Fixed-effects (within) regression	Number of obs	=	214
Group variable: pais	Number of groups	=	21
R-sq: within = 0.0980	Obs per group: min	=	1
between = 0.0096	avg	=	10.2
overall = 0.0275	max	=	11
	F(5,188)	=	4.09
corr(u_i, Xb) = -0.2426	Prob > F	=	0.0015

log_fdi	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]
log_gasto~o	.2906293	.2762873	1.05	0.294	-.2543922 .8356509
riesgo	-.0048712	.0022277	-2.19	0.030	-.0092657 -.0004766
ideologia	.0988327	.1451017	0.68	0.497	-.1874039 .3850693
dummy_alba	-.5776788	.2106049	-2.74	0.007	-.9931312 -.1622265
ind_libert~a	.0258042	.0125861	2.05	0.042	.0009762 .0506323
_cons	-1.88549	1.326726	-1.42	0.157	-4.502673 .7316938
sigma_u	.65095797				
sigma_e	.61137832				
rho	.53132349	(fraction of variance due to u_i)			

F test that all u_i=0:	F(20, 188) =	9.60	Prob > F =	0.0000
------------------------	--------------	-------------	------------	---------------

Figura 1: Efectos Fijos

Random-effects GLS regression	Number of obs	=	214
Group variable: pais	Number of groups	=	21
R-sq: within = 0.0945	Obs per group: min	=	1
between = 0.0346	avg	=	10.2
overall = 0.0480	max	=	11
Random effects u_i ~ Gaussian	Wald chi2(5)	=	19.62
corr(u_i, X) = 0 (assumed)	Prob > chi2	=	0.0015

log_fdi	Coef.	Std. Err.	z	P> z	[95% Conf. Interval]
log_gasto~o	.0572653	.2510455	0.23	0.820	-.4347749 .5493054
riesgo	-.0044175	.0021771	-2.03	0.042	-.0086846 -.0001505
ideologia	.1236445	.1284356	0.96	0.336	-.1280846 .3753735
dummy_alba	-.5543736	.2073037	-2.67	0.007	-.9606815 -.1480658
ind_libert~a	.0250193	.0107937	2.32	0.020	.003864 .0461747
_cons	-.8761383	1.190898	-0.74	0.462	-3.210256 1.457979
sigma_u	.58324129				
sigma_e	.61137832				
rho	.47645993	(fraction of variance due to u_i)			

Figura 2: Efectos Aleatorios

	Coefficients		(b-B) Difference	sqrt(diag(V_b-V_B)) S.E.
	(b) rep1	(B) rep2		
log_gasto_~o	.2906293	.0572653	.2333641	.1153725
riesgo	-.0048712	-.0044175	-.0004536	.0004722
ideologia	.0988327	.1236445	-.0248118	.0675189
dummy_alba	-.5776788	-.5543736	-.0233052	.0371426
ind_libert~a	.0258042	.0250193	.0007849	.0064734

b = consistent under Ho and Ha; obtained from xtreg
 B = inconsistent under Ha, efficient under Ho; obtained from xtreg

Test: Ho: difference in coefficients not systematic

chi2(5) = (b-B)'[(V_b-V_B)^(-1)](b-B)
 = **6.28**
 Prob>chi2 = **0.2802**
 (V_b-V_B is not positive definite)

Figura 3: Test de Haussman