



ESTUDIO DE MERCADO

DEFINICIÓN DE LA MUESTRA

- ✓ Muestreo aleatorio estratificado.
- ✓ Grado de confianza (z) del 95% y margen de error (e) del 5% .

✓ Fórmula de población infinita (mayor a 100,000 unidades):

$$n = \frac{z^2 (p \times q)}{D^2}$$

$$n = \frac{1,96^2 (0,5 \times 0,5)}{0,0025} = 384,16 \cong 400$$

Donde:

n = Tamaño de la muestra

z = 1,96

p = 0,5

q = (1-0,5) = 0,5

e2 = 0,0025

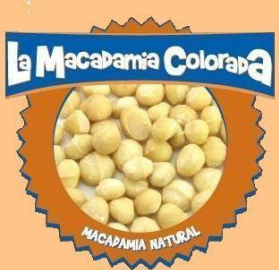




OBJETIVOS DEL GRUPO FOCAL

- Información sobre el consumo de nuez de macadamia y otros productos similares
- Opinión sobre la sustitución o reemplazo de macadamia
- Conocer en qué presentaciones el consumidor quisiera degustar la macadamia u otros productos similares
- Factores influyentes en la preferencia de macadamia y otros productos similares
- Degustación de la macadamia

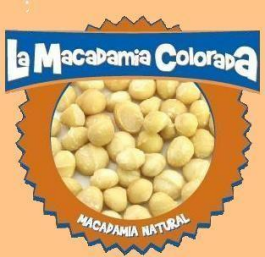




COSTO DE FOMENTO AGRÍCOLA EN MILES USD

PERÍODOS	1	2	3	TOTAL
Preparación terreno	0,95	0,95	0,95	2,85
Materiales directos	229,64	28,17	29,11	286,92
Mano de obra directa	128,52	39,69	56,7	224,91
Mano de obra indirecta	17,04	17,04	17,04	51,12
Imprevistos (3%)	11,28	2,58	3,11	16,97
TOTAL	387,43	88,43	106,91	582,77



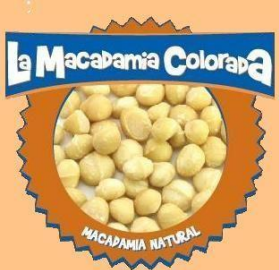


OTROS CRITERIOS DE DECISIÓN

PERÍODO DE RECUPERACIÓN

Inversión		Acumulado	Periodos
Flujo 1	-181.723	-181.723	1
Flujo 2	-140.046	-321.768	2
Flujo 3	-205.636	-527.404	3
Flujo 4	-335.718	-863.122	4
Flujo 5	-105.268	-968.390	5
Flujo 6	10.518	-957.873	6
Flujo 7	77.711	-880.161	7
Flujo 8	216.319	-663.842	8
Flujo 9	302.772	-361.070	9
Flujo 10	298.679	-62.391	10
Flujo 11	464.729		





CAPITAL DE TRABAJO

Rubros	1	2	3	TOTAL
Materiales indirectos	\$0	\$0	\$0	\$0
Suministros y servicios	\$3.540	\$3.540	\$3.540	\$10.620
Asistencia técnica	\$800	\$800	\$800	\$2.400
Mantenimientos y seguros*	\$2.653	\$2.653	\$2.653	\$7.959
Capital de Trabajo	\$6.993	\$6.993	\$6.993	\$20.979





EVALUACIÓN AMBIENTAL

- **FASE DE OPERACIÓN:** El principal impacto negativo sería ocasionado por el uso de plaguicidas dañinos para la salud humana, presentado síntomas (malestar, náuseas, mareos, pérdidas de la visión, desmayos). Y provocando también, la contaminación de ríos y afluyentes ocasionando daños a los habitantes del sector.





PRODUCTOS SUSTITUTOS

- Almendra
- Avellana
- Marañón
- Pistacho
- Cacahuete

PRODUCTOS COMPLEMENTARIOS

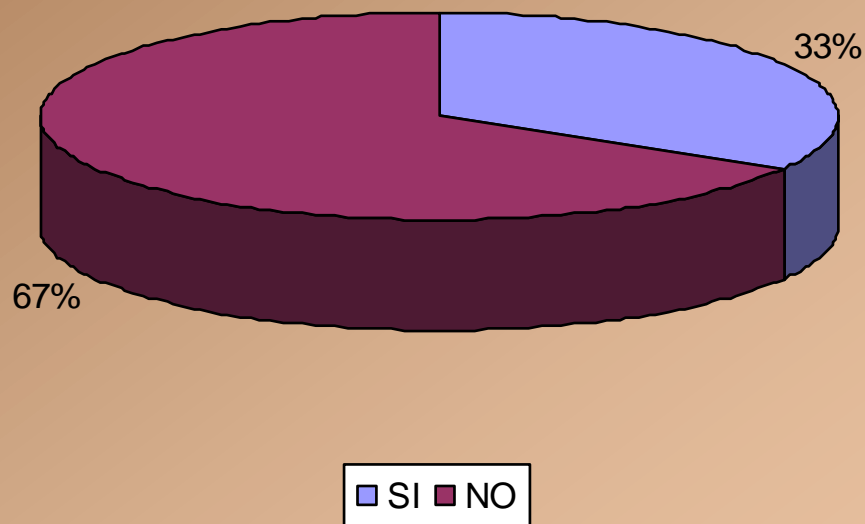
- Chocolates
- Helados
- Pasteles





RESULTADOS PRINCIPALES DE LA ENCUESTA

El 33% de los encuestados han escuchado y probado la nuez de macadamia, mientras que el restante 67% no conocían.





Marketing Mix

SLOGAN

“Ahora en el Ecuador, la nuez más rica y nutritiva del mundo”

ETIQUETAS

Macadamia Natural : Tonos café claro

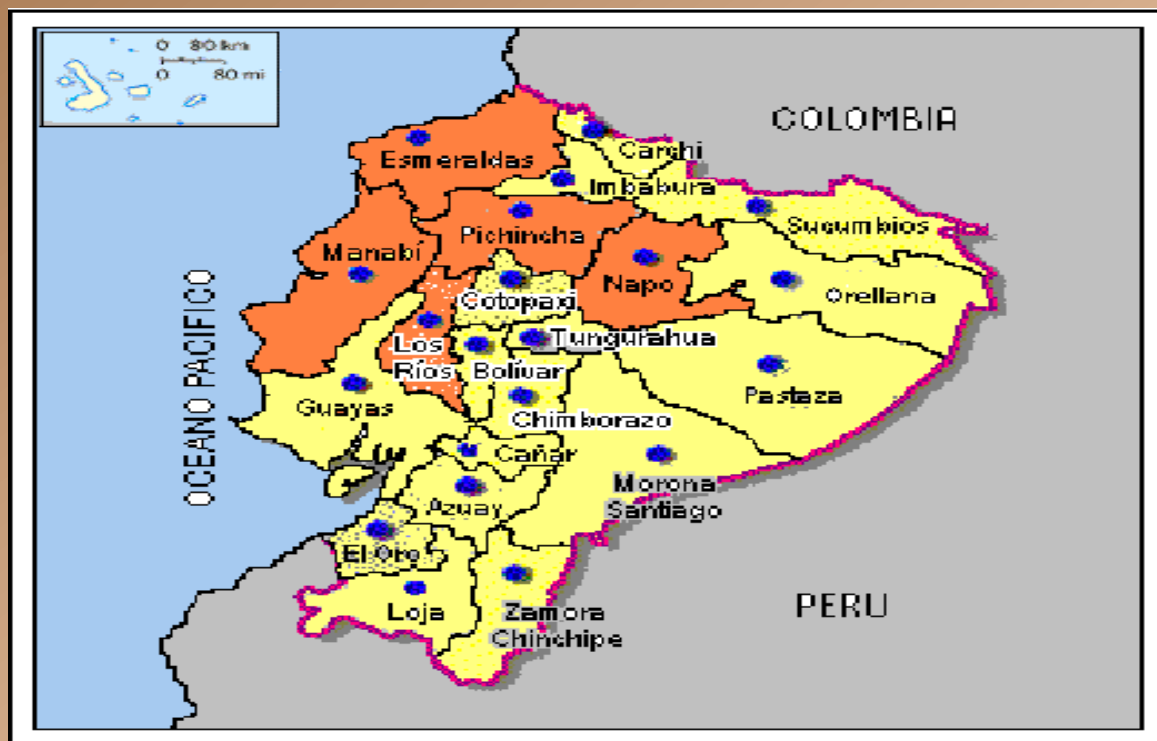
Macadamia Tostada: Tonos café oscuro

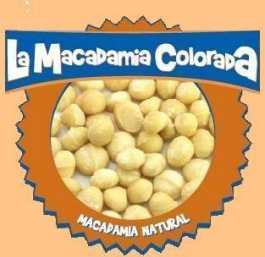




DISTRIBUCIÓN GEOGRÁFICA DE LA PRODUCCIÓN NACIONAL

Sitios más representativos para el cultivo de la nuez son: Santo Domingo de los Colorados, La Concordia, Patricia Pilar, La Maná, El Carmen y la parte Noroccidental de Pichincha: desde Pedro Vicente Maldonado hasta La Abundancia.



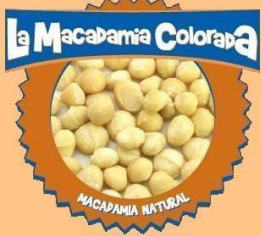


OTROS CRITERIOS DE DECISIÓN

COEFICIENTE BENEFICIO/COSTO DEL PROYECTO

FLUJO		Valores descontado
Flujo 1	-189.154	-163.557
Flujo 2	-101.658	-76.007
Flujo 3	-167.240	-108.119
Flujo 4	-239.152	-133.688
Flujo 5	-64.253	-31.057
Flujo 6	26.271	10.980
Flujo 7	90.516	32.712
Flujo 8	226.048	70.638
Flujo 9	309.274	83.566
Flujo 10	363.671	84.967
Flujo 11	463.192	93.575
Flujo 12	481.008	84.024
Flujo 13	3.172.518	479.193
Subtotal		427.229
B/C		427,229/189,154
B/C		2,26





CAPITAL DE TRABAJO

PERÍODO 1												
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Ingresos	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00
Egresos	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54
Saldos	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54
Saldos acum.	-\$2.726,54	-\$5.453,08	-\$8.179,61	-\$10.906,15	-\$13.632,69	-\$16.359,23	-\$19.085,76	-\$21.812,30	-\$24.538,84	-\$27.265,38	-\$29.991,91	-\$32.718,45
PERÍODO 2												
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Ingresos	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00
Egresos	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54
Saldos	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54
Saldos acum.	-\$2.726,54	-\$5.453,08	-\$8.179,61	-\$10.906,15	-\$13.632,69	-\$16.359,23	-\$19.085,76	-\$21.812,30	-\$24.538,84	-\$27.265,38	-\$29.991,91	-\$32.718,45
PERÍODO 3												
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Ingresos	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00	\$0,00
Egresos	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54	\$2.726,54
Saldos	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54	-\$2.726,54
Saldos acum.	-\$2.726,54	-\$5.453,08	-\$8.179,61	-\$10.906,15	-\$13.632,69	-\$16.359,23	-\$19.085,76	-\$21.812,30	-\$24.538,84	-\$27.265,38	-\$29.991,91	-\$32.718,45
PERÍODO 4												
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Ingresos	\$1.839,34	\$1.839,34	\$1.839,34	\$1.839,34	\$1.839,34	\$1.839,34	\$1.839,34	\$1.839,34	\$1.839,34	\$1.839,34	\$1.839,34	\$1.839,34
Egresos	\$11.803,99	\$11.803,99	\$11.803,99	\$11.803,99	\$11.803,99	\$11.803,99	\$11.803,99	\$11.803,99	\$11.803,99	\$11.803,99	\$11.803,99	\$11.803,99
Saldos	-\$9.964,65	-\$9.964,65	-\$9.964,65	-\$9.964,65	-\$9.964,65	-\$9.964,65	-\$9.964,65	-\$9.964,65	-\$9.964,65	-\$9.964,65	-\$9.964,65	-\$9.964,65
Saldos acum.	-\$9.964,65	-\$19.929,30	-\$29.893,96	-\$39.858,61	-\$49.823,26	-\$59.787,91	-\$69.752,57	-\$79.717,22	-\$89.681,87	-\$99.646,52	-\$109.611,17	-\$119.575,83
PERÍODO 5												
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Ingresos	\$11.036,03	\$11.036,03	\$11.036,03	\$11.036,03	\$11.036,03	\$11.036,03	\$11.036,03	\$11.036,03	\$11.036,03	\$11.036,03	\$11.036,03	\$11.036,03
Egresos	\$13.713,21	\$13.713,21	\$13.713,21	\$13.713,21	\$13.713,21	\$13.713,21	\$13.713,21	\$13.713,21	\$13.713,21	\$13.713,21	\$13.713,21	\$13.713,21
Saldos	-\$2.677,19	-\$2.677,19	-\$2.677,19	-\$2.677,19	-\$2.677,19	-\$2.677,19	-\$2.677,19	-\$2.677,19	-\$2.677,19	-\$2.677,19	-\$2.677,19	-\$2.677,19
Saldos acum.	-\$2.677,19	-\$5.354,38	-\$8.031,56	-\$10.708,75	-\$13.385,94	-\$16.063,13	-\$18.740,31	-\$21.417,50	-\$24.094,69	-\$26.771,88	-\$29.449,07	-\$32.126,25

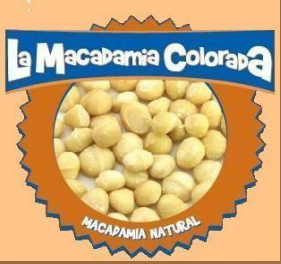




PRÉSTAMO

CRÉDITO DE LARGO PLAZO (USD)				
MONTO INICIAL:		\$150.000		
PLAZO (SEMESTRES)		20		
GRACIA (SEMESTRES)		0		
INTERÉS NOMINAL SEMEST.		6%		
PERÍODO	PAGO	INTERESES	ABONO	SALDO
0				\$150.000
1	\$13.078	\$9.000	\$4.078	\$145.922
2	\$13.078	\$8.755	\$4.322	\$141.600
3	\$13.078	\$8.496	\$4.582	\$137.018
4	\$13.078	\$8.221	\$4.857	\$132.162
5	\$13.078	\$7.930	\$5.148	\$127.014
6	\$13.078	\$7.621	\$5.457	\$121.557
7	\$13.078	\$7.293	\$5.784	\$115.773
8	\$13.078	\$6.946	\$6.131	\$109.641
9	\$13.078	\$6.578	\$6.499	\$103.142
10	\$13.078	\$6.189	\$6.889	\$96.253
11	\$13.078	\$5.775	\$7.303	\$88.950
12	\$13.078	\$5.337	\$7.741	\$81.210
13	\$13.078	\$4.873	\$8.205	\$73.005
14	\$13.078	\$4.380	\$8.697	\$64.307
15	\$13.078	\$3.858	\$9.219	\$55.088
16	\$13.078	\$3.305	\$9.772	\$45.316
17	\$13.078	\$2.719	\$10.359	\$34.957
18	\$13.078	\$2.097	\$10.980	\$23.977
19	\$13.078	\$1.439	\$11.639	\$12.337
20	\$13.078	\$740	\$12.337	\$0
TOTAL		\$111.554	\$150.000	\$261.554





INFLUENCIA DE LA MACADAMIA

- Beneficio de otras industrias que elaboran productos complementarios .
- Según grupo focal, precio y valor nutricional del productos son los factores claves para la compra del producto.
- El 71% de los encuestados de acuerdo que se incluya la macadamia en la dieta familiar, para que forme parte de la lista de productos no tradicionales con oportunidad comercial (CORPEI).
- Excedente de producción se podría colocar en los mercados internacionales con un mejor precio.



PUBLICIDAD

PRESENTACIÓN EN BANNERS

