



ESCUELA SUPERIOR POLITECNICA DEL LITORAL

CENTRO DE EDUCACION CONTINUA

DIPLOMADO EN

FORMULACION Y GESTION DE PROYECTOS

VI PROMOCION

PROYECTO COMUNITARIO

**DOTACION DE UNA SECADORA Y FERMENTADORA DE
CACAO**

AUTOR

ING. AGR. JONNY ANTONIO RIVERA VÁSQUEZ

AGOSTO - 2006



**ASOCIACION DE AGRICULTORES
“SALTADERO”**

**DOTACION DE UNA SECADORA Y
FERMENTADORA DE CACAO**

Presentado por:

ING. JONNY ANTONIO RIVERA VASQUEZ

SALTADERO, AGOSTO DEL 2006



Tabla de Contenidos

- 1. IDENTIFICACIÓN DEL PROYECTO**
 - 2. DATOS DE LA ORGANIZACIÓN PROMOTORA**
 - 3. ANTECEDENTES Y CONTEXTO**
 - 4. IMPORTANCIA Y JUSTIFICACIÓN**
 - 5. DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO**
 - 6. PLAN DE EJECUCIÓN**
 - 7. EVALUACIÓN DEL PROYECTO**
 - 8. ESTRATEGIA DE SOSTENIBILIDAD**
 - 9. SISTEMA DE SEGUIMIENTO Y EVALUACIÓN**
 - 10. PRESUPUESTO DEL PROYECTO**
- ANEXOS**



1. IDENTIFICACIÓN DEL PROYECTO

1.1 ORGANIZACIÓN SOLICITANTE

La Asociación de Agricultores "Saltadero" del recinto Saltadero, la misma se encuentra ubicada en la jurisdicción de la Parroquia, Febres Cordero, del Cantón Babahoyo, Provincia de Los Ríos.

1.2 TÍTULO DEL PROYECTO

DOTACION DE UNA SECADORA Y FERMENTADORA DE CACAO

1.3 UBICACIÓN DEL PROYECTO

- Provincia : Los Ríos
- Cantón : Babahoyo
- Parroquia : Febres Cordero
- Recinto : Saltadero

1.4 DURACIÓN DEL PROYECTO

6 meses. Octubre 2006 - Marzo 2007

1. ORGANIZACIÓN PROMOTORA DEL PROYECTO

2.1 RAZÓN SOCIAL DE LA ORGANIZACIÓN

Asociación de Agricultores "Saltadero"

2.2 DIRECCIÓN

Recinto Saltadero, parroquia Febres Cordero, Cantón Babahoyo, Provincia de Los Ríos

2.3 TELÉFONO, FAX, CORREO ELECTRÓNICO

Teléfono móvil: 094045313

2.4 REPRESENTANTE LEGAL

Sr. Jorge Sandoval
Presidente



2.5 FECHA DE CREACIÓN Y ACUERDO DE LEGALIZACIÓN

Fecha de legalización el 24 de Enero del 2006
Con el acuerdo ministerial Número. 01432

2.6 EQUIPO TÉCNICO RESPONSABLE DEL PROYECTO

El técnico responsable del presente proyecto está conformado por el Sr. Ing. Agr. Jonny Antonio Rivera Vásquez, conjuntamente con el equipo técnico del proyecto de PROLOCAL de la Micro Región de Los Ríos.

2.7 HOJA DE VIDA DE LA INSTITUCIÓN

Los miembros de la Asociación por ser agricultores de ciclo corto y perenne vieron la necesidad de reunirse y conformar una organización fundándola el 8 de febrero y logrando su vida jurídica gracias al apoyo del proyecto de PROLOCAL, hace pocos meses, razón por la que no se ha desarrollado ningún proyecto.



2. ANTECEDENTES Y CONTEXTO

3.1 ANTECEDENTES DEL PROYECTO

Las familias del recinto el Saltadero, en su mayoría son descendientes nativos de las Provincia de Los Ríos y otros que han inmigrado de la provincia de Bolívar. Los primeros habitantes de este recinto posiblemente llegaron por el año 1944, hay referencia que fueron las familias Sandoval, Mejía, Miranda, Gazztési, Cisneros.

El sector era completamente abandonado, no obstante se encontraba banano Grossmichel y cacao en forma silvestre. Para poder salir a la cabecera parroquial de Mata de Cacao o El Tambo pertenecientes a las provincia de Los Ríos y Bolívar se lo debía realizar a pie o a lomo de mula ya que no había medio de transporte.

Actualmente debido a la mejoras de las vías de accesos es más fácil llegar a los centro de acopio situados en Mata de Cacao; San José del Tambo y Chillanes. En cuanto al tema de la comercialización de productos agrícolas todos coinciden en la explotación e injusticia cometida por los comerciantes mayorista en lo que tiene que ver el precio y el peso del producto. Por lo general los lunes acuden al cantón Babahoyo a comprar legumbres, y los sábados a Chillanes y san José del Tambo para cubrir otras necesidades del hogar.

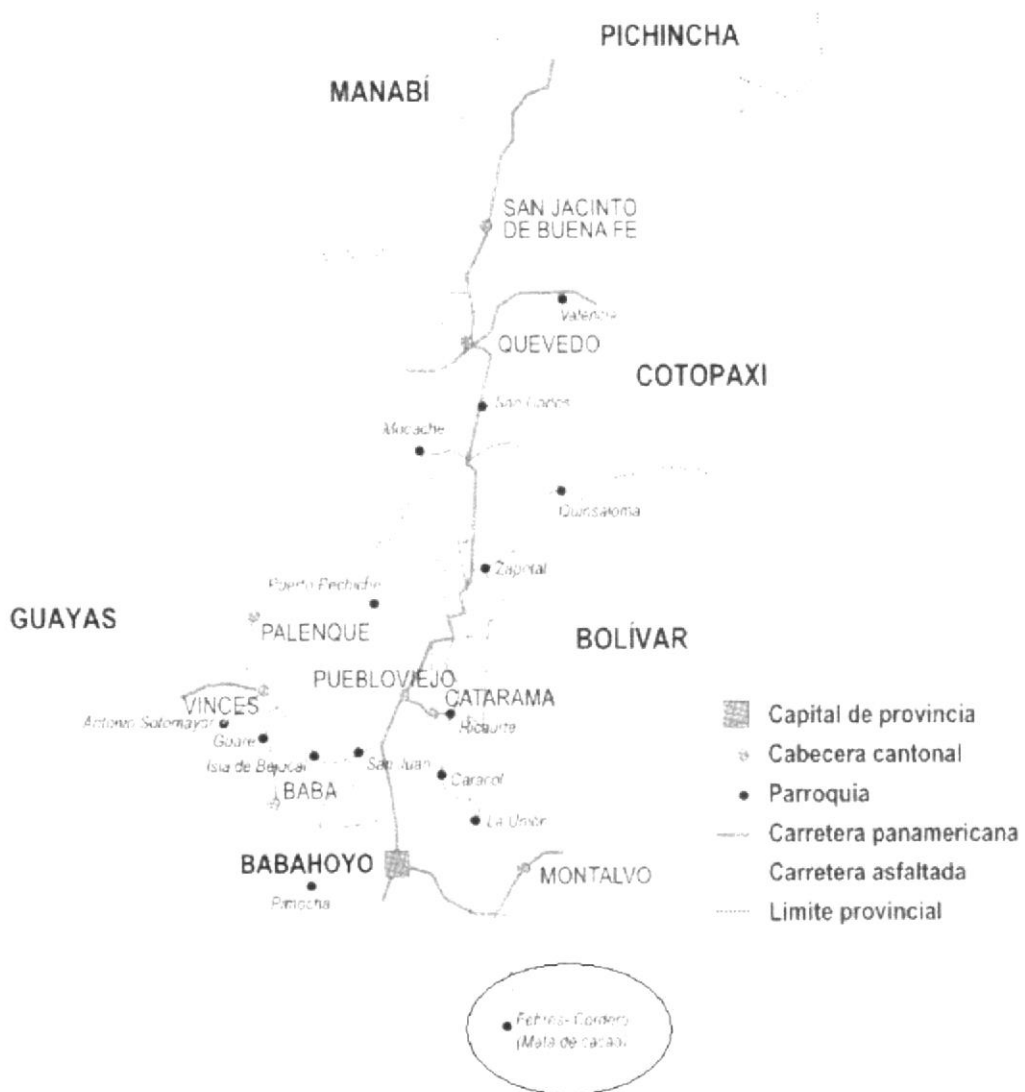
Con la finalidad de buscar nuevas alternativas para mejorar la organización interna y su capacidad de gestión se formo la Asociación denominada "Saltadero" del recinto Saltadero.

3.2 CONTEXTO DEL PROYECTO

UBICACION GEOGRAFICA.

La Asociación de Agricultores "Saltadero" del recinto Saltadero, se encuentra ubicada en la jurisdicción de la Parroquia, Febres Cordero, del Cantón Babahoyo, Provincia de Los Ríos.

El recinto El Saltadero cuenta con una población aproximada de 60 familias de las cuales veinte y cuatro personas mayores de edad pertenecen a la mencionada Asociación repartidas en 19 hombres y 5 Mujeres. Se cubre unas 86 hectáreas cultivadas de cacao en forma asociada y aproximada de 200 hectáreas de cacao en recinto, las que consideramos para el proyecto. Según Fuente del MAG existe en la parroquia Febres Cordero cerca de 1.500 hectáreas de cacao (Ver Mapa), situadas en las estribaciones de la Cordillera Occidentales de los Andes. Por la bondad de su clima predomina el cultivo de productos de clima subtropical como: el Cacao la yuca, hortalizas, Plátanos y Ciclo Corto como Arroz, Maíz, fréjol, soya, potreros, etc.





CROQUIS DEL CANTÓN BABAHOYO



GEOGRAFIA DEL CANTÓN

UBICACIÓN

La zona de influencia del proyecto se encuentra ubicada en el Cantón Babahoyo, Parroquia Febres Cordero, en la recinto "SALTADEDO"

El cantón Babahoyo tiene los siguientes límites:

Al norte la provincia de Pichincha

Al sur la provincia del Guayas

Al este las provincias de Cotopaxi y Bolívar

Al oeste las provincias del Guayas y Manabí.

Para llegar a la recinto Saltadero se coge un medio de transporte que vaya al recinto El Tambo de ahí se camina unos 25 minutos para llegar a la recinto Saltadero.



Otra forma de llegar es coger un transporte que se dirija a Mata de Cacao pero que vaya por la vía del proyecto de riego Babahoyo, y se queda en la recinto la Monserrate, de ahí se camina 30 minutos hasta Saltadero.

ALTURA

Esta zona se encuentra a una altura de 40 m s n m.

CLIMA

La zona se caracteriza por tener un clima tropical monzón caluroso, con una estación seca entre junio y noviembre. La temperatura promedio oscila entre los 22 oC y 33 oC.

RECURSOS NATURALES

Cuenta principalmente con recursos agrícolas y ganaderos. La agricultura es la actividad más sobresaliente; se destacan productos tales como cacao, arroz, café.

HIDROGRAFIA

El territorio es bastante plano, no presenta mayores accidentes orográficos, existen pequeñas colinas ubicadas hacia el norte y este, con alturas que no alcanzan los 500 m

La red hidrográfica tiene una marcada importancia, la que ha dado origen al nombre de esta provincia.

El río Babahoyo es el principal, y el trayecto se une al río Guayas; otros río de importancia son: Lulu, Quindigua, Chipe, Lechugal, Playon, Caracol, Catarama, Palenque, entre otros.

TEMPERATURA

La temperatura promedio varía entre 22 y 33 oC con una humedad relativa de 83 % y 983.5 horas de heliofania anual.

CRECIMIENTO DEMOGRAFICO

En cuanto a su población, se podría decir que constituye una amalgama racial: blancos, negros, mestizos, amarillos, cholos. En si se podría decir que tiene una



población de 28.010 habitantes, aproximadamente es el 4.86 % de la población total de la Provincia de Los Ríos.

POBLACION URBANA:	7537 Habitantes.
POBLACION RURAL :	20653 Habitantes.
POBLACION TOTAL :	28010 Habitantes.

MIGRACION

Por la situación que soporta el recinto, al encontrarse sin fuentes de trabajo vemos como los habitantes de esta zona emigran a otras ciudades en busca de nuevas oportunidades. La gran mayoría emigra hacia al exterior como España, Italia, como también a otras Provincias como El Oro, Guayas, Quito.

EDUCACIÓN

Analizando la situación de la educación en la zona se puede apreciar que el cantón Babahoyo cuenta con los siguientes niveles educativos como son pre-primario, primario, secundario, y superior; muchos de los jóvenes de los recintos aledaños asisten a los distintos centros educativos.

Los jóvenes de la recinto Saltadero salen al recinto La Golconda para recibir instrucción primaria, y secundaria, la cual se encuentra a quince minutos de la recinto.

En el recinto La Golconda se encuentran los siguientes centros educativos:

Escuela: Maria Riera de Troya.

Colegio: Centro Educativo de las Mercedes.

SALUD

El recinto Saltadero no cuenta con sub-centro de salud apenas cuentan con un botiquín de primeros auxilios, en caso de complicaciones graves sacan al enfermo al centro de salud de Mata de Cacao que se encuentra en el recinto Mata de Cacao.

DESCRIPCION DE LA INFRAESTRUCTURA BASICA EXISTENTE Y DE LAS NECESIDADES BASICAS INSATISFECHAS DE LA RECINTO.



Abastecimiento de Agua

La población del recinto no cuenta con abastecimiento de agua potable, la mayoría de las familias sacan agua de pozos construidos en forma artesanal y del río que se encuentra cerca de la zona.

Sistemas de Eliminación de Basuras

El servicio de recolección de basura es apenas abastecido la mitad de la población ya que no cuenta con volquetas recolectoras especializadas, la cual se encarga de recoger la basura.

En la población rural, los moradores utilizan los desechos en abono de los terrenos o lo deposita en espacios baldíos.

Vialidad

Se ingresa a la parroquia Febres Cordero por el medio de transporte que con lleva al recinto El Tambo, o a la Colombia Baja, carretera empedrada. Para llegar a la recinto Saltadero; se llega caminando del carretero para adentro unos 25 min pasando el río solo en época de verano.

Energía Eléctrica

El servicio de luz eléctrica, es el de mayor cobertura con que cuenta el Recinto, gran parte de la población cuenta con este servicio.

RENDIMIENTOS POR UNIDAD DE PRODUCCIÓN

Los rendimientos de este cultivo de acuerdo con los campesinos son los siguientes:

TIPO DE CULTIVO	RENDIMIENTOS
MAIZ INVIERNO	60 qq
Maíz VERANO	50 qq
Cacao nacional	15 qq
Café	30 qq
Área promedio	6 Ha

DESCRIPCION DE LAS PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONOMICAS DE LA RECINTO.

La zona del proyecto de la recinto Saltadero de la organización Saltadero, se caracteriza por la alta producción de maíz que es uno de los cultivos de mayor importancia, como lo es también el Cacao Nacional, seguido del cultivo de arroz, sus habitantes aparte de esto, también se dedican al crianza de animales domésticos, como aves de corral la cual es administradas por las mujeres de la zona.

Como podemos decir que dicha producción la realizan una sola vez al año y esto a su vez sus rendimientos son bajos, lo que acarrea un alto índice de pobreza en las familias del sector.

4. IMPORTANCIA Y JUSTIFICACIÓN

4.1 RAZONES QUE MOTIVAN LA REALIZACIÓN DEL PROYECTO

El desarrollo de la tecnología está basado en la ayuda al impulso de la productividad en las diferentes áreas que se planteen, mejorando y optimizando el manejo agrícola, en alcantarillado, construcción, de caminos y su mantenimiento, mejoramiento de las estrategias de la producción agrícola, como DEL SECADO DE CACAO y apoyado en estas experiencias se pone a disposición las tecnologías necesarias enmarcadas en objetivos generales como es lograr optimizar al máximo la comercialización de la materia prima un cacao, con mejor secado que mejora el aroma y por ende la calidad en el procesamiento de los derivados del mismo. Con esto abandonaríamos los métodos tradicionales aplicados actualmente para el secado, cabe recalcar que con estos métodos tradicionales se demora de 3 a 4 días y con mayor empleo de mano de obra y sujetos a la variabilidad del clima (Horas Luz, Pluviosidad, Nubosidad, Neblina, etc).

Con la aplicación de las nuevas tecnologías, se llegará a un ahorro de cerca del 75 % de tiempo y sobre todo optimizará su proceso de comercialización y calidad.

Es recomendable e importante acotar, que en este proyecto la participación de género, cumplirá roles determinantes para lograr los objetivos, tomando en consideración la mano de obra, las posibles tendencias a generar valor agregado, sea este artesanal o industrial, donde la administración, comercialización, procesamientos, control de calidad, y entornos en estas aplicaciones, bien puede utilizarse la mano de obra femenina.



Objetivo General:

- Fortalecer el mejoramiento en la producción ahorrando hasta un 75% de tiempo y mejorando la calidad del cacao fino de aroma.

Objetivos Específicos:

- Ahorro de recursos Económicos y Humano, para insertarse en el mercado global.
- Dotación de un sistema de secado y comercialización profesional de cacao en los centros de acopio y otros productos, con posibilidad a desarrollar valor agregado.
- Establecimiento de un programa de crianza se especies menores como alternativa alimentaría de las familias campesinas.
- Contar con personal capacitados en: áreas sociales, culturales y manejos de recursos económicos y naturales.
- Desarrollar estas normas de desarrollo sostenido en otras recinto es en base al ejemplo implementado.

Incrementos de nuevos ingresos económicos para el desarrollo de la agroindustrias.

4.2 DESCRIPCIÓN DE LA SITUACIÓN SIN PROYECTO

El agricultor empleando todos sus recursos y conocimientos empiricos sustentados en la experiencia, realiza sus tareas de campo esperando en que el tiempo (temperatura, pluviosidad, luz solar), le sean favorable, i que Dios le de una buena cosecha, la misma que de ninguna manera va a ser de optima calidad por la defectuosa manipulación, consecuencia de este mal manejo de producto se impone el criterio del comerciante al que entrega su producción, ésta se ve afectada en el precio como castigo a la baja calidad.

Entonces el cuello de botella para el agricultor de este producto es la comercialización ya que están a la voluntad del comerciante con precios no acorde a la realidad de costo de producción lo castigan en humedad al 20 % y la impureza supera los 3 % y por un quintal de cacao de 110 libras reciben menos del precio oficial.

El agricultor pierde más del 25 % del valor real.



4.3 CAMBIOS ESPERADOS A PARTIR DEL PROYECTO

Los cambios esperados con la implementación del proyecto es mejorar su calidad en lo referente al secado y fermentado del mismo lo que nos garantizará un precio en el mercado local, o por calidad se puede presentar otra característica agronómica que puede poseer el producto a vender. Por lo tanto el agricultor se vera beneficiado en producción en peso y precio, este incremento favorecerá al productor mejorando su condición de vida, con oportunidades de acceder a nuevos mercados alternativos ofreciendo calidad con mejores precios.

5. DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO

5.1 BENEFICIARIOS DEL PROYECTO

5.1.1 Caracterización de los Beneficiarios

El recinto El Saltadero por encontrarse en las estribaciones de la cordillera occidental de los andes al suroeste de las Provincias de Los Ríos y Bolívar su orografía mantiene declives naturales con pluviosidad permanente característica del sub-trópico, humedad que se aprovecha por el agricultor cuando no es en demasía, pero cuando las lluvias son copiosas en la cordillera, por los deslaves le es perjudicial, al igual que la presencia de bajas temperaturas.

Estas circunstancias si bien son beneficiosas puede también convertirse en un problema lo que conlleva a que la producción de cacao tenga el riesgo de ser de baja calidad además, por no contar con una luminosidad apropiada ya que no supera las 800 horas luz al año (datos proporcionados por la Facultad de Agronomía de la Universidad Técnica de Babahoyo), razón lógica para que el secado se demore mas de lo normal y su consecuencia termina con una producto desmejorado y poco rentable en el comercio ya que el comerciante califica la humedad que en nuestro caso sobrepasa el 20 % y 3 % de impureza.

Como ya queda anotado, son factores para que el comerciante imponga el precio y el agricultor resignado acepte esta realidad, y por esto es necesaria la implementación de nuevas tecnología especialmente para el secado de cacao.



5.1.2 Actividades de Capacitación Dirigidas a los Beneficiarios

Como se podrá ver en el marco lógico del proyecto existe un componente de capacitación orientado a fortalecer las destrezas y talentos de los pobladores del recinto en nuevas técnicas de manejo, producción y comercialización de los productos del recinto.

5.2 DESCRIPCIÓN DE LA ESTRATEGIA DEL PROYECTO

5.2.1 Finalidad del Proyecto

Mejora de la calidad de vida de los miembros de la Asociación de Productores Agropecuario "Saltadero".

5.2.2 Propósito del Proyecto

El propósito esencial del proyecto es "Mejorar el manejo post-cosecha del cacao fino de aroma", en la Asociación de Agricultores "Saltadero", y alcanzar una mejor calidad de vida párale productor, su familia y su comunidad.

5.2.3 Componentes del Proyectos

- Instalación de la secadora.
- Manejo de la calidad de post-cosecha.
- Capacitación en el manejo, producción y comercialización.

5.2.4 Actividades del Proyecto

RESULTADOS I

ACTIVIDADES:

- 1.1 Adquisición de equipo de secado.
- 1.2 Adquisición de maquinaria (sopladora, mechero, motor)
- 1.3 Adquisición de bloques para la infraestructura de la secadora.
 - 1.1 Adquisición de cemento para la infraestructura de la secadora
 - 1.2 Adquisición de arena para la infraestructura de la secadora
 - 1.3 Adquisición de techos para la infraestructura de la secadora
 - 1.4 Adquisición de viguetas para la infraestructura de la secadora
 - 1.5 Adquisición de lastre para la infraestructura de la secadora
 - 1.6 Adquisición de revestimiento
 - 1.7 Instalación de la secadora

RESULTADOS II ACTIVIDADES

- 2.1 Mantenimiento de la secadora.
- 2.2 Tiempo de secado.
- 2.3 Volteo del producto.
- 2.4 Toma de muestra de calidad

RESULTADOS III ACTIVIDADES

- 3.1 Capacitación en el manejo de producción de cultivos.
- 3.2 capacitación en implementación de nuevas técnicas de producción.
- 3.3 Capacitación en técnicas de administración y comercialización.
- 3.4 Fortalecimiento institucional Adquisición.

5.3 ESTUDIO DE MERCADO

5.3.1 Identificación del Producto del Proyecto

El producto que pretende sacar con la instalación de la secadora y fermentadora un producto de optima calidad respetando los estándares de calidad, hasta con un 12 % de humedad y un 1 % de impureza, lo que permitirá una buena demanda del producto en los mercados tanto local, nacional como internacional.

5.3.2 Características del Mercado

RESUMEN DE LA ENCUESTAS

superficie		rend/verano		rend/inv		Secado	valor/secado	Area	entrega
Nac	Clon	Nac	Clon	Nac	Clon	20	2	10	25
3	5	300	400	500	1000	21	2	4	25
7	2	350	700	500	1100	19	3	3	10
8	0	600	0	400	0	22	1,5	6	10
9	2	700	400	900	1300	19	1	2	25
11	0	500	0	500	0	21	1	6	25
13	4	500	150	600	400	20	1,5	5	25
6	1,5	400	70	500	100	21	2	10	25
8	1	500	300	500	300	21	1,5	9	25
7	3	800	200	500	350	22	2	4	25
8	16	600	900	1200	1200	20	1	4	25
6	2,48	300	400	500	100				
86	35,98	5550	3520	6600	5850	21	2	63	25
		504	320	600	532	21	2	5,7	25



COMPONENTE 1

DESARROLLAR TÉCNICAS DE POST COSECHA PARA HOMOGENIZAR LA CALIDAD.

1.- ¿De las siguientes variedades y rendimiento del cacao que tiene usted en su finca?

Variedad	Superficie	Rendimiento/ Libras
01 C. Nacional	58 Ha	69.03
02C. Nacional injerto	-	-
03 C. Nacional Clonal	-	-
04 C. CCN 51	35.98 Ha	130.21

RESULTADO.

Invierno	58 Has	Nacional	= 75	L/Ha
	35,98 Has	Clonal	= 162,59	L/Ha
Verano	58 Has	Nacional	= 63,06	L/Ha
	35,98 Has	Clonal	= 97,83	L/Ha

INTERPRETACIÓN.

Según la encuesta de campo realizada podemos comparar las áreas de cacao nacional y clonal, donde podemos decir que la variedad nacional cuenta con un mayor hectárea ge (58 Ha) comparado con la variedad CCN-51 que cuenta con 35,98 Ha, esto nos indica que en los últimos años se ha tenido una renovación de variedades en la zona con material vegetativo de mas alta producción como es la variedades clónales.

Cuando nos toca comparar la producción de ambas variedades encontramos un significativo incremento en las producciones tanto de invierno como de verano, lo que determina es que la variedad clonal presenta un incremento del 37 % en el invierno y el 21 % en el verano.

Desarrollar técnicas de post cosecha para homogenizar la calidad.

2.- ¿Con que frecuencia se realiza la cosecha?

- | | |
|--------------|-------------------------------------|
| 05 Semanal | <input type="checkbox"/> |
| 06 Quincenal | <input checked="" type="checkbox"/> |
| 07 Mensual | <input type="checkbox"/> |



INTERPRETACION

El ciclo de cosecha de los socios es quincenal, esto es por optimizar recursos, bajar costo de cosecha y transporte.

Desarrollar técnicas de post cosecha para homogenizar la calidad.

3.- ¿Cual es el periodo en días para comercializar (venta) su producción? 08

Invierno verano

INTERPRETACION:

Según los datos adquiridos en la recinto podemos decir que por condiciones climáticas los días de secado se incrementan en invierno, por falta de horas luz.

Desarrollar técnicas de post cosecha para homogenizar la calidad.

4.- ¿Que tiempo en días necesita para sacar su producción a la venta?

INTERPRETACION:

Según los datos que se ha obtenido en las diferentes encuestas, éstas se puede determinar con rango de 19 a 22, días desde la cosecha y venta del producto cuya MODA arroja un resultado de 21 días.

Desarrollar técnicas de post cosecha para homogenizar la calidad.

5.- ¿Si hay en la recinto un sistema de secado a bajo costo usted lo utilizaría, y cuanto estaría dispuesto a pagar por quintal de cacao?

010 SI (x) o NO ()

011 Valor por quintal

INTERPRETACION:

Según datos proporcionados por la recinto, se establece una MODA estadística con relación al precio que se debería cobrar igual a dos dólares, este valor se determinó con un 58 % de los participantes en la toma de la información.

Determinar los sistemas de negociación.

6.- ¿Si hubiera la posibilidad de comercialización (venta), con sus vecinos, a sabiendas que sacaran un buen precio lo haría?

012 SI (x) o NO ()

INTERPRETACION:

Es indudable que la falta de canales de comercialización nos crea un problema de precios bajos para el producto de la recinto, es por estos que todos los encuestados coinciden en tratar de agruparse para adquirir un mejor precio por su producto y con estos romper la cadena de los intermediarios y poder comercializar directamente la producción amparado en la calidad de secado y fermentado.

Determinar los sistemas de negociación.

7.- ¿Si mejorara la productividad en secado y comercialización, estaría dispuesto a Sembrar mas zonas de cacao y que extensión?

013 SI (x) o NO () Que área

6

INTERPRETACION:

Por la falta de ingresos familias se ven obligadas a incrementar sus áreas de siembra, buscando aumentar su producción y poder así mitigar la falta de recursos económicos, y poder así acceder a una mejor calidad de vida, y elevar su autoestima. Estimamos que el promedio de siembra por familia debe ser minimo de 6 Has.

8.- Si tuviera la posibilidad de participar en una microempresa (agroindustrias), para elaborar productos terminados (pasta de cacao, barra de chocolate, polvo de cacao, etc.), estaría dispuesto a colaborar y con que cantidad de su producción lo haría?

014	SI (x) o NO	100	%	-
		50	%	-
		25	%	- x
		10	%	-
		- 10	%	-

INTERPRETACION:

Todos los encuestados coinciden en formar parte de un proyecto de productos semielaborados a base de cacao, el aporte por parte de cada uno de los socios fue variable pero el 81% coinciden en aportar un cuarto de su producción quincenal al proyecto.

A. Desarrollar técnicas de post cosecha para homogenizar la calidad.

9.- ¿Si se tiene la posibilidad de crear este mecanismo de secado en su recinto esta dispuesto a participar en cursos y apoyar en todas las instancias hasta que se logre?

015 SI (x) o NO ()



INTERPRETACION:

La Asociación "Saltadero" está en un proceso de continuo fortalecimiento de sus debilidades, es por esto que están concientes que la capacitación es la base del desarrollo personal y organizativo de todos los socios.

CONCLUSIONES:

Como se ha podido ver en la encuesta y cada una de las interpretaciones de cada pregunta formulada, se puede determinar que los socios de la organización, se encuentra predispuesto a desarrollar el proyecto planteado, y poder así contribuir a mejorar la calidad de vida de los socios y sus familia y la recinto entera.

El de fortalecimiento que necesita la asociación se debe fortalecer las capacidades tanto en el ámbito humano como social, a lo que se refiere al proyecto de la implementación de una secadora de cacao, como principal producto que existe en la zona sin descuidar la producción de plátano, maíz, yuca etc, que son elementos de la alimentación diaria.

RECOMENDACIONES:

Entre las recomendaciones se puede determinar la necesidad de brindar a los agremiados oportunidades de desarrollo para así sean multiplicadores del desarrollo comunitario con la participación de los miembros de la comunidad.

5.4 VIABILIDAD TÉCNICA

5.4.1 Condiciones de Localización del Proyecto

Para la localización del proyecto se analizaron muchas alternativas las misma que se tomaron en consideración como acceso, vías, servicios básicos, área de producción, etc. Concluyendo que el sector de El saltadero por encontrarse en un centro estratégico y cuya recinto involucra varios sectores que convergen a éste. Se consideró también la capacidad que tiene la organización mantener un pequeño centro de acopio en su lugar.

5.4.2 Requerimientos de Tecnología e Ingeniería

La tecnología que se va a implantar es artesanal ya que requiere solamente una maquinaria que sople el aire caliente generado por una fuente de calor, todo este proceso requiere de siete horas de trabajo por cada parada de 25 qq. Logrando con este tiempo alcanzar un mejor secado con un porcentaje de 12 % de humedad y 1 %

de impureza, disminuyendo el tiempo que ellos utilizan en un 400 % es decir ya no necesitaran cuatro días para secar su producto en una forma artesanal esperando las condiciones del día. Cabe recordar que por estar en las estribaciones de la cordillera no existen las horas luces necesarias para un buen secado.

5.4.3 Requerimientos de Materia Prima e Insumos

Para aprovechar la capacidad instalada de la secadora trabajando una parada de 25 qq por día teniendo en consideración 5 días laborables en la semana nos da un total anual de más de 6.000 qq aproximadamente. Este seria nuestro requerimiento de materia prima.

Si la Asociación produce 1.128 de cacao al año, nos queda un mercado disponible de 10.800 qq al año que es la producción de toda la recinto y pueblos aledaños por lo que concluimos que se puede aprovechar mas aun su capacidad instalada de nuestra cosechadora trabajando mas días, y poder cubrir esta demanda insatisfecha en el mercado.

5.5 VIABILIDAD FINANCIERA, ECONÓMICA Y SOCIAL

5.5.1 Proyecciones Financieras, Económicas y Sociales

ANÁLISIS ECONÓMICO

En este proyecto se tiene previsto que será financiado a través de PROLOCAL de la Micro Región Occidental de Los Ríos, el cual contribuirá a un mejor desarrollo socioeconómico en la organización "Saltadero", y su contexto local el mismo que corresponde a la parroquia Febres Cordero del cantón Babahoyo, provincia de Los Ríos.

Se estima que la organización contribuirá al proyecto un 30% del costo total del mismo, y el 70% restante es financiado por el proyecto de reducción de la pobreza de la Micro Región Occidental de Los Ríos PROLOCAL.

ENCADENAMIENTO DEL PROYECTO

En el presente proyecto el proceso de encadenamiento se esencialmente en el proceso primario se les recomienda a los miembros que desarrollen el proyecto de infraestructura en post-cosecha en el cultivo de cacao fortaleciendo a las diferentes organizaciones en el sector, además esta infraestructura beneficiara no solamente a la asociación sino al recinto.



Este Proyecto ya que mejoraría la calidad de las producciones en el cultivo no tradicional como cacao, yuca, verde etc. Su producción y por ende mejorar los recursos económicos, considerando que al aplicar la relación en los sistemas reproducción se verán mejorado en la utilización de los recursos existente.

IDENTIFICACIÓN DE ENCADENAMIENTOS HACIA DELANTE

Se puede identificar en este proyecto que existe un encadenamiento adelante no solo en la calidad que se le da al producto sino, en el valor comercial que este va a obtener reflejando en esta instancia la presencia de los precios sombras.

Este tipo de encadenamiento se podrá definir por el involucramiento de nuevos actores que desean entrar en este proceso por el incentivo que esto le vaya a representar en la parte socioeconómico del producto.

Se considera que con la implementación de este proyecto va también a contribuir a formar nuevas alternativas de competencia, en el involucramiento de nuevos ámbitos de producción, con otros productos locales.

ESTERNALIDADES

Con la propuesta de implementación e implantación de este proyecto se ha podido observar una predisposición en los asociados pues están seguro que conseguirán menor tiempo de secado, mejor calidad de producto, mejores precios, y sobre todo mejor convivencia, mejor estándar de vida con el concurso de todos

TECNICAS PECUINARIAS.

Se puede establecer en el proyecto que se va a manejar debidamente las finanzas pues con el uso de la secadora se va a incrementar los niveles de producción existentes, o también el incremento nuevas áreas de siembra lo que motivaría a el incrementos de la producción.

FACTORES PRIMARIOS QUE ESTAN EN JUEGOS.

Divisas (F) se considera existente por la demanda que tiene en el exterior.

Trabajo Calificado (SL) se valora mucho en el desarrollo e implementación del proyecto lo que se considera en todo el proceso de montaje y mantenimiento.

Trabajo no Calificado (USL) Lo desarrolla en la parte de producción en finca, pero esto esta contemplado en un proceso de capacitaciones de los talentos humanos de la organización y el recinto.



Recursos Domésticos (D) Se desarrollara con la implementación de sus recursos existente locales, y mano de obra calificada.

Impuestos y Transferencias (T) inexistente porque se llega a un proceso primario

Describe los requerimientos y estructura de costos, y de los ingresos y beneficios financieros, económicos y sociales del proyecto, de forma a establecer y determinar las condiciones de rentabilidad del mismo. Presentar la estructura del flujo de caja sobre cuya base se hace la evaluación económica, financiera y social del proyecto.

Finalmente, describa las proyecciones financieras y económicas y de rentabilidad del proyecto en base al período de ejecución y evaluación que se a considerado y cual es la alternativa más probable considerando las condiciones y tendencias vigentes en el mercado y la economía del país.

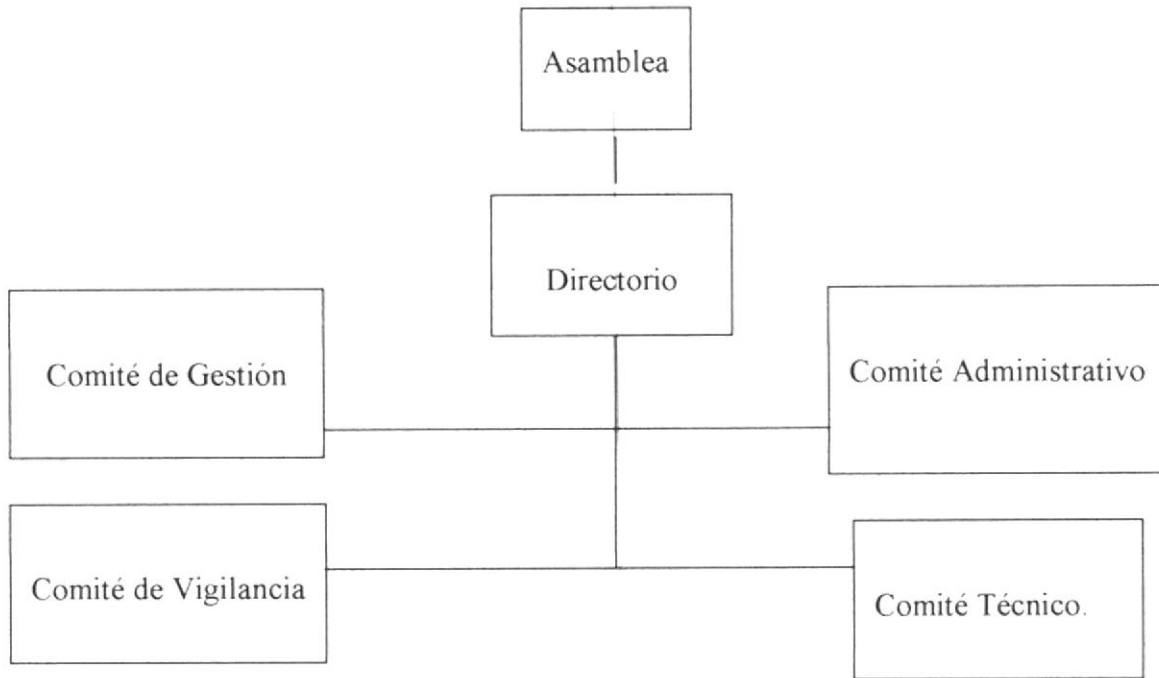
5.6 ORGANIZACIÓN PARA LA EJECUCIÓN

5.6.1 Estructura Legal Adoptada

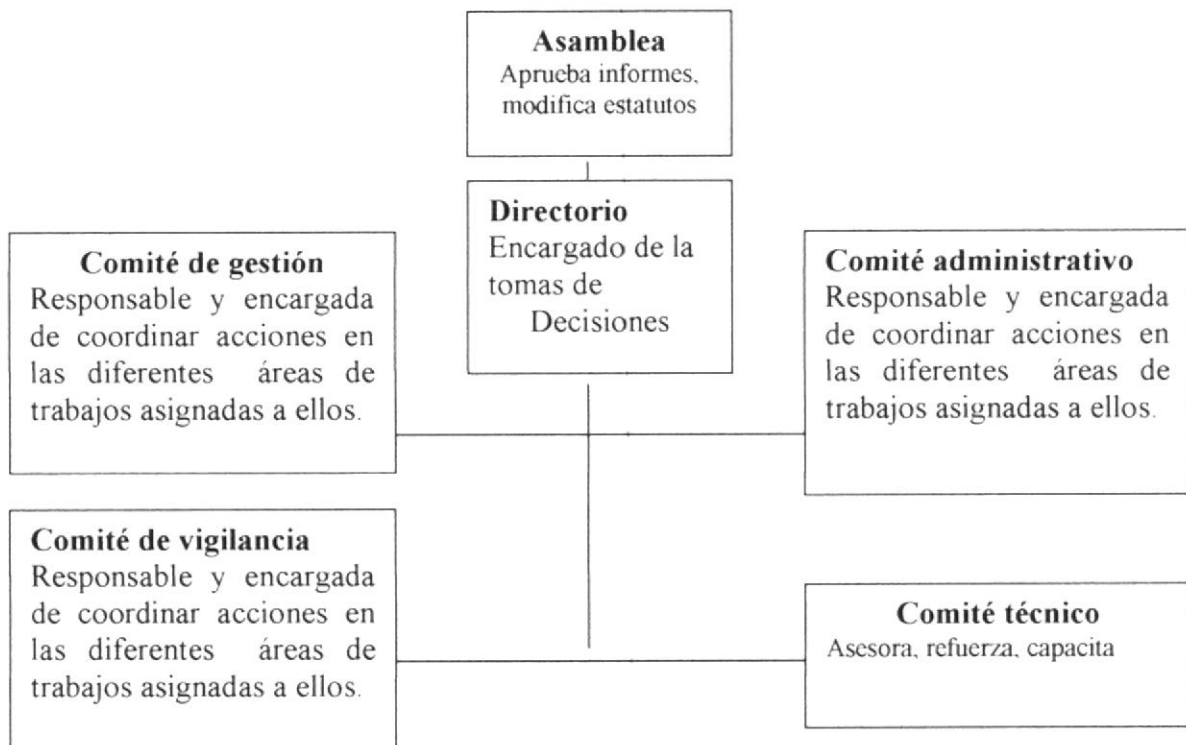
Describe los requerimientos de estatutos o instrumentos legales de aprobación requeridos para establecer la organización ejecutora del proyecto. Determine si la entidad ejecutora es nueva, o se necesita plantear la estructura jurídica requerida para iniciar el proyecto.

5.6.2 Estructura Orgánica y Funcional

Sistema de Administración del proyecto



5.6.3 Cargos y Funciones



5.6.4 Estructura y Procesos de Capacitación

Capacitación esta orientada para que los agricultores de la organización adquieran destrezas y habilidades en el manejo, producción y comercialización.

5.6.5 Control Financiero

Este tipo de actividad y seguimiento del control financiero estará a cargo por un comité de control.

5.6.6 Modalidades de Ejecución



Nótese la producción de un compañero de la organización, el proyecto va a ser administrado por un responsable que la organización determine, el mismo que prestara servicio a los miembros de la institución como a las demás personas que requieran los servicios de la secadora.

5.7 MATRIZ DEL MARCO LÓGICO DEL PROYECTO

MANEJO POSTCOSECHA DEL CACAO FINO DE AROMA EN LA ASOCIACIÓN DE AGRICULTORES "SALTADERO"

ESTRUCTURA DEL PROYECTO	INDICADORES		MEDIO DE VERIFICACION	SUPUESTO
	AHORA	DESPUES		
<p>FIN : Mejora de la calidad de vida de los miembros de la Asociación de Agricultores "Saltadero".</p>	<p>24 Familias campesinas con bajos niveles de ingresos que no superan los 2.632,50 USD al año en producción de cacao.</p>	<p>Al término del proyecto 24 familias campesinas incrementan sus niveles de ingresos en un 30 % .</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Documentos del INEC. - Encuesta socio-económica 	<ul style="list-style-type: none"> - Que los entes OG y ONG mantenga las políticas en beneficio económico-social al término de su periodo. - Que los índices de pobreza no sobrepase del 3 %.
<p>PROPOSITO: Mejorar el manejo post-cosecha del cacao fino de aroma, en la Asociación de Agricultores "Saltadero"</p>	<p>Cacao 15 qq/año Calidad: Humedad 20 % Impureza 8 % Fermentado Ninguna Precio. – 40 USD Producto sin calidad y manejo inadecuado Maíz 45 qq Arroz 35 qq</p> <p>Secado de la producción de manera empírica, por falta de luminosidad de la zona.</p>	<p>En el segundo trimestre 19 familias de las cuales 5 son jefas de hogar conocen de técnicas post-cosecha. Cacao: 20 A 25 qq \ año Calidad: 3 % humedad. Impureza. 1 % Fermentación. optima Precio mercado + 65 USD Maiz 80 qq, Arroz 50qq</p> <p>19 familias incorporan nuevas forma de secado en forma técnicas y apropiadas al medio</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Encuesta de producción. - Datos estadísticos de humedad y luminosidad. 	<ul style="list-style-type: none"> - Que al término del proyecto los precios no bajen – del 45 USD.



<p>COMPONENTES RESULTADOS I:</p>	<p>Instalación de la secadora.</p>	<p>No existe Utilización de métodos de post-cosecha tradicionales.</p>	<p>Al finalizar el proyecto 19 familias de la Asociación y el recinto cuentan con una secadora de cacao operativa con sin ningún impacto ambiental.</p>	<p>- Infraestructura de la secadora. - Registro de quintales de secados. - Justificativos de gastos</p>	<p>- Que los precios de los insumos en el transcurso del proyecto se incremente un 10 % de su valor presupuestado.</p>
<p>RESULTADO II:</p>	<p>Manejo de la calidad de post-cosecha.</p>	<p>Venta de la producción sin calidad.</p>	<p>Al término del proyecto 19 familias y la recinto utilizan técnicas apropiada de manejo post-cosechas.</p>	<p>- Registro de humedad - Registro de impurezas - Coloración de almendra.</p>	<p>- Con la apertura del TLC se amplia los mercados internacionales. - Que el 40 % de su producción por hectárea se le de un valor agregado.</p>
<p>RESULTADO III:</p>	<p>Capacitación en el manejo, producción y comercialización.</p>	<p>Manejo en forma empírica en procesos de producción y mercadeo.</p>	<p>Que el 80 % de las familias de la Asociación desarrollen técnicas en manejos y al comercialización al término del proyecto.</p>	<p>- lista de participación en los eventos. - Fotos - Certificados. - Pápele grafo. - Evaluaciones.</p>	<p>- Que los recursos para el pago de los capacitadores llegue en el tiempo requerido. - Que se incorporen nuevos, centro de secados por la experiencia desarrollada.</p>
<p>RESULTADOS I ACTIVIDADES:</p>	<p>1.1 Adquisición de equipo de secado. 1.2 Adquisición de maquinaria 1.3 Adquisición de bloques para la infraestructura de la secadora. 1.4 Adquisición de cementos para la infraestructura de arena para la infraestructura de la secadora 1.5 Adquisición de la secadora 1.6 Adquisición de techos para la</p>	<p>0</p>	<p>Recursos</p>	<p>- Facturas - Equipos de instalación y operativo y operando. - Roles de pago.</p>	<p>2.000,00 USD 4.000,00 USD 100,00 USD 262,25 USD 100,00 USD</p>



infraestructura de la secadora				700,00 USD
1.7 Adquisición de vigueta para la infraestructura de la secadora				180,00 USD
1.8 Adquisición de lastre para la infraestructura de la secadora				80,00 USD
1.9 Adquisición de revestimiento				450,00 USD
1.10 Instalación de la secadora				2000,00 USD
RESULTADOS II ACTIVIDADES				9.872,25 USD
2.1 Mantenimiento de la secadora.	0	Las familias de la asociación desarrollan el secado en un tiempo de 7 horas por día.	- Facturas.	692.71 USD
2.2 Tiempo de secado.			- Reporte de calidad	500,00 USD
2.3 Volteo del producto.			- Informenes técnicos	500,00 USD
2.4 Toma de muestra de calidad			- Jornales	1.692,71 USD
RESULTADOS III ACTIVIDADES	0	Recursos		700,00 USD
3.1 Capacitación en el manejo de producción de cultivos.			- Facturas	
3.2 capacitación en implementación de nuevas técnicas de producción.			- Costos de facilitación de talleres.	1.000,00 USD
3.3 Capacitación en técnicas de administración y comercialización.			- Listados de asistencia.	
3.4 Fortalecimiento institucional			- Fotos.	1.000,00 USD
		- Papelografos.	1.000,00 USD	
		- Módulos de talleres.	1.000,00 USD	
		- Memorias.	1.000,00 USD	
			3.700,00 USD	
			15.264,96	

CRONOGRAMA GANTT DE ACTIVIDADES

MESES	OCTUBRE				NOVIEMBRE				DICIEMBRE				ENERO			
	Sem. 1	Sem. 2	Sem. 3	Sem. 4	Sem. 1	Sem. 2	Sem. 3	Sem. 4	Sem. 1	Sem. 2	Sem. 3	Sem. 4	Sem. 1	Sem. 2	Sem. 3	Sem. 4
Resultado 1																
ACTIVIDADES:																
1.1 Adquisición de equipo de secado.	X	X														
1.2 Adquisición de maquinaria	X															
1.3 Adquisición de bloques para la infraestructura de la secadora.	X															
1.4 Adquisición de cementos para la infraestructura de la secadora	X	X														
1.5 Adquisición de arena para la infraestructura de la secadora	X	X														
1.6 Adquisición de techos para la infraestructura de la secadora	X	X														
1.7 Adquisición de vigueta para la infraestructura de la secadora	X															
1.8 Adquisición de lastre para la infraestructura de la secadora	X	X														
1.9 Adquisición de revestimiento	X															
1.10 Instalación de la secadora			X													
Resultado 2																
ACTIVIDADES RELEVANTES																
2.1 Mantenimiento de la secadora.		X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
2.2 Tiempo de secado.		X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
2.3 Volteo del producto.		X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
2.4 Toma de muestra de calidad		X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X

Resultado 3 Capacitación																	
3.1 Capacitación en el manejo de producción de cultivos.					X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
3.2 capacitación en implementación de nuevas técnicas de producción.					X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
3.3 Capacitación en técnicas de administración y comercialización.					X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
3.4 Fortalecimiento institucional					X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
Resultado 4 Administración																	
Asistencia técnica	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
Contador	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
Gastos Administrativos	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X

7. EVALUACIÓN DEL PROYECTO

7.1 EVALUACION FINANCIERA

FLUJO DE CAJA DEL PROYECTO

CONCEPTOS	AÑO 0	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5	AÑO 6	AÑO 7	AÑO 8	AÑO 9	AÑO 10
MAQUINARIA	4.000,00										
EQUIPOS	4.350,63										
Laminas de acero	2.000,00										
Fermentador	2.250,63										
Bloques	100,00										
DEPRECIACIONES		735,06	735,06	735,06	735,06	735,06	735,06	735,06	735,06	735,06	735,06
Deprec. Maquinaria		350,00	350,00	350,00	350,00	350,00	350,00	350,00	350,00	350,00	350,00
Deprec. Lámina		180,00	180,00	180,00	180,00	180,00	180,00	180,00	180,00	180,00	180,00
Deprec. Fermentador		200,06	200,06	200,06	200,06	200,06	200,06	200,06	200,06	200,06	200,06
Instalación de maq.		5,00	5,00	5,00	5,00	5,00	5,00	5,00	5,00	5,00	5,00
CAPACITACION	3.700,00		1.050,00	400,00							
INFRAESTRUCTURA	1.772,25										
MANTENIMIENTO MAQ.		100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00
TRANSPORTE	100,00										
MANO DE OBRA CONST.MAQ.	282,00										
MANO DE OBRA CONST.SEC.	100,00										
MANO DE OBRA TENDALES		960,00	960,00	960,00	960,00	960,00	960,00	960,00	960,00	960,00	960,00
TOTAL DE EGRESOS	14.304,88	1.795,06	2.845,06	2.195,06	1.795,06	1.795,06	1.795,06	1.795,06	1.795,06	1.795,06	1.795,06
Valor de salvamento maq.											500,00
Valor de salvamento lam.											200,00
Valor de salvamento Ferm.											250,00
Ingresos por alquiler maq.		4.800,00	4.800,00	4.800,00	4.800,00	4.800,00	4.800,00	4.800,00	4.800,00	4.800,00	4.800,00
TOTAL DE INGRESOS		4.800,00	4.800,00	4.800,00	4.800,00	4.800,00	4.800,00	4.800,00	4.800,00	4.800,00	5.750,00
Ingreso neto	-14.304,88	3.004,94	1.954,94	2.604,94	3.004,94	3.004,94	3.004,94	3.004,94	3.004,94	3.004,94	3.954,94
Impuesto a la renta		300,49	195,49	260,49	300,49	300,49	300,49	300,49	300,49	300,49	395,49
Ingreso después de impuesto	-14.304,88	2.704,45	1.759,45	2.344,45	2.704,45	2.704,45	2.704,45	2.704,45	2.704,45	2.704,45	3.559,45
FCDI	-14.304,88	3.439,51	2.494,51	3.079,51	3.439,51	3.439,51	3.439,51	3.439,51	3.439,51	3.439,51	4.294,51

FCDI ACTUALIZADOS	-14.304,88	3.070,99	1.988,60	2.191,93	703,79	1.951,67	1.742,56	1.555,86	1.389,16	1.240,32	1.382,72
TIR	0,19										
VAN	3.923,92										
RELACION BENEFICO COSTO	<u>17.217,60</u>	1,20									
	14.304,88										

INGRESOS POR PARADA

CONCEPTO	C. UNITARIO	C. SEMANAL	C. MES	C. AÑO
INGRESOS POR PARADA	USD 20,00	USD 100,00	USD 400,00	USD 4.800,00

Nota.- cada parada de 25 qq a 0,80 cada quintal nos daría un costo de USD 20 por día y se proyecta aproximadamente una parada por día porque esta se estima 7 horas de trabajo. El precio óptimo para que se recupere la inversión el primer año se de \$1,93 y los demás años sólo requerirá devengar los gastos de funcionamiento que dan un precio de recuperación mínimo de \$0,18. Si no necesitamos recuperar la inversión solo nos queda un saldo de \$878,49 para el número de paradas no de un precio equilibrio de \$0.15.



FORMA DE FINANCIAMIENTO

CONCEPTO	% FINANC	VALOR TOTAL	VALOR FINC
RECURSO EXTERNO	70	15.264,96	10.685,47
RECURSO INTERNO	30	15.264,96	4.579,49

Si el proyecto es financiado con recursos del Estado estos no son reembolsables y no van a generar intereses

CON FINANCIAMIENTO BANCARIO

En caso del financiamiento comercial hay que considerar la tasa de interés del 12 % Pagadero en cuotas iguales

TABLA DE AMORTIZACION

CAPITAL: 13.922,88

PERIODICIDAD: ----

TASA ANUAL: 12 %

AMORTIZACION: 10 Años

PLAZO: 10 Años

AÑOS	PRINCIPAL	INTERESES	AMORTIZACION	TOTAL A PAGAR
1	13.922,88	1.670,75	793,38	2.464,13
2	13.129,50	1.575,54	888,59	2.464,13
3	12.240,91	1.468,91	995,22	2.464,13
4	11.245,68	1.349,48	1.114,65	2.464,13
5	10.131,04	1.215,72	1.248,41	2.464,13
6	8.882,63	1.065,92	1.398,21	2.464,13
7	7.484,42	898,13	1.566,00	2.464,13
8	5.918,42	710,21	1.753,92	2.464,13
9	4.164,50	499,74	1.964,39	2.464,13
10	2.200,10	264,01	2.200,12	2.464,13

FLUJO DE CAJA DEL PROYECTO CON FINANCIAMIENTO BANCARIO

CONCEPTOS	AÑO 0	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5	AÑO 6	AÑO 7	AÑO 8	AÑO 9	AÑO 10
MAQUINARIA	4.000,00										
EQUIPOS	4.350,63										
Laminas de acero	2.000,00										
Fermentador	2.250,63										
Bloques	100,00										
DEPRECIACIONES		735,06	735,06	735,06	735,06	735,06	735,06	735,06	735,06	735,06	735,06
Deprec. Maquinaria		350,00	350,00	350,00	350,00	350,00	350,00	350,00	350,00	350,00	350,00
Deprec. Lámina		180,00	180,00	180,00	180,00	180,00	180,00	180,00	180,00	180,00	180,00
Deprec. Fermentador		200,06	200,06	200,06	200,06	200,06	200,06	200,06	200,06	200,06	200,06
Instalación de maq.		5,00	5,00	5,00	5,00	5,00	5,00	5,00	5,00	5,00	5,00
CAPACITACION	3.700,00		1.050,00	400,00							
INFRAESTRUCTURA	1.772,25										
MANTENIMIENTO MAQ.		100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00
TRANSPORTE	100,00										
MANO DE OBRA CONST.MAQ.	282,00										
MANO DE OBRA CONST.SEC.	100,00										
MANO DE OBRA TENDALES		960,00	960,00	960,00	960,00	960,00	960,00	960,00	960,00	960,00	960,00
GASTOS DE INTERESES		1.670,75	1.575,54	1.468,91	1.349,48	1.215,72	1.065,92	898,13	710,21	499,74	264,01
TOTAL DE EGRESOS	14.304,88	3.465,81	3.370,60	3.263,97	3.144,54	3.010,78	2.860,98	2.693,19	2.505,27	2.294,80	2.059,07
Valor de salvamento maq.											500,00
Valor de salvamento lam.											200,00
Valor de salvamento Ferm.											250,00
Ingresos por alquiler maq.		5.400,00	5.400,00	5.400,00	5.400,00	5.400,00	5.400,00	5.400,00	5.400,00	5.400,00	5.400,00
TOTAL DE INGRESOS		5.400,00	5.400,00	5.400,00	5.400,00	5.400,00	5.400,00	5.400,00	5.400,00	5.400,00	6.350,00
INGRESO NETO	-14.304,88	1.934,19	2.029,40	2.136,03	2.255,46	2.389,22	2.539,02	2.706,81	2.894,73	3.105,20	4.290,93



Impuesto a la renta		193,42	202,94	213,60	225,55	238,92	253,90	270,68	289,47	310,52	429,09
Ingreso después de impuesto		1.740,77	1.826,46	1.922,43	2.029,91	2.150,30	2.285,12	2.436,13	2.605,26	2.794,68	3.861,84
FCDI	-14.304,88	2.475,83	2.561,52	2.657,49	2.764,97	2.885,36	3.020,18	3.171,19	3.340,32	3.529,74	4.596,90
FCDI ACTUALIZADOS	-14.304,88	2.210,56	2.042,03	1.891,55	1.757,19	1.637,23	1.530,12	1.434,48	1.349,10	1.272,86	1.480,08
TIR	0,15										
VAN	2.053,85										
RELACION BENEFICIO COSTO	<u>16.605,20</u>	1,16									
	14.304,88										



SITUACION ACTUAL DE LOS BENEFICIARIOS

INGRESOS TOTALES DE LOS ASOCIADOS					
CONCEPTOS	AÑO	PREC. UNIT	VALOR ANUAL	N.-HAS	VALOR TOTAL
PRODUCCION POR HECTAREA	15	45,00	675,00	86	58.050
EGRESOS TOTALES					
	qq año	Costo unitario	Total Hectárea	Números hectáreas	Valor total
RECOLECCION	15	3,00	45,00	86	3.870,00
TRANSPORTE	15	1,00	15,00	86	1.290,00
PREDIOS	---	---	30,00	86	2.580,00
INSUMOS	15	0,30	4,50	86	387,00
SUBTOTAL					8.127,00
INGRESOS NETO			580,50	86	49.923,00

Se estima que actualmente cada familia recibe aproximadamente USD 2.612,50 anuales, porque cada familia posee entres cuatro a cinco hectáreas como consecuencia manejan apenas 218,00 mensuales por la producción del cacao.

SITUACION FUTURA DE LOS BENEFICIARIOS

INGRESOS TOTALES DE LOS ASOCIADOS					
CONCEPTOS	AÑO	PREC. UNIT	VALOR ANUAL	N.-HAS	VALOR TOTAL
PRODUCCION POR HECTAREA	20,00	65,00	1.300,00	86,00	111.800,00
EGRESOS TOTALES					
	qq año	Costo unitario	Total Hectárea	Números hectáreas	Valor total
Recolección	25,00	3,00	75,00	86,00	6.450,00
Transporte	25,00	1,00	25,00	86,00	2.150,00
Secado	25,00	0,80	20,00	86,00	1.720,00
Predios	---	---	30,00	86,00	2.580,00
Insumos	25,00	0,30	4,50	86,00	387,00
Químicos	Ha	25,00	---	86,00	2.150,00
Fertilizantes	Sacos	30,00	---	86,00	2.580,00
comercialización					2.000,00
Total egresos					20.017,00
Ingresos netos					91.783,00



Por consiguiente cada familia recibirá por hectáreas USD 1.067,24; es decir USD 4268,97 por el total de hectáreas por familia al año considerando que cada una posee de 4 a 5 hectáreas, es decir que el ingreso mensual se subirá aproximadamente a USD 355,00.

ANÁLISIS FINANCIERO.

Para analizar financieramente nuestra propuesta presentamos un plan de inversión resumido donde describimos los rubros de gastos en que se incurren para la implementación de la secadora de cacao que proponemos.

El monto que pedimos para financiar no es el mismo del costo total del proyecto pues los montos de mano de obra tanto de implementación como de funcionamiento de la maquinaria corren por cuenta de los miembros de la asociación

Además de que por ser un proyecto de carácter social, es decir de desarrollo para el recinto es de escasos recursos, debemos demostrar el efecto que tiene sobre los ingresos de las familias de la recinto del Saltadero. Y como la maquinaria es comprada por la asociación surge otro análisis de factibilidad para la entidad que la adquiere, ya que no se les recarga en los gastos de la recinto.

Así al analizar la conveniencia de la compra de la maquinaria vemos que el costo de implementarla es de \$14.304,88 que es el costo que se comparará con los ingresos del proyecto que se generan del alquiler de la máquina de 0,80 por qq. Con lo resulta un TIR del 19 % y un VAN de 3923,92 que hacen al proyecto aceptable y una relación beneficio costo de 1,20 que nos demuestra que por cada dólar invertido se recibirá 1,20. Como es un proyecto social y con financiamiento no reembolsable.

Adicionalmente el rubro de capacitación se lo pone en el flujo del proyecto pues la comunidad no es solvente para cubrir ese rubro y la máquina si puede generar los recursos para cubrir esos recursos.

En caso de que no se consiga la financiación del gobierno presentamos la posibilidad de acceder a un préstamo comercial demostrando en el flujo de caja que podemos cubrir con los gastos de intereses que genere un préstamo y con su respectivo flujo de pagos.

Con financiación comercial y a una tasa de mercado del 12% el flujo de caja nos da un TIR del 15 %, un VAN de 2053,85 pero para lo cual se deberá incrementar los costos de alquiler a \$0,90 por qq para poder así recuperar la inversión y poder cubrir los gastos de intereses.

Para analizar el efecto en la recinto hacemos una comparación de los ingresos, producción y gastos actuales por hectáreas y por toda la asociación.

Demostrando así que los ingresos por familia al año son de \$2.612,50 y mensualmente de \$218 que para familias enteras de 8 más miembros no es suficiente para sustentar sus necesidades, básicas a pesar de que se las arreglan con uno que otro cultivo como el de la yuca.



Al proyectar los mismos gastos e ingresos influenciados por la capacitación y el secado, se da un doble efecto también; el de incrementar la producción por el mejor manejo y de un mejor precio de venta de \$40 a \$65 por mejor calidad.

Ascendiendo así al 50% de incremento en los ingresos familiares, anualmente recibirían aproximadamente al año \$ 4268,97 y en el mes \$ 355,75.

Así concluimos que de cualquier manera que se lo lleve a cabo el proyecto mejorará notablemente la calidad de vida de los miembros de nuestra asociación y, por la capacidad instalada de la maquinaria de la recinto en si porque se podrá adicionalmente secar el caco de otras familias que no pertenezcan a la asociación pues el mercado de la recinto llega a 900 quintales mensuales es decir 10.800 al año siendo la capacidad de la maquina de 6000 quintales al año y nuestra asociación apenas requiere 2.150 quintales por las 86 hectáreas que posee.

7.1.1 ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD

Consideramos que el análisis de sensibilidad no es aplicable a este proyecto porque nuestro principal objetivo es un mejor nivel de vida del recinto de Saltadero, que los conseguimos incrementando sus ingresos por medio del incremento de la producción y la venta de un mejor producto.

Pues el mercado del cacao es medianamente establece al igual a los costos de producción por considerarse por ser un cultivo a largo plazo.

7.2 ANÁLISIS DE IMPACTO AMBIENTAL

7.2.1 Problemática Ambiental que Aborda el Proyecto

La problemática ambientales que el proyecto aborda es la contaminación del aire por el desperdicio de aire caliente por la actividad de secado, y factores de contaminación del ambiente por la actividad de fermentación.

Describir y analizar la problemática ambiental relacionada con el proyecto y sobre la cual éste tendrá impacto.

Categoría B**Producción Agrícola**

Impactos	Acciones de Mitigación	Indicadores
Impactos Negativos		
* Contaminación del suelo por el inadecuado manejo de los azúcares que produce en la actividad de fermentación.	* Mantener limpios los sitios donde se utilice el sistemas de fermentado.	* Lugares establecidos y limpios.
Impactos Positivos		
* Mejoramiento de la producción agrícola. * Generación de fuentes de trabajo. * Mejoramiento de las condiciones de vida de los socios de la organización.	* Asistencia técnica. * Producción Agrícola mejorada. * Infraestructura social de la organización.	* Incremento de la producción. * Mayor área sembrada de cacao y otros cultivos. * Mejoramiento de las viviendas.

Plan de manejo Ambiental**Concepto**

Como se ha establecido anteriormente el estudio, se ha realizado sobre la base del proyecto definitivo, para sintetizar las medidas de mitigación y obtener los costos de dichas medidas. Disponer de una herramienta de trabajo que permitirá contrarrestar las acciones negativas que conlleve el mejoramiento de la post-cosecha.

Objetivos

- Establecer un conocimiento técnico amplio e integrado de los impactos o incidencias ambientales.
- Cumplir y hacer cumplir las propuestas de manejo de las acciones para minimizar los efectos ambientales negativos y que se maximicen los efectos positivos.

Plan de Manejo Ambiental

Operación y mantenimiento de secadora y fermentadora

Impacto	Medida de Propuesta	Efecto Esperado	Responsable		Costo Estimado	Observación
			Ejecución	Control		
Contaminación del suelo	Taller para Mantenimiento, En el manejo y cuidado de la secadora	Adecuado control de los desechos y polución de gases.	Asociación	-----		

7.3 EVALUACIÓN DEL IMPACTO DE GÉNERO

7.3.1 PROMOCIÓN DE LA EQUIDAD DE GÉNERO

La promoción de este tipo de proyecto comunitario favorece las relaciones y la participación femenina en la parte de producción, ya que se a visto una participación equitativa de todos los integrante de la familia en el proceso de producción en el campo familiar como comunitario, las divisiones de los diferentes géneros y sus roles de cada uno satisfacen sus necesidades en todos los campos.

7.3.2 SUSTENTAR EL NO IMPACTO EN GÉNERO

Las responsabilidades de los diferentes roles que ejerce cada uno de los miembro de la familia campesina, se ve abocada en su equidad tanto en el trabajo, educación, y sostenibilidad de los hogares ya que cada uno ayudad a mantener la unidad familiar y trabajan solidariamente para su bienestar familiar.

7.3.3 ESTRATEGIA DE SOSTENIBILIDAD

8. CONDICIONES DE AUTOGESTIÓN

La autogestión de dará por medio de la optimización de la mano de obra, que es el rubro principal con el que los asociados aportan al proyecto que aproximadamente da el 30% del monto de inversión requerido, ya que ellos mismos serán los beneficiarios, con el alquiler de la secadora que les permitirá comercializar un producto de una calidad casi óptima.

El ciclo que analizamos por interés financiero es de cuatro años pero se extiende hasta la vida útil de mercado de la secadora que es de 10 años, pues con un buen mantenimiento



esta puede ser un poco mayor. PROLOCAL es la entidad por medio de la cual se canalizará los recursos de inversión y la capacitación durante y después de la ejecución del proyecto. Pues sería el ente facilitador de una post-capacitación especialmente de seguimiento y apoyo a los cultivos del cacao del Saltadero.

Definir cuál será la estrategia de autogestión comunitaria, participación de los beneficiarios y financiamiento propio dentro de las cuales el proyecto será capaz de extender sus beneficios más allá de su ciclo de ejecución. Identificar cuáles serán las principales organizaciones y condiciones dentro de las cuales se articularán las iniciativas de autogestión para mantenimiento de los beneficios del proyecto.

8.1 ESTRATEGIA DE SOSTENIBILIDAD DEL PROYECTO

Uno de los supuestos que sostendría la continuidad del proyecto después de su ejecución es que existen plantaciones de cacao en constante crecimiento a parte de las ya existentes en la recinto del Saltadero y sus alrededores.

Identificar los supuestos de sostenibilidad sobre los cuales descansa la estrategia diseñada para garantizar que el proyecto tendrá continuidad una vez concluido su ciclo de vida. Describir de forma resumida los principales componentes de la estrategia de sostenibilidad, los actores involucrados y los factores de éxito involucrados.

8.2 CONDICIONES DE EMPODERAMIENTO Y PARTICIPACIÓN

Identificar las condiciones de empoderamiento y participación sobre las cuales se promoverá la autogestión la población local en la gestión y apropiación del proyecto como componente de su desarrollo y condiciones de vida.

9. SISTEMA DE SEGUIMIENTO Y EVALUACIÓN

9.1 PROCEDIMIENTOS DE MONITOREO Y EVALUACIÓN

Describir cuáles serán los procedimientos de monitoreo y evaluación que se aplicarán en el proyecto para el acompañamiento del avance de los logros y el cumplimiento de los resultados establecidos en el sistema de indicadores diseñado para el proyecto. Considerar en los procedimientos todos aquellos mecanismos y actividades destinados a identificar y medir resultados que representan avances respecto a los resultados esperados para el proyecto. Considerar en estos mecanismos, si la medición de los resultados se la hará con agentes internos o externos al proyecto y bajo que condiciones técnicas, administrativas y financieras.



9.2 DIMENSIONES Y NIVELES DE MONITOREO Y EVALUACIÓN

Para el presente proyecto se determina como proceso de evaluación a un comité de ejecución que estará integrado por la directiva de la organización, como por algún delegado que determine una asamblea general.

Este monitoreo se lo desarrollara bajo el cronograma de actividades que tiene el proyecto y mirando los objetivo que este persigue.

9.3 INDICADORES Y MEDIOS DE VERIFICACIÓN

Documentos del INEC, Encuesta socio-económica, Encuesta de producción, Datos estadísticos de humedad y luminosidad, Infraestructura de la secadora, Registro de quintales de secados, Justificativos de gastos, Registro de humedad, Registro de impurezas, Coloración de almendra, lista de participación en los eventos, Fotos, Certificados, Pápel grafo, Evaluaciones, Facturas, Equipos de instalación y operativo y operando, Roles de pago, Facturas, Reporte de calidad, Informenes técnicos, Jornales, Costos de facilitación de talleres, Listados de asistencia, Módulos de talleres.

Memorias

9.4 PERIODICIDAD Y RESPONSABLES

La responsabilidad del manejo del proyecto será encargado por el comisario de la organización, o la persona de la asamblea delegue para este tipo d actividad, muchas de estas actividades ya se la puede encontrar en los estatutos y reglamento de la asociación, y la periodicidad en el seguimiento y evaluación del proyecto se lo realizara cada mes, estos se lo considera en la parte interna de la organización y la evaluación externa estará dada de la entidad que le facilita la parte económica.

10. PRESUPUESTO DEL PROYECTO

El proyecto conforme está conceptual izado requiere se asigne recursos de acuerdo al detalle que se presenta a continuación.

COSTOS DEL PROYECTO

ACTIVIDADES	U. DE MEDIDA	CANTIDAD	C.UNITARIA	TOTAL
Resultado 1. Organización social consolidada.				
- capacitación en el manejo de producción de cultivos	Talleres	4	175	700
- capacitación en nuevas técnicas de producción	Talleres	4	250	1000
- capacitación en técnicas de administración y comercialización.	Talleres	4	250	1000
- Capacitación y fortalecimiento organizativo.	Talleres	4	250	1000
SUB TOTAL				3.700,00
Resultado 2. Dotación de materiales				
- Adquisición de equipo de secado				
- Adquisición de maquinaria	Implementos como lámina de acero para plataforma.	2	1000,00	2.000,00
- Adquisición de bloques para la infraestructura de la secadora.		1	4.000,00	4.000,00
- Adquisición de insumos para la infraestructura	Maquinaria			100,00
- Adquisición de insumos para la fermentadora	Insumos	x	1.772,25	1.772,25
	Insumos			600,00
SUBTOTAL				8.472,25
- Construcción infraestructura secadora	6 mts x 4 mts	24 M2	282,08	282,08
- Fermentador Comunitario	10 mtsx 12 mts	1	2.250,63	2.250,63
- Transporte	Flete	1	100,00	100,00
Mano de obra construcción de plataforma para secadora	Jornal		45,00	100,00
Mano de obra tendal Mano de obra de la construcción de la fermentadora	Jornal		86,00	960,00
Sub total				3.092,71
TOTAL				15.264,96



RESUMEN DE INVERSION DEL PROYECTO

ACTIVIDADES	1 año				2 año	3 año	4 - 10 año
	U. DE MEDIDA	CANT	C.UNIT	TOTAL	TOTAL	TOTAL	TOTAL
Resultado 1. Organización social consolidada.							
- capacitación en el manejo de producción de cultivos	Talleres	4	175,00	700,00	350,00	200,00	
- capacitación en nuevas técnicas de producción	Talleres	4	250,00	1000,00	200,00	200,00	
- capacitación en técnicas de administración y comercialización.	Talleres	4	250,00	1000,00	500,00		
- Capacitación y fortalecimiento organizativo.	Talleres	4	250,00	1000,00			
Sub total				3.700,00	1.050,00	400,00	
Resultado 2. dotación de materiales							
- Adquisición de equipo de secado	Implementos como lamina de acero para plataforma.	2	1000,00	2.000,00			
		1	4.000,00	4.000,00			
- Adquisición de maquinaria	Maquinaria			100,00			
- Adquisición de bloques para la infraestructura de la secadora.	Insumos						
		x	1.772,25	1.772,25	100,00	100,00	100,00
- Adquisición de insumos para la infraestructura o mantenimiento	Insumos						
Subtotal				7.872,25	100,00	100,00	100,00
INSUMOS					0	0	0
- Construcción infraestructura secadora	6 mts x 4 mts	24 M2	282,08	282,08			
- Fermentador Comunitario	10 mtsx 12 mts	1	2.250,63	2.250,63			
- Transporte	Flete	1	100,00	100,00			
Mano de obra construcción de plataforma para secadora	Jornal		45,00	100,00	0	0	0
Mano de obra tendal	Jornal	12 meses	80,00	960,00	960,00	960,00	960,00
Sub total				3.692,71	960,00	960,00	960,00
TOTAL				15.264,96	2.110,00	1.460,00	1.060,00



ANEXOS



ANÁLISIS DE INVOLUCRADOS

GRUPOS	INTERESES	PROBLEMAS PERCIBIDOS	RECURSOS Y MANDATOS	INTERESES EN EL PROYECTO	CONFLICTOS POTENCIALES
La Asociación de Agricultores "Saltadero"	Incorporación de nuevas tecnologías en el manejo post-cosecha del cacao en el secado para la optimización de calidad, mejorar los canales de comercialización, con posibilidad de llegar a procesos agroindustriales.	Desconocimiento en procedimiento de comercialización que generan bajos precios, inestabilidad del clima (lluvioso, nublado) falta de conocimiento en los procesos de distribución y negociación. Desconocimiento para los procesos de los propios recursos para dar valor agregado. Desconocimiento total o parcial de nuevas tecnologías para mejor calidad de secado.	Áreas óptimas para el cultivo, experiencia empírica, mano de obra, herramientas y tendales para el secado, amplio mercado local y provincial. Posibilidades de desarrollar microempresa con la materia prima disponible. Disponibilidad total de las herramientas y conocimiento empírico. Disponibilidad de algunos miembros de la comunidad para adaptarse a nuevas tendencias de mercado y productividad.	- mejorar el proceso de post-cosecha - fomentar un mejor secado para mejorar la calidad del producto para su comercialización, y a mejores precios. - alianzas estratégicas en comercialización y formación microempresarial. - que nuevas organizaciones sigan el ejemplo de desarrollo y lo mejoren	romper los esquemas tradicionales de secado para lograr nueva tecnología en algunos socios. la posibles destases en el proceso de capacitación para el desarrollo de la microempresa. la resistencia al trabajo en equipo para la agroindustria
La comunidad	Alternativa para el desarrollo de agroindustria, en base a la calidad en el secado y aroma	Desconocimiento de tecnologías para los procesos de los propios recursos. poco interés en la culturización de procesos de aprendizaje. falta de capacidades para incursionar en áreas alternativas de producción.	Disponibilidad de mano de obra para el desarrollo del proyecto y materia prima disponible en el área. Nuevas fuentes de trabajos especializados direccionados a prestar servicios a la secadora (mantenimiento). Jóvenes involucrados en procesos de aprendizaje a nuevas tecnologías.	- fomentar la diversificación de las áreas de siembra. - crear nuevas fuentes de mano de obra calificada (agroindustria) - buscar la capacitación especializada para el manejo de microempresas y negociaciones. - aumentar el flujo comercial de la comunidad. - alianzas estratégicas con org. ongs	Grupos de conservadores dentro de la comunidad. Resistencia a cambios que influyen mayores esfuerzos técnicos y procesos de aprendizaje.



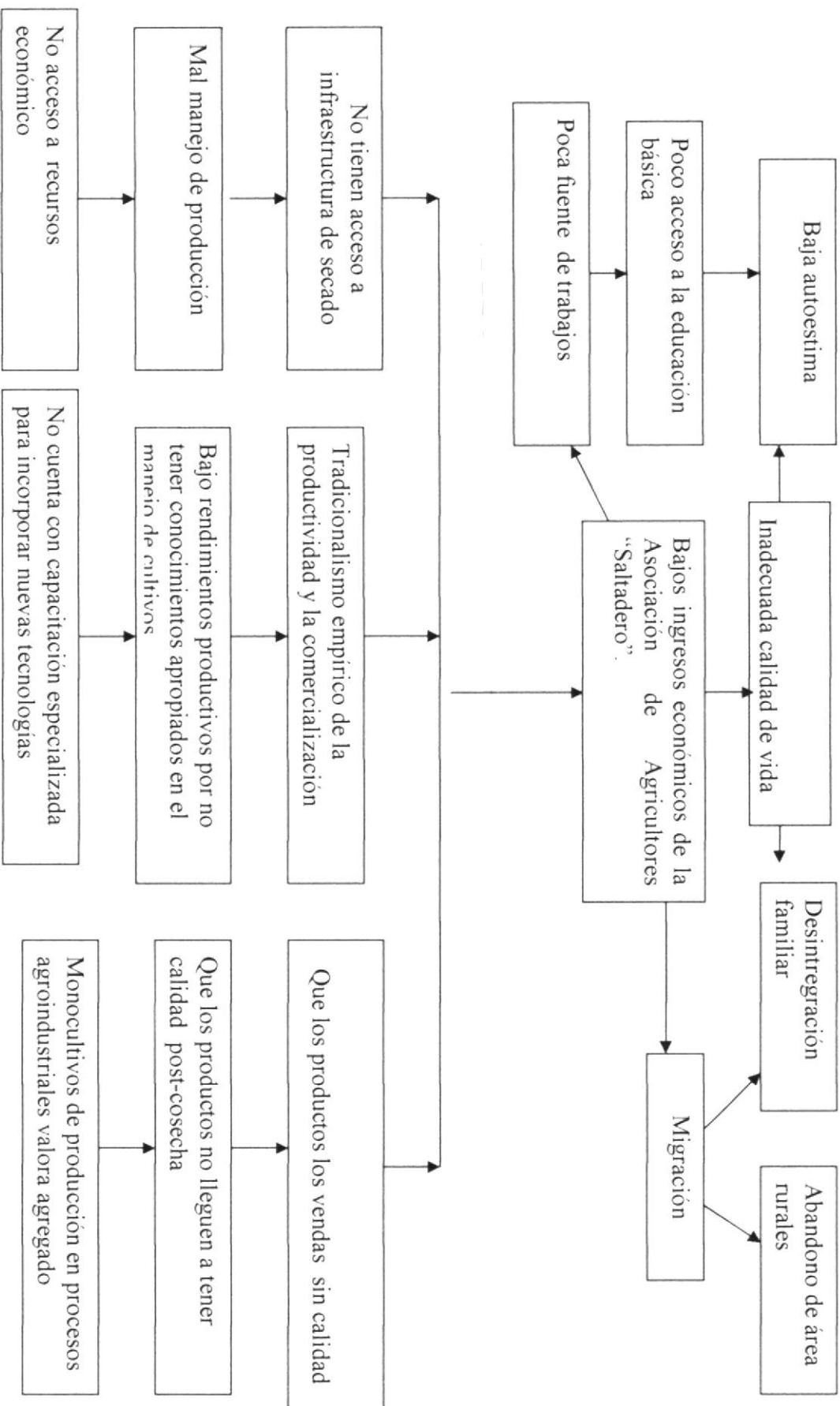
ESCUELA SUPERIOR POLITÉCNICA DE
CENTRO DE EDUCACIÓN CON



Comercializadores	mejorar la calidad del producto que ellos comercializan (cacao).	los productores pongan precio a su producto por calidad. al mejorar la calidad tengan mercados alternativos. al crearse agroindustrias no comercialicen el producto como materia prima.	Capacidad financiera para la compra del producto. Concedores de mercados externos. Poder de la especulación en calidad y precios. Capacidad de gestión y administración en las exportaciones. Capacidad de logística (transporte).	Desarrollar de nuevas áreas de producción. Mejorar la calidad del producto exportable. mantener las relaciones de comercialización que se mantenga con los mismo procesos de comercialización	Surjan competidores calificados en negociaciones. Que al cacao le den valor agregado (agroindustria). Que encuentren nuevos mercados.
-------------------	------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

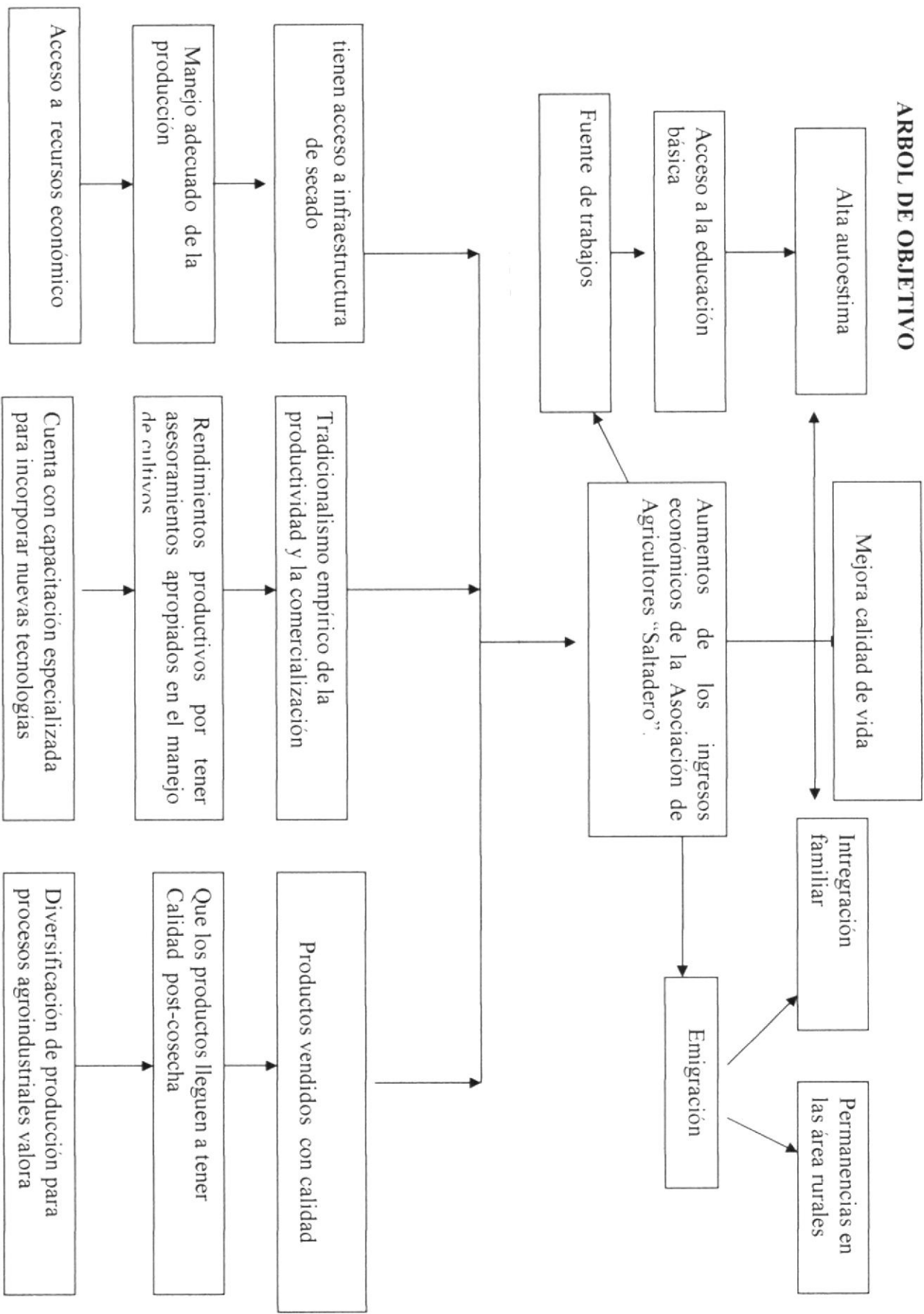


ARBOL DE PROBLEMA





ARBOL DE OBJETIVO





ENCUESTA

1.- ¿De las siguientes variedades y rendimiento del cacao que tiene usted en su finca?

Variedad	Superficie	Rendimiento/ Libras
01 C. Nacional		
02 C. Nacional injerto		
03 C. Nacional Clonal		
04 C. CCN 51		

2.- ¿Con que frecuencia se realiza la cosecha?

05 Semanal

06 Quincenal

07 Mensual

3.- ¿Cual es el periodo en días para comercializar (venta) su producción?

4.- ¿Que tiempo en días necesita para secar su producción?

5.- ¿Si hay en la comunidad un sistema de secado a bajo costo usted lo utilizaría, y cuanto estaría dispuesto a pagar por quintal de cacao?

010 SI o NO
011 Valor por quintal

6.- ¿Si hubiera la posibilidad de comercialización (venta), con sus vecinos, a sabiendas que sacaran un buen precio lo haría?

012 SI o NO

7.- ¿Si mejorara la productividad en secado y comercialización, estaría dispuesto a

sembrar mas zonas de cacao y que extensión?



013 SI o NO. Que área

8.- Si tuviera la posibilidad de participar en una microempresa (agroindustrias), para elaborar productos terminados (pasta de cacao, barra de chocolate, polvo de cacao, etc.), estaría dispuesto a colaborar y con que cantidad de su producción semanal lo haría?

014	SI	o	NO	100	%	-----
				50	%	-----
				25	%	-----
				10	%	-----
				- 10	%	-----

9.- ¿Si se tiene la posibilidad de crear este mecanismo de secado en su comunidad esta dispuesto a participar en cursos y apoyar en todas las instancias hasta que se logre?

015 SI o NO

ANALISIS INSTITUCIONAL.-

ESTRUCTURA.

En el diagrama se puede apreciar que los componentes de este sistema de producción se encuentra influenciado por dos sistema en el proyecto de estudio, encontrándose los primarios, y secundario o de transformación, la relación que existe en cada unos de las fuentes de ingreso al sistema están relacionadas por el proceso físico que ejerce cada una de ellas en las diferentes etapas de transformación del cultivo.

En los dos procesos el de comercialización y cultivo y la secadora actores que influyen en este sistema o proceso, ya que cada unos de sus componentes estan directamente involucrados, en el sistema del proyecto en estudios.

Los factores físicos que se encuentra en este proceso, encontramos los primarios. Los aspectos que están determinantes encontramos el área de infraestructura y manejo del cultivo.

Los primeros involucrados que podemos encontrar son:

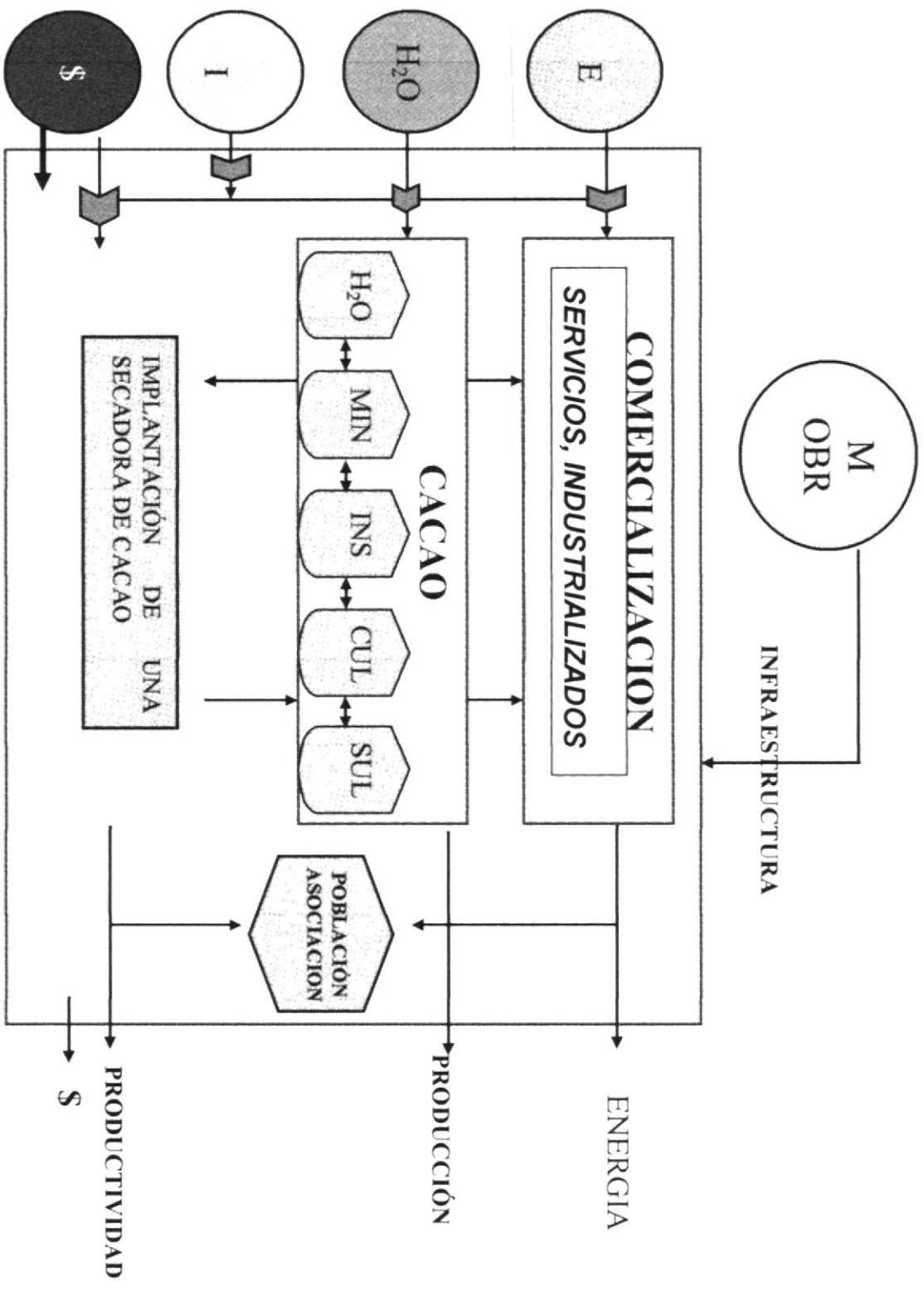
Son los cultivos de cacao que se encuentra en forma directa a la infraestructura y comercialización.

Esperando que las relaciones del primer y segundo componente.



FUNCION.

En este diagrama se puede apreciar que los componentes que interactúan dentro de este sistema son influenciados directamente los flujos de energía, la información y los materiales entran y salen del subsistema. Este sistema tiene sus límites bien establecidos y dentro de él interactúan todos los componentes, y por consiguiente estos procesos, y como resultados de estos se encuentran ligados a un desempeño dinámico del agroecosistema.





MINISTERIO DE BIENESTAR SOCIAL

DIRECCIÓN PROVINCIAL DE LOS RÍOS

Av. General Barona entre Olmedo y Mejía.- Telefax: 735872

Babahoyo-Los Ríos

Email: mbs_dplr@yahoo.es

ACUERDO N° 01432

MS. PEDRO PABLO BOZA VITERI
DIRECTOR PROVINCIAL MBS LOS RÍOS

CONSIDERANDO:

Que, de conformidad con lo prescrito en el numeral 19, del Art. 23 de la Constitución Política de la República, el estado Ecuatoriano reconoce y garantiza a los ciudadanos el derecho a la libre Asociación con fines pacíficos.

Que, según el artículo 584 del Código Civil, corresponde al Presidente de la República aprobar las personas jurídicas que se constituyen de conformidad con las normas del Título XXIX, libro I, del citado cuerpo legal.

Que, de conformidad con el Literal I del Art. 16 del Decreto Ejecutivo 2428 de Marzo del 2002, el Presidente Constitucional de la República, organizó la Función Ejecutiva, subsistiendo el Ministerio de Bienestar Social.

Que, mediante Decreto Ejecutivo N° 339, de noviembre 28 de 1998, publicada en el Registro Oficial N° 77 de noviembre 30 del mismo año, el Presidente de la República delegó la facultad para que cada Ministro de Estado, de acuerdo a la materia que les compete apruebe Estatutos y reformas realizadas a los mismos, de las Organizaciones permanentes.

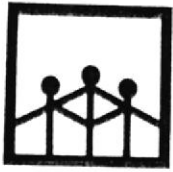
Que, mediante Acuerdo Ministerial 1667, de 30 de noviembre del 2000, en su Art. 3 literal m) faculta a la **Dirección Provincial del MBS Los Ríos** conceder personería jurídicas como organizaciones de primer y segundo grado tales como Corporaciones, Fundaciones, Asociaciones, Clubes, Comités y demás organizaciones no gubernamentales y comunitaria, mediante la aprobación de sus estatutos y las pertinentes reformas, inscribir y registrar directivas y nóminas de socios, ejercer la supervisión de sus acciones y disolverlas por infracciones graves a la ley.

Que la **ASOCIACION DE AGRICULTORES "SALTADERO"**, con domicilio en el Recinto Saltadero, Parroquia Febrés Cordero, Cantón Babahoyo, Provincia de los Ríos, ha presentado la documentación para que se apruebe su Estatutos, la misma que cumple con los requisitos establecidos en el Decreto Ejecutivo N° 3054, del 30 de Agosto del 2002, Registro Oficial N° 660 del 11 de septiembre del 2002.

Que, los Departamentos de Programación y Capacitación y Asesoría Jurídica respectivamente, emitieron el informe Técnico Social favorable a fin de que la Sociedad adquiriera Personería Jurídica.

En ejercicio de sus facultades legales y de conformidad con lo establecido en el Art. 3 Literal m) del Acuerdo Ministerial 1667, del 30 de Noviembre del 2000.





MINISTERIO DE BIENESTAR SOCIAL

DIRECCIÓN PROVINCIAL DE LOS RÍOS

Av. General Barona entre Olmedo y Mejía .- Telefax: 735872

Babahoyo-Los Ríos

Email: mbs_dplr@yahoo.es

ACUERDA:

Art. 1.- Aprobar el Estatuto y conceder Personería Jurídica a la **ASOCIACION DE AGRICULTORES "SALTADERO"**, con domicilio en el Recinto Saltadero, Parroquia Febres Cordero, Cantón Babahoyo, Provincia de Los Ríos, con la siguiente modificación:

- En el Art. 67.- Numeral 3. Suprimase su contenido por el siguiente: "Por disminuir su número a una cifra inferior a lo que determina la Ley".

Art. 2.- Registrar en calidad de socios fundadores a las siguientes personas:

NOMBRES Y APELLIDOS

CEDULA DE I.

LEON JIMENEZ FRANCO VICENTE	120126380-1
HERNADEZ PILCO JOSE MANUEL	020019182-3
COLOMA CHAVEZ DEISI DEL LOURDES	020135436-2
SANDOVAL MEJIA MARCIA DEL ROCIO	120123046-1
SALAZAR BARRIONUEVO ENRIQUE SEGUNDO	120077105-1
HURTADO REA GONZALO BOLIBAR	020113888-0
COLOMA CHAVEZ KLENINER FILIBERTO	120348272-2
MEJIA CABEZAS JAIME RIVEMPER	120035919-6
BARRIONUEVO PINEDA MARIA AMALIA	080011419-1
MEJIA CABEZAS EUVENIA GLADYS	120053798-1
CHALAN ANGEL ARMANDO	090069317-7
SUAREZ VELARDE VICTOR WILLIAN	120547207-7
EGAS HEREIDA JOSE MIGUEL	020082045-4
MEJIA BARAHONA ROLANDO SEGUNDO	120262200-5
CARRASCO HERNAN OMAR	020144143-3
RIVADENEIRA SORIA SEGUNDO FUSTINO	090088795-1
MARTINEZ MEJIA MARLON JASMANI	120463776-1
SANDOVAL MEJIA ITALO IVAN	120205938-0
MEJIA CABEZAS LUIS FRANCO	120005991-1
ZAPATA ALMENDARIZ CICERON	020026431-5
MIRANDA TOAZA LIDAURO TEMISTOCLES	120009849-7
RAMIREZ VELARDE PLINIO RENEE	120052967-3
EGAS HEREIDA MIRELLA FABIOLA	120298426-4
SANDOVAL VALVERDE JORGE ENRIQUE	120001786-9

Art. 3.- Disponer que la **ASOCIACION DE AGRICULTORES" SALTADERO"**, con domicilio en Recinto Saltadero, Parroquia Febres Cordero, Cantón Babahoyo, Provincia de Los Ríos, ponga en conocimiento de la Dirección Provincial del Ministerio de Bienestar Social de Los Ríos, la nomina de la directiva designada una vez adquirida la Personería Jurídica y las que se sucedan, en el plazo de quince días posteriores a la fecha de elección.





MINISTERIO DE BIENESTAR SOCIAL

DIRECCIÓN PROVINCIAL DE LOS RÍOS

Av. General Barona entre Olmedo y Mejía.- Telefax: 735872

Babahoyo-Los Ríos

Email: mbs_dplr@yahoo.es

Art. 4.- Reconocer a la Asamblea General de Socio como el máximo y único organismo para resolver los problemas internos de la **ASOCIACION DE AGRICULTORES "SALTADERO"**, con domicilio en el Recinto Saltadero, Parroquia Febres Cordero, Cantón Babahoyo, Provincia de Los Ríos.

Art. 5.- La solución de los conflicto internos que se presente al interior de la organización y de esta con otras, se someterán a las disposiciones de la Ley de Arbitraje y Mediación, Publicada en el Registro Oficial N° 145 del 4 de Septiembre de 1997.

Dado y Firmado en la Ciudad de Babahoyo, Provincia de Los Ríos, el 24 de Enero del 2006

Ms. Pedro Boza Viteri

MINISTERIO DE BIENESTAR SOCIAL
Dirección Provincial de Los Ríos



DIRECTOR PROVINCIAL

DIRECTOR PROVINCIAL DEL MBS LOS RIOS





MINISTERIO DE BIENESTAR SOCIAL

DIRECCIÓN PROVINCIAL DE LOS RÍOS

Av. General Barona entre Olmedo y Mejía.- Telefax: 735872

Babahoyo-Los Ríos

Emcil: mbs_dplr@yahoo.es

Oficio N° 0270 DP- MBS/ LR2006

Babahoyo, 1 de Marzo del 2006

Señor.

Jorge Sandoval

PRESIDENTE DE LA ASOCIACION DE AGRICULTORES "SALTADERO".

Presente.-

De mis consideraciones:

En atención a su comunicación recibida el 20 de Febrero del 2006, participando la nómina de la directiva de la **ASOCIACION DE AGRICULTORES "SALTADERO"**, con domicilio en el Recinto Saltadero, Parroquia Febres Cordero, Cantón Babahoyo, Provincia de Los Ríos, elegida en Asamblea General del 28 de Enero del 2006, para el período 2006 - 2008, comunico a usted que se ha procedido registrar la referida directiva conformadas por las siguientes personas:

PRESIDENTE:

JORGE SANDOVAL

VICEPRESIDENTE:

ENRIQUE SALAZAR

SECRETARIO:

CICERON ZAPATA

TESORERA:

GLADYS MEJIA

VOCALES PRINCIPALES:

ARMANDO CHALAN

JOSÉ EGAS

GONZALO HURTADO

VOCALES SUPLENTE:

MIRELLA EGAS

VICTOR SUAREZ

PLINIO RAMIREZ

La veracidad de los Documentos son de exclusiva responsabilidad de los peticionarios, de comprobarse su falsedad de los mismos, se llevará a conocimientos inmediato de las Autoridades Competentes y de existir alguna oposición debidamente fundamentada que se relacione con el Registro de la presente Directiva, la misma quedará suspendida hasta que se emita la resolución respectiva, previa a una exhaustiva investigación.-

Atentamente,

MINISTERIO DE BIENESTAR SOCIAL
Dirección Provincial de Los Ríos



DIRECTOR PROVINCIAL

Ms. Pedro Baza Viteri

DIRECTOR PROVINCIAL MBS LOS RÍOS.

PRV/VGG



BIBLIOGRAFIA

METODOLOGIA 1 Y PRÁCTICA DEL DESARROLLO DE LA COMUNIDAD,
Pág. 59, año 2001

METODOLOGIA 2 Y PRÁCTICA DEL DESARROLLO DE LA COMUNIDAD,
Pág. 32, año 2001

METODOLOGÍA 3 Y PRÁCTICA DEL DESARROLLO DE LA COMUNIDAD,
Pag 112, año 2001

PLAN DE DESARROLLO DE LA PARROQUIA FEBRES CORDERO DEL DIAGNOSTICO
DE LA PARROQUIA.

PLAN DE DESARROLLO LOCAL BABAHOYO

RESULTADOS DEFINITIVOS TOMO I VI CENSO DE LA POBLACION Y V DE VIVIENDA
2001 PAG 75 -105 ADIT. INEC AÑO NOV. 2001.

MODULOS DE GESTION Y FORMULACION DE PROYECTO
DIPLOMADO ESPOL JUNIO 2005 - JUNIO 2006.