

ESCUELA SUPERIOR POLITECNICA DEL LITORAL

Instituto de Ciencias Matemáticas

Ingeniería en Auditoría y Contaduría Pública Autorizada

"Diseño de un Sistema de Gestión por Procesos para una empresa dedicada a la producción de Productos Lácteos"

INFORME DE MATERIA DE GRADUACIÓN

MATERIA DE GRADUACION: GESTION POR PROCESOS

Previo a la obtención del título de:

INGENIERO EN AUDITORIA Y CONTADURIA PÚBLICA AUTORIZADA

Presentado por:

JORGE DIEGO ORTEGA GONZALEZ JUAN HUMBERTO MURILLO LLAGUNO

GUAYAQUIL - ECUADOR

2012

AGRADECIMIENTO

Agradezco a DIOS por darme la concentración y esfuerzo en esta

carrera que he adquirido con gran conocimiento teórico y práctico, a

mis padres que han sido un sostén primordial durante todos estos

años de ahínco, a mis amigos que siempre están en cualquier

situación sean éstas las más adversas.

Jorge Diego Ortega González

A DIOS en primer lugar, a mis padres por ser el pilar fundamental en

todo lo que soy, en toda mi educación, tanto académica, como de la

vida, por su incondicional apoyo firmemente mantenido a través del

tiempo.

Todo este trabajo ha sido posible gracias a ellos.

Juan Humberto Murillo Llaguno

DEDICATORIA

Este proyecto se lo dedico de manera muy especial a mis padres Sandra y Jorge, en recibir todo su apoyo incondicional en todo momento de mi vida académica y ayudarme a cumplir este logro.

A mi hermana Mariela su apoyo y buenos deseos. E igualmente deseándole que cumpla sus objetivos propuestos en su vida.

A mis familiares, amigas y amigos quienes brindaron su apoyo en mí y palabras de aliento.

Jorge Diego Ortega González

La presente Tesis se la dedico a mi familia, que gracias a sus consejos y palabras de aliento crecí como persona. A mi abuela que ha sido el pilar mas fundamental en mi vida, mi padre que me apoyó con los recursos necesarios para poder estar en esta etapa de la vida, mis hermanos, mis tías, mis amigos que estuvieron siempre apoyándome y aconsejándome y sobre todo a mi madre que me esta llenando de bendiciones siempre.

Juan Humberto Murillo Llaguno

TRIBUNAL DE GRADUACIÓN

Econ. Julio Aguirre Mosquera

Ing. Elkin Angulo

Profesor de la materia de graduación

Delegado del ICM

DECLARACIÓN

La responsabilidad del contenido de este Informe de materia de

graduación, nos corresponde exclusivamente; y el patrimonio

intelectual del mismo a la Escuela Superior Politécnica del Litoral.	

Juan Humberto Murillo Llaguno Jorge Diego Ortega González

RESUMEN

Toda organización independientemente de su actividad comercial y tamaño están inmersos a enfrentarse a escenarios diferentes con el fin de que la satisfacción al cliente sea lo primordial.

Por las necesidades que repercuten en los procesos productivos tomamos la iniciativa de modificar la estructura actual por una estructura más eficiente y mejorada llamada gestión por procesos la cual nos obligará a realizar el manual de procesos de todas las actividades de la compañía, donde nos enfocará a tomar el camino correcto y ayudar en la toma de decisiones, minimizando los gastos y las operaciones repetitivas e innecesarias evidenciando un trabajo ordenado y obteniendo una eficiencia y eficacia de la operaciones.

Para la elaboración del proyecto del Sistema de Gestión por Procesos para la empresa de productos lácteos "Kingmilk" ubicada en la ciudad de Quevedo se dividió en 4 capítulos.

En el capítulo 1 mostraremos una visión inicial de la compañía, perteneciendo al sector privado industrial donde se dedica a la elaboración de productos lácteos. Al concluir el año 2012 habrán cerrado las ventas en \$ 206,600.00 promedios por día, lo cual les permitirá estar entre las 5 primeras industrias dentro del mercado de

leche ultrapasteurizada y UHT, teniendo una muy buena aceptación en el mercado, con una venta diaria promedio de 125.600 litros y de 11.400 litros respectivamente.

En el capitulo 2 detallaremos las fases en el cual el proyecto se establecerá, detallando la aplicación de las herramientas y técnicas que se utilizarán en la implementación del sistema de gestión por procesos así como los conceptos básicos que sustentan los procesos, detallaremos este capítulo como la herramienta básica para el desarrollo del proyecto.

En el capítulo 3 mostraremos la ejecución del proyecto implementando todas las técnicas y conceptos ya previamente conocidos, con la ayuda oportuna del personal dueño de los procesos de la compañía, donde identificamos los factores críticos que afectan a la consecución de los resultados en su gestión, en base a lo indicado se propuso la tarea de diseñar el sistema de gestión por procesos para "Kingmilk S.A."; por lo cual se procedió a realizar un levantamiento de información de todos sus procesos para establecer e identificar las actividades principales, basados en metodologías de gestión conocidas y que son aplicadas en el campo real de trabajo.

Luego de obtener todos sus procesos y ya reconocidos previamente se detectará los procesos más críticos con el fin de mejorar sus actividades mediante un conjunto de indicadores que van a facilitar la medición y control de los mismos por parte de las operaciones.

En el capítulo 4 complementaremos el proyecto con las conclusiones y recomendaciones que la empresa podrá hacerse valer para así poder implementar el proyecto realizado, asegurando una mejora evidente continua y un crecimiento sostenido que a su vez minimizará en un gran porcentaje los errores potencializando las fortalezas y virtudes.

La elaboración del Manual de Procesos significará un aporte excepcional para la compañía que ayudará a la orientación de sus actividades precisando una secuencia lógica para cada proceso, incluyendo cada involucrado, su participación y responsabilidad.

Este manual de procesos fue aprobado por los directivos de la compañía y queda a disposición de ellos que su implementación sea efectuada ya que cabe recalcar que nuestra participación se enfocó en el diseño del manual de procesos y no en su implementación con esto teniendo un límite al alcance del trabajo

ÍNDICE DE CONTENIDO

CAPITULO I

1. CARACTERISTICAS DE LA EMPRESA

1.1. CONOCIMIENTO DE LA EMPRESA	25
1.1.1. UBICACIÓN DE LA EMPRESA	25
1.1.2. ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	26
1.1.3. MARCO LEGAL DE "KINGMILK S.A."	27
1.2. PRODUCTOS QUE OFRECE LA EMPRESA	27
1.3. CLIENTES	30
1.4. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	32
1.5. OBJETIVOS PLANTEADOS	33
1.5.1. OBJETIVO GENERAL	33
1.5.2. OBJETIVOS ESPECIFICOS	34
1.6. HIPOTESIS DEL PROYECTO	34
CAPITULOII	
2. MARCO TEORICO	
2.1. DIRECCIONAMIENTO ESTRATÉGICO	36
2.1.1 Concepto	36
2.1.2 Planeación Estratégica	37
2.1.3 Misión Organizacional	37
2.1.4 Visión Organizacional	37
2.1.5 Objetivo Organizacional	38
2.2. ANTECEDENTES DE LA GESTIÓN POR PROCESOS	38

2.3. LA GESTIÓN POR PROCESOS EN LAS EMPRESAS39
2.4. PRINCIPIOS DE LA GESTIÓN POR PROCESOS40
2.5. COMPONENTES DE LA GESTIÓN POR PROCESOS41
2.6. QUE ES UN PROCESO41
2.7. MAPA DE PROCESOS44
2.7.1. TIPOS DE PROCESOS45
2.8. MODELACIÒN DE PROCESOS46
2.8.1. Cadena de Valor48
2.9.DIAGRAMADE FLUJO49
2.9.1. Concepto
2.9.2.Características y ventajas52
2.10. INDICADORES DE GESTIÓN53
2.10.1. Definición53
2.10.2.Beneficios de indicadores de gestión53
2.10.3. Características de indicadores de gestión53
2.10.4. Tipos de indicadores54
2.11. MEJORAMIENTO CONTINUO DEL CICLO PHVA55
2.11.1. Concepto
2.11.2. Ciclo P.H.V.A. para la gestión56
2.12. DIAGRAMA CAUSA EFECTO57
2.12.1. Concepto
2.13. Manual de Procesos
2.13.1. Concepto

CAPÍTULO III

3. DISEÑO DE PROCESOS DE MEJORA PARA LA PRODUCCIÓN DE "KINGMILK S.A."

3.1 DIRECCIONAMIENTO ESTRATÉGICO ACTUAL Y MEJORADO
60
3.1.1 Misión60
3.1.3 Visión62
3.1.4 Propuesta de Mejora para la Visión62
3.1.5 Valores Corporativos63
3.1.6 Objetivos Estratégicos64
3.2 MODELAMIENTO DE PROCESOS65
3.2.1 Cadena de Valor e Identificación de Actividades65
3.2.2 Mapa de Procesos para la propuesta de mejora66
3.2.3 Identificación de Procesos66
3.2.4 Identificación de Procesos Críticos68
3.2.5 Matriz de Priorización de los Procesos69
3.3 MEJORA PROPUESTA PARA "KINGMILK S.A." MEDIANTE LA
GESTIÓN POR PROCESOS71
3.3.1 Análisis de Procesos Críticos72
3.3.2 Proceso de Recepción de Materia Prima73
3.3.2.1 Diagrama de Flujo actual del proceso de recepción de
materia prima73
3.3.2.2 Diagrama de Flujo mejorado del proceso de recepción de
materia prima74

3.3.2.3 Análisis del Valor Agregado actual del proceso de recepción
de materia prima75
3.3.2.4 Análisis del Valor Agregado mejorado del proceso de
recepción de materia prima
3.3.2.5 Estadística Comparativa actual y mejorada del proceso de
recepción de materia prima77
3.3.3 Proceso de Control de Inventario
3.3.3.1 Diagrama de Flujo actual del proceso de control de
inventario78
3.3.3.2 Diagrama de Flujo mejorado del proceso de control de
inventario79
3.3.3.3 Análisis del Valor Agregado actual del proceso de control
de inventario80
3.3.3.4 Análisis del Valor Agregado mejorado del proceso de control
de inventario81
3.3.3.5 Estadística Comparativa actual y mejorada del proceso82
3.3.4 Proceso de Transporte y Logística83
3.3.4.1 Diagrama de Flujo actual del proceso de transporte y logística.
83
3.3.4.2 Diagrama de Flujo mejorado del proceso de transporte y
logística84
3.3.4.3 Análisis del Valor Agregado actual del proceso de transporte
y logística85

3	3.3.4.4 Análisis del Valor Agregado mejorado del proceso de transporte	
	y logística86	
3	3.3.4.5 Estadística Comparativa actual y mejorada del proceso de	
	transporte y logística87	
	3.3.5 Análisis de Procesos no Críticos	
	3.3.6 Proceso de Pruebas de Calificación88	
	3.3.6.1 Diagrama de Flujo actual del proceso de Calificación88	
	3.3.6.2 Análisis del Valor Agregado actual del proceso de	
	Calificación89	
	3.3.7 Proceso de Aceptación90	
	3.3.7.1 Diagrama de Flujo actual del proceso de Aceptación90	
	3.3.7.2 Análisis del Valor Agregado actual del proceso de	
	Aceptación91	
	3.3.8 Proceso de Abastecimiento92	
	3.3.8.1 Diagrama de Flujo actual del proceso de Abastecimiento.92	
	3.3.8.2 Análisis de Valor Agregado actual del proceso	
	Abastecimiento93	
	3.3.9 Proceso de Pruebas de Calidad94	
	3.3.9.1 Diagrama de Flujo actual del proceso de Pruebas de Calidad.	
	94	
	3.3.9.2 Análisis de Valor Agregado actual del proceso de Pruebas de	
	Calidad95	
	3.3.10 Proceso de Selección de Personal96	

	3.3.10.1 Diagrama de Flujo actual del proceso de Producción de)
	Lácteos	.96
	3.3.10.2 Análisis de Valor Agregado actual del proceso de	
	Producción de Lácteos.	.97
	3.3.11 Proceso de Capacitaciones	.98
	3.3.11.1 Diagrama de Flujo actual del proceso de Compras de	
	materiales	.98
	3.3.11.2 Análisis de Valor Agregado actual del proceso de	
	Compras de materiales	.99
	3.3.12 Proceso de Planificación	100
	3.3.12.1 Diagrama de Flujo actual del proceso de Planificación.1	100
	3.3.12.2 Análisis de Valor Agregado actual del proceso de	
	Planificación1	101
	Planificación	
	3.3.13 Proceso de Selección de personal1	102
	3.3.13 Proceso de Selección de personal	102
	3.3.13 Proceso de Selección de personal	102
	3.3.13 Proceso de Selección de personal	102 103 104
	3.3.13 Proceso de Selección de personal	102 103 104
C	3.3.13 Proceso de Selección de personal	102 103 104 104
C	3.3.13 Proceso de Selección de personal	102 103 104 104
C	3.3.13 Proceso de Selección de personal	102 103 104 104

3.3.15.1 Diagrama de Flujo actual del proceso de mantenimiento
de equipos107
3.3.15.2 Análisis de Valor Agregado actual del proceso de
mantenimiento de equipos107
3.3.16 Proceso de Actualización de Software108
3.3.16.1 Diagrama de Flujo actual del proceso de actualización de
software108
3.3.16.2 Análisis de Valor Agregado actual del proceso de
actualización de software109
3.3.17 Proceso de Plan de Mantenimiento Preventivo110
3.3.17.1 Diagrama de Flujo actual del proceso de plan de
mantenimiento preventivo110
3.3.17.2 Análisis de Valor Agregado actual del proceso de plan de
mantenimiento preventivo111
3.4 IMPLEMENTACION DE ISHIKAWA PARA IDENTIFICACIÓN
DE CAUSAS Y MEJORA DE UN PROBLEMA112
3.4.1 Materia prima en mal estado - Identificación de Causas y 113
3.4.1.1 CAUSA NUMERO UNO
GANADO ENFERMO115
3.4.1.2 CAUSA NUMERO DOS
DEMORA EN ENTREGA DE LECHE116
3.4.1.3 CAUSA NÚMERO TRES
PPO\/FEDOP 116

3.4.2 Diferencias en Inventarios - Identificación de Causas y revisión
de ideas118
3.4.2.1 CAUSA NUMERO UNO
FALTA DE CAPACITACION119
3.4.2.2 CAUSA NUMERO DOS
NO REALIZAN INVENTARIOS120
CAPITULO IV
4. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES
4.1. CONCLUSIONES121
4.2. RECOMENDACIONES125
ANEXO REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1.1. Detalle de Clientes31
Tabla2.1. Simbología y significadoparaflujos51
Tabla 2.2. Tipos de indicadores55
Tabla 3.1. Propuesta de Mejora para la Misión61
Tabla 3.2. Procesos Claves Identificados67
Tabla 3.3. Procesos de Apoyo Identificados68
Tabla 3.4. Identificación de Procesos Críticos69
Tabla 3.5. Matriz de Priorización de los Procesos70
Tabla 3.6. Análisis de Procesos Críticos72
Tabla 3.7. Análisis de valor agregado actual del proceso de materia
prima75
Tabla 3.8. Análisis de valor agregado mejorado del proceso de materia
prima76
Tabla 3.9. Análisis de valor agregado actual del proceso de control de
inventario
Tabla 3.10. Análisis de valor agregado mejorado del proceso de control de inventario
00 IIIVOITIGITO

Tabla 3.11. Análisis de valor agregado actual del proceso de transporte
y logística85
Tabla 3.12. Análisis de valor agregado mejorado del proceso de
transporte y logística86
Tabla 3.13. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de
Calificación89
Tabla 3.14. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de
Aceptación91
Tabla 3.15. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de
Abastecimiento93
Tabla 3.16. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de Pruebas
de Calidad95
Tabla 3.17. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de
Producción de Lácteos97
Tabla 3.18. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de Compras
de materiales99
Tabla 3.19. Análisis de valor agregado actual del proceso de
Planificación101
Tabla 3.20. Análisis de valor agregado actual del proceso de Selección
de personal103
Tabla 3.21. Análisis de valor agregado actual del proceso de
Capacitaciones105

Tabla 3.22. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de
mantenimiento de equipos107
Tabla 3.23. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de
actualización de software109
Tabla 3.24. Análisis de valor agregado actual del proceso de plan de
mantenimiento preventivo111
111
Tabla 3.25. Causas encontradas para ser solucionadas113
Tabla 3.26. CAUSA NÚMERO UNO: GANADO ENFERMO114
TABLA 3.27. CAUSA NÚMERO DOS: DEMORA EN ENTREGA DE
LECHE115
TABLA 3.28. CAUSA NÚMERO TRES: PROVEEDOR NO
CALIFICADO116
Tabla 3.29. Causas encontradas para ser solucionadas117
TABLA 3.30. CAUSA NÚMERO UNO: FALTA DE CAPACITACION
119
TABLA 3.31. CAUSA NÚMERO DOS: NO REALIZAN INVENTARIOS
FÍSICOS120

ÍNDICE DE FIGURAS

Fig. 2.1 Modelo Genérico de un proceso.	.43
Fig. 2.2. Cadena Genérica de Valor	.49
Fig. 2.3. Proceso de una lámpara que no funciona	.52
Fig. 2.4. Diagrama de Causa y Efecto.	.58

ÍNDICE DE GRAFICOS

Gráfico. 1.1. Organigrama de la Empresa "KINGMILK S.A."27
Gráfico. 2.1 Ciclo P.H.V.A57
Gráfico 3.1 Diseño de la Cadena de Valor65
Gráfico 3.2. Mapa de Procesos para la Propuesta de Mejora66
Gráfico 3.3. Proceso actual de recepción de materia prima73
Gráfico 3.4. Proceso mejorado de recepción de materia prima74
Gráfico 3.5. Estadística comparativa actual y mejorada de recepción de
materia prima77
Gráfico 3.6. Proceso actual de control de inventarios78
Gráfico 3.7. Proceso mejorado de control de inventarios79
Gráfico 3.8. Estadística comparativa actual y mejorada de control de
inventarios82
Gráfico 3.9. Proceso actual de transporte y logística84
Gráfico 3.10. Proceso mejorado de transporte y logística85
Gráfico 3.11. Estadística comparativa actual y mejorada de transporte y
logística87
Gráfico 3.12. Proceso actual de Calificación88
Gráfico 3 13 Estadística actual de Calificación 89

Gráfico 3.14. Proceso actual de Aceptación90
Gráfico 3.15.Estadística actual de Aceptación91
Gráfico 3.16. Proceso actual de Abastecimiento92
Gráfico 3.17.Estadística actual de Abastecimiento93
Gráfico 3.19.Estadística actual de Pruebas de Calidad95
Gráfico 3.20. Proceso actual de Producción de Lácteos96
Gráfico 3.21.Estadística actual de Producción de Lácteos97
Gráfico 3.22. Proceso actual de Compras de materiales98
Gráfico 3.23.Estadística actual de Compras de materiales99
Gráfico 3.24. Proceso actual de Planificación100
Gráfico 3.25. Estadística actual de Planificación101
Gráfico 3.26. Proceso actual de Selección de personal102
Gráfico 3.27. Estadística actual de Selección de personal103
Gráfico 3.28. Proceso actual de Capacitaciones
Gráfico 3.29. Estadística actual de Capacitaciones105
Gráfico 3.30. Proceso actual de mantenimiento de equipos106
Gráfico 3.31. Estadística actual de mantenimiento de equipo 108
Gráfico 3.32. Proceso actual de actualización de software109
Gráfico 3.33. Estadística actual de actualización de software 109
Gráfico 3.34. Proceso actual de plan de mantenimiento preventivo.110

ráfico 3.35. Estadística actual de plan de mantenimiento preventivo.	
	111
Gráfico 3.36. Identificación de causas y revisión de ideas-Mater	ia prima
en mal estado.	113
Gráfico 3.37. Identificación de causas y revisión de ideas-difere	ncias de
inventarios	117

INTRODUCCIÓN

El presente trabajo definirá el estado actual de la compañía "Kingmilk", con el propósito de enfocarlos hacia una mejora continua con el sistema de gestión por procesos que serán relacionadas con las actividades que se llevan a cabo en cada una de las áreas de la compañía.

Se evaluará los procesos con el fin de redefinir la situación actual y crear lineamientos que se acerquen con las exigencias y necesidades de los clientes, optimizando y simplificando las actividades realizadas en los procesos prioritarios para lograr una mayor satisfacción del entorno.

Con el trabajo realizado buscamos que las operaciones realizadas por la compañía "Kingmilk" sean mucho más conocidas por los funcionarios de la empresa, que en base a los indicadores de desempeño pueda ser cuantificada su eficacia y esto es probable mediante el diseño de un manual de procesos.

CAPÍTULO I

CARACTERÍSTICAS DE LA EMPRESA

1.1.CONOCIMIENTO DE LA EMPRESA

"Kingmilk S.A." es una empresa agroindustrial que se dedica principalmente a la obtención de vacunos como pie de cría y producción de leche, que a su vez es la materia prima para la industrialización y comercialización de productos lácteos (leche ultrapasteurizada, leche UHT, quesos, yogurt, leches saborizadas, etc.).

A partir del primero de noviembre del año 2009 cambia de Razón Social de Súper leche a "Kingmilk S.A." como parte de un crecimiento empresarial planificado, esto sin afectar la atención en cuanto al servicio, calidad y variedad de los productos y diversificación.

1.1.1. UBICACIÓN DE LA EMPRESA

Tiene sus centros de operaciones en la Hacienda Mirador de ILa y en Sangolquí, las cuales cuentan con una planta procesadora de lácteos que empezaron sus operaciones en abril de 1999 y en diciembre del 2004 respectivamente. Para la comercialización y distribución de

nuestros productos contamos con centros de distribución (CEDIS) en algunas ciudades del país.

Se debe resaltar la gran contribución del factor humano, que actualmente en Kingmilk trabaja y que provienen de todas las regiones del país.

"Kingmilk S.A.", está comprometida en mejorar la calidad e inocuidad de sus productos para mantener satisfechos al creciente número de clientes. En diciembre de 2006 obtuvo su certificación de calidad e inocuidad alimentaria en HACCP por SGS "Societe Generale de Surveillance" para productos lácteos y néctares así de esta manera garantizando a los consumidores que los productos elaborados en "Kingmilk S.A." son inocuos y de alta calidad.

1.1.2. ESTRUCTURAORGANIZACIONAL

La estructura organizacional de "Kingmilk S.A." es una estructura sencilla y antigua, y se basa en la autoridad lineal, la misma se puede apreciar a continuación:

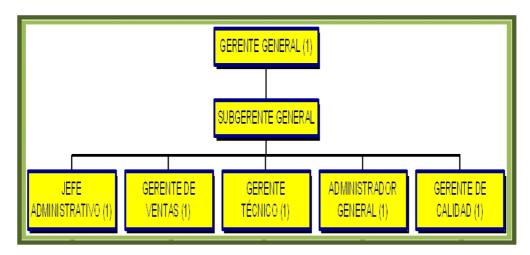


Gráfico. 1.1. Organigrama de la Empresa "KINGMILK S.A."

1.1.3. MARCO LEGAL DE "KINGMILK S.A."

"Kingmilk S.A." fue constituida como Persona Natural el 18 de Julio del 2002, cumpliendo con todas las obligaciones enmarcadas en la Ley. Se encuentra afiliada a la Cámara de Comercio de Guayaquil y posee Registro Único de Contribuyentes (RUC). El Representante Legal y Gerente General de la empresa es el Ing. Arturo Palacio.

1.2. PRODUCTOS QUE OFRECE LA EMPRESA

Los principales productos que Kingmilk S.A." produce y comercializa son:

Queso:

NORMA INEN 82 Mantener en refrigeración 40°C a 80°C.

Elaborado con leche pasteurizada 100% pura de vaca.

Ingredientes:

Leche entera pasteurizada, sal refinada yodada, cuajo líquido Hansen, clorurode calcio y fermentos para queso.

Leche entera:

Es aquella que presenta el mayor contenido en grasa láctea, con un mínimo de 3,2 gramos por 100 gramos de producto. Tanto su valor calórico como su porcentaje de colesterol son más elevados con respecto a la leche semidescremada o descremada.

Leche semidescremada:

Es la leche a la que se le ha eliminado parcialmente el contenido graso, y este oscila entre 1,5 y 1,8 gramos por 100 gramos de producto. Su sabor es menos intenso y su valor nutritivo disminuye por la pérdida de vitaminas liposolubles A y D, aunque generalmente se suelen enriquecer en esas vitaminas para paliar dichas pérdidas.

Leche descremada:

Mantiene todos los nutrientes de la leche entera excepto la grasa, el colesterol y las vitaminas liposolubles. Muchas marcas comerciales les añaden dichas vitaminas para compensar las pérdidas. También

podemos encontrar en algunos supermercados leche descremada enriquecida con fibra soluble.

Leche UHT o Leche Ultrapasteurizada:

Es aquella que ha sido tratada a unas temperaturas muy elevadas durante un tiempo que no superan los 3-4 segundos. Debido al corto período de calentamiento, las cualidades nutritivas y organolépticas del producto final se mantienen casi intactas o varían muy poco respecto a la leche de partida. Se conserva durante tres meses aproximadamente a temperatura ambiente si el envase se mantiene cerrado. Una vez abierto el envase, debe conservarse en la nevera, por un periodo máximo de 4 a 6 días.

Bebida Láctea Ultra pasteurizada:

Bebida láctea ultra pasteurizada, homogenizada, enriquecida con vitaminas A y D, envasada en fundas de polietileno de baja densidad coextruído, en presentaciones de 200, 250, 450, 500, 900 y 1000cc. La Bebida láctea ultra pasteurizada, se rige a los parámetros físico químico y microbiológico que regulan el mercado, se toma como referencia para nuestro caso la norma INEN 708 (Leche con ingredientes).

1.3. CLIENTES

Detallamos los principales clientes en función a las compras realizadas del mes de Noviembre del año 2011 mayores a \$ 10,000.00

Tabla 1.1. Detalle de Clientes

CLIENTES EN FUNCION A LAS VENTAS REALIZADAS EN EL MES DE NOVIEMBRE			
INIES DE NOVI	CIVIDRE		
TOAGSO SIGCHA JORGE IVAN	CORP. FAVORITA C.A.		
	TIENDAS INDUSTRIALES		
ALVAREZ SANCHEZ FELIX EDUARDO	ASOCIADAS TIA S.A.		
ZAMBRANO MACIAS JOSE MAXIMO	MEGA SANTA MARIA S.A.		
	MOREIRA VELEZ UDICE		
ULLOA ABAD SANDRA ELIZABETH	ARACELI		
GARCIA BARBERA MARCELO ALONSO	CORP. EL ROSADO S.A.		
ANALUIZA MONTES EDWIN FRANCISCO	DIST. FAGI CIA. LTDA.		
SERVICIOS Y TRABAJOS FORESTALES	SILVA NARANJO FRANKLIN		
SETRAFOR	ELIECER		
	ROMERO LOAYZA SEGUNDO		
ALVEAR EDWIN EDUARDO	AMABLE		
ALMEIDA VILLAVICENCIO JOSE			
RODOLFO	CASTRO LOOR ANA VERONICA		
	LINION DE DANANEDOS		
SILVA SALAZAR MARIO ANTONIO	UNION DE BANANEROS ECUATORIANOS S.A.		
SIEVA SALAZAK WAKIO ANTONIO	DELGADO SAVANDO FREDY		
BORJA BARRAGAN CESAR GUALBERTO	RUBLE		
	PILLIGUA RAMOS TERESA DEL		
GUARACA CUJIELIAS GENARO	CONSUELO		
	ANDRADE ALFARO CESAR		
SANCHEZ VILLEGAS WILSON PATRICIO	EMILIO MARIANO		
GUILLEN PAREDES SANTIAGO ANDRES	BALLADARES CRUZ MILTON PATRICIO		
OGIELLIA I AREBEO OF HATTING OF HABITED	GERARDO ORTIZ & HIJOS CIA.		
IPIALES TIPAN FRANCISCO EDUARDO	LTDA.		
	CUENCA AGUILAR MARCO		
COMISARIAATO VELEZ BONILLA S.A.	VINICIO		
FERTISA S.A.	SUAREZ MORA ALBERTO SALOMON		
FENTION S.A.	PATIÑO GUZMAN MAYRA		
BRUNDICORPI S.A.	PATRICIA		
	ROMAN BENAVIDES BETO		
ARAUJO ALVARADO PAUL ANDRES	ORLANDO		
ESDINOZA CUZMAN MADCO VICENTE	MOREIRA PILLIGUA EMILIO		
ESPINOZA GUZMAN MARCO VICENTE	JOSE PADILLA VELASQUE WILMER		
LARCO GUAYASAMIN WILSO DAMIAN	KLEBER		
	LOPEZ ORNOZA MARCOS		
GUERRERO ROSERO GILBER RUBEN	MANUEL		
0.1.4740.1.0057.0.1551.1	MARTINEZ MUÑOZ GUSTAVO		
SALAZAR LOPEZ GABRIEL AURELIO	EDUARDO		

Fuente:"Kingmilk S.A." Autores: Juan Murillo& Diego Ortega

1.4. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

Toda organización en referencia a su actividad comercial y tamaño están involucrados a enfrentarse a acontecimientos diferentes con el fin de lograr la satisfacción al cliente.

Es por esto que la compañía "Kingmilk S.A" se encuentra preparando sistema de mejora de las actividades operativas, para que las necesidades de los clientes sean mejoradas y posean un valor agregado a sus expectativas, en base a esto nos hemos reunido con el Gerente General para la cual identificamos los siguientes problemas de manera general:

Identificamos que no existe una segregación de funciones duplicando operaciones y minimizando la eficiencia en las actividades diarias de la compañía.

No existe una planeación estratégica donde la compañía realice sus actividades basadas en la misión y visión de la empresa no teniendo sus objetivos claros y hacia donde debe ir la compañía.

Identificamos que existe poca capacitación del personal en base a los sistemas que la compañía utiliza para los procesos diarios, existiendo a causa de ello un alto porcentaje de rotación de empleados, no existiendo una consistencia en las operaciones.

Existen actividades que no se encuentran enmarcados en el proceso de manufactura las cuales no fueron contempladas en el sistema, que no permiten que los costos sean asignados correctamente a la producción de los productos lácteos.

Evidenciando estas situaciones la empresa a tomado la decisión en que su actual estructura sea mejorada por una manejada bajo el sistema de gestión por procesos, estableciendo un Manual por procesos que permitirá minimizar los cambios drásticos de las operaciones y a su vez desarrollar un proceso estructurado con el fin de asignar costos reales a su proceso productivo, generando un trabajo ordenado y apropiado aumentando la eficiencia y eficacia de las operaciones.

Con la Gestión por procesos la compañía desarrollará un sistema que permitirá la evaluación y control en las diferentes áreas que forman parte de la compañía mejorando considerablemente su capacidad operativa mejorando el uso de los recursos disponibles y a su vez optimizando la satisfacción del cliente.

1.5. OBJETIVOS PLANTEADOS

1.5.1. OBJETIVO GENERAL

Diseñar a la empresa "Kingmilk S.A" un sistema que permita controlar y aumentar la eficiencia y eficacia en las operaciones ya

sean productivos y administrativos con el fin de llegar a la satisfacción del cliente, llamada Gestión por Procesos.

1.5.2. OBJETIVOS ESPECIFICOS

- ✓ Evaluar las operaciones de la empresa para poder identificar los puntos más críticos en el proceso macro de producción
- ✓ Proceder a realizar el levantamiento de los procesos más críticos ya evaluados en el punto anterior y documentarlos para el entendimiento de los mismos.
- ✓ Realizar en base a la información levantada el Mapa de Procesos que será una guía y herramienta para el alcance de los objetivos de la compañía.
- ✓ Medir en base a los resultados de los departamentos su eficiencia en los procesos utilizando indicadores de desempeños.
- ✓ Una vez obtenidos los resultados y la información necesaria proceder a la elaboración del Manual de Procesos que permitirá a la compañía establecer una guía para el manejo de sus actividades.

1.6. HIPOTESIS DEL PROYECTO

La elaboración de un sistema de gestión por procesos le permitirá a la empresa "Kingmilk" mantener un equilibrio entre sus

departamentos ya sean administrativos y operativos (producción y distribución), permitiéndoles mantener un control entre cada una de sus actividades que a su vez facilitará en la toma de decisiones para los accionistas.

CAPÍTULO 2

MARCO TEÓRICO

2.1. DIRECCIONAMIENTO ESTRATÉGICO.

2.1.1. Concepto

La dirección estratégica trata de abordar la creciente complejidad de las empresas y del entorno. Hoy la dirección estratégica es considerada como el sistema de dirección típico de las grandes compañías.

Sin embargo, cada vez con mayor frecuencia la dirección de las pequeñas y medianas empresas necesita incorporar los principios estratégicos.

La dirección estratégica es el último de los sistemas de dirección que se han desarrollado en el mundo empresarial. Esta evolución ha venido causada por el aumento de la complejidad de la empresa y del entorno¹.

¹Concepto de Direccionamiento Estratégico, Garrido Buj Santiago. Dirección Estratégica. Ed. Mc graw Hill. 2003

2.1.2. Planeación Estratégica

La planeación estratégica es la elaboración, desarrollo y puesta en marcha de distintos planes operativos por parte de las empresas u organizaciones, con la intención de alcanzar objetivos y metas planteadas. Estos planes pueden ser a corto, mediano o largo plazo.

Los planes estratégicos cuentan con un cierto presupuesto disponible, por lo que es esencial la correcta determinación de los objetivos a cumplir².

2.1.3. Misión Organizacional

Es la formulación de los propósitos de una organización que los distingue de otros negocios en cuanto al cubrimiento de sus operaciones, sus productos, su mercado y el talento humano que soporta el logro de estos propósitos³.

³MATILLA, k. (Marzo 2009).Conceptos fundamentales en la planificación estratégica de las relaciones públicas. Editorial UOC. Primea edición en lengua castellana: marzo 2009

²Garrido Buj Santiago. Dirección Estratégica. Ed. Mc graw Hill. 2003

2.1.4. Visión Organizacional

La Visión de una organización es un conjunto de ideas generales, algunas de ellas abstractas que proveen el marco de referencia de lo que una empresa es y quiere ser en el futuro.

Debe reflejarse en la Misión, los Objetivos y las Estrategias de la organización y se hace tangible cuando se materializa en proyectos y metas especificas, cuyos resultados deben ser medibles mediante un sistema de monitoreo y medición⁴.

2.1.5. **Objetivo Organizacional**

Un objetivo organizacional es una situación deseada que la empresa intenta lograr, es una imagen que la organización pretende para el futuro. Al alcanzar el objetivo, la imagen deja de ser ideal y se convierte en real y actual, por lo tanto, el objetivo deja de ser deseado y se busca otro para ser alcanzado⁵.

castellana: marzo 2009

http://www.science.oas.org/OEA_GTZ/LIBROS/Terremoto/cap3_ter.htm Obtenido en Fecha: 23-06-2012.

⁴MATILLA, k. (Marzo 2009). Conceptos fundamentales en la planificación estratégica de las relaciones públicas. Editorial UOC. Primea edición en lengua

⁵Estrategia Magazine – Año 2, Edición Nº 41, Sección Administración. "La misión: comenzar con un fin en la mente". Sergio R. Ortiz, en Visión y Gestión Empresarial. Ed. Thomson Editores, España 2003. Cap. 2 "¿Cómo generar una visión?". Publucado en la pagina web

2.2. ANTECEDENTES DE LA GESTIÓN POR PROCESOS.

Gestión por Procesos, dos palabras que por separado han existido desde la antigüedad, al juntarlas ocurre que pudiéramos no disponer de herramientas para medir o evaluar el funcionamiento de los procesos, no solo el producto del proceso que en algunos casos sería un área tradicional de medición⁶.

La Gestión por Procesos se evalúa a la organización como un conjunto de procesos relacionados con el fin de que estos interactúen juntos hacia la satisfacción del cliente.

2.3. LA GESTIÓN POR PROCESOS EN LAS EMPRESAS.

Día a día en las empresas hay muchas cosas que no se pueden gestionar: ¡Aquello que una persona no pueda formalizar, su responsabilidad es tenerlo bajo control!, ya que no se la puede hacer responsable de conseguir determinados objetivos si no tiene la posibilidad de influir en su consecución.⁷.

⁶José Antonio Pérez Fernández de Velasco, "Gestión por Proceso",4ta Edición, España

⁷José Antonio Pérez Fernández de Velasco, "Gestión por procesos", 4ta Edición, España

La Gestión por Procesos está entre las prácticas más avanzadas de gestión empresarial ya que:

- ✓ Permite desplegar la estrategia corporativa mediante un esquema de Procesos Claves. Entendemos que un proceso merece ser caracterizado como clave cuando está directamente conectado con la estrategia corporativa, relacionado con algún factor crítico para el éxito de la empresa o con alguna de sus ventajas competitivas.
- ✓ Se fundamenta con el trabajo en equipo, Equipo de Proceso, permitiendo hacer realidad la gestión participativa.
- ✓ En la medida que los procesos son transversales, atraviesan los departamentos de la empresa, contribuyen a cohesionar la Organización.
- ✓ Busca la eficacia global (empresa) y no solo la eficiencia local (departamento).

2.4. PRINCIPIOS DE LA GESTIÓN POR PROCESOS.

La Gestión por Procesos se comprende con facilidad por su aplastante lógica, pero se asimila con dificultad por los cambios paradigmáticos que contiene. Para ello los directivos disponen de la

formación como su gran aliado, para entender e interiorizar el soporte conceptual de este nuevo enfoque de gestión empresarial⁸.

2.5. COMPONENTES DE LA GESTIÓN POR PROCESOS

Los principales componentes de la gestión por procesos son:

- Los procesos clave
- La coordinación y el control de su funcionamiento
- La gestión de la mejora de los procesos
- El sistema de información para el seguimiento de los resultados.

Llevar adelante una gestión por procesos requiere continuidad en el propósito de mejora, una buena coordinación vertical y horizontal de los cambios, mediante un sistema integrado de información y comunicación, y motivar al personal para que asuma el compromiso de participar y trabaje en equipo⁹

2.6. QUÉ ES UN PROCESO

Según las normas ISO 9000-2008 apartado 3.4.1 define un "Proceso" como: Conjunto de actividades mutuamente relacionadas

⁸José Antonio Pérez Fernández de Velasco, "Gestión por procesos", 4ta Edición, España

⁹Componentes de la Gestión por Procesos, disponible en http://www.eumed.net/libros/2010d/777/GESTION%20POR%20PROCESOS.htm

o que interactúan, las cuales transforman elementos de entrada en resultados". Considera además que los elementos de entrada para un proceso son generalmente resultados de otros procesos

Otra sencilla definición de proceso; es una secuencia ordenada de actividades repetitivas cuyo producto tiene valor intrínseco para su usuario o cliente.

Entendiendo como valor a todo aquello que se aprecia o estima por el que lo percibe al recibir el producto (clientes, accionistas, personal, proveedores, sociedad); obviamente, valor no es un concepto absoluto sino relativo.

Otra posible definición indica que un Proceso es una gestión de todas las actividades de la empresa que generan un valor añadido; o bien, conjunto de actividades mutuamente relacionadas o que interactúan, las cuales transforman elementos de entrada en resultados. ¹⁰.

¹⁰Concepto de Procesos disponible en Norma ISO 9000-2008

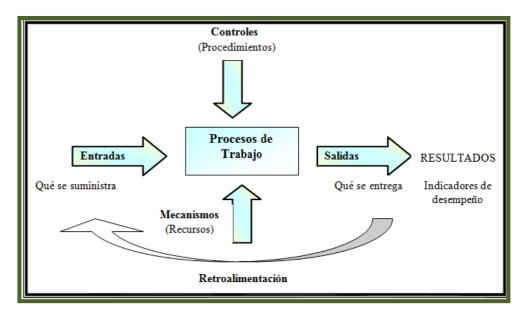


Fig. 2.1 Modelo Genérico de un proceso.

Proceso no es lo mismo que procedimiento. Un procedimiento es el conjunto de reglas e instrucciones que determina la manera de proceder o de obrar para conseguir un resultado. Un proceso define que es lo que se hace, y un procedimiento, cómo hacerlo.

No todas las actividades que se realizan son procesos. Para determinar si una actividad realizada por una organización es un proceso o subproceso, debe cumplir los siguientes criterios:

- ✓ La actividad tiene una misión o propósito claro.
- ✓ La actividad contiene entradas y salidas, se pueden identificar los clientes, proveedores y producto final.

- ✓ La actividad debe ser susceptible de descomponerse en operaciones o tareas.
- ✓ La actividad puede ser estabilizada mediante la aplicación de la metodología de gestión por procesos (tiempo, recursos, costes).
- ✓ Se puede asignar la responsabilidad del proceso a una persona.

2.7. MAPA DE PROCESOS

Muchos de los procesos fluyen horizontalmente a través de las clásicas organizaciones funcionales (por departamentos);en algún área pudiera haber un nicho de poder planteando problemas de asignación de responsabilidad sobre la totalidad del proceso, que no debe ir acompañada de autoridad ejecutiva sobre los recursos para no interferir con la jerárquica.

La satisfacción del cliente viene determinada por el coherente desarrollo del proceso del negocio en su conjunto más que por el correcto desempeño de cada función individual o actividad. El funcionamiento de este proceso suelen ser más visible desde el cliente (visión global) que desde el interior de la empresa¹¹.

¹¹José Antonio Pérez Fernández de Velasco, "Gestión por procesos", 4ta Edición, España

2.7.1. TIPOS DE PROCESOS

La distinción de los procesos se los da por su misión que es:

- Procesos Operativos.
- Procesos de Apoyo.
- Procesos de Gestión.
- Procesos de Dirección.

Procesos Operativos.

Combinan y transforman recursos para obtener el producto o proporcionar el servicio conforme a los requisitos del cliente, aportando en consecuencia un alto valor añadido. Las actividades en ellos incluidas y que no cumplan esta condición, es muy probable que se hagan de manera más eficiente como parte de algún proceso de otro tipo. Estos procesos son también principales responsables de conseguir los objetivos de la empresa.

Procesos de Apoyo.

Proporcionan las personas y los recursos necesarios por el resto de procesos y conforme a los requisitos de sus clientes internos.

Procesos de Gestión.

Mediante actividades de evaluación, control, seguimiento y medición aseguran el funcionamiento controlado del resto de procesos, además de proporcionar la información que necesitan para tomar decisiones (mejor preventivas que correctoras) y elaborar planes de mejora eficaces.

Procesos de Dirección.

Los concebimos con carácter transversal a todo el resto de procesos de empresas, aquí tenemos uno de esos procesos; El proceso de "formulación, comunicación, seguimiento y revisión de la estrategia"¹²

2.8. MODELACIÓN DE PROCESOS

Cuando la estrategia se encuentra integrada con otras funcionales de la empresa, y soporta los objetivos totales de la compañía, se puede crear una ventaja competitiva.

Para obtener y mantener la ventaja competitiva es preciso conocer no sólo la cadena de valor de la empresa, sino como está encaja en el sistema global de los valores.

¹²José Antonio Pérez Fernández de Velasco, "Gestión por procesos", 4ta Edición, España

La competencia nace del valor que una empresa es capaz de crear para sus compradores, es decir, la ventaja competitiva implica la creación de un sistema que tiene ventaja sobre sus competidores; se puede decir que existen dos caminos básicos de construir la ventaja competitiva, a saber, liderazgo de costos y diferenciación.

La empresa es un conjunto de actividades cuyo fin es diseñar, fabricar, comercializar entregar y apoyar su producto. Se puede representar por medio de la cadena de valor. La cadena de valor y la forma en que realiza las actividades individuales reflejan su historial, su estrategia, su enfoque en el establecimiento de la estrategia y la economía en que se basan dichas actividades.

Además permite desagregar en actividades discretas interrelacionadas entre sí de forma que se identifique todas las actividades que aportan valor a la empresa.

Entendiéndose por valor, la cantidad que los clientes están dispuestos a pagar por el servicio que se les ofrece, este valor se mide por los ingresos totales que resulta del precio que se cobra¹³.

¹³Modelación de Componentes, ROURE JB, MONIÑO M, RODRIGUEZ-BADAL MA. LA GESTION POR PROCESOS BIBLIOTECA IESE DE GESTION DE EMPRESA. ED. FOLIO, 1997

2.8.1. Cadena de Valor.

La cadena de valor contiene el valor total y consta de actividades relacionadas con valores de margen. Dentro de la cadena de valor se distinguen las actividades de valor que se definen como: Aquellas actividades que permiten crear un servicio valioso para satisfacer a los clientes. Se dividen en dos grupos actividades primarias y de apoyo.

Las actividades primarias son las que intervienen en la creación física del producto y/o servicio, en su venta y transferencia al cliente, así como en la asistencia posterior a la venta. Puede dividirse en varias actividades:

- Logística de entrada
- Operaciones
- Logística de salida
- Mercadotecnia y Ventas
- Servicios

Por otro lado las actividades de apoyo respaldan a las primarias, y puede dividirse en diversas categorías las mismas que dependen de cada una de las empresas¹⁴. Se pueden distinguir las siguientes;

¹⁴Porter Michael, Ventaja Competitiva, Ed, Continental. 2001

- Infraestructura de la empresa
- Administración de Recursos Humanos
- Desarrollo tecnológico
- Adquisiciones

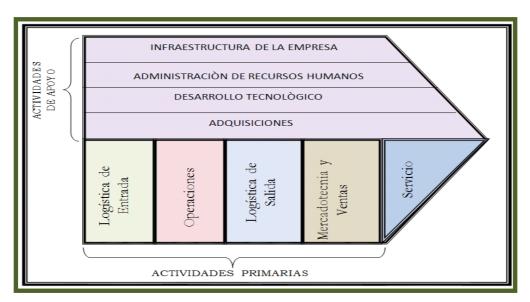


Fig. 2.2. Cadena Genérica de Valor

2.9.DIAGRAMA DE FLUJO.

2.9.1.Concepto.

El diagrama de flujo es la representación gráfica del proceso, se utiliza en disciplinas como la programación, la economía, los procesos de producción, etc. Estos diagramas utilizan símbolos con significados bien definidos que representan los pasos, y representan el flujo de ejecución mediante flechas que conectan los puntos de

inicio y fin del proceso¹⁵.

Elaboración.

- Establecer el alcance del proceso a describir
- Identificar y listar las principales actividades
- Identificar y listar los puntos de decisión
- Construir el diagrama con secuencia cronológica
- Asignar los correspondientes símbolos
- Describir con exactitud el proceso elegido

¹⁵DiagramadeflujoGOMEZ CEJAS, Guillermo.SISTEMAS ADMINISTRATIVOS, Análisis y Diseños.Editorial Mc Graw Gil. Año 1.997.

Simbología y significado.

Tabla2.1.Simbología y significadoparaflujos

SIMBOLO	ACTIVIDAD
Ovalo o Elipse	Inicio y término (abre y/o cierra el diagrama)
Rectángulo	Actividad (representa la ejecución de una o más actividades o procedimientos)
Rombo	Decisión (formula una pregunta o cuestión)
Círculo	Conector (representa el enlace de actividades con otra dentro de un procedimiento)
Triángulo boca abajo	Archivo definitivo (guarda un documento en forma permanente)
Triángulo boca arriba	Archivo temporal (proporciona un tiempo para el almacenamiento del documento)

Fuente:Bellows, Jeannie, Castek (2000). Activity Diagrams and Operation Architecture. Technologies GroupInc..

Autores: Juan Murillo & Diego Ortega

La lámpara no funciona No Enchufar la lámpara Sí Cambiar la ampolleta No Comprar

Ejemplo de diagrama de flujo:

Fig. 2.3. Proceso de una lámpara que no funciona.

2.9.2. Características y ventajas

Características.

- Identifica las ideas principales
- Define que se espera obtener del diagrama de flujo
- Identifica quién lo empleará y cómo
- Establece el nivel de detalle requerido

nueva lámpara

Determina los límites del proceso

Ventajas.

√ Favorece la comprensión del proceso mostrado como dibujo

- ✓ Identifica problemas y oportunidades de mejora
- ✓ Muestra las interfaces cliente-proveedor y sus transacciones
- ✓ Excelente herramienta para capacitar¹⁶.

¹⁶DiagramadeflujoBellows, Jeannie, Castek (2000). Activity Diagrams and

2.10. INDICADORES DE GESTIÓN.

2.10.1. Definición.

Es la expresión cuantitativa del comportamiento y desempeño de un proceso, cuya magnitud al ser comparada con algún nivel de referencia, puede estar señalando una desviación sobre la cual se toman acciones correctivas o preventivas según el caso, remonta su éxito al desarrollo de la filosofía de calidad total creada por americanos y aplicada acertadamente por japoneses¹⁷.

2.10.2. Beneficios de indicadores de gestión.

Entre los diversos beneficios tenemos los siguientes:

- Satisfacción del cliente, es una prioridad para la empresa
- ❖ Monitoreo del proceso, para que el mejoramiento sea posible necesita un seguimiento
- Benchmarking, evalúa productos, procesos y actividades
- Gerencia del cambio, el adecuado sistema de medición permite que los resultados estén bien

Operation Architecture. Technologies Group Inc..

¹⁷ Rincón Bermúdez, Rafael David. "Los indicadores de Gestión Organizacional". Artículo, Una Guía para su definición. Pérez Jaramillo, Carlos Mario. "Curso Índices de Gestión".

2.10.3. Características de indicadores de gestión.

Para el logro de sus objetivos deben cumplir con ciertas características están son:

- Simplicidad, se puede medir un evento a bajo costo en tiempo y recurso
- Adecuación, refleja la magnitud del hecho analizado y muestra la desviación real del nivel deseado
- ➤ Validez en el tiempo, la permanencia por un periodo deseado
- Participación de los usuarios, se involucra en el diseño para su ejecución y esta debe ser adoptada por el personal
- Utilidad, orientado a buscar las causas que han llevado a que alcance un valor particular y mejorarlas
- Oportunidad, datos recolectados a tiempo y la información analizada para poder actuar

2.10.4. Tipos de indicadores

Los indicadores son necesarios para poder mejorar. Lo que no se mide no se puede controlar, y lo que no se controla no se puede gestionar¹⁸:

¹⁸GOODSTEIN, NOLAN Y PFEIFFER. Planificación Estratégica Aplicada, MC GRAW HILL.

Tabla 2.2. Tipos de indicadores

Tipo de Indicador	Actividad
Cumplimiento	Nos indican el grado de consecución de tareas y/o trabajos.
Evaluación	Con los métodos que nos ayudan a identificar nuestras fortalezas, debilidades y oportunidades de mejora.
Eficiencia	Es el tiempo invertido en la consecución de tareas y/o trabajos.
Eficacia	Indica la capacidad o acierto en la consecución de tareas y/o trabajos.
Gestión	Permiten administrar realmente un proceso

Fuente: GOODSTEIN, NOLAN Y PFEIFFER. Planificación Estratégica Aplicada, MC GRAW HILL. Autores: Juan Murillo & Diego Ortega

2.11. MEJORAMIENTO CONTINUO DEL CICLO PHVA

El modelo P.H.V.A (Planear, Hacer, Verificar y Actuar), ayuda de manera efectiva y monitorear los procesos de ajustar/administrar en una empresa y cuando se constituya en un proceso sin fin, es decir que se planee, se tome una acción, se verifique si los resultados eran los esperados y se actúen sobre dichos resultados para volver a iniciar el proceso¹⁹.

2.11.1. Concepto.

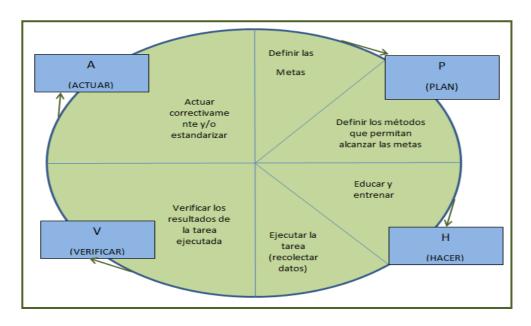
¹⁹Rincón Bermúdez, Rafael David. "Los indicadores de Gestión Organizacional". Artículo, Una Guía para su definición.Pérez Jaramillo, Carlos Mario. "Curso Índices de Gestión".

El P.H.V.A es una concepción gerencial que dinamiza la relación entre las personas y los procesos y busca controlarlos con base en el establecimiento, mantenimiento y mejora de estándares, tarea que se logra mediante la definición de especificaciones técnicas de procesos (estándares de calidad), especificaciones técnicas de procesos y procedimientos de operación.

2.11.2. Ciclo P.H.V.A. para la gestión.

Consiste básicamente en:

- Planear, la definición de las metas y como alcanzarlas
- Hacer, ejecutar tareas y recoger datos pasando por un proceso de formación (educar y entrenar)
- Verificar, evalúa resultados e identifica los problemas del no cumplimiento (formación, planeación)
- Actuar, toma medidas correctivas para lograr el cumplimiento de las metas



Fuente: Rincón Bermúdez, Rafael David. "Los indicadores de Gestión Organizacional". Artículo, Una Guía para su definición. Pérez Jaramillo, Carlos Mario. "Curso Índices de Gestión".

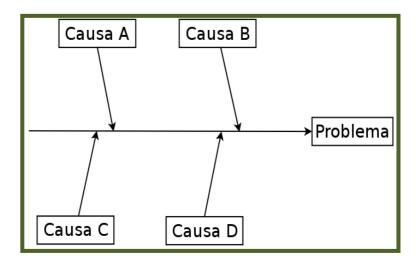
Gráfico. 2.1 Ciclo P.H.V.A

2.12. DIAGRAMA CAUSA EFECTO.

2.12.1. Concepto.

Es una de las herramientas más eficaces y más utilizadas en acciones de mejoramiento y control de calidad en las organizaciones, ya que permite, de una forma sencilla, agrupar y visualizar las razones que han de estar en el origen de un problema o resultando que se pretenda mejorar²⁰.

²⁰Horovitz, Jacques, La Calidad del Servicio. Editorial McGraw Hill, 1991, Madrid, España, 1991.



Fuente: Horovitz, Jacques, La Calidad del Servicio. Editorial McGraw Hill, 1991, Madrid, España, 1991.
Fig. 2.4. Diagrama de Causa y Efecto.

2.13. Manual de Procesos.

2.13.1. Concepto.

En un manual de procesos se describen los elementos de todo proceso: objetivo, alcance, diagrama de flujo, actividades, responsables, documentos, proveedores, entradas, salidas, clientes, normas de operación e indicadores; Para que este Manual sea útil deberá de actualizarse por lo menos cada año, o cuando se establezcan mejoras en los procesos²¹.

Las ventajas que se obtienen al crear un manual de procesos son entre otras:

²¹Concepto de Manual de Procesos, Dirección General de Estudios Administrativos, Manuales Administrativos, Guía para su Elaboración, México, Secretaría de la Presidencia, 1974.

- ✓ Uniformar y controlar el cumplimiento de las prácticas de trabajo.
- ✓ Documentar el funcionamiento interno en lo relativo a descripción de tareas, ubicación, requerimientos y a los puestos responsables de su ejecución.
- ✓ Auxiliar en la inducción del puesto y en el adiestramiento y capacitación del personal.
- ✓ Ayudar a la coordinación de actividades y a evitar duplicidades.

CAPÍTULO III

ESTRUCTURA DE PROCESOS DE MEJORA PARA LA PRODUCCIÓN DE "KINGMILK S.A."

3.1. DIRECCIONAMIENTO ESTRATÉGICO ACTUAL Y MEJORADO.

3.1.1. Misión.

"Ser los pioneros de la Revolución Ganadera en el Ecuador y convertirnos en la primera empresa ecuatoriana en la producción, procesamiento y comercialización de productos lácteos, para los mercados doméstico e internacional".

3.1.2. Propuesta de Mejora para la Misión.

En la revisión efectuada de la visión junto con el desarrollador organizacional de la compañía llegamos a la conclusión que en base a la encuesta realizada se recomienda la restructuración de la misión basándonos en la operatividad del negocio y la mejora continua.

Tabla 3.1. Propuesta de Mejora para la Misión.

- abia office opacota a	
PREGUNTAS	RESPUESTAS
1 ¿Cuáles son los productos que	Gran variedad de productos lácteos,
elabora la compañía?	desarrollados bajo las Normas INEN.
2 ¿Cuál es su mercado en el cual	Nos encontramos en el territorio
están enfocados?	nacional con productos de muy buena
	calidad.
3 ¿Qué competidores tienen alguna	Por ser un producto critico, el mercado
incidencia en el mercado?	de productos lácteos es inestable por
	lo tanto la calidad predomina en la
	incidencia del mercado.
4 ¿Cuál es elpropósito básico de la	Fomentar el desarrollo, ya sea en lo
compañía en su producción?	laboral y en la salud llevando producto
	de buena calidad al hogar.
5 ¿Qué es lo que nos diferencia de	La calidad de nuestros productos
los competidores?	basados en sistemas de calidad.
6 ¿Cómo se relaciona con las ideas e	Estamos enfocados siempre en las
innovaciones empresariales?	innovaciones tratar de abarcar con
	muchos más productos nuevos al
	mercado.

Fuente: Dpto. Desarrollo Organizacional Autores: Juan Murillo & Diego Ortega

Misión Propuesta

"Producir y comercializar productos lácteos con eficacia, conciencia social y ambiental para lograr la satisfacción de nuestros clientes y de los accionistas".

3.1.3. Visión.

"Proveer productos de calidad con excelencia, eficiencia y responsabilidad social y ambiental, para satisfacer y mejorar las condiciones de vida de nuestra sociedad y al mismo tiempo preservar nuestros recursos naturales".

3.1.4. Propuesta de Mejora para la Visión.

- En la indagación realizada al desarrollador organizacional de la compañía se tomó en consideración los siguientes puntos para mejorar la visión de la organización.
- II. Implementación de la visión.
- III. Como fecha de implementación a un rango no mayor de 2 años.
- IV. Recursos necesarios y adecuados.
- V. Contar con la modernización de nuestros equipos para llevar acabo nuestra visión.
- VI. Generar proyectos a corto y largo plazo con la finalidad de crear nuevos productos.

VII. Personal competente y eficiente con ello marcar pasos necesarios y oportunos para el desarrollo de la organización.

Visión Propuesta

"Ser líderes en el mercado local e internacional en la producción y comercialización de productos y derivados lácteos".

3.1.5. Valores Corporativos.

Desarrollo.- Contribuyendo al desarrollo económico y humano de la compañía y de nuestro país, con responsabilidad social y ambiental, es un compromiso que nos distingue y diferencia.

Excelencia.- La permanente búsqueda de la excelencia a través del mejoramiento continúo en nuestros productos, procesos y actividades inherentes en los negocios.

Respeto.- El permanente respeto a nuestros colaboradores, las leyes, normas internas y externas en el quehacer diario de los negocios.

Servicio.- Nuestro compromiso es entregar a nuestros clientes internos y externos, servicio de alta calidad y eficacia, con apego a estándares internacionales.

Solidaridad.- Una virtud característica es el compromiso de solidaridad al retribuir a la comunidad, apoyo en la educación, salud y formación de nuestros niños ayudando a su crecimiento intelectual y espiritual en las áreas rurales de influencia de nuestras actividades de negocios.

Transparencia.- En el ámbito de los negocios y actividades institucionales, nos caracterizamos por ser ampliamente transparentes, con el objeto de crear relaciones de negocios de largo plazo, con alto grado de confianza y confiabilidad.

3.1.6. Objetivos Estratégicos.

- Abastecer a todo el mercado productos de buena calidad y a precios accesibles.
- Aumentar la capacidad productiva en las plantas de producción.
- 3. Impulsar la gestión comercial para llegar a nuevos mercados.
- Implementar una cadena de distribución adecuada de nuestros productos, acorde a nuestra identidad organizacional.
- Utilizar todos los medios de difusión que estén a nuestro alcance con la finalidad de dar a conocer nuestras promociones y productos.

3.2. MODELAMIENTO DE PROCESOS.

3.2.1. Cadena de Valor e Identificación de Actividades.

Mostramos las actividades primarias que se refieren a la creación física del producto, diseño, fabricación, distribución y venta, pueden también a su vez, diferenciarse en sub-actividades, directas, indirectas y de control de calidad, mientras las actividades primarias están apoyadas o auxiliadas por las también denominadas actividades secundarias.

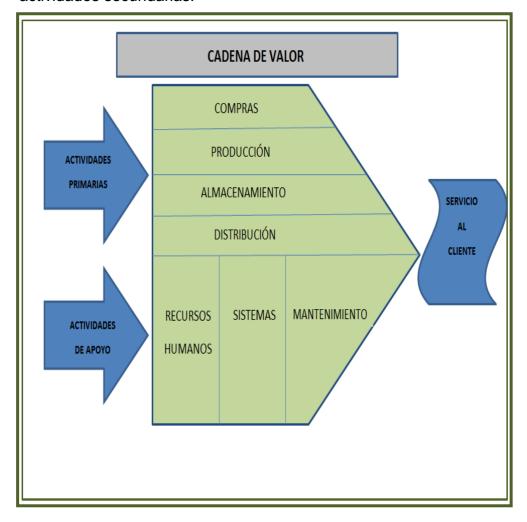


Gráfico 3.1 Diseño de la Cadena de Valor.

3.2.2. Mapa de Procesos para la propuesta de mejora.

Para la compañía "Kingmilk S.A.", se desarrollara el mapa de procesos para llevar a cabo un diseño de la propuesta de mejora en sus actividades principales con los productos que elabora para la satisfacción de sus clientes.



Gráfico 3.2. Mapa de Procesos para la Propuesta de Mejora.

3.2.3. Identificación de Procesos.

La compañía tiene establecidos procesos que no han sido revisados ni actualizados, por esta razón se le otorgará una mejora en su producción y comercialización de sus productos a través de los procesos claves y de apoyo.

Tabla 3.2. Procesos Claves Identificados.

PROCESOS	SUBPROCESOS
	A.1 Calificación A.2 Aceptación
A Compras	A.3 Abastecimiento
	B.1 Recepción de materia prima
B Producción	B.2 Pruebas de calidad
	B.3 Producción de lácteos
C Almacenamiento	C.1 Compras de materiales
C Almacenamiento	C.2 Control de Inventarios
D Distribución	D.1 Transporte y Logística
D DISHIBUCION	D.2 Planificación

Tabla 3.3. Procesos de Apoyo Identificados.

PROCESOS	SUBPROCESOS
E Recursos Humanos	E.1 Selección de personal E.2 Capacitaciones
F Sistemas	F.1 Mantenimiento de equipos F.2 Actualización de Software
G Mantenimiento	G.1 Plan de mantenimiento preventivo

3.2.4. Identificación de Procesos Críticos.

Se procedió a realizar la evaluación con cada uno de los procesos y su debida comparación, con el fin de determinar los siguientes procesos críticos para efectuar las oportunas mejoras.

Hemos elaborado una matriz de priorización, con la siguiente calificación según el grado de afectación de los objetivos.

Tabla 3.4. Identificación de Procesos Críticos.

APORTACIÓN	CALIFICACIÓN
Aportación muy alta	5
Aportación alta	4
Aportación media	3
Poca aportación	2
Probable aportación	1
Ninguna aportación	0

3.2.5. Matriz de Priorización de los Procesos.

En esta matriz tenemos la comparación entre los procesos, los objetivos y calificaciones obtenidas según sus aportaciones dadas en la tabla 3.3.

Tabla 3.5. Matriz de Priorización de los Procesos.

OBJETIVOS						
PROCESOS	Abastecer a todo el mercado, productos de buena calidad y precios accesibles.	Aumentar la capacidad productiva en las plantas de producción.	Impulsar la gestión comercial para a nuevos mercados.	Implementar una cadena de distribución adecuada de nuestros productos, acorde a nuestra identidad organizacional.	Utilizar todos los medios de difusión que estén a nuestro alcance con la finalidad de dar a conocer las promociones y servicios.	TOTAL
A.1	4	3	2	3	1	13
A.2	3	2	2	2	2	11
A.3	2	2	2	3	2	11
B.1	4	2	1	2	1	10
B.2	3	3	2	2	2	12
C.1	5	2	2	2	1	12
C.2	4	3	1	2	2	12
D.1	2	2	2	2	3	11
D.2	2	3	1	2	3	11
E.1	3	2	2	2	2	11
E.2	2	3	2	2	1	10
E.3	2	2	2	2	2	10
F.1	2	3	2	2	1	10
F.2	2	3	2	2	2	11

3.3. MEJORA PROPUESTA PARA "KINGMILK S.A." MEDIANTE LA GESTIÓN POR PROCESOS

Culminando con la identificación de los procesos determinamos los críticos y no críticos a los cuales se realizará lo siguiente:

Procesos críticos;

- Diagramas de flujos actuales y mejorados
- Análisis de valores agregados actuales y mejorados
- Indicadores de gestión en cuanto a la mejora para medir eficiencia

Procesos no críticos;

- Diagrama de flujo actual
- Análisis de valor agregado actual
- Indicadores de gestión en cuanto a la mejora para medir eficiencia

3.3.1. Análisis de Procesos Críticos.

De acuerdo al análisis efectuado tenemos los procesos críticos, proponiendo a su vez los mejorados.

Tabla 3.6. Análisis de Procesos Críticos.

PROCESOS CRITICOS	PUNTUACIÓN OBTENIDA		
B.1Recepción de Materia Prima	13		
C.2Control de Inventario	12		
D.1Transporte y Logística	12		

Fuente: "Kingmilk S.A." Autores: Juan Murillo & Diego Ortega

3.3.2. Proceso de Recepción de Materia Prima.

3.3.2.1. Diagrama de Flujo actual del proceso de recepción de materia prima.

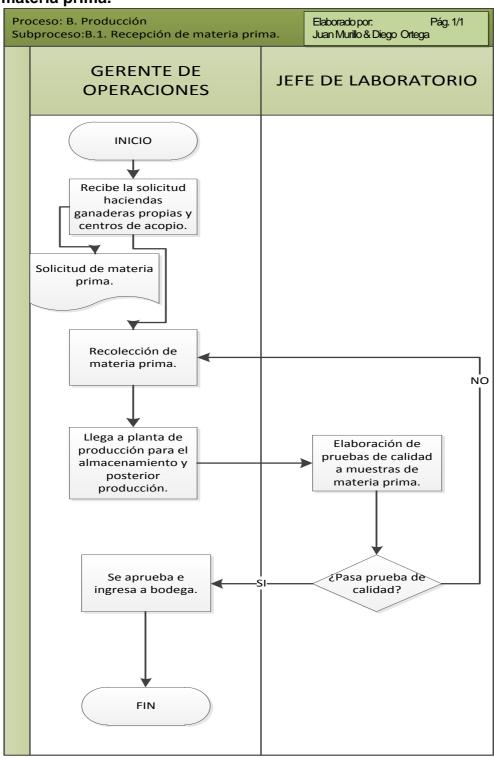


Gráfico 3.3. Proceso actual de recepción de materia prima.

3.3.2.2. Diagrama de Flujo mejorado del proceso de recepción de materia prima.

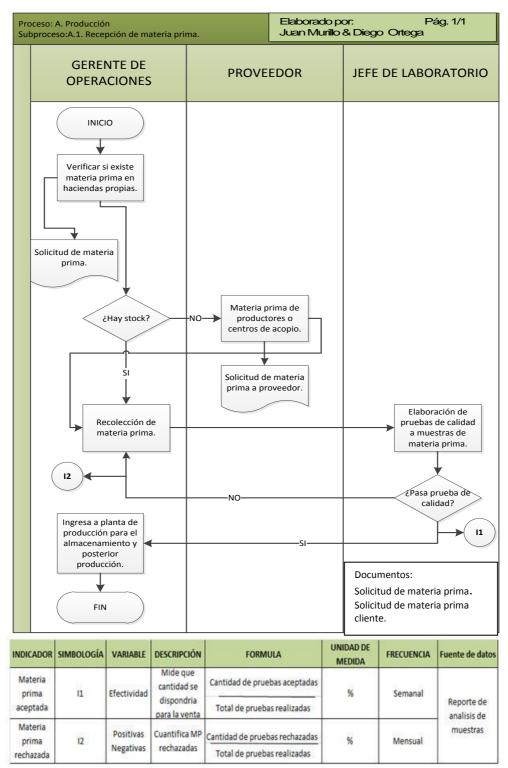


Gráfico 3.4. Proceso mejorado de recepción de materia prima.

3.3.2.3. Análisis del Valor Agregado actual del proceso de recepción de materia prima.

Tabla 3.7. Análisis de valor agregado actual del proceso de materia prima.

	materia pri										
1	ANALISIS DE VALOR AGI	REGADO									
PRO	CESO: B. Producción	Fecha:									
SUB	PROCESO: B.1. Recepción de materia prima	ELABORADO POR : Los Autores									
	VAR NVA								000000000		
No.	Actividad	V.A.C.	V.A.E.	P	E	M	1	A Hempo electivo en mi	Tiempo efectivo en minutos		
1	Reciben la solicitud las haciendas ganaderas propias y centros de acopio		1						120		
2	Recolección de materia prima			1					480		
3	Llega a planta de producción para el almacenamiento y posterior producción					1			120		
4	Elaboración de pruebas de calidad a muestras de materia prima		1						120		
5	Se aprueba e ingresa a bodega		1						60		
	TOTAL	0	3	1	0	1	0	0	900		

SICIA	COMPOSICION DE ACTIVIDADES	SITUACION ACTUAL								
SIGLA	COMPOSICION DE ACTIVIDADES	No.	Tiempo	0,00						
V.A.C.	VALOR AGREGADO CLIENTE	0	0							
V.A.E.	VALOR AGREGADO EMPRESA	3	300	33,33						
Р	PREPARACION	1	480	53,33						
E	ESPERA	0	0	0,00						
М	MOVIMIENTO	1	120	13,33						
I	INSPECCION	0	0	0,00						
A	ARCHIVO	0	0	0,00						
T.T.	TIEMPO TOTAL	5	900	100,00						
T.V.A	TIEMPO VALOR AGREGADO	300								
V.A.	VALOR AGREGADO	33,33]							
S.V.A.	SIN VALOR AGREGADO	66,67]							

3.3.2.4. Análisis del Valor Agregado mejorado del proceso de recepción de materia prima.

Tabla 3.8. Análisis de valor agregado mejorado del proceso de materia prima.

ANALISIS DE VALOR AGREGADO											
PRO	CESO: B. Producción								Fecha:		
SUB	PROCESO: B.1. Recepción de materia prima		ELABORADO POR : Los Autores								
	VAR NVA								West October		
No.	Actividad	V.A.C.	V.A.E.	Р	E	M		A	Tiempo efectivo en minutos		
1	Verificar si existe materia prima en haciendas propias		1						30		
2	Materia prima de productores o centros de acopio		1						240		
3	Recolección de materia prima			1					300		
4	Elaboración de pruebas de calidad a muestras de materia prima		1						120		
5	Ingresa a planta de producción para el almacenamiento y posterior producción		1						120		
	TOTAL	0	4	1	0	0	0		810		

SIGLA	COMPOSICION DE ACTIVIDADES	SITU	JACION MEJOR	ADA	
SIGLA	COMPOSICION DE ACTIVIDADES	No.	Tiempo (Min)	%	
V.A.C.	VALOR AGREGADO CLIENTE	0	0	0,00	
V.A.E.	VALOR AGREGADO EMPRESA	4	510	62,96	
Р	PREPARACION	1	300	37,04	
E	ESPERA	0	0	0,00	
М	MOVIMIENTO	0	0	0,00	
ı	INSPECCION	0	0	0,00	
A	ARCHIVO	0	0	0,00	
T.T.	TIEMPO TOTAL	5	810	100,00	
T.V.A	TIEMPO VALOR AGREGADO	510			
V.A.	VALOR AGREGADO	62,96			
S.V.A.	SIN VALOR AGREGADO	37,04			

3.3.2.5. Estadística Comparativa actual y mejorada del proceso de recepción de materia prima.

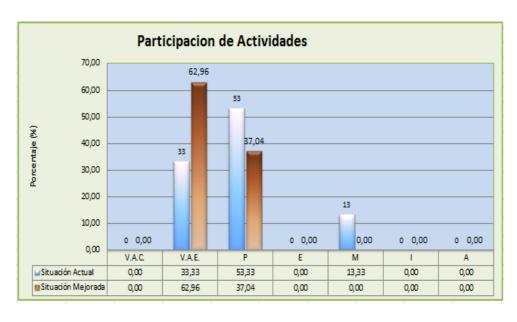
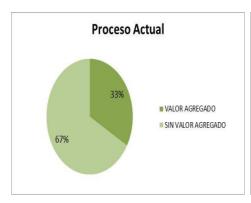


Gráfico 3.5. Estadística comparativa actual y mejorada de recepción de materia prima.

Contribución de las actividades del proceso actual vs mejorado





3.3.3. Proceso de Control de Inventario.

3.3.3.1. Diagrama de Flujo actual del proceso de control de inventario.

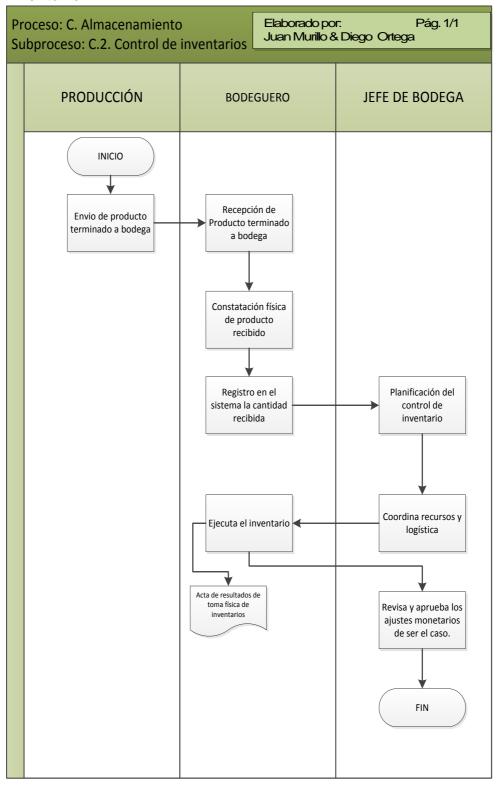
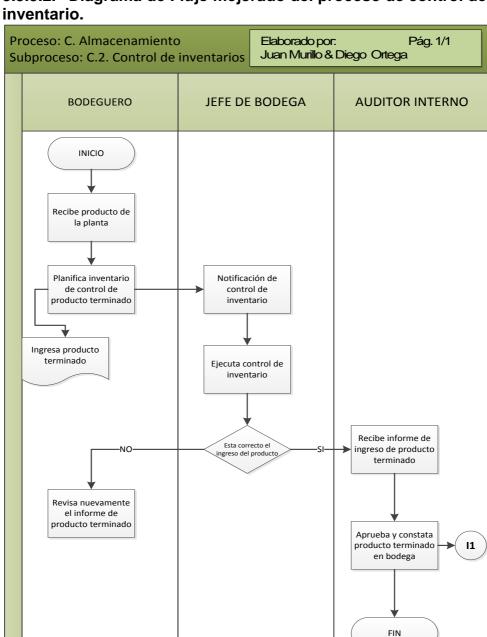


Gráfico 3.6. Proceso actual de control de inventarios.



3.3.3.2. Diagrama de Flujo mejorado del proceso de control de

INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de datos
Faltante de productos terminados	11	Faltante Sobrante	Cuantifica inventario	= Cantidad de productos inventariados Total de productos almacenados	%	Mensual	KARDEX DE INVENTARIO

Gráfico 3.7. Proceso mejorado de control de inventarios.

3.3.3.3. Análisis del Valor Agregado actual del proceso de control de inventario.

Tabla 3.9. Análisis de valor agregado actual del proceso de control de inventario.

ANALISIS DE VALOR AGREGADO													
PROCESO: C. Almacenamiento													
SUBPROCESO: C.2. Control de inventario													
		VA	AR			NVA			Tiempo				
									efectivo				
									en				
No.	Actividad	V.A.C.	V.A.E.	Р	Ε	M	Ι	Α	minutos				
1	Envió de producto terminado a bodega		1						640				
	Recepción de producto terminado a												
2	bodega		1						800				
3	Constatación Física de producto Recibido		1						480				
4	Registro en el sistema la cantidad recibida			1					480				
5	Planificación del control de inventarios			1					240				
6	Coordina recursos y logística				1				60				
7	Ejecuta el inventario	1							60				
	Revisa y aprueba los ajustes monetarios												
8	de ser el caso.						1		480				
	TOTAL	1	2	2	1	0	1	0	3240				

SIGLA	COMPOSICION DE	S	ITUACION ACT	JAL
SIGLA	ACTIVIDADES	No.	Tiempo	%
V.A.C.	VALOR AGREGADO CLIENTE	1	60	1,85
V.A.E.	VALOR AGREGADO EMPRESA 3		1920	59,26
P	PREPARACION	2	720	22,22
E	ESPERA	1	60	1,85
M	MOVIMIENTO	0	0	0,00
1	INSPECCION	1	480	14,81
Α	ARCHIVO	0	0	0,00
T.T.	TIEMPO TOTAL	8	3240	100,00
T.V.A	TIEMPO VALOR AGREGADO	1980		
V.A.	VALOR AGREGADO	61,11		
S.V.A.	SIN VALOR AGREGADO	38,89		

3.3.3.4. Análisis del Valor Agregado mejorado del proceso de control de inventario.

Tabla 3.10. Análisis de valor agregado mejorado del proceso de control de inventario.

	ANALISIS DE VALOR AGREGADO											
PRO	CESO: C. Almacenamiento								Fecha:			
SUB	PROCESO: C.2. Control de inven	tario							ELABORADO			
									Autores			
		VA	AR .			NVA	١		Tiempo en			
No.	Actividad	V.A.C.	V.A.E.	Р	Ε	Μ	I	Α	minutos			
1	Recibe producto de la planta				1				90			
	Planifica inventario de control											
2	de producto terminado			1					30			
	Notificación de realización de											
3	control de inventario			1					15			
4	Ejecuta control de inventario		1						240			
	Revisa nuevamente informe											
5	de producto terminado						1		30			
	Recibe informe de ingreso de											
6	producto terminado				1				10			
	Aprueba y constata producto											
7	terminado en bodega		1						240			
	TOTAL	0	2	2	2	0	1		655			

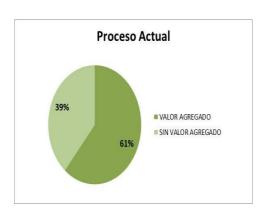
SIGLA	COMPOSICION DE	SITUACION MEJORADA								
SIGLA	ACTIVIDADES	No.	Tiempo (Min)	%						
V.A.C.	VALOR AGREGADO CLIENTE	0	0	0,00						
V.A.E.	VALOR AGREGADO EMPRESA	2	480	73,28						
P	PREPARACION 2 45		6,87							
E	ESPERA	2	100	15,27						
M	MOVIMIENTO	0	0	0,00						
1	INSPECCION	1	30	4,58						
Α	ARCHIVO	0	0	0,00						
T.T.	TIEMPO TOTAL	7	655	100,00						
T.V.A	TIEMPO VALOR AGREGADO	480								
V.A.	VALOR AGREGADO	73,28								
S.V.A.	SIN VALOR AGREGADO	26,72								

3.3.3.5. Estadística Comparativa actual y mejorada del proceso de control de inventario.



Gráfico 3.8. Estadística comparativa actual y mejorada de control de inventarios.

Contribución de las actividades del proceso actual vs mejorado





3.3.4. Proceso de Transporte y Logística.

3.3.4.1. Diagrama de Flujo actual del proceso de transporte y logística.

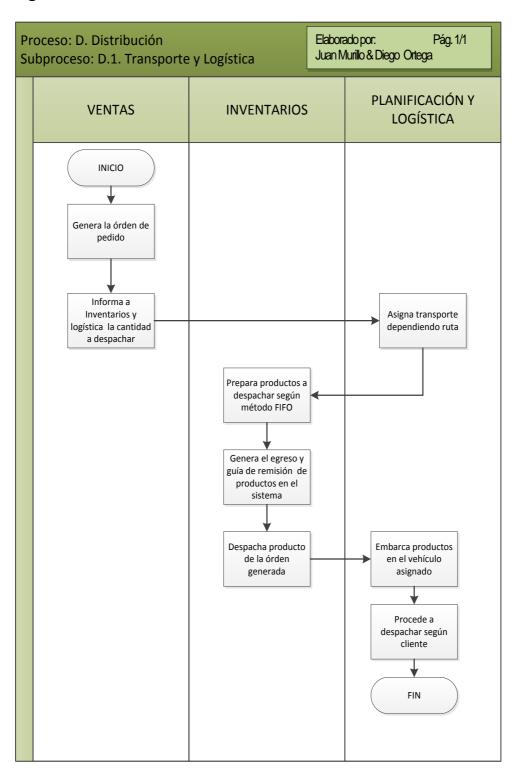
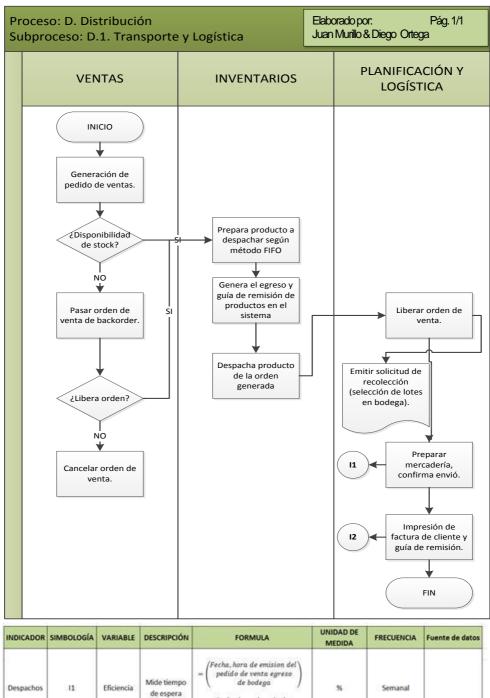


Gráfico 3.9. Proceso actual de transporte y logística.

3.3.4.2. Diagrama de Flujo mejorado del proceso de transporte y logística.



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de datos
Despachos	8.01	Eficiencia	Mide tiempo de espera	= (Fecha, hora de emision del pedido de venta egreso de bodega - (Fecha, hora de guía de remisión	%	Semanal	Reporte de ventas
Fcaturación	12	Eficiencia	Mide tiempo de espera	Total de reclamos Total de facturas emitidas	%	Semanal	

Gráfico 3.10. Proceso mejorado de transporte y logística. 3.3.4.3. Análisis del Valor Agregado actual del proceso de transporte y logística.

Tabla 3.11. Análisis de valor agregado actual del proceso de transporte y logística.

Fecha:
. conar
ELABORA DO POR :
Los
Autores
Tiempo
efectivo en
A minutos
30
60
120
60
30
30
60
120
0 510
CTUAL
23,53
23,53
23,53
17,65
5,88
5,88
0,00
100,00
Į.

3.3.4.4. Análisis del Valor Agregado mejorado del proceso de transporte y logística.

Tabla 3.12. Análisis de valor agregado mejorado del proceso de transporte y logística.

	ANALISIS DE VALOR AGREGADO											
PROCESO: D. Distribución												
SUBPROCESO: D.1. Transporte y Logística												
· · ·												
		\ \/\	AR	Π		NV/	^		Autores			
		V	-1N 		- 1	N V A		Tiempo efectivo				
N									en			
0.	Actividad	V.A.C.	V.A.E.	P	Ε	М		Α	minutos			
1	Generación de pedido de ventas.				1			, ,	30			
2	Pasar orden de venta de backorder.					1			60			
3	Cancelar orden de venta.					1			30			
	Preparar productos a despachar según											
4	método fifo			1					30			
	Genera el egreso y guía de remisión											
5	de productos en el sistema		1						60			
	Despacha producto de la orden											
6	generada	1							60			
7	Libera orden de venta		1						15			
8	Prepara mercadería, confirma envió			1					45			
	Impresión de factura de cliente y guía											
9	de remisión.		1						120			
	TOTAL	1	3	2	1	2	0	0	450			

SIGLA	COMPOSICION DE	S	SITUACION MEJORA	DA
SIGLA	ACTIVIDADES	No.	Tiempo (Min)	%
V.A.C.	VALOR AGREGADO CLIENTE	1	60	13,33
V.A.E.	VALOR AGREGADO EMPRESA	3	195	43,33
P	PREPARACION	2	75	16,67
E	ESPERA	1	30	6,67
M	MOVIMIENTO	2	90	20,00
I	INSPECCION	0	0	0,00
Α	ARCHIVO	0	0	0,00
T.T.	TIEMPO TOTAL	9	450	100,00
T.V.A	TIEMPO VALOR AGREGADO	255		
V.A.	VALOR AGREGADO	56,67		
S.V.A.	SIN VALOR AGREGADO	43,33		

3.3.4.5. Estadística Comparativa actual y mejorada del proceso de transporte y logística.

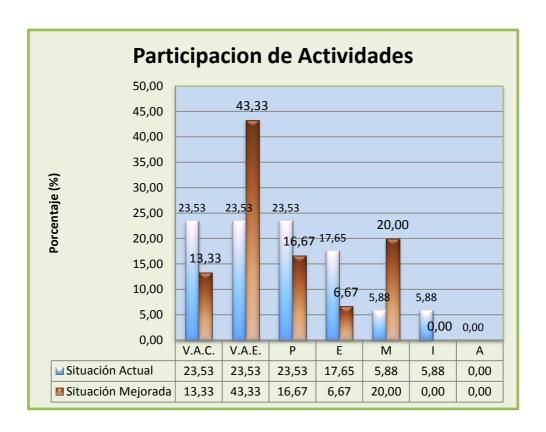
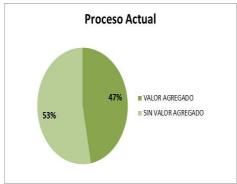


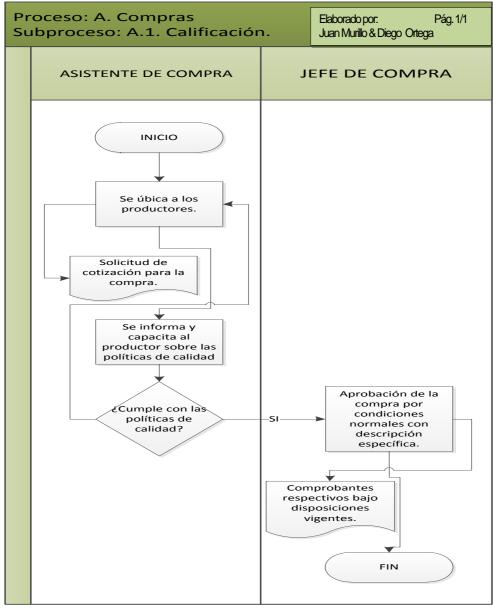
Gráfico 3.11. Estadística comparativa actual y mejorada de transporte y logística.

Contribución de las actividades del proceso actual vs mejorado





- 3.3.5. Análisis de Procesos no Críticos.
- 3.3.6. Proceso de Pruebas de Calificación.
- 3.3.6.1. Diagrama de Flujo actual del proceso de Calificación



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Compras	l1	Productividad	Mide porcentaje de productores calificados	# de productores que = cumplen con el requerimiento Total de productores	%	Mensual	Reporte de calificación

Gráfico 3.12. Proceso actual de Calificación.

3.3.6.2. Análisis del Valor Agregado actual del proceso de Calificación.

Tabla 3.13. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de Calificación.

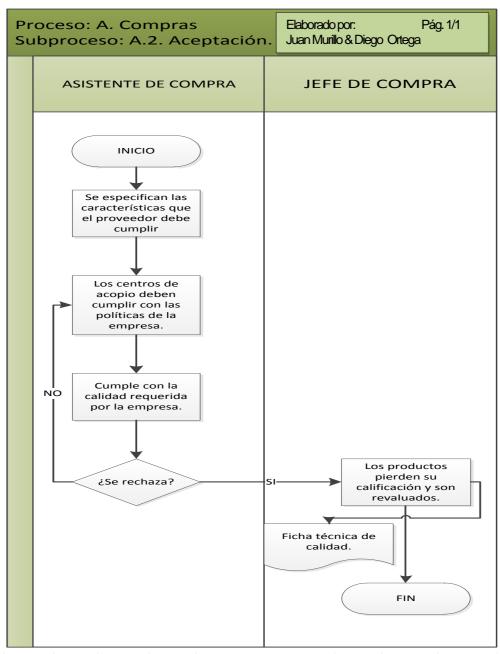
	ANALISIS DE VALOR AGREGADO											
PRC	PROCESO: A. Compras Fecha: SUBPROCESO: A.1. Calificación ELABORADO											
SUB	IBPROCESO: A.1. Calificación											
		VAR NVA										
										efectivo		
No		Actividad								en		
			V.A.C	V.A.E	Р	Ε	М	Ι	Α	minutos		
1	Se u	ibica a los productores			1					15		
		nforma y capacita al productor										
2		re las políticas de calidad		1						10		
		obación de la compra por										
_		diciones normales con descripción						_		40		
3	esp	ecífica	0	1	1	_		1		10		
		TOTAL	0	1	1	0	0	1	0	35		
SIG	ìΙΑ	COMPOSICION DE ACTIVIDAD	DES	No. Tiempo(Min						1		
\		VALOR ACRECARO CHENTE						(IV	'IIN	-		
V.A		VALOR AGREGADO CLIENTE		0		0			0,00			
V.A	.E.	VALOR AGREGADO EMPRESA		1	_		10			28,57		
Р		PREPARACION		1			15)		42,86		
E		ESPERA		0	_		0			0,00		
M		MOVIMIENTO		0			0,00					
ı		INSPECCION		1			10)		28,57		
		l · · · · -		0		0			0,00			
Α		ARCHIVO										
A T.T.		TIEMPO TOTAL		3			35	,		100,00		
							35)		100,00		
T.T.	.A	TIEMPO TOTAL		3			35)		100,00		
T.T.	.A 	TIEMPO TOTAL TIEMPO VALOR AGREGADO		3 10	_		35	j		100,00		



Gráfico 3.13. Estadística actual de Calificación.

3.3.7. Proceso de Aceptación.

3.3.7.1. Diagrama de Flujo actual del proceso de Aceptación.



	INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
-	Centros de acopio	11	Calidad	Mide porcentaje de calidad requerida	#de centros de acopio que cumplen % de aceptación a la =	%	Mensual	Reporte de calidad.

Gráfico 3.14. Proceso actual de Aceptación.

3.3.7.2. Análisis del Valor Agregado actual del proceso de Aceptación.

Tabla 3.14. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de Aceptación.

	ANALISIS DE VALOR AGREGADO									
PRO		Fecha:								
PRO	ELABORADO POR : Los Autores									
		Tiempo efectivo								
No.		Actividad	V.A.C.	V.A.E.	Р	Ε	М	I	Α	en minutos
1		pecifica las características que el proveedor cumplir	or 1						240	
2	Los ce polític	ntros de acopio deben cumplir con las cas		1						15
3	Cump	le con la calidad requerida por la empresa			1					240
4	Los pr revalu	oductores pierden su calificación y son lados		1						1440
		TOTAL	0	2	1	0	1	0	0	1935
SIG	GLA	COMPOSICION DE ACTIVIDADES			S	IMI	ULAC	CIOI	N A	CTUAL
310		COM CONCION DE ACTIVIDADES	No.	No. Tiempo(Min				Min) %	
V.A.	c.	VALOR AGREGADO CLIENTE	·	0	0 0,00					0,00

SIGLA	COMPOSICION DE ACTIVIDADES		SIMULACION ACTUAL	-
JIGLA	COMIT OSICION DE ACTIVIDADES	No.	Tiempo(Min)	%
V.A.C.	VALOR AGREGADO CLIENTE	0	0	0,00
V.A.E.	VALOR AGREGADO EMPRESA	2	1455	75,19
P	PREPARACION	1	240	12,40
E	ESPERA	0	0	0,00
М	MOVIMIENTO	1	240	12,40
1	INSPECCION	0	0	0,00
Α	ARCHIVO	0	0	0,00
T.T.	TIEMPO TOTAL	4	1935	100,00
T.V.A	TIEMPO VALOR AGREGADO	1455		
V.A.	VALOR AGREGADO	75,19		
S.V.A.	SIN VALOR AGREGADO	24,81		

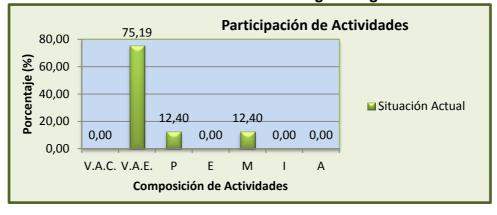
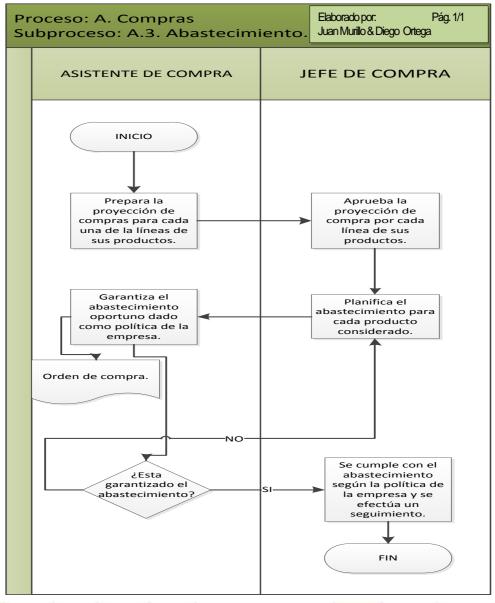


Gráfico 3.15. Estadística actual de Aceptación

3.3.8. Proceso de Abastecimiento.

3.3.8.1. Diagrama de Flujo actual del proceso de Abastecimiento.



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Proyecciones	11	Eficiencia	Mide porcentaje de proyecciones aprobadas	#de veces que se cumple = \frac{la política de abastecimiento}{Total de proyeccciones de compra}	%	Mensual	Plan de Compras

Gráfico 3.16. Proceso actual de Abastecimiento.

3.3.8.2. Análisis de Valor Agregado actual del proceso Abastecimiento.

Tabla 3.15. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de Abastecimiento.

ANALISIS DE VALOR AGREGADO												
PROCESO: A. Compras												
SUBPROCESO: A.3. Abastecimiento												
									Autores			
		V	'AR			NVA			Tiempo			
No	Actividad								efectivo en			
	Actividad	V.A.C.	V.A.E.	Р	Ε	М	_	Α	minutos			
1	Prepara la proyección de compras			1					120			
	Aprueba la proyección de compra por cada línea de											
2	producto					1			15			
	Planifica el abastecimiento para cada producto											
3	considerado		1						2880			
	Garantiza el abastecimiento oportuno dado como											
4	política de la empresa							1	30			
	Se cumple con el abastecimiento según la política de											
5	la empresa y se efectúa un seguimiento			1					15			
	TOTAL	0	1	2	0	1	0	1	3060			

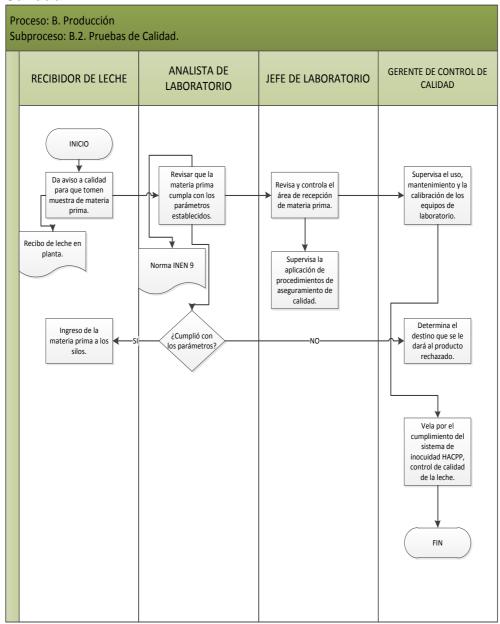
SIGLA	COMPOSICION DE ACTIVIDADES		SIMULACION ACTUAI	_
SIGLA	COMPOSICION DE ACTIVIDADES	No.	Tiempo(Min)	%
V.A.C.	VALOR AGREGADO CLIENTE	0	0	0,00
V.A.E.	VALOR AGREGADO EMPRESA	1	2880	94,12
Р	PREPARACION	2	135	4,41
E	ESPERA	0	0	0,00
М	MOVIMIENTO	1	15	0,49
ı	INSPECCION	0	0	0,00
Α	ARCHIVO	1	30	0,98
T.T.	TIEMPO TOTAL	5	3060	100,00
T.V.A	TIEMPO VALOR AGREGADO	2880		•
V.A.	VALOR AGREGADO	94,12		
S.V.A.	SIN VALOR AGREGADO	5,88		



Gráfico 3.17. Estadística actual de Abastecimiento.

3.3.9. Proceso de Pruebas de Calidad.

3.3.9.1. Diagrama de Flujo actual del proceso de Pruebas de Calidad.



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Cumplimiento	11	Calidad	Mide el porcentaje de la calidad de la leche receptada	Cantidad en litros de leche que cumple con la = Norma INEN 9 Total de litros de leche	%	Semanal	Reporte de Recepcion de Planta

Gráfico 3.18. Proceso actual de Pruebas de Calidad.

3.3.9.2. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de Pruebas de Calidad.

Tabla 3.16. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de Pruebas de Calidad.

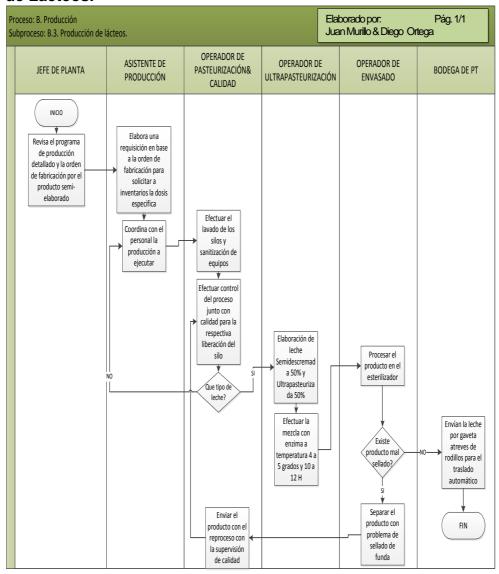
r ruchas de Gandad.											
ANALISIS DE VALOR AGREGADO											
PROCESO: B. Producción											
SUBPROCESO: B.2. Pruebas de calidad											
									DO POR :		
									Los		
									Autores		
		VA	R			NVA	١		Tiempo		
									efectivo		
No	Actividad		V.A.	_					en		
		V.A.C.	E.	Р	Ε	М	-	Α	minutos		
	Da aviso a calidad para que tomen muestra de materia			1					30		
1	prima										
	Revisar que la materia prima cumpla con los parámetros						1		60		
2	establecidos										
3	Revisa y controla el área de recepción de materia prima						1		60		
	Supervisa el uso, mantenimiento y calibración de los		1						60		
4	equipos de calibración		-						- 00		
	Supervisa la aplicación de procedimientos de		1						60		
5	aseguramiento de calidad		-								
6	Ingreso de la materia prima a los silos					1			30		
7	Determina el destino que se le dará al producto rechazado					1			30		
	Vela por el cumplimiento del sistema de inocuidad HACPP		1						120		
8	de la leche								120		
	TOTAL	0	3	1	0	2	2	0	450		

SIGLA	COMPOSICION DE ACTIVIDADES	SIMULA	CION ACTUAL	
JIGLA	CONTROSICION DE ACTIVIDADES	No.	Tiempo(Min)	%
V.A.C.	VALOR AGREGADO CLIENTE	0	0	0,00
V.A.E.	VALOR AGREGADO EMPRESA	3	240	53,33
P	PREPARACION	1	30	6,67
E	ESPERA	0	0	0,00
М	MOVIMIENTO	2	60	13,33
1	INSPECCION	2	120	26,67
Α	ARCHIVO	0	0	0,00
T.T.	TIEMPO TOTAL	8	450	100,00
T.V.A	TIEMPO VALOR AGREGADO	240		
V.A.	VALOR AGREGADO	53,33		
S.V.A.	SIN VALOR AGREGADO	46,67		



Gráfico 3.19. Estadística actual de Pruebas de Calidad.

3.3.10. Proceso de Selección de Personal.3.3.10.1. Diagrama de Flujo actual del proceso de Producción de Lácteos.



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Cantidad	11	Eficiencia	Mide el porcentaje de productos mal sellados	= Total de productos mal sellados Total de producción en el día	%	Diario	REPORTE DE PRODUCCION DIARIO

Gráfico 3.20. Proceso actual de Producción de Lácteos.

3.3.10.2. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de Producción de Lácteos.

Tabla 3.17. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de Producción de Lácteos.

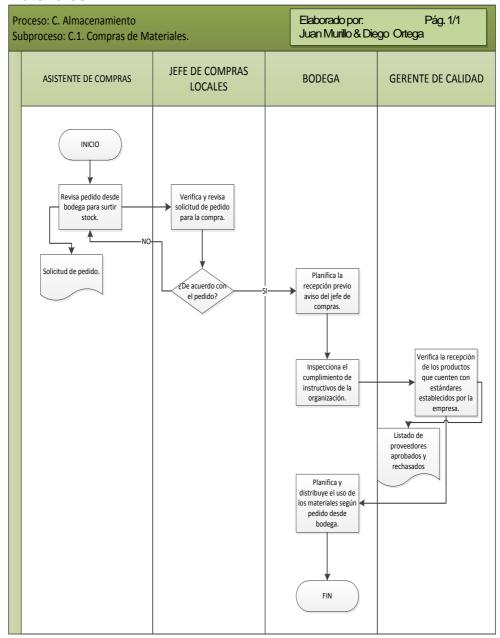
		ANALISIS DE VALOR A	GREGAD	0							
PRO	CESO: Pro	oducción								Fecha	:
SUBF	ROCESO	: B.3. Producción de Lácteos								PC	BORADO DR : Los utores
			V	ΔR			NVA			Tiem	oo efectivo
No.		Actividad	V.A.C.	V.A.E.	Р	Ε	М	Τ	Α	en	minutos
1		el programa de producción detallado y la orden de ción por el producto semi-elaborado						1			60
2		una requisición en base a la orden de fabricación licitar a inventarios la dosis especifica			1						120
3	Coordin	na con el personal la producción a ejecutar			1						180
4	Efectua	r el lavado de los silos y sanitización de equipos		1							120
5		r control del proceso junto con calidad para la iva liberación del silo		1							120
6		ción de leche Semidescremada 50% y steurizada 50%					1				120
7	Efectua 10 a 12	r la mezcla con enzima a temperatura 4 a 5 grados y H					1				60
8	Procesa	ar el producto en el esterilizador		1							60
9		la leche por gaveta atreves de rodillos para el o automático					1				60
10	Separai	r el producto con problema de sellado de funda			1						60
11		el producto con el reproceso con la supervisión de					1				180
		TOTAL	0	3	3	0	4	1	0		1140
٠.	GLA	COMPOSICION DE ACTIVIDADES				SIN	IULA	CIO	N A	CTUAL	
31	GLA	COMPOSICION DE ACTIVIDADES		No.			Tie	mp	o(M	in)	%
V.A.C	2.	VALOR AGREGADO CLIENTE		0				()		0,00
V.A.E		VALOR AGREGADO EMPRESA		3				30	00		26,32
Р		PREPARACION		3				3(60		31,58
E		ESPERA 0 0) _		0,00		
М		MOVIMIENTO		4				42	20		36,84
I		INSPECCION		1				6	0		5,26
Α				0				()		0,00
T.T.			11				11	40	-	100,00	
T.V.A	١.	300									
V.A.		VALOR AGREGADO	26,32								
S.V.A	١.	SIN VALOR AGREGADO	REGADO			73,68					



Gráfico 3.21. Estadística actual de Producción de Lácteos.

3.3.11. Proceso de Capacitaciones.

3.3.11.1. Diagrama de Flujo actual del proceso de Compras de materiales.



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Dato
Proveedor	11	Eficiencia	Mide el cumplimiento de los estándares de la empresa	Cantidad de proveedores que cumplen con los = estándares establecidos Total de proveedores	%	Mensual	LISTA DE PROVEEDORFES CALIFICADOS

Gráfico 3.22. Proceso actual de Compras de materiales.

3.3.11.2. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de Compras de materiales.

Tabla 3.18. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de Compras de materiales.

	ANALISIS DE VALOR AGREGADO											
PROCESO: C. Almacenamiento												
SUE	PROCES	60: C.1. Compras de materiales										ELABORADO
												POR : Los
	1		1									Autores
				V	AR				NVA	_		Tiempo
N		Actividad	.,	A.C.	V.A.	_	Р	Е	М		Α	efectivo en minutos
0.	Povisa	pedido desde bodega para surtir stock	V.	A.C.	v.A.	E.	Р	Е	IVI	1	А	60
2		a y revisa solicitud de pedido para la compra								1		240
3	Planific					1					480	
3		<u> </u>				1					460	
4	Inspecciona el cumplimiento de instructivos de la organización					L						180
	Verific		1								120	
5		ares establecidos por la empresa										120
_		ca y distribuye el uso de materiales según el					1					240
6	pedido	desde bodega	-	_			_	_		_		
		TOTAL	<u> </u>	0	2	<u> </u>	2	0	0	2	0	1320
S	IGLA	COMPOSICION DE ACTIVIDADES		SIMULACION ACTU						CTU	AL	
				No).	Tiempo(Min)						%
V.A	.C.	VALOR AGREGADO CLIENTE		0					0			0,00
V.A	.E.	VALOR AGREGADO EMPRESA		2				3	300			22,73
Р		PREPARACION		2				7	20			54,55
E		ESPERA		0					0			0,00
М		MOVIMIENTO		0					0			0,00
1			2				3	300			22,73	
Α			0					0			0,00	
T.T.	TIEMPO TOTAL							1	320			100,00
T.V	.v.a TIEMPO VALOR AGREGADO				300							
V.A		22,73										
s.v.	Α.	SIN VALOR AGREGADO	77,27									

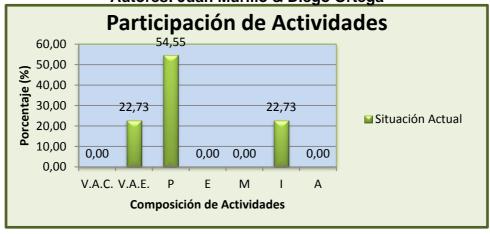
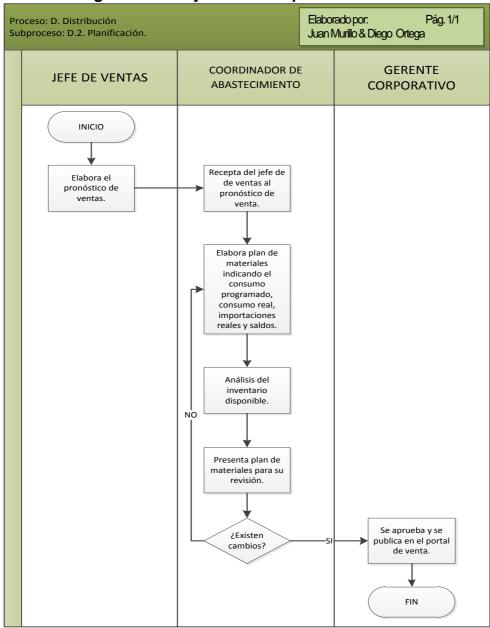


Gráfico 3.23. Estadística actual de Compras de materiales.

3.3.12. Proceso de Planificación.

3.3.12.1. Diagrama de Flujo actual del proceso de Planificación.



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Pronóstico	11	Eficiencia	Mide el porcentaje de pronósticos aprobados	= # de pronósticos aprobados Total de pronósticos realizados	%	Anual	Plan Ventas

Gráfico 3.24. Proceso actual de Planificación.

3.3.12.2. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de Planificación.

Tabla 3.19. Análisis de valor agregado actual del proceso de Planificación.

ANALISIS DE VALOR AGREGADO												
PRO	CESO: D. Distribución										Fecha:	
SUBI	PROCESO: D.2. Planificación										ELABORADO POR : Los	
											Autores	
				VAR				NVA			Tiempo	
No.	Actividad			V.A.C.	V.A.E.	Р	Ε	М	ı	Α	efectivo en minutos	
1	Elabora el pronóstico de ventas.					1					480	
2	Recepta del jefe de ventas al pronóstic	o de venta.						1			120	
3	Elabora plan de materiales indicando el programado, consumo real, importacior saldos.	consumo			1						600	
4	Análisis del inventario disponible.				1						360	
5	Presenta plan de materiales para su revi	isión.				1					420	
6	Se aprueba y se publica en el portal de v	venta.							1		180	
	TOTAL			0	2	2	0	1	1	0	2160	
SIGI	A COMPOSICION DE ACTIVIDADES			SIMULACION ACTUAL								
3101	A COMPOSICION DE ACTIVIDADES	No.		Tiempo((Min)					%		
V.A.	C. VALOR AGREGADO CLIENTE	0		0						0,0	0	
V.A.	E. VALOR AGREGADO EMPRESA	2		960)					44,4	14	
Р	PREPARACION	2		900)					41,6	57	
E	ESPERA	0		0						0,0	0	
М	MOVIMIENTO	1		120)					5,5	6	
ı	INSPECCION	1		180)					8,3	3	
Α	ARCHIVO	0		0		Ι				0,0		
T.T.	TIEMPO TOTAL	6		216	0				1	L00,	00	
T.V.	TIEMPO VALOR AGREGADO	960										
V.A.	VALOR AGREGADO	44,44										

Fuente: "Kingmilk S.A." Autores: Juan Murillo & Diego Ortega

55,56

S.V.A. SIN VALOR AGREGADO

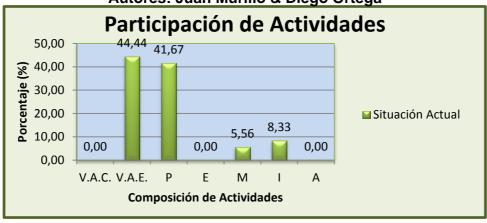
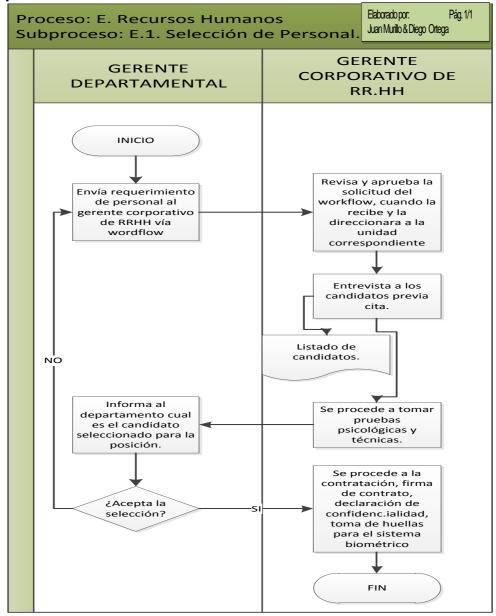


Gráfico 3.25. Estadística actual de Planificación.

3.3.13. Proceso de Selección de personal.

3.3.13.1. Diagrama de Flujo actual del proceso de Selección de personal.



INDICADOR	Î	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Contratación	11	Tiempo	Mide el tiempo de contratación para puesto vacante	= (Dia de requerimiento de personal) - (Dia de contratacion de personal vacante)	# Días	semanal	Hoja de Requerimiento

Gráfico 3.26. Proceso actual de Selección de personal.

3.3.13.2. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de Selección de personal.

Tabla 3.20. Análisis de valor agregado actual del proceso de Selección de personal.

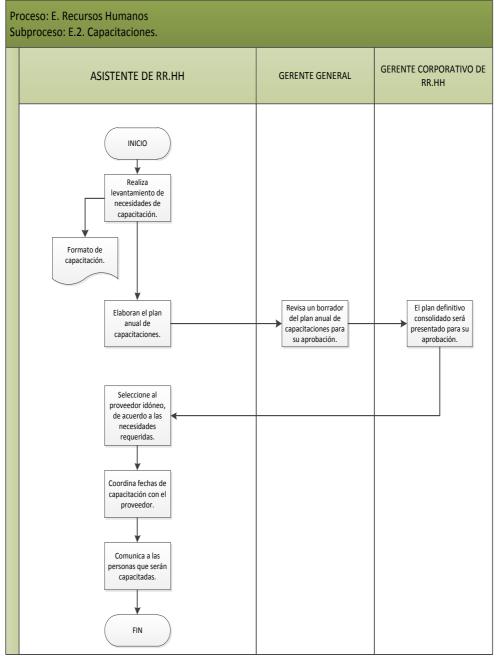
		ANALISIS DE VALOR										
DDC	OCECO: 1		AGI	REGAL	0						Fecha:	
PROCESO: E. Recursos Humanos SUBPROCESO: E.1. Selección de Personal												
306	PROCES	50. E.I. Selection de Personal									ELABORADO POR : Los	
											Autores	
				VA	·R			NV	A		Tiempo	
N											efectivo en	
0.		Actividad	V.A	۸.C.	V.A.	E.	PE	E N	1	Α	minutos	
	Envía r	equerimiento de personal al gerente										
1	corpor	ativo de RR.HH vía wordflow								1	60	
2		y aprueba la solicitud del workflow, cuando la									480	
		y la direccionara a la unidad correspondiente						l				
3		ista a los candidatos previa cita			1						30	
4		cede a tomar pruebas psicológicas y técnicas			1						240	
_		a al departamento cual es el candidato										
5		ón para la posición					1	-	-		2400	
_		cede a la contratación, firma de contrato,									050	
6		ación de confidencialidad, toma de huellas para ema biométrico								1	960	
	ei siste	TOTAL		0	2		1 1	L O	0	2	4170	
		TOTAL	L	U				CTU				
S	IGLA	COMPOSICION DE ACTIVIDADES				311						
				No			He	mpo	IVIIN)	%	
V.A.	C.	VALOR AGREGADO CLIENTE		()			0			0,00	
V.A.	E.	VALOR AGREGADO EMPRESA		2	!			270)		6,47	
Р		PREPARACION		1	-			240)		57,55	
E		ESPERA		1	-			480)		11,51	
М		MOVIMIENTO		()			0			0,00	
1		INSPECCION		C				0			0,00	
Α		ARCHIVO		2		1020					24,46	
T.T.		TIEMPO TOTAL		6				417)		100,00	
T.V.		TIEMPO VALOR AGREGADO		27								
V.A.		VALOR AGREGADO		6,4								
S.V.	S.V.A. SIN VALOR AGREGADO 93,53											



Gráfico 3.27. Estadística actual de Selección de personal.

3.3.14. Proceso de Abastecimiento.

3.3.14.1. Diagrama de Flujo actual del proceso de Capacitaciones.



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Capacitación	11	Eficiencia	Mide el porcentaje de personas capacitadas	Cantidad de personal capacitadas Total Cursos programados	%	mensual	PLAN DE CAPACITACION

Gráfico 3.28. Proceso actual de Capacitaciones.

3.3.14.2. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de Capacitaciones.

Tabla 3.21. Análisis de valor agregado actual del proceso de Capacitaciones.

	Capacitaciones.												
	ANALISIS DE VALOR AGREGADO												
PROCESO: E. Recursos Humanos													
SUE	BPROCE	SO: E.2. Capacitaciones									ELABORADO		
											POR : Los Autores		
			V	AR				NVA	<u> </u>		Tiempo		
N		Actividad									efectivo en		
0.			V.A.C.	V.	A.E.	Р	Ε	М	ı	Α	minutos		
		a levantamiento de necesidades de											
1	•	itación.		-		1					2400		
2		ran el plan anual de capacitaciones.		-	1						960		
3		a un borrador del plan anual de capacitaciones su aprobación.							1		240		
3	•	n definitivo consolidado será presentado para		1					1		240		
4		obación.							1		240		
		cione al proveedor idóneo, de acuerdo a las							_		2.0		
5		idades requeridas.				1					1440		
6	Coord	lina fechas de capacitación con el proveedor.				1					480		
7	Comu	nica a las personas que serán capacitadas.							1		120		
		TOTAL	0		1	3	0	0	3	0	5880		
CI	GLA	COMPOSICION DE ACTIVIDADES	SIMULACION ACTU								AL		
31	GLA	COMPOSICION DE ACTIVIDADES	No.		Т	ien	npc	(M	in)		%		
V.A	C.	VALOR AGREGADO CLIENTE	0				0				0,00		
V.A	.E.	VALOR AGREGADO EMPRESA	1				96	0			16,33		
Р		PREPARACION	3				432	20			73,47		
E		ESPERA	0				0				0,00		
М		MOVIMIENTO	0				0				0,00		
I		INSPECCION	3				60	0			10,20		
Α		ARCHIVO	0		0					0,00			
T.T.		TIEMPO TOTAL	7				588	30			100,00		
T.V	.A	TIEMPO VALOR AGREGADO	960										
V.A	١.	VALOR AGREGADO	16,33	3									
s.v	.A.	SIN VALOR AGREGADO	83,67	7									



Gráfico 3.29. Estadística actual de Capacitaciones.

3.3.15. Proceso de Mantenimiento de Equipos.3.3.15.1. Diagrama de Flujo actual del proceso de mantenimiento de equipos.

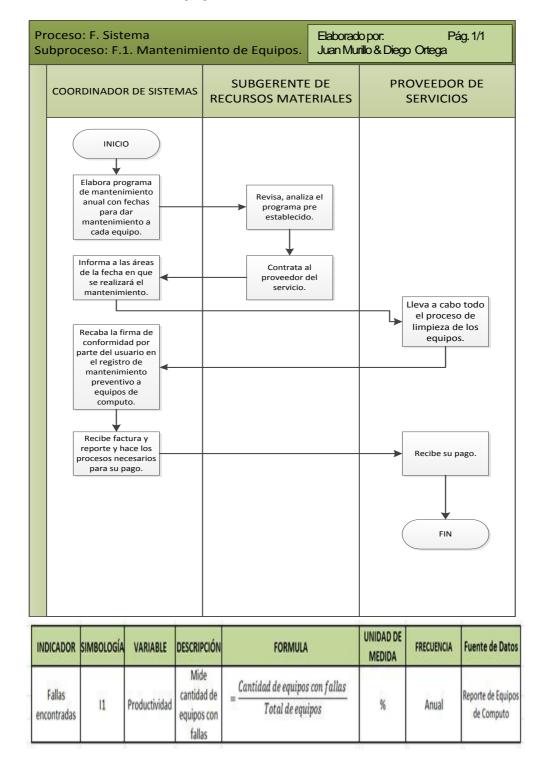


Gráfico 3.30. Proceso actual de mantenimiento de equipos.

3.3.15.2. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de mantenimiento de equipos.

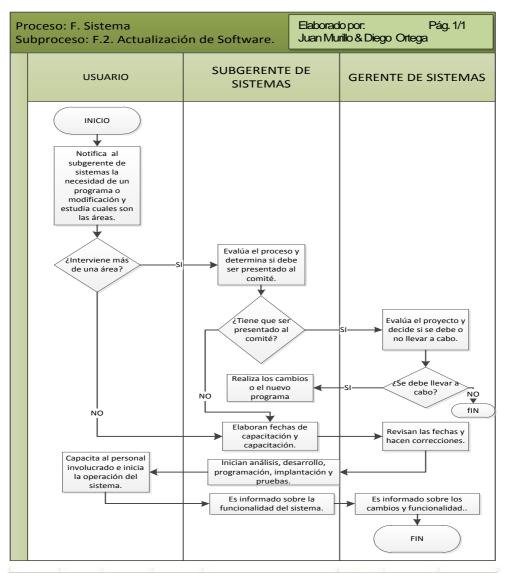
Tabla 3.22. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de mantenimiento de equipos.

		ANALISIS DE	VALOR A	GREGA	DO						
PRC	CESC	: F. Sistemas									Fecha:
SUE	BPRO	CESO: F.1. Mantenimiento de equipos									ELABORADO POR : Los Autores
				,	VAR			NVA			Tiempo
No		Actividad		V.A.C.	V.A.E.	Р	Е	М	ı	Α	efectivo en minutos
		ora programa de mantenimiento anual co									
1		as para dar mantenimiento a cada equipo				1					480
2		sa, analiza el programa pre establecido.							1		240
3		rata al proveedor del servicio.				1					960
4		ma a las áreas de la fecha en que se realiz tenimiento.	zará el			1					600
5	Lleva equi	a a cabo todo el proceso de limpieza de lo pos.	S						1		960
6	en e equi Reci	ba la firma de conformidad por parte del l registro de mantenimiento preventivo a pos de cómputo. be factura y reporte y hace los procesos	usuario		1						120
7		esarios para su pago.				1					60
8	Reci	be su pago.							1		60
		TOTAL		0	1	4	0	0	3	0	3480
SIG	GLA	COMPOSICION DE ACTIVIDADES	No.		SIMUL			ACTL	JAL		%
V.A.	_	VALOR AGREGADO CLIENTE	0))	,				0,00
V.A.		VALOR AGREGADO EMPRESA	1			20					3,45
Р		PREPARACION	4		21	.00					60,34
E		ESPERA	0		()					0,00
М		MOVIMIENTO	0		()					0,00
ı		INSPECCION	3		12	60					36,21
Α		ARCHIVO	0		()					0,00
T.T.		TIEMPO TOTAL	8		34	80					100,00
T.V.	Α	TIEMPO VALOR AGREGADO	120		•						
V.A.		VALOR AGREGADO	3,45								
S.V.	Α.	SIN VALOR AGREGADO									



Gráfico 3.31. Estadística actual de mantenimiento de equipo.

3.3.16. Proceso de Actualización de Software.3.3.16.1. Diagrama de Flujo actual del proceso de actualización de software.



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Modificaciones existentes	l1	Eficiencia	Mide necesidad de modificaciones por área	= # modificaciones hechas Total de áreas con modificaciones	%	Semestral	PLAN DE
Implementación	12	Tiempo	Mide tiempo en cada implementación	$= \frac{Tiempo \ de \ implementación \ del}{Tiempo \ estimado \ de} \\ implementación$	%	En cada Implementa-ción	ACTUALIZACIONES DE PC

Gráfico 3.32. Proceso actual de actualización de software.

3.3.16.2. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de actualización de software.

Tabla 3.23. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de actualización de software.

	ANALISIS DE VALOR AGREGADO													
PRO	CESO: F. Sistemas								Fecha:					
SUB	PROCESO: F.2. Actualización de software		ELABORADO POR : Los											
			Autores											
			AR			NVA			Tiempo efectivo en					
No	Actividad	V.A.C	V.A.E	Р	Ε	М	ı	Α	minutos					
1	Notifica al subgerente de sistemas la necesidad de un programa o modificación y estudia cuales son las áreas.			1					120					
2	Evalúa el proceso y determina si debe ser presentado al comité.				1				240					
3	Evalúa el proyecto y decide si se debe o no llevar a cabo.						1		240					
4	Realiza los cambios o el nuevo programa		1						120					
5	Elaboran fechas de capacitación y capacitación.			1					120					
6	Revisan las fechas y hacen correcciones.						1		180					
7	Inician análisis, desarrollo, programación, implantación y pruebas.		1						1920					
8	Capacita al personal involucrado e inicia la operación del sistema.		1						2400					
9	Es informado sobre la funcionalidad del sistema.					1			120					
10	Es informado sobre los cambios y funcionalidad					1			120					
	TOTAL	0	3	2	1	2	2	0	5580					

SIGLA	COMPOSICION DE ACTIVIDADES		SIMULACION ACTUAL						
SIGLA	CONTROSTCION DE ACTIVIDADES	No.	Tiempo(Min)	%					
V.A.C.	VALOR AGREGADO CLIENTE	0	0	0,00					
V.A.E.	VALOR AGREGADO EMPRESA	3	4440	79,57					
Р	PREPARACION	2	240	4,30					
E	ESPERA	1	240	4,30					
M	MOVIMIENTO	2	240	4,30					
ı	INSPECCION	2	420	7,53					
Α	ARCHIVO	0	0	0,00					
T.T.	TIEMPO TOTAL	10	5580	100,00					
T.V.A	TIEMPO VALOR AGREGADO	4440							
V.A.	VALOR AGREGADO	79,57							
S.V.A.	SIN VALOR AGREGADO	20,43							

Fuente: "Kingmilk S.A."

Autores: Juan Murillo & Diego Ortega

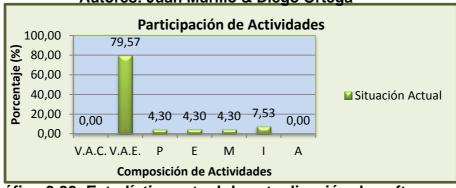
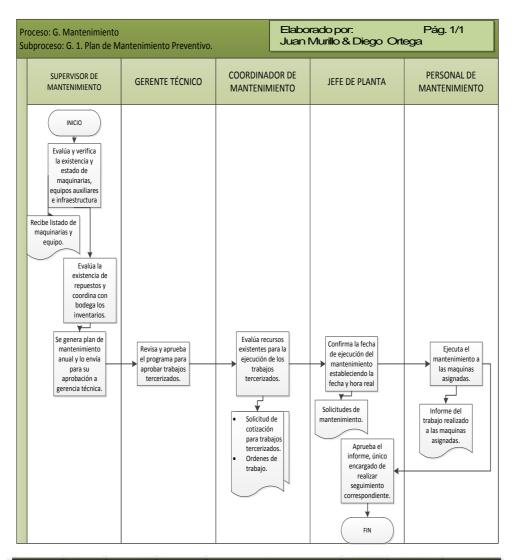


Gráfico 3.33. Estadística actual de actualización de software.

3.3.17. Proceso de Plan de Mantenimiento Preventivo.3.3.17.1. Diagrama de Flujo actual del proceso de plan de mantenimiento preventivo.



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Existencia	11	Suficiencia	Ayuda a determinar cantidad de repuestos requeridos	Cantidad de repuestos requeridos Total repuestos en bodega	%	Anual	PLAN DE MANTENIMIENTO
Fallas encontradas	12	Productividad	Mide cantidad de maquinas con daños	$= \frac{Cantidad\ de\ maquinas}{Con\ fallos}$ $= \frac{con\ fallos}{Total\ de\ maquinas\ evaluadas}$	%	Anual	MATERINICATO

Gráfico 3.34. Proceso actual de plan de mantenimiento preventivo.

3.3.17.2. Análisis de Valor Agregado actual del proceso de plan de mantenimiento preventivo.

Tabla 3.24. Análisis de valor agregado actual del proceso de plan de mantenimiento preventivo.

PROCESO: G. Mantenimiento Fecha:															
SUB	PROCES	O: G.1. Plan de Mantenimiento Preventivo								ELABORADO					
										POR : Los					
	1									Autores					
NI-			V	AR		1	NVA	١		Tiempo					
No		Actividad	V.A.C.	V.A.I	. Р	Е	М	I	А	efectivo en minutos					
		y verifica la existencia y estado de maquinarias,		1						30					
1		s auxiliares e infraestructura				1		<u> </u>							
2	Evalúa inventa	la existencia de repuestos y coordina con bodega de arios		1						7200					
3	_	era plan de mantenimiento anual y lo envía para su ción a gerencia técnica			1					60					
э		y aprueba el programa para aprobar trabajos				+			H						
4	terceri	zados						1		1440					
5	Evalúa terceri:	recursos existentes para la ejecución de los trabajos zados					1			2880					
_		ma fecha de ejecución del mantenimiento		1						240					
6		ciendo la fecha de entrega		_		-									
7	_	el mantenimiento a las maquinas asignadas		1		-				60					
8		oa el informe, único encargado de realizar viento correspondiente			1					60					
	1 - 0 -	TOTAL	0	4	2	0	1	1	0	11970					
					SIM	ULA	CIO	N A	CTU	AL					
S	IGLA	COMPOSICION DE ACTIVIDADES	N	0.	1	Tien	npo(Mir	1)	%					
V.A.	.c.	VALOR AGREGADO CLIENTE	()			0			0,00					
V.A.	E.	VALOR AGREGADO EMPRESA		ļ			7530)		62,91					
Р		PREPARACION	2	2			120			1,00					
E		ESPERA	()			0			0,00					
м		MOVIMIENTO	1	1			2880)		24,06					
			1	L			1440)		12,03					
<u> </u>		INSPECCION	+	,						0.00					
Α		ARCHIVO	(J			0			0,00					
T.T.		TIEMPO TOTAL	8	3		1	197	0		100,00					
T.V.	A.	TIEMPO VALOR AGREGADO	75	30						•					
V.A.		VALOR AGREGADO	62,	91											
S.V.	A.	SIN VALOR AGREGADO	37,	.09											

Fuente: "Kingmilk S.A." Autores: Juan Murillo & Diego Ortega



Gráfico 3.35. Estadística actual de plan de mantenimiento preventivo.

3.4. IMPLEMENTACION DE ISHIKAWA PARA IDENTIFICACIÓN DE CAUSAS Y MEJORA DE UN PROBLEMA.

Damos una explicación del uso de esta herramienta y para ello elegimos el proceso de recepción de materia prima y diferencias en inventario, que se determino como problema al realizar las pruebas de calidad estén dentro de los parámetros establecidos, por lo tanto no podría pasar a producción.

Proveedores Ganado Incumplimiento Proveedores no al plan de calificados vacunación Sistema de Ordeño Ganado obsoleto enfermo Materia prima en mal estado Falta de Equipos no calibrados mantenimiento Demora en Equipos obsoletos entrega Transporte Equipos

3.4.1. Materia prima en mal estado - Identificación de Causas y revisión de ideas.

Gráfico 3.36. Identificación de causas y revisión de ideas-Materia prima en mal estado.

Tabla 3.25. Causas encontradas para ser solucionadas.

CAUSAS ENCONTRADAS	DESCRIPCIÓN											
Ganado enfermo	El personal del departamento de operaciones ganaderas se encuentra incumpliendo con el plan de vacunación anual, por falta de personal capacitado, el cual aumenta el riesgo de que el ganado pueda contraer enfermedades y por ende produzca leche de mala calidad.											
Demora en entrega de la leche	El personal del departamento de planificación y logística entrega la leche a la planta de producción, ellos deben entregar la leche en los horarios establecidos y con la temperatura correspondiente luego de los ordeños realizados en las haciendas, para minimizar el riesgo en que la leche se dañe.											
Proveedores no calificados	La compañía se encuentra aceptando leche de productores que no han sido calificados, aumentando el riesgo de que ingresemos a planta leche de mala calidad ya que los análisis realizados son en base a muestras.											

Fuente: "Kingmilk S.A."
Autores: Juan Murillo & Diego Ortega

3.4.1.1 CAUSA NÚMERO UNO: GANADO ENFERMO

Tabla 3.26. CAUSA NÚMERO UNO: GANADO ENFERMO

	# CAUSA	CAUSA	ACTIVIDAD SECUENCIAL	RESPONSABLE	AREA		MES		1 04		S 2	C4 !		MES		1 0		S 4	INSTRUMENTOS DE TRABAJO	RECURSOS
			Busqueda de especialistas	Coordinador de Ganadería	Operaciones Ganaderas	51	S2 S	3 54	1 51	52	53	54	51	52 5	3 54	1 51	52	53	Medios Publicitarios y de selección	Monetarios (\$)
			2 Calificación y selección	Coordinador de Ganadería	Operaciones Ganaderas														Entrevistas a preseleccionados	Monetarios (\$)
Filonto			Negociación y contratación	Gerente de Actividades Ganaderas	Operaciones Ganaderas														Ejecuta Contratación	Monetarios (\$)
•			Planifica y estructura grupo de trabajo	Médico Veterinario	Operaciones Ganaderas														Ejecuta Asesoría	Monetarios (\$)
"Kinamilk	1	Ganado enfermo	5. Realizar análisis del Ganado	Médico Veterinario	Operaciones Ganaderas														Ejecuta Asesoría	Monetarios (\$)
₩ S A			5.1 Aplica y propone mejoras	Médico Veterinario	Operaciones Ganaderas														Ejecuta Asesoría	Monetarios (\$)
"			5.2 Asesora a personal de la compañía	Médico Veterinario	Operaciones Ganaderas														Reunión	Monetarios (\$)
			5.3 Comunica los resultados	Médico Veterinario	Operaciones Ganaderas														Reunión	Monetarios (\$)
			5.4 Capacita para cumplir con el plan	Médico Veterinario	Operaciones Ganaderas														Reunión	Monetarios (\$)

DONDE?

QUIEN?

CUANDO?

COMO?

CON QUE?

Fuente: "Kingmilk S.A."
Autores: Juan Murillo & Diego Ortega

QUE?

3.4.3 CAUSA NÚMERO DOS: DEMORA EN ENTREGA DE LECHE TABLA 3.27. CAUSA NÚMERO DOS: DEMORA ENENTREGA DE LECHE

		QUE?		QUIEN?	DONDE?			С	UAN	IDO?				COMO?	CON QUE?
	# CAUSA	CAUSA	ACTIVIDAD SECUENCIAL	RESPONSABLE	AREA	MES 1		1ES 2 2 S3		M S1 S	ES 3 2 S3	S4	MES 4	INSTRUMENTOS DE TRABAJO	RECURSOS
			Planificación de producción	Jefe de Producción	Producción									Sistema de Producción	Monetarios (\$)
			Analisis de producción por hacienda	Jefe de Producción	Producción									Sistema de Producción	Monetarios (\$)
<u>'</u>			de transnorte	Jefe de Planificación y Logística	Planificación y Logística									Control de Transporte	Monetarios (\$)
			abastecimiento y rutas	Jefe de Planificación y Logística	Planificación y Logística									Control de Transporte	Monetarios (\$)
:		entrega de	5. Recolección de leche en haciendas	Transportista	Planificación y Logística									Camión recolector	Monetarios (\$)
<u> </u>			condiciones aptas	Transportista	Planificación y Logística									Camión recolector	Monetarios (\$)
			5.2 Sellos de seguridad numerados	Administrador Hacienda	Operaciones Ganaderas									Sellos de seguridad- Tanquero de Leche	Monetarios (\$)
			5.3 Transporta a planta	Transportista	Planificación y Logística									Camión recolector	Monetarios (\$)
			5.4 Ingresa materia prima para producción	Jefe de Inventario	Inventarios									Sistema de Inventario	Monetarios (\$)

Fuente: "Kingmilk S.A." Autores: Juan Murillo & Diego Ortega

3.4.4 CAUSA NÚMERO TRES: PROVEEDOR NO CALIFICADO TABLA 3.28. CAUSA NÚMERO TRES: PROVEEDOR NO

ON QUE?	
ECURSOS	
netarios (\$)	
netarios (\$)	
netarios (\$)	C
netarios (\$)	ALIFI
netarios (\$)	CADO
netarios (\$)	

COMO?

			40						_			<u> </u>		_			come.	CON QUE:
# CAUSA	CAUSA	ACTIVIDAD SECUENCIAL	RESPONSABLE	AREA	S1	ME S2	S4	S1	 S 2	_	1 S1		ES:	1 S1	MES 4 S1 S2 S3 S4		INSTRUMENTOS DE TRABAJO	RECURSOS
		Busqueda de proveedores	Coordinador de Ganadería	Operaciones Ganaderas													Haciendas de la Zona	Monetarios (\$)
		2. Calificación y selección	Coordinador de Ganadería	Operaciones Ganaderas													Visitas a las haciendas preseleccionados	Monetarios (\$)
		3. Realiza análisis de leche	Asistente de Laboratorío	Calidad													Laboratorío	Monetarios (\$)
		3.1 Aceptación de la Materia Prima	Asistente de Laboratorío	Calidad													Laboratorío	Monetarios (\$)
3	Proveedor no calificado	Planifica compras a realizar en el periodo	Coordinador de Ganadería	Operaciones Ganaderas													Plan de compra de leche	Monetarios (\$)
		5. Negociación y contratación	Coordinador de Ganadería	Operaciones Ganaderas													Documentación laboral	Monetarios (\$)
		6. Ingreso como proveedor calificado	Coordinador de Ganadería	Operaciones Ganaderas													Sistema de Ganadería	Monetarios (\$)
		6.1 Actualiza base de proveedores calificados	Asistente de Ganadería	Operaciones Ganaderas													Sistema de Ganadería	Monetarios (\$)
		7. Generación de contratos de abastecimiento	Coordinador de Ganadería	Operaciones Ganaderas													Contratos	Monetarios (\$)

CUANDO?

Fuente: "Kingmilk S.A."
Autores: Juan Murillo & Diego Ortega

QUE?

QUIEN?

DONDE?

3.4.2. Diferencias en Inventarios - Identificación de Causas y revisión de ideas.

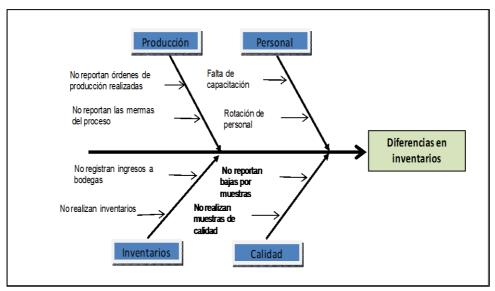


Gráfico 3.37. Identificación de causas y revisión de ideasdiferencias de inventarios

Tabla 3.29. Causas encontradas para ser solucionadas. Fuente: "Kingmilk S.A."

CAUSAS ENCONTRADAS	DESCRIPCIÓN
Falta de capacitación	El personal del departamento de inventarios por encontrarse implicito en el problema la alta rotación del personal, no se prepara de una buena forma capacitando al personal recien ingresado en el manejo de las herramientas de la compañía.
No realizan inventarios físicos	El personal del departamento de inventarios no se encuentra cumpliendo con el plan de control de inventarios que tiene diseñado la compañía, esto aumenta el riesgo en tener desviaciones importantes en las conciliaciones tantas físicas como en el sistema.

Autores: Juan Murillo & Diego Ortega

3.4.2.1. CAUSA NÚMERO UNO: FALTA DE CAPACITACION

TABLA 3.30. CAUSA NÚMERO UNO: FALTA DE

	Q	UE?	QUIEN?	DONDE?								COMO?	CON QUE?						
# CAUSA	CAUSA	ACTIVIDAD SECUENCIAL	RESPONSABLE	AREA	S1	ME S2		S4			S 2	S1	MES S2	S 3 S3 S	4 S1	S 4	S4	INSTRUMENTOS DE TRABAJO	RECURSOS
		Busqueda de especialistas	Gerente de Unidad	Todas														Medios Publicitarios y de selección	Monetarios (\$)
		2. Calificación y selección	Gerente de Unidad	Todas														Entrevistas a preseleccionados	Monetarios (\$)
		3. Negociación y contratación	Gerente de Unidad	Todas														Ejecuta Contratación	Monetarios (\$)
		Planifica y estructura plan de trabajo de capacitación	Asesor Externo	Todas														Ejecuta Asesoría	Monetarios (\$)
1		5. Realiza capacitación por área	Asesor Externo	Todas														Ejecuta Asesoría	Monetarios (\$)
1	capacitación	5.1 Aplica y propone mejoras	Asesor Externo	Todas														Ejecuta Asesoría	Monetarios (\$) Monetarios (\$)
		5.2 Implementa mejoras y asesora al personal	Asesor Externo	Todas														Ejecuta Asesoría	Monetarios (\$)
		5.3 Comunica los resultados	Asesor Externo	Todas														Ejecuta Asesoría	Monetarios (\$)
		5.4 Elabora procedimientos de capacitación para personal de áreas	Asesor Externo	Todas														Ejecuta Asesoría	Monetarios (\$

Fuente: "Kingmilk S.A." Autores: Juan Murillo & Diego Ortega

3.4.2.2. CAUSA NÚMERO DOS: NO REALIZAN INVENTARIOS **FÍSICOS**

TABLA 3.31. CAUSA NÚMERO DOS: NO REALIZAN **INVENTARIOS FÍSICOS**

MES 1 MES 2 MES 3 MES 4 ACTIVIDAD **INSTRUMENTOS** # CAUSA CAUSA RESPONSABLE AREA RECURSOS SECUENCIAL S1 S2 S3 S4 S1 S2 S3 S4 S1 S2 S3 S4 S1 S2 S3 S4 DE TRABAJO 1. Planificación de Jefe de Control Plan Anual de inventarios Contraloría Monetarios (\$) Auditoría anuales 2. Aprobación del plan de Plan Anual de Jefe de Contraloría Contraloría Monetarios (\$) Auditoría inventarios anuales 3. Asignación de Asistentes de Jefe de Contraloría | Contraloría Monetarios (\$) recursos a las Contraloría unidades Bodegas de 4.Realizan control Asistente de Contraloría Monetarios (\$) Produción y de inventarios Contraloría Materiales 4.1 Realiza actas Asistente de de diferencias en Contraloría Actas de Inventarios Monetarios (\$) Contraloría No realizan caso que exista 2 Inventarios 4.2 Se realiza **Físicos** informe de control Informe de Control Jefe de Contraloría Monetarios (\$) interno con las Contraloría Interno diferencias y iustificaciones 5. Se procede a descuento al Jefe de Contraloría-Contraloría Nómina Monetarios (\$) empleado en caso Jefe de Nómina de faltante no justificado 6. Se realiza los Coordinador de Sistema de ajustes por Inventarios Monetarios (\$) Inventario Inventario faltantes 7. Cuadra Sistema de inventario en Jefe de Inventario Inventarios Monetarios (\$) Inventario sistema

CUANDO?

COMO?

CON QUE?

Fuente: "Kingmilk S.A." Autores: Juan Murillo & Diego Ortega QUE?

QUIEN?

DONDE?

CAPITULO IV CONCLUSIONESY RECOMENDACIONES

4.1. CONCLUSIONES

En base a los conocimientos obtenidos de las operaciones de la compañía y al análisis aplicado se mencionan las siguientes conclusiones:

- 1. En el análisis realizado, se pudo identificar procesos ineficientes, duplicados y repetitivos en ciertas unidades funcionales, la falta de una estructura más solida, la inexistencia de procesos bien definidos, la carencia de una buena comunicación organizacional y el desconocimiento de las actividades en las que el personal operativo y administrativo está involucrado dentro de los procesos.
- Observamos que Kingmilk no posee un direccionamiento estratégico y claro que le permita desarrollar actividades orientadas a la consecución de la misión, visión y objetivos estratégicos.
- Cada departamento mantiene relación directa en ciertas actividades correspondientes otros departamentos, teniendo la facilidad de observar oportunidades de

mejora relacionadas al flujo de actividades en sus procesos.

- 4. Las prácticas manejadas para el levantamiento de información y la contribución de todo el personal de la compañía, permitió establecer e identificar los pasos por donde se manejan los procesos y subprocesos, con el fin de cumplir de este modo con los objetivos planteados para la investigación.
- 5. Una vez identificado los procesos realizamos los análisis donde se diseñó el mapa estratégico y la cadena de valor, permitiéndonos de esta manera obtener un enfoque general de la compañía para proceder a mejorar los procesos con los diferentes análisis de valor agregado y la ejecución del manual de procesos. Los procesos identificados como estratégicos fueron los siguientes:
- ✓ B.1.-Recepción de Materia Prima
- ✓ C.2.-Control de Inventario
- ✓ D.1.-Transporte y Logística
- En estos procesos se evidenciaron los índices de valor más bajos, esto se debe porqué poseen actividades que

no forjan valor agregado para la empresa ni para el cliente.

- 7. Una vez realizados los índices de valor agregado a los procesos, se efectuó la priorización de los mismos, a través de la matriz de priorización, estas son herramientas que permiten determinar procesos críticos y llevar a cabo la mejora de aquellos procesos que afectan directamente el desenvolvimiento de la compañía, con esto se busca es proponer acciones que favorezcan al mejor funcionamiento de los mismos y satisfagan las necesidades de sus clientes.
- 8. En el análisis del valor agregado de los procesos actuales con los procesos propuestos, se observó un incremento en el valor que la empresa genera tanto a favor del cliente interno como externo.
- 9. La compañía no ejecuta una correcta utilización de los recursos de personal que poseen, en muchos casos se asigna actividades que se pueden llevar a cabo dentro de un mismo proceso, lo que genera tiempos de demora realmente significativa y transacciones redundantes en el flujo de procesos.

- 10. Como recalcamos en la etapa de diagnóstico, no se encontraron indicadores en ninguna de las componentes de Kingmilk, por lo que los procesos propuestos y los indicadores diseñados permitirán desarrollar con mayor eficacia las actividades de la empresa.
- 11. El Manual de Procesos logra normalizar y organizar la información recopilada, por lo que se establece en una herramienta valiosa para el personal administrativo y operativo, donde se puede utilizar el instrumento al momento de existir incertidumbres sobre el proceso afectado en que se note implicado.

4.1. RECOMENDACIONES

En busca de mejorar la gestión operativa de la compañía Kingmilk y, una vez asentado el proyecto Diseño de un Sistema de Gestión por Procesos, se presentan las siguientes recomendaciones:

- 1. La Gerencia de la empresa con la finalidad implementar las oportunidades de mejoras en los procesos analizados, es primordial establecer políticas para llevar a cabo los procesos de tal forma que se determinen los lineamientos de actuación para el personal operativo y administrativo que sirva como complemento para el efectivo desarrollo de cada proceso y subproceso.
- 2. La Gerencia debe utilizar el Manual de Proceso como instrumento para constituir una estructura más sólida y formal de manera que se logre una respuesta segura a las actividades operativas, financieras y a su vez a las nuevas exigencias del mercado competitivo.
- 3. Es importante implementar el Sistema de Gestión por Procesos, con el fin de lograr resultados esperados como en la reducción de actividades que no generan valor agregado y gastos ineficientes a la compañía.

- 4. Implementar un equipo de personas completamente capacitadas que sean los encargados en trabajar constantemente en los procesos de la empresa, siendo estos responsables de controlar, evaluar y mejorar los mismos periódicamente en base a los cambios realizados en sus operaciones, enmarcándolos a la mejora continua.
- 5. Revisar periódicamente los objetivos, la estrategia y el desempeño actual de la compañía controlando y realizando las evaluaciones necesarias para guardar relación con el direccionamiento estratégico de la compañía.
- 6. Difundir mediante talleres participativos y capacitaciones el modelo planteado al personal de la empresa, con el fin de socializar y capacitar a los empleados para así eliminar la inseguridad y el desconcierto, que puede causar implementar el sistema de gestión por procesos y que podría afectar el desarrollo de la compañía.

INDICE DE ANEXOS

- **ANEXO 1**. FORMATOSUTILIZADOS
- **ANEXO 2. DIAGRAMADEFLUJOPROCESOSACTUALES**
- **ANEXO 3.** ANALISIS DE VALOR AGREGADO PROCESOS ACTUALES
- **ANEXO 4.** ANALISIS DE VALOR AGREGADO PROCESOS MEJORADOS
- **ANEXO 5.**TABLARESUMEN DE INDICADORES
- **ANEXO 6.** MATRIZ DE HOLMES Y DIAGRAMADE PARETO
- **ANEXO 7.** MANUALDE PROCESOS

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 1 de 85

MANUAL DE PROCESOS DE LA PRODUCCIÓN DE PRODUCTOS LÁCTEOS 2012

Elaborado por:	Diego Ortega &Juan Murillo	Fecha:
Revisado por:	Econ. Julio Aguirre	Fecha:
Aprobado por:		Fecha:

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 2 de 85

CONTENIDO

1.	Objetivo 5
2.	Alcance5
3.	Definiciones 6
4.	Mapa de Procesos 8
5.	Procesos de la Producción9
	5.1. A Compras9
	5.1.1. A.1 Calificación9
	Alcance, Responsable, Entradas, Salidas, Recursos, Controles,
	Diagrama de Flujo, Descripción de las Actividades, Análisis de Valor
	Agregado, Descripción del Proceso
	5.1.2. A.2 Aceptación14
	Alcance, Responsable, Entradas, Salidas, Recursos, Controles,
	Diagrama de Flujo, Descripción de las Actividades, Análisis de Valor
	Agregado, Descripción del Proceso
	5.1.3. A.3 Abastecimiento19
	Alcance, Responsable, Entradas, Salidas, Recursos, Controles,
	Diagrama de Flujo, Descripción de las Actividades, Análisis de Valor
	Agregado, Descripción del Proceso
	5.2. B Producción24
	5.2.1. B.1 Recepción de Materia Prima24
	Alcance, Responsable, Entradas, Salidas, Recursos, Controles,
	Diagrama de Flujo, Descripción de las Actividades, Análisis de Valor
	Agregado, Descripción del Proceso
	5.2.2. B.2 Pruebas de Calidad29
	Alcance, Responsable, Entradas, Salidas, Recursos, Controles,
	Diagrama de Flujo, Descripción de las Actividades, Análisis de Valor
	Agregado, Descripción del Proceso
	5.2.3. B.3 Producción de Lácteos34
	Alcance, Responsable, Entradas, Salidas, Recursos, Controles,
	Diagrama de Flujo, Descripción de las Actividades, Análisis de Valor
	Agregado, Descripción del Proceso

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 3 de 85

5.3. C Almacenamiento
5.3.1. C.1 Compras de Materiales 39
Alcance, Responsable, Entradas, Salidas, Recursos, Controles,
Diagrama de Flujo, Descripción de las Actividades, Análisis de Valor
Agregado, Descripción del Proceso
5.3.2. C.2 Control de Inventarios 44
Alcance, Responsable, Entradas, Salidas, Recursos, Controles,
Diagrama de Flujo, Descripción de las Actividades, Análisis de Valor
Agregado, Descripción del Proceso
5.4. D Distribución
5.4.1. D.1 Transporte y Logística 49
Alcance, Responsable, Entradas, Salidas, Recursos, Controles,
Diagrama de Flujo, Descripción de las Actividades, Análisis de Valor
Agregado, Descripción del Proceso
5.4.2. D.2 Planificación 54
Alcance, Responsable, Entradas, Salidas, Recursos, Controles,
Diagrama de Flujo, Descripción de las Actividades, Análisis de Valor
Agregado, Descripción del Proceso
5.5. E Recursos Humanos
5.5.1. E.1 Selección de Personal 59
Alcance, Responsable, Entradas, Salidas, Recursos, Controles,
Diagrama de Flujo, Descripción de las Actividades, Análisis de Valor
Agregado, Descripción del Proceso
5.5.2. E.2 Capacitaciones 64
Alcance, Responsable, Entradas, Salidas, Recursos, Controles,
Diagrama de Flujo, Descripción de las Actividades, Análisis de Valor
Agregado, Descripción del Proceso
5.6. F Sistemas 69
5.6.1. F.1 Mantenimiento de Equipos 69
Alcance, Responsable, Entradas, Salidas, Recursos, Controles,
Diagrama de Flujo, Descripción de las Actividades, Análisis de Valor
Agregado, Descripción del Proceso

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 4 de 85

5.6.2. F.2 Actualización de Software	74
Alcance, Responsable, Entradas, Salidas, Recursos, Cont	roles,
Diagrama de Flujo, Descripción de las Actividades, Análi	sis de
Valor Agregado, Descripción del Proceso	
5.7. G Mantenimiento	79
5.7.1. G.1 Plan de Mantenimiento Preventivo	79
Alcance, Responsable, Entradas, Salidas, Recursos, Cont	roles,
Diagrama de Flujo, Descripción de las Actividades, Análi	sis de
Valor Aareaado. Descripción del Proceso	

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 5 de 85

1. Objetivos

Proporcionar lineamientos para cada una de las áreas de la empresa en lo que respecta la realización de cada una de las actividades de los procesos.

Facilitar los procesos de inducción para el personal, presentando de manera clara sus responsabilidades y actividades a realizar y facilitar la forma de evaluación y su cumplimiento.

Ayudar en la toma de decisiones en base a los resultados obtenidos de los indicadores, y a su vez retroalimentar y mejorar los procesos en caso de ser necesario.

Facilitar una guía para los empleados en los diferentes procesos y aumentar su eficiencia en las operaciones diarias.

2. Alcance

El presente manual comprende todos los procesos de la producción de lácteos, guía y direcciona el cómo se debe realizar cada uno de estos y su forma de evaluación. Este manual se divide en procesos críticos que son de vital importancia para la empresa y procesos de apoyo que son una base para que los críticos se lleven a cabo. Además presenta el mapa de procesos, diagramas de flujo y análisis de valor agregado.

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 6 de 85

3. Definición

Proceso

Según las normas ISO 9000-2008 apartado 3.4.1 define un "Proceso" como: Conjunto de actividades mutuamente relacionadas o que interactúan, las cuales transforman elementos de entrada en resultados". Considera además que los elementos de entrada para un proceso son generalmente resultados de otros procesos.

Actividad

Es el conjunto de acciones que se llevan a cabo para cumplir las metas de un programa o subprograma de operación, que consiste en la ejecución de ciertos procesos o tareas (mediante la utilización de los recursos humanos, materiales, técnicos, y financieros asignados a la actividad con un costo determinado), y que queda a cargo de una entidad administrativa de nivel intermedio o bajo.

Entradas

En teoría de la información, una entrada se refiere a la información recibida en un mensaje, o bien al proceso de recibirla.

Salidas

Se refiere a un producto, efecto, consecuencia, resultado o servicio creado por un proceso. Incluso únicamente puede tratarse de un dato, puede ser un dato primario que lleve a proceso posterior.

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 7 de 85

Mapa de Procesos

Muchos de los procesos fluyen horizontalmente a través de las clásicas organizaciones funcionales (por departamentos); en algún área pudiera haber un nicho de poder planteando problemas de asignación de responsabilidad sobre la totalidad del proceso, que no debe ir acompañada de autoridad ejecutiva sobre los recursos para no interferir con la jerárquica.

Diagrama de Flujo

El diagrama de flujo es la representación gráfica del proceso, se utiliza en disciplinas como la programación, la economía, los procesos de producción, etc. Estos diagramas utilizan símbolos con significados bien definidos que representan los pasos, y representan el flujo de ejecución mediante flechas que conectan los puntos de inicio y fin del proceso.

Indicadores de Gestión

Es la expresión cuantitativa del comportamiento y desempeño de un proceso, cuya magnitud al ser comparada con algún nivel de referencia, puede estar señalando una desviación sobre la cual se toman acciones correctivas o preventivas según el caso, remonta su éxito al desarrollo de la filosofía de calidad total creada por americanos y aplicada acertadamente por japoneses.

Manual de Procesos

En un manual de procesos se describen los elementos de todo proceso: objetivo, alcance, diagrama de flujo, actividades, responsables, documentos, proveedores, entradas, salidas, clientes, normas de operación e indicadores; Para que este Manual sea útil deberá de actualizarse por lo menos cada año, o cuando se establezcan mejoras en los procesos.

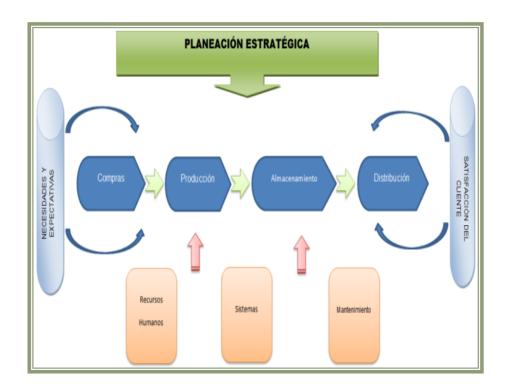
Productos Lácteos Mai

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 8 de 85

4. Mapa de Procesos



Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 9 de 85

5. Procesos de la Producción

5.1. A.- Compras

La gestión de compra abarca la calificación de productores de leche, aceptación de los proveedores de acuerdo a las especificaciones de la empresa y el abastecimiento oportuno de acuerdo a la necesidad de las líneas de producción.

5.1.1. A.1.- Calificación

Alcance

El alcance de este proceso es localizar productores de leche que cumplan con los requerimientos de la empresa

Responsable

Jefe de Compras

Entradas

Especificaciones para productores.- Requerimientos que deben cumplir para comprar el producto.

Salidas

El resultado de este proceso es la aprobación de la compra a productores calificados.

Recursos

- Recursos Humanos: Asistente y Jefe de Compras
- Recursos Físicos: Departamento de compras
- Recursos Tecnológicos: Cuentan con computadoras, impresora, teléfono

Controles

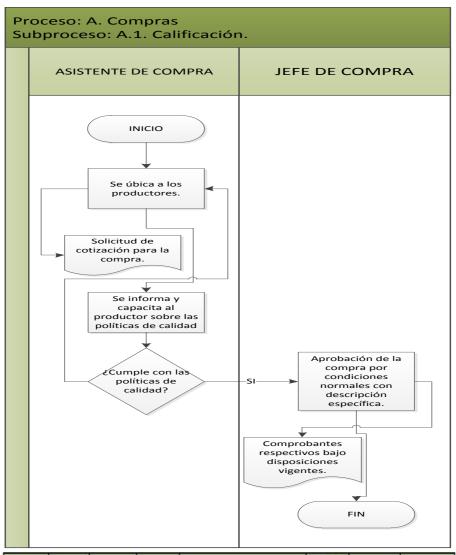
- Políticas de compras
- Especificaciones para productores

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 10de 85

Diagrama de Flujo



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Compras	ii	Productividad	Mide porcentaje de productores calificados	# de productores que = cumplen con el requerimiento Total de productores	%	Mensual	Reporte de calificación

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 11 de 85

Descripción de las Actividades

DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES

PROCESO: COMPRAS

SUBPROCESO: CALIFICACIÒN

CÓDIGO: (A.1)

MISIÓN: Seleccinar productores idoneos según requerimientos y politicas de la empresa

No.	Actividad	Entidad	Descripción	Responsable
1	Se ubica a los proveedores	Departamento Compras	Se decide la realizacion de la compras de acuerdo a las especificaciones requeridas	Asistente de Compras
2	Se informa y capacita al productor sobre las politicas de calidad	Departamento Compras	Induccion sobre requerimientos en calidad de productos	Asistente de Compras
3	Aprobacion de la compra por condiciones normales con descripcion especifica	Departamento Compras	Se decide la realizacion de la compras de acuerdo a las especificaciones requeridas	Jefe de Compras
Elaborado por :		Diego Ortega & .	Fecha:	
Revisado por:		Econ. Julio Agui	Fecha:	
Apro	bado por:			Fecha:

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 12 de 85

Caracterización del proceso

Proceso:	COMPRAS	Código:	Α	
Subproceso:	CALIFICACIÓN	Código:	A.1	
Responsable: JEFE DE COMPRAS				
Misión : Seleccionar productores idoneos según las politicas de la empresa				

Proveedor					Cliente	
Interno	Externo	Insumo	Transformación	Producto	Interno	Externo
Haciendas Propias	Mercado Externo	Compras	El Departamento de producción solicita a Compras la cantidad de leche a necesitar y comprar según el plan de ventas efectuado por el personal de Ventas para cumplir con lo pronosticado a vender.		Producción	Consumidor Final

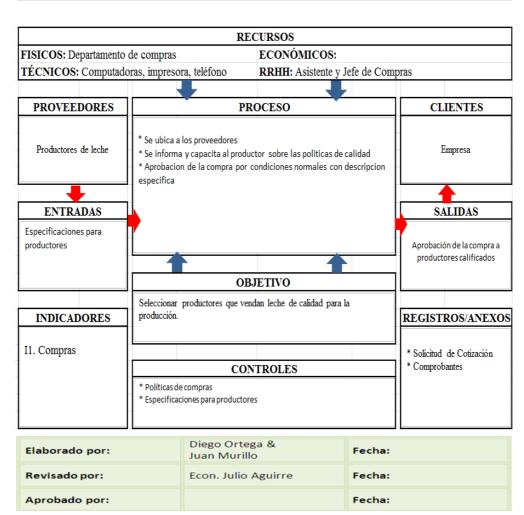
Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 13 de 85

Descripción del Proceso

DESCRIPCIÓN DEL PROCESO							
NOMBRE DEL PROCESO: CALIFICACIÒN	CODIFICACIÓN: A.1	EDICIÓN No.: 1					
PROPIETARIO DEL PROCESO: Jefe de Compras FECHA: SEPTIEMBRE-2012							
ALCANCE: Localizar productores de leche que cumplan con los requerimientos de la empresa							



Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 14 de 85

5.1.2 A.2.- Aceptación

Alcance

El alcance de este proceso es garantizar el cumplimiento de los centros de acopio y de los proveedores.

Responsable

Jefe de Compras

Entradas

Requerimientos que deben cumplir los proveedores

Salidas

El resultado de este proceso es la ficha técnica de calidad

Recursos

- Recursos Humanos: Asistente y Jefe de Compras
- Recursos Físicos: Departamento de compras
- Recursos Tecnológicos: Cuentan con computadoras, impresora, teléfono.

Controles

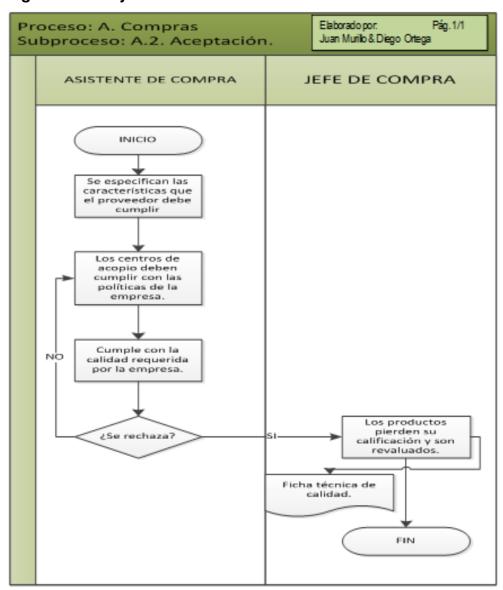
- Políticas de calidad
- Especificaciones para proveedores

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 15 de 85

Diagrama de Flujo



INDICADOR SIMBOLO		R SIMBOLOGÍA VARIABLE DE		ESCRIPCIÓN FORMULA		FRECUENCIA	Fuente de Datos	
Centros de acopio	11	Calidad	Mide porcentaje de calidad requerida	#de centros de acopio que cumplen % de aceptación a la = política de calidad Total de centros de acopio	%	Mensual	Reporte de calidad.	

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 16 de 85

Descripción de las Actividades

DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES								
SUB	CESO: COMPRAS PROCESO: ACEPTACIÒN IÓN: Verificar calidad del proc	łucto y cumplimi	iento de los proveedores	CÓDIGO: (A) CÓDIGO: (A.2)				
No.	Actividad	Entidad	Descripción	Responsable				
1	Se especifican las caracteristicas que el proveedor debe cumplir	Departamento de Compras	Revision del cumplimiento de los proveedores	Asistente de Compras				
2	Los centros de acopio deben cumplir con las politicasde la empresa	Departamento de Compras	Corfirmacion de cumplimiento de los centros de acopio	Asistente de Compras				
3	Cumple con la calidad requerida por la empresa	Departamento de Compras	Se acepta o se rechaza proveedor	Asistente de Compras				
Los productos pierden su calificacion y son revaluados		Departamento de Compras	-					
Elab	orado por :	Diego Ortega &	Fecha:					
Revi	sado por:	Econ. Julio Agu	Fecha:					
Apro	bado por:			Fecha:				

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 17 de 85

Caracterización del proceso

Proceso: COMPRAS		Código:	А	
Subproceso:	ACEPTACIÓN	Código:	A.2	
Responsable: JEFE DE COMPRAS				
Misión : Verificar calidad del producto y cumplimiento de proveedores				

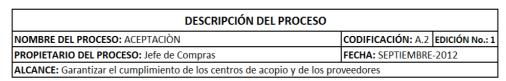
Provee	dor				Clie	ente
Interno	Externo	Insumo	Transformación	Producto	Interno	Externo
Haciendas Propias	Mercado Externo	Compras	El Departamento de compras analiza la calidad de la leche que mantiene el proveedor que va a formar parte de la compañía.	Leche cruda y Suero de leche	Producción	Consumidor Final

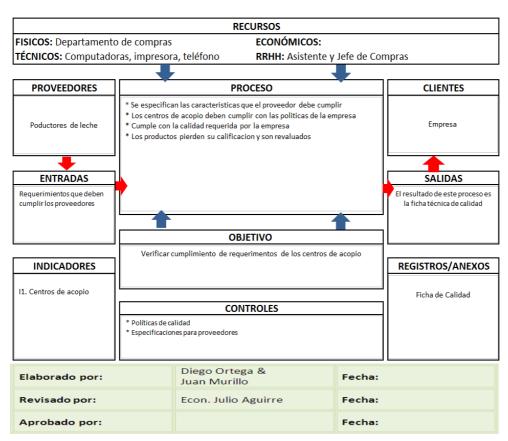
Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 18 de 85

Descripción del Proceso





Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 19 de 85

5.1.3. A.3.- Abastecimiento

Alcance

El alcance de este proceso es abastecer oportunamente todas las líneas de productos.

Responsable

Jefe de Compras

Entradas

Proyecciones de Compra

Orden de Compra

Salidas

La salida de este proceso es el ingreso físico de los productos en cada una de las líneas requeridos.

Recursos

- Recursos Humanos: Asistente y Jefe de Compras
- Recursos Físicos: Departamento de compras
- Recursos Tecnológicos: Cuentan con computadoras, impresora, teléfono.
- Recursos Económicos: Lo que corresponde al valor de la orden de compra

Controles

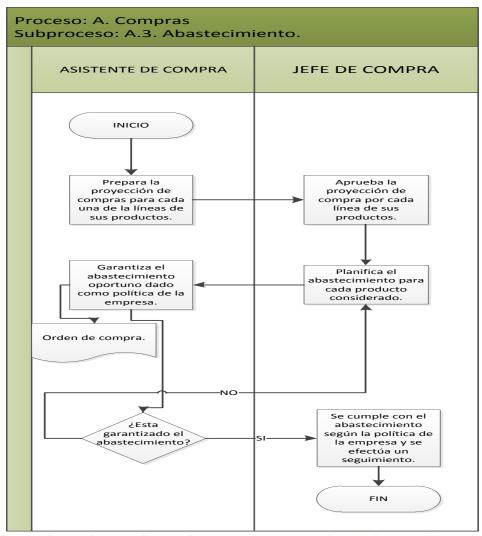
- Política de la empresa
- Seguimiento del ingreso de productos

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 20 de 85

Diagrama de Flujo



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Proyecciones	ıı	Eficiencia	Mide porcentaje de proyecciones aprobadas	#de veces que se cumple = \frac{la política de abastecimiento}{Total de proyeccciones de compra	%	Mensual	Plan de Compras

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 21 de 85

Descripción de las Actividades

	DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES										
-	PROCESO: COMPRAS CÓDIGO: (A)										
	PROCESO: ABASTECIMIE	CÓDIGO: (A.3)									
MIS	ION: Garantizar que las proyec	cciones sean con	rectas y que el abastecimiento sea	oportuno							
No.	Actividad	Entidad	Descripción	Responsable							
1	Prepara la Proyeccion de compras para cada una de las lineas de productos	Departamento de Compras	Revisa necesidad de productos para cada linea y hace la proyección	Asistente de Compras							
2	Aprueba la proyección de compras por cada linea de productos	Departamento de Compras	Revisa y aprueba proyección	Jefe de Compras							
3	Planifica abastecimiento para cada producto considerado	Departamento de Compras	Comunica y programa limada entrada de los productos	Jefe de Compras							
4	Garantiza el abastecimiento oportuno dado como politica de la empresa	Departamento de Compras	Ingresa los productos en el tiempo estimado y distribuye en cada linea de acuerdo a la orden de compra	Asistente de Compras							
5	Se cumple con el abastecimiento según la politica de la empresa y se efectua seguimiento	Departamento de Compras	Revision de las actividades de ingreso de productos	Jefe de Compras							
Elab	orado por :	Diego Ortega &	Juan Murillo	Fecha:							
Revi	sado por:	Econ. Julio Agu	irre	Fecha:							
Apro	bado por:			Fecha:							

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 22 de 85

Caracterización del proceso

Proceso:	COMPRAS	Código:	Α
Subproceso:	ABASTECIMIENTO	Código:	A.3
Responsable:	JEFE DE COMPRAS		
Misión :	Garantizar que las proyecciones sean las correctas y qu sean oportunos	ie los abaste	cimientos

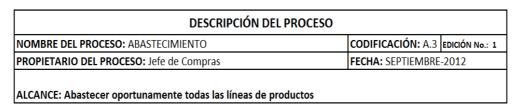
Proveedor					Cliente		ente
Interno	Externo	Insumo	Transformación	Producto	Interno	Externo	
Haciendas Propias	Mercado Externo	Compras	El Departamento de compras cumple con las fechas de entrega prometida del producto solicitado para que se use en la producción diaria.	Leche cruda y Suero de leche	Producción	Consumidor Final	

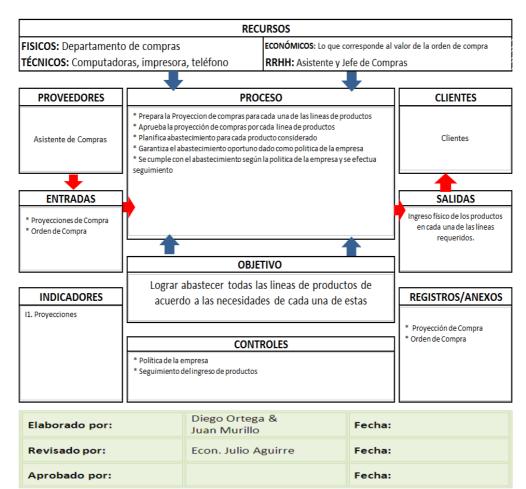
Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 23 de 85

Descripción del Proceso





Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 24 de 85

5.2. B.- Producción

La gestión de producción abarca la recepción de materia prima necesaria para producir, la prueba de calidad hecha a la materia prima y a su vez la revisión del funcionamiento y buen estado de las maquinas y también la producción de lácteos.

5.2.1. B.1.- Recepción de Materia Prima

El alcance de este proceso es proveer de materia prima a la planta de acuerdo a requerimientos de la producción que se va a realizar.

Responsable

Gerente de Operaciones

Entradas

Solicitud de materia Prima a proveedor

Salidas

La salida de este es el almacenamiento de la materia prima en la planta.

Recursos

- Recursos Humanos: Gerente de Laboratorio y Jefe de Operaciones
- Recursos Físicos: Departamento de Operaciones y Planta
- Recursos Tecnológicos: Cuentan con computadoras, impresora, teléfono y equipos para pruebas de laboratorio.
- Recursos Económicos: Lo que corresponde al valor de la materia prima.

Controles

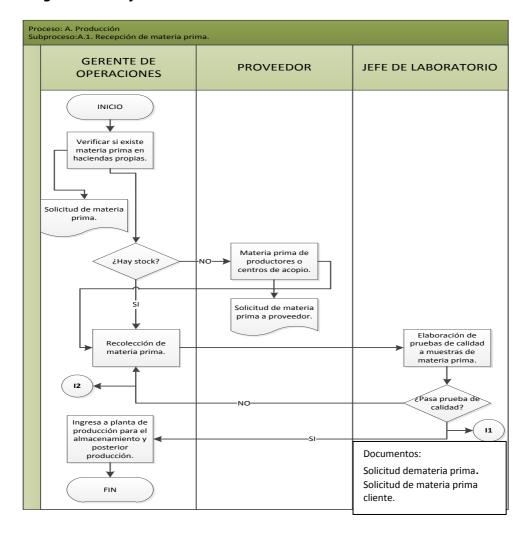
- Requerimientos para productores
- Control y seguimiento del Departamento de Operaciones en ingreso de materia prima a la planta.

Productos Lácteos

Manual de Procesos

Pág. 25 de 85

Diagrama de Flujo



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de datos
Materia	prima II Efectivio	Efectividad	Mide que cantidad se	Cantidad de pruebas aceptadas	%	Semanal	
aceptada		Licentiado	dispondria para la venta	Total de pruebas realizadas		Seminor	Reporte de analisis de
Materia prima rechazada	12	Positivas Negativas	Cuantifica MP rechazadas	Cantidad de pruebas rechazadas Total de pruebas realizadas	%	Mensual	muestras

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 26 de 85

Descripción del Proceso

	DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES										
SUB	CESO: PRODUCCIÒN PROCESO: RECEPCION DI IÓN: Obtener materia prima de	CÓDIGO: (B) CÓDIGO: (B.1)									
No.	Actividad	Entidad	Descripción	Responsable							
1	Veificar si existe materia prima en haciendas propias	Departamento de Operaciones	Contacta y verifica si hay sufiente materia prima para la producción en las haciendas	Gerente de Operaciones							
2	Compra de materia prima de productores y de centros de acopio	Proveedores	Procede a realizar la compra ya sea a productores o centros de acopio	Gerente de Operaciones							
3	Recolección de materia prima	Departamento de Operaciones	Se envia transporte y contenedores para la recolección de la materia prima	Gerente de Operaciones							
4	Elaboración de pruebas de calidad a muestras de materia prima	Planta	Se toma muestras y se realiza pruebas a la materia prima para verificar su calidad	Jefe de Laboratorio							
5	Ingresa a planta de producción para almacenamiento y posterior producción	Departamento de Operaciones	Se almacena la materia prima en la planta	Gerente de Operaciones							
	orado por :	Diego Ortega &		Fecha:							
	sado por:	Econ. Julio Agui	irre	Fecha:							
Apro	bado por:			Fecha:							

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 27 de 85

Caracterización de procesos

Proceso:	PRODUCCIÒN	Código:	(B)
Subproceso:	ubproceso: RECEPCION DE MATERIA PRIMA		(B.1)
Responsable:	Gerente de Operaciones		
Misión :	Obtener materia prima de calidad de productores y lleva	ırla a la planta	Э.

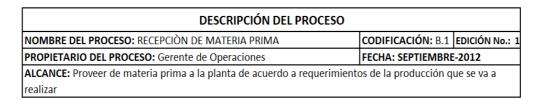
Provee	Proveedor		Proveedor			Cliente	
Interno	Externo	Insumo	Transformación	Producto	Interno	Externo	
Haciendas Propias y proveedores	Mercado Externo	Materia Prima Leche	El Departamento de producción solicita Materia Prima a las haciendas y proveedores cantidad de leche a necesitar y elaborar según el plan de ventas.	Leche cruda y Suero de leche	Producción e Inventarios	Consumidor Final	

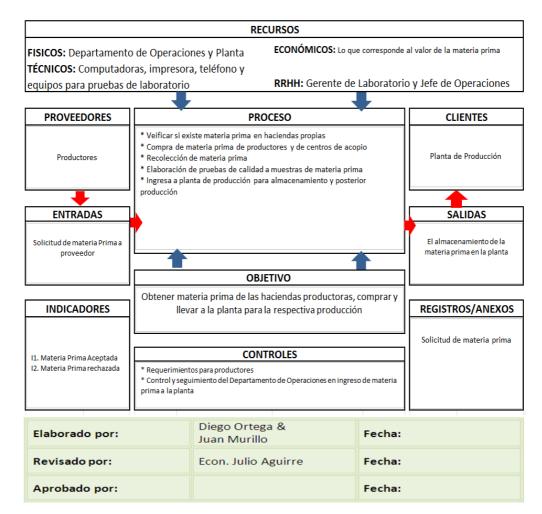
Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 28 de 85

Descripción de las Actividades





Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 29 de 85

5.2.2. B.2.- Pruebas de Calidad

Alcance

El alcance de este proceso es realizar pruebas de calidad a toda la materia prima, garantizar el buen funcionamiento de las maquinas en la planta.

Responsable

Jefe de Control de Calidad

Jefe de Laboratorio

Entradas

- Recibo de ingreso de materia prima a la planta
- Parámetros Norma INEN 9

Salidas

- Ingreso de la materia prima a los silos
- Determinación de materia prima no apta para la producción

Recursos

- Recursos Humanos: Analista y Jefe de Laboratorio, Gerente de Control de Calidad
- Recursos Físicos: Planta de producción
- Recursos Tecnológicos: Equipos para toma de muestras de laboratorio, y herramientas necesarias para la calibración y mantenimiento de las maquinas.
- Recursos Económicos: Lo que corresponde al valor, en caso de contratación de personal externo para reparación de maquinas o compra de piezas necesarias.

Controles

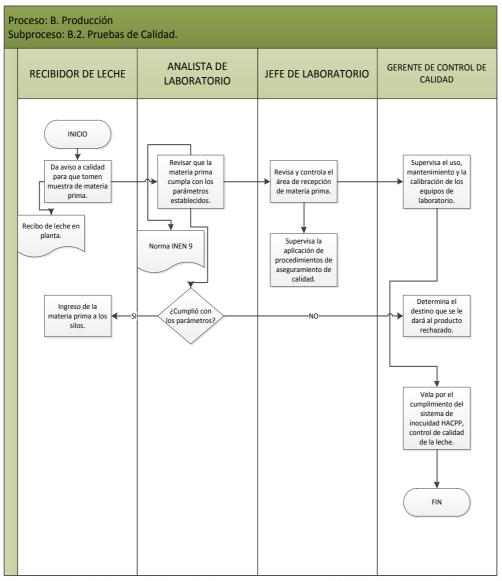
- Norma INEN 9
- Sistema de inocuidad HACPP

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 30 de 85

Diagrama de Flujo



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Cumplimiento	11	Calidad	Mide el porcentaje de la calidad de la leche receptada	Cantidad en litros de leche que cumple con la = Norma INEN 9 Total de litros de leche	%	Semanal	Reporte de Recepcion de Planta

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 31de 85

Descripción de las Actividades

DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES

PROCESO: PRODUCCIÓN

CÓDIGO: (B)

SUBPROCESO: PRUEBAS DE CALIDAD

CÓDIGO: (B.2)

MISIÓN: Garantizar que la materia prima cumpla con las politicas de calidad y este de acuerdo a la

Norma INEN 9

No.	Actividad	Entidad	Descripción	Responsable
1	Da aviso a calidad para que tomen muestra de materia prima	Planta	Comunica ingreso de la materia prima para que se realicen las pruebas de calidad	Recibidor de Leche
2	Revisar que la materia prima cumpla con los parámetros requeridos	Planta	Analisis de condicion de la materia prima	Analista de Laboratorio
3	Revisa y controla el área de recepción de materia prima	Planta	Verificar que la materia prima se encuentre en el área y condiciones adecuadas	Jefe de Laboratorio
4	Supervisa el uso, mantenimiento y calibración de los equipos de calibración	Planta	Verificar el funcionamiento de los equipos	Gerente de Control Calidad
5	Supervisa la aplicación de Procedimientos de aseguramiento de calidad	Planta	Hacer seguimiento sobre el cumplimiento de los procedimientos	Jefe de Laboratorio
6	Ingresa la materia prima a los silos	Planta	Luego del respectivo análisis, ingresar materia prima a los silos	Recibidor de Leche
7	Determina el destino que se le dará al producto rechazado	Planta	Decide donde y como se dirigira el producto rechazado	Gerente de Control Calidad
8	Vela por el cumplimiento del sistema de inocuidad HACPP de la leche	Planta	Realiza seguimiento del cumplimiento del sistema	Gerente de Control Calidad
	orado por :	Diego Ortega &		Fecha:
	sado por:	Econ. Julio Agu	irre	Fecha:
Apro	bado por:			Fecha:

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 32 de 85

Caracterización de procesos

Proceso:	PRODUCCIÒN	Código:	(B)	
Subproceso:	PRUEBAS DE CALIDAD Código : A.2			
Responsable:	Gerente de Control Calidad			
Misión :	Garantizar que la materia prima cumpla con las politicacuerdo a la Norma INEN 9	cas de calida	ad y este de	

Provee	dor				Clie	ente
Interno	Externo	Insumo	Transformación	Producto	Interno	Externo
Analista de Laboratorio	Verificadoras	Equipos para pruebas en laboratorio	El Departamento de calidad analiza, verificar que la materia prima se encuentre en el área y condiciones adecuadas	Leche esta cumplimient o con los estandares del sistema de calidad	Producción	Consumidor Final

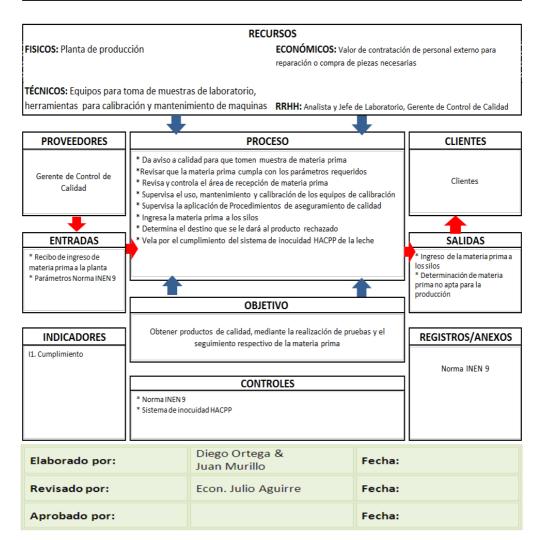
Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 33 de 85

Descripción del Proceso

DESCRIPCIÓN DEL PROCESO						
NOMBRE DEL PROCESO: PRUEBAS DE CALIDAD	CODIFICACIÓN: B.2	EDICIÓN No.: 1				
PROPIETARIO DEL PROCESO: Jefe de Control de Calidad FECHA: SEPTIEMBRE-2012						
ALCANCE: Realizar pruebas de calidad a toda la materia prima, garantizar el buen funcionamiento de las						
maquinas en la planta						





Versión: 01

Pág. 33 de 85

5.2.3. B.3.- Producción de Lácteos

Alcance

El alcance de este proceso es obtener producto terminado como leche semidescremada y ultrapasteurizada de calidad de acuerdo a las políticas y especificaciones de la empresa.

Responsable

- Jefe de Planta
- Operadores

Entradas

- Programa de producción.- Detalla cuanto se va a producir, el tiempo estimado, y los operadores que trabajaran en la producción
- Orden de Fabricación.- Autorización y determina que cuanta materia prima se va a utilizar.
- Orden de requisición.- Documento en que se especifica y se solicita la materia prima

Salidas

La salida de este proceso es el producto terminado

Recursos

- Recursos Humanos: Jefe de Planta, Asistente de Producción, Operadores
- Recursos Físicos: Planta de producción
- Recursos Tecnológicos: Maquinas para producción
- Recursos Económicos: Lo que corresponde al valor, de utilización de materia prima

Controles

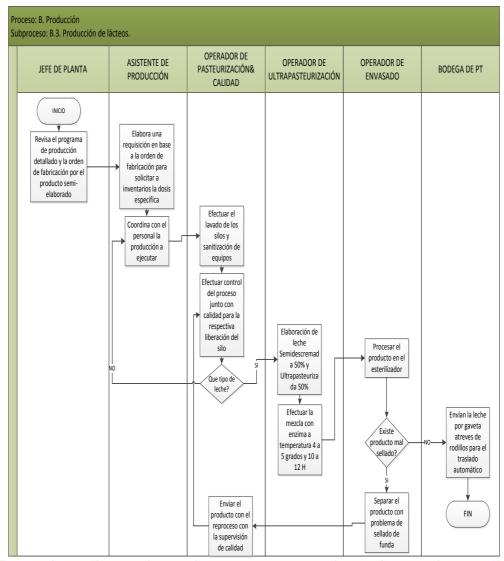
- Revisión de fallas en el sellado de los productos
- Supervisión de calidad

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 35 de 85

Diagrama de Flujo



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Cantidad	11	Eficiencia	Mide el porcentaje de productos mal sellados	= Total de productos mal sellados Total de producción en el día	%	Diario	REPORTE DE PRODUCCION DIARIO

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 36 de 85

Descripción de las Actividades

DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES

SUBPROCESO: PRODUCCIÓN DE LÀCTEOS

CÓDIGO: (B)

SUBPROCESO: PRODUCCIÓN DE LÀCTEOS

CÓDIGO: (B.3)

MISIÓN: Produccion de productos de acuerdo a las políticas y calidad requerida en la obtencion del

prod	producto terminado								
No.	Actividad	Entidad	Descripción	Responsable					
1	Revisa el programa de producción detallado y la orden de fabricacion por el producto semielaborado	Planta	Revisa orden de fabricación para empezar proceso	Jefe de Planta					
2	Elabora una requisición en base a la orden de fabricación para solicitar a inventarios la dosis especifica	Planta	Elabora orden de requisición solicitando materia prima necesaria para la producción	Asistente de Producción					
3	Coordina con el personal la producción a ejecutar	Planta	Planifica y comunica al personal sobre lo que se va a producir	Asistente de Producción					
4	Efectuar el lavado de los silos y sanitización de equipos	Dianta leguinos para empezar la		Operador Pasteurización					
5	Efectuar control del proceso junto con calidad para la respectiva liberación del silo	Planta	Se realiza control de calidad para la liberación del silo	Operador Pasteurización					
6	Elaboración de la leche semidescremada 50% y ultrapasteurizada 50%	Planta	Producción de leche semidescremada y ultrapasteurizada	Operador Ultrapasteurización					
7	Efectuar la mezcla con enzima a temperatura 4 a 5 grados y 10 a 12 H	Planta	Merclar con enzima lo que se esta produciendo	Operador Ultrapasteurización					
8	Procesar el Producto en el esterilizador	Planta	Esterilizar el producto producido	Operador de Envasado					
9	Envian la leche por gaveta a traves de rodillo para el traslado automático	Planta	Traslado del producto hasta la bodega de Producto Terminado	Operadores					
10	Separar el producto con problema de sellado de funda	Planta	Revisar fallas en el sellado de los productos y separar los que tienen problema	Operador de Envasado					
	Enviar el producto con el reproceso con la supervisión de calidad	Planta	Enviar productos con problemas al reproceso	Operador Pasteurización					
	orado por :	Diego Ortega &	Fecha:						
	sado por:	Econ. Julio Agu	Fecha:						
Apro	obado por:			Fecha:					

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 37 de 85

Caracterización de procesos

Proceso:	PRODUCCIÒN Código: (B)					
Subproceso:	PRODUCCIÒN DE LÀCTEOS Código: (B.3)					
Responsable:	Jefe de Planta					
Misión : Produccion de productos de acuerdo a las politicas y calidad requerida en obtencion del producto terminado						

Provee	dor				Clie	ente
Interno	Externo	Insumo	Transformación	Producto	Interno	Externo
Asistentes y Operadores de producción		Materia Prima	El Departamento de producción cumple con la producción de leche semidescremada y ultrapasteurizada	Leche envasada	Bodega	Consumidor Final

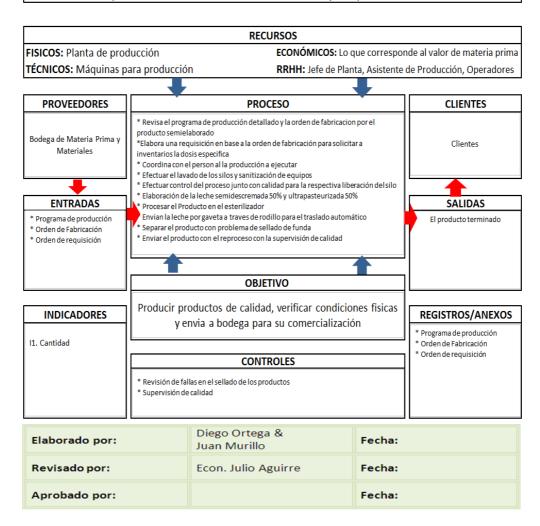
Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 38 de 85

Descripción del Proceso

DESCRIPCIÓN DEL PROCESO				
NOMBRE DEL PROCESO: PRODUCCIÓN DE LÀCTEOS	CODIFICACIÓN: B.3	EDICIÓN No.: 1		
PROPIETARIO DEL PROCESO: Jefe de Planta FECHA: SEPTIEMBRE-2012				
ALCANCE: Obtener producto terminado como leche semidecremada y ultrapasteurizada de calidad de acuerdo a				



Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 39 de 85

5.3. C.- Almacenamiento

La gestión de almacenamiento abarca la compra de stock suficiente para la bodega, y el control que se debe llevar con el inventario.

C.1.- Compras de Materiales

Alcance

El alcance de este proceso tener stock suficiente de insumos y materiales en la bodega.

Responsable

Jefe de Compras

Entradas

Solicitud de pedido

Salidas

La salida de este proceso es la compra efectiva a los proveedores

Recursos

- Recursos Humanos: Asistente y Jefe de Compras, Jefe de Bodega y Gerente de Calidad
- Recursos Físicos: Departamento de Compras y Bodega
- Recursos Tecnológicos: Cuentan con computadoras, impresoras, teléfonos, equipos de comunicación, etc.
- Recursos Económicos: Lo que corresponde al valor, de la compra

Controles

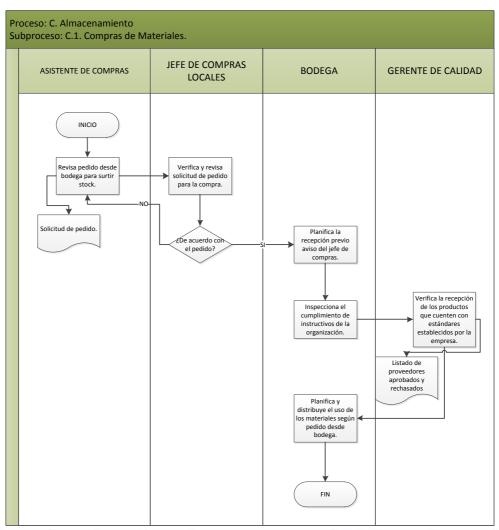
Revisión de las compras, que cumplan con las especificaciones requeridas

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 40 de 85

Diagrama de Flujo



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Proveedor	11	Eficiencia	Mide el cumplimiento de los estándares de la empresa	Cantidad de proveedores que cumplen con los = <u>estándares establecidos</u> Total de proveedores	%	Mensual	LISTA DE PROVEEDORFES CALIFICADOS

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 41 de 85

Descripción de las Actividades

	DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES							
SUB	CESO: ALMACENAMIENTO PROCESO: COMPRAS DE 10 N: Comprar insumos necesa		CÓDIGO: (C) CÓDIGO: (C.1)					
No.	Actividad	Descripción	Responsable					
1	Revisa pedido desde bodega para surtir stock	Departamento de Compras	Verifica necesidades de la bodega	Asistente de Compras				
2	Verifica y revisa solicitud de pedido para la compra	Departamento de Compras	Revisa solicitud de compra de la bodega	Jefe de Compras				
3	Planifica la recepción previo aviso del jefe de compras	Bodega	Organiza la bodega para el ingreso de las compras	Jefe de Bodega				
4	Inspecciona el cumplimiento de instructivos de la organización	Bodega	Realiza seguimiento de las actividades de compra	Jefe de Compras				
5	Verifica la recepcion de los productos que cuenten con los estandares establecidos por la empresa	Bodega	Revisa que los productos cumplan con las especificaciones requeridas	Gerente de Calidad				
6	Planifica y distribuye el uso de materiales según el pedido desde la bodega	Bodega	Distribucion de acuerdo a las necesidades	Jefe de Bodega				
	orado por :	Diego Ortega &	Fecha:					
	sado por: bado por:	Econ. Julio Agu	ırre	Fecha:				

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 42 de 85

Caracterización de proceso

Proceso:	so: ALMACENAMIENTO		С
Subproceso: COMPRAS DE MATERIALES		Código:	C.1
Responsable:	JEFE DE COMPRAS		
Misión :	Comprar insumos necesarios y de calidad		

Provee	dor			Cliente		
Interno	Externo	Insumo	Transformación	Producto	Interno	Externo
-	Mercado Externo	Compras	El Departamento de compras se encarga de realizar las compras de los materiales e insumos necesarios para la producción de leche de la compañia	Materiales e Insumos	Producción	Consumidor Final

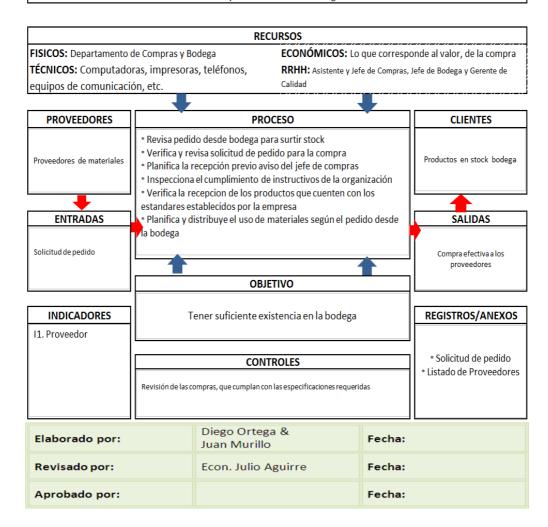
Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 43 de 85

Descripción del Proceso

DESCRIPCIÓN DEL PROCESO		
NOMBRE DEL PROCESO: COMPRAS DE MATERIALES	CODIFICACIÓN: C.1	EDICIÓN No.: 1
PROPIETARIO DEL PROCESO: Jefe de Compras	FECHA: SEPTIEMBRE	-2012
ALCANCE: Tener stock suficiente de insumos y materiales en la bodega		



Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 44 de 85

5.3.1. C.2.- Control de Inventarios

Alcance

El alcance de este proceso es verificar que el producto terminado que ingresa a la bodega es el correcto y cumple con lo establecido.

Responsable

Jefe de Bodega

Entradas

Ingreso de Producto Terminado

Salidas

La salida de este proceso es la constatación física que realiza auditoria

Recursos

- Recursos Humanos: Bodeguero, Jefe de Bodega, Auditor Interno
- Recursos Físicos: Bodega
- Recursos Tecnológicos: Cuentan con computadoras, impresoras, teléfonos, equipos de comunicación, etc.

Controles

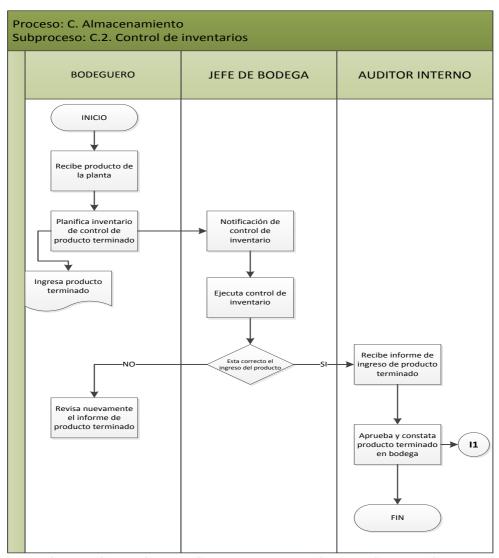
- Constatación física en la bodega
- Procedimiento y políticas de Auditoría Interna con respecto al inventario

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 45 de 85

Diagrama de Flujo



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de datos
Faltante de productos terminados	11	Faltante Sobrante	Cuantifica inventario	= Cantidad de productos inventariados Total de productos almacenados	%	Mensual	KARDEX DE INVENTARIO

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 46 de 85

Descripción de las Actividades

	DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES						
SUB	CESO: ALMACENAMIENTO PROCESO: CONTROL DE I IÓN: Realizar seguimiento del p	CÓDIGO: (C) CÓDIGO: (C.2)					
No.	Actividad	Entidad	Descripción	Responsable			
1	Recibe producto de la planta	Bodega	Rcepta producto terminado de la planta	Bodeguero			
2	Planifica inventario de control de producto terminado	Bodega	Define como se procedera a realizar la verificación de producto terminado	Bodeguero			
3	Notificación de control de inventario	Bodega	Autoriza la constatacion y verificación	Jefe de Bodega			
4	Ejecuta control de inventario	Bodega	Procede a realizar el conteo y verificación fisica	Jefe de Bodega			
5	Revisa nuevamente informe de producto terminado	Bodega	En caso de errores, se revisa nuevamente el informe del producto terminado	Bodeguero			
6	Recibe informe de ingreso de producto terminado	Auditoría	Emite documento de ingreso, se envia a auditoria para su respectivo control	Auditor Interno			
Aprueba y constata producto terminado en bodega		Auditoría	Verifica consistencia comparando documento de ingreso con inventario fisico	Auditor Interno			
	orado por :	Diego Ortega &	Fecha:				
Revi	sado por:	Econ. Julio Agu	Fecha:				
Apro	bado por:			Fecha:			

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 47de 85

Caracterización de procesos

Proceso: ALMACENAMIENTO		Código:	С	
Subproceso:	CONTROL DE INVENTARIOS	Código:	C.2	
Responsable: JEFE DE BODEGA				
Misión :				

Provee	dor				Cliente	
Interno	Externo	Insumo	Transformación	Producto	Interno	Externo
Auditoría Bodega Jefe de Compras	-	Bodega	Una vez ya los materiales e isumos son ingresados a la bodega se procede a la conciliación entre lo fisico y sistema, donde el jefe de compras indica a auditoría que constate con bodega cantidad comprada.	Materiales e Insumos	Producción	Consumidor Final

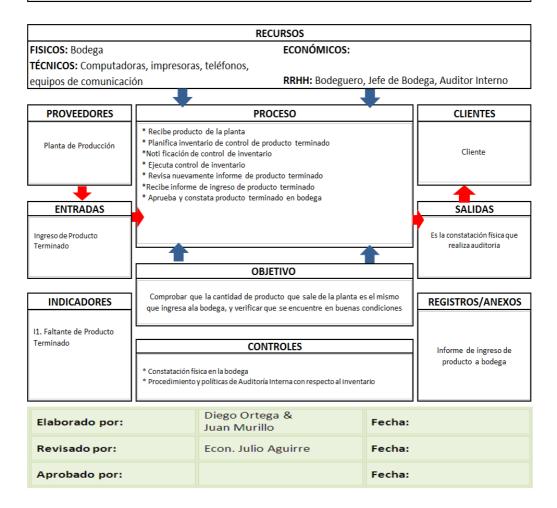
Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 48 de 85

Descripción del Proceso

DESCRIPCIÓN DEL PROCESO					
NOMBRE DEL PROCESO: CONTROL DE INVENTARIOS	CODIFICACIÓN: D.2	EDICIÓN No.: 1			
PROPIETARIO DEL PROCESO: Jefe de Bodega FECHA: SEPTIEMBRE-2012					
ALCANCE: Verificar que el producto terminado que ingresa a la bodega es el correcto y cumple con lo					
establecido					



Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 49 de 85

5.4. D.- Distribución

La gestión de Distribución abarca la manera en que se debe dar la distribución de los productos y la logística de los mismos, además la planificación de la ventas por medio de proyecciones.

5.4.1. D.1.- Transporte y Logística *Alcance*

El alcance de este proceso es la salida de producto de manera organizada de acuerdo a los pedidos de los clientes y la ruta de distribución.

Responsable

Jefe de Logística y Jefe de Bodega

Entradas

- Pedido de cliente
- Orden de venta

Salidas

La salida de este proceso es el envió de pedidos a los cliente y la emisión de la factura con la orden de requisición.

Recursos

Recursos Humanos: Asistente y Jefe de Ventas, Bodeguero, Jefe de Bodega y Jefe de logística.

Recursos Físicos: Bodega, Departamento de Ventas Recursos Tecnológicos: Cuentan con computadoras, impresoras, teléfonos, equipos de comunicación, etc.

Controles

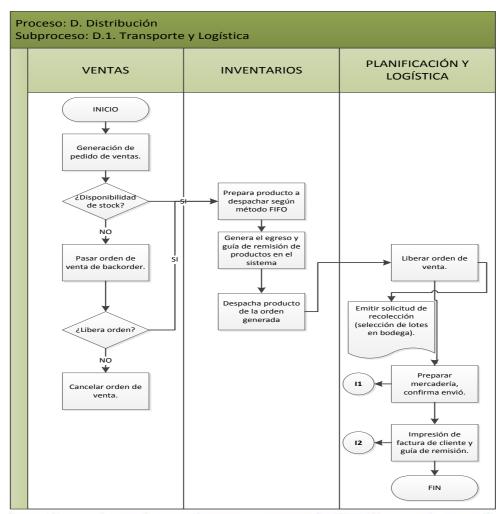
- Procedimientos para realizar salida de productos
- Seguimiento en la distribución y logística de los pedidos

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 50 de 85

Diagrama de Flujo



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de datos	
Despachos	11	Eficiencia	Mide tiempo de espera	= (Fecha, hora de emision del pedido de venta egreso de bodega) -(Fecha, hora de guía de remisión	×	Semanal	Reporte de ventas	
Fcaturación	12	Eficiencia	Mide tiempo de espera	- Total de reclamos Total de facturas emitidas	%	Semanal		

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 51 de 85

Descripción de las Actividades

	DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES						
SUB	CESO: DISTRIBUCIÒN PROCESO: TRANSPORTE IÓN: Distribuir de manera orga	CÓDIGO: (D.1)					
No.	Actividad	Entidad	Descripción	Responsable			
1	Generación de pedido de venta	Departamento de Ventas	Imprime de pedidos hechos por los clientes	Asistente de Ventas			
2	Pasar orden de venta a Backorder	Departamento de Ventas	Registrar pedido de cliente en caso de faltante	Jefe de Ventas			
3	Cancelar orden de venta	Departamento de Ventas	Se cancela orden de venta por no existencia de productos	Jefe de Ventas			
4	Prepara producto a despachar según método Fifo	Bodega	Sale de exintencia los productos que entraron primero a la bodega	Jefe de Bodega			
5	Genera el egreso y guia de remisión de productos en el sistema	Bodega	Se raliza el egreso de productos, la guia de remisión	Jefe de Bodega			
6	Despacha producto de la orden generada	Bodega	Procede a despachar los productos por cada pedido según la orden generada	Bodeguero			
7	Libera orden de venta	Jefe de Logistica	Saca orden de venta para programar distribución	Planificación y Logistica			
8	Prepara mercaderia, confirma envio	Jefe de Logistica	Organiza los productos y procede a realizar el envio	Planificación y Logistica			
9	Impresión de factura de cliente y guía de remisión	Jefe de Logistica	Inprime documento de egreso de salida de produto con la respectiva guia de remisión	Planificación y Logistica			
	orado por :	Diego Ortega &	Fecha:				
	sado por: bado por:	Econ. Julio Agu	irre	Fecha:			

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 52 de 85

Caracterización de proceso

Proceso:	DISTRIBUCIÓN	Código:	D			
Subproceso:	TRANSPORTE Y LOGÍSTICA	Código:	D.1			
Responsable: JEFE DE LOGÍSTICA Y JEFE DE BODEGA						
Misión:	lisión : Distribuir de manera organizada de acuerdo a los pedidos de los clientes					

Provee	Proveedor				Cliente	
Interno	Externo	Insumo Transformación		Producto	Interno	Externo
Producción	Transportista	Bodega de PT	Una vez el producto terminado se encuentre almacenado en la bodega de PT, se distribuye a los clientes según los pedidos realizados con anticipación.	Producto Terminado	Producción	Consumidor Final

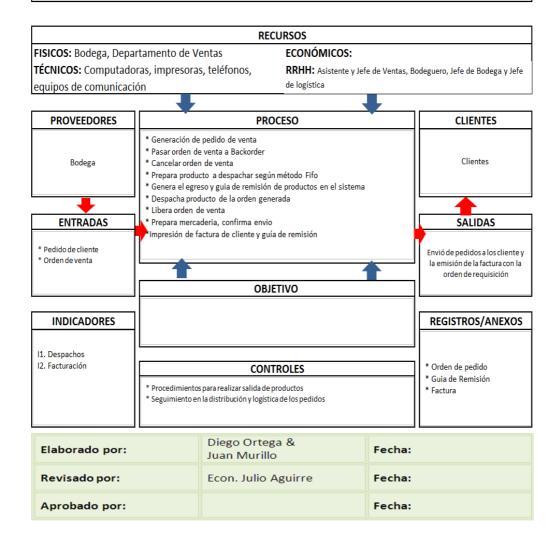
Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 53 de 85

Descripción del Proceso

DESCRIPCIÓN DEL PROCESO					
NOMBRE DEL PROCESO: TRANSPORTE Y LOGÌSTICA	CODIFICACIÓN: D.1	EDICIÓN No.: 1			
PROPIETARIO DEL PROCESO: Jefe de Logística y Jefe de Bodega	FECHA: SEPTIEMBRE	-2012			
ALCANCE: Es la salida de producto de manera organizada de acuerdo a los pedidos de los clientes y la ruta de					
distribución					



Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 54 de 85

5.4.2. D.2.- Planificación

Alcance

El alcance de este proceso es publicar en el portal de ventas información sobre promociones o productos en todas sus líneas, para la respectiva venta de acuerdo a las proyecciones.

Responsable

Gerente Corporativo

Entradas

- Estimado de ventas.- Determinación de probabilidad de porcentaje de ventas en un tiempo determinado
- Plan de materiales.- Consumo programado, consumo real, importaciones reales y saldos

Salidas

La salida de este proceso es la publicación del plan en el portal de ventas

Recursos

- Recursos Humanos: Jefe de Ventas, Coordinador de Abastecimiento y Gerente Corporativo
- Recursos Físicos: Departamento de Ventas
- Recursos Tecnológicos: Cuentan con computadoras, impresoras, teléfonos, equipos de comunicación, etc.

Controles

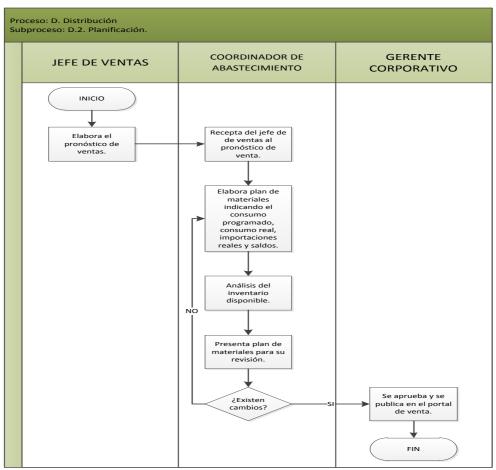
Revisión y Aprobación del Gerente Corporativo

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 55 de 85

Diagrama de Flujo



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Pronóstico	11	Eficiencia	Mide el porcentaje de pronósticos aprobados	= # de pronósticos aprobados Total de pronósticos realizados	%	Anual	Plan Ventas

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 56 de 85

Descripción de las Actividades

	DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES									
SUB	CESO: DISTRIBUCIÒN PROCESO: PLANIFICACIÒ IÓN: Elaborar un pronostico d	CÓDIGO: (D) CÓDIGO: (D.2)								
No.	Actividad	Entidad	Descripción	Responsable						
1	Elaborar el Pronóstico de ventas	Departamento de Ventas	Realizar estimado de ventas	Jefe de Ventas						
2	Recepta el jefe de venta el pronostico de ventas	Departamento de Ventas	Enviar pronostico al Jefe de ventas para su aprobación	Coordinador de Abastecimiento						
3	Elabora plan de materiales indicando el consumo programado, consumo real, importaciones reales y saldos	Departamento de Ventas	Elaboracion de plan de matriales según condiciones reales	Coordinador de Abastecimiento						
4	Análisis del inventario disponible	Departamento de Ventas	Verifica existencias y toma decisión	Coordinador de Abastecimiento						
5	Presenta plan de materiales para su revisión	Departamento de Ventas	Envia plan de materiales para revisión y aprobación	Coordinador de Abastecimiento						
6	Se aprueba y se publica en el portal de ventas	Gerencia	Luego de la aprobación se procede a la publicacón del plan	Gerente Corporativo						
	orado por : sado por:	Diego Ortega & Econ. Julio Agu	Fecha: Fecha:							
	obado por:	Deon valo riga	Fecha:							

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 57 de 85

Caracterización de procesos

Proceso:	DISTRIBUCIÓN	Código:	D				
Subproceso:	PLANIFICACIÓN Código: D.2						
Responsable:	GERENTE CORPORATIVO						
Misión :	Elaborar un adecuado pronóstico de ventas de acuerdo al movimiento del mercado						
	mercado						

Proveedor				Cliente		
Interno	Externo	Insumo	Transformación	Producto	Interno	Externo
Producción	Distribuidores	Plan de ventas	El planificador de ventas envía la planificación a producción para que estos puedan regir su producción en base a las ventas proyectadas según el movimiento del mercado	Elaboración de producto	Producción	Consumidor Final

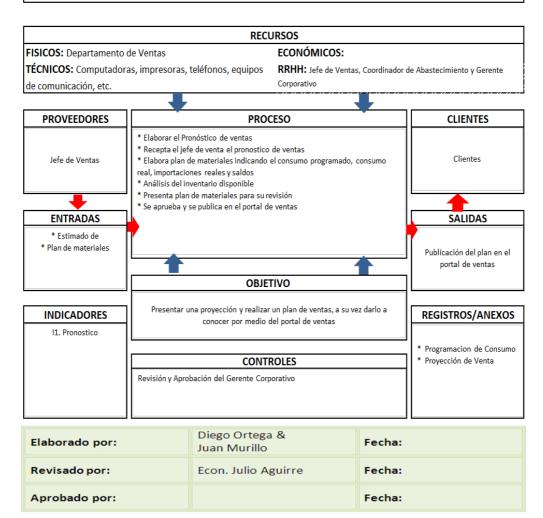
Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 58 de 85

Descripción del Proceso

DESCRIPCIÓN DEL PROCESO							
NOMBRE DEL PROCESO: PLANIFICACIÒN	CODIFICACIÓN: D.2	EDICIÓN No.: 1					
PROPIETARIO DEL PROCESO: Gerente Corporativo	FECHA: SEPTIEMBRE	-2012					
ALCANCE: Publicar en el portal de ventas información sobre promociones o productos en todas sus líneas, para la respectiva venta de acuerdo a las proyecciones							



Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 59 de 85

5.5. E.- Recursos Humanos

La gestión de Recursos Humanos abarca la selección de personal idóneo para puesto vacante y la capacitación al personal de la empresa de acuerdo a una planificación anual programada.

5.5.1. E.1.- Selección de Personal

Alcance

El alcance de este proceso es seleccionar personal idóneo de acuerdo a los requerimientos de cada departamento y puestos vacantes.

Responsable

Gerente de Recursos Humanos

Entradas

- Solicitud de los departamento por medio de Wordflow
- Listado de Candidatos con Hojas de vida

Salidas

La salida de este proceso es la contratación de la persona apta para el puesto vacante

Recursos

- Recursos Humanos: Gerente de Recursos Humanos
- Recursos Físicos: Departamento de Recursos Humanos
- Recursos Tecnológicos: Cuentan con computadoras, impresoras, teléfonos, equipos de comunicación, etc.

Controles

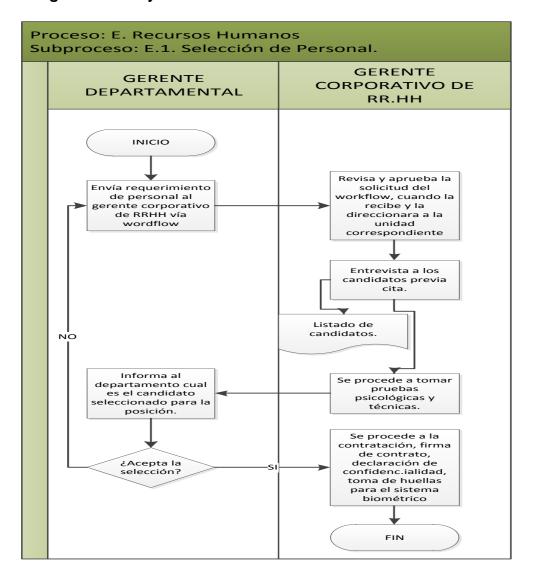
- Manual de Funciones
- Políticas de selección y contratación de personal

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 60 de 85

Diagrama de Flujo



INDICADOR	1	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Contratación	11	Tiempo	Mide el tiempo de contratación para puesto vacante	= (Dia de requerimiento de personal) - (Dia de contratación de personal vacante)	# Días	semanal	Hoja de Requerimiento

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 61 de 85

Descripción de las Actividades

DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES

PROCESO: RECURSOS HUMANOS

CÓDIGO: (E)

SUBPROCESO: SELECCIÒN DE PERSONAL

CÓDIGO: (E.1)

MISIÓN: Selección de personal idoneo para puesto vacante de acuerdo a los requerimiento de cada

departamento

No.	Actividad	Entidad	Descripción	Responsable
1	Envia requerimiento de personal al Gerente Corporativo de RRHH via Wordflow	RRHH	Se envia necesidad de vacante, y requerimientos que debe cumplir el postulante	Gerente Departamental
2	Revisa y aprueba la solicitud del Wordflow cuando la recibe, y la direccionará a la unidad correspondiente	RRHH	Aprueba solicitud de requerimiento de postulantes para vacante	Gerente de RRHH
3	Entrevista a los candidatos, previa cita	RRHH	Organiza las entrevistas para los postulantes	Gerente de RRHH
4	Se procede a tomar pruebas psicologicas y técnicas	RRHH	Toma de pruebas a postulantes que aprobaron la entrevista	Gerente de RRHH
5	Informa al departamento cual es el candidato seleccionado para la posición	RRHH	Envia al Departamento informacion sobre candidato seleccionado	Gerente de RRHH
	Se procede a la contratación, firma de contrato, declaración de confidencialidad, toma de huellas para el sistema biométrico	RRHH	Se acuerda hacer la contratación y se hacen los tramites pertinentes	Gerente de RRHH
Elab	orado por :	Diego Ortega &	Juan Murillo	Fecha:
	sado por:	Econ. Julio Agu	irre	Fecha:
Apro	bado por:			Fecha:

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 62 de 85

Caracterización de procesos

Proceso:	RECURSOS HUMANOS	Código:	E					
Subproceso:	Código:	E.1						
Responsable:	GERENTE DE RECURSOS HUMANOS							
Micián .	Selección de personal ídoneo para puesto vacantes de acuerdo a los							
Misión :	requerimientos de cada departamento							

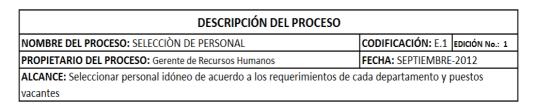
Proveedor				Cliente		
Interno	Externo	Insumo	Transformación	Producto	Interno	Externo
Mercadeo Interno	Mercado Laboral	RRHH	Cualquier departamento que requiera de un recurso solicita a RRHH quien receptará solicitud y procede al reclutamiento del personal, si es seleccionado ingresa a las areas que realizaron la solicitud.	Recurso Humano para area solicitante	Area solicitante	-

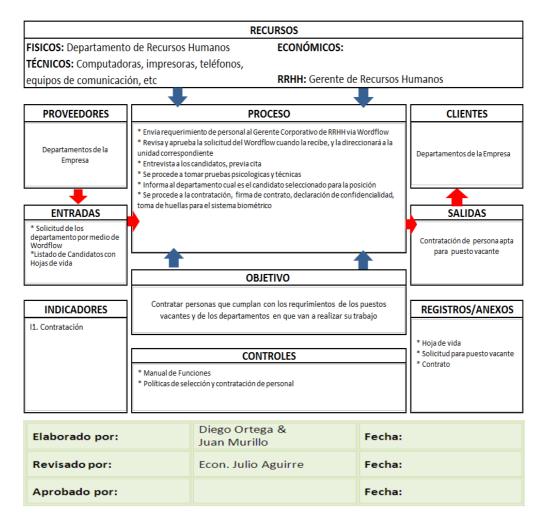
Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 63 de 85

Descripción del Proceso





Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 64 de 85

5.5.2. E.2.- Capacitaciones

Alcance

El alcance de este proceso es lograr capacitar al personal de la empresa de manera periódica, basándose un programa establecido anualmente

Responsable

Gerente de Recursos Humanos

Entradas

Borrador plan anual de capacitaciones

Salidas

La salida de este proceso es la contratación de proveedor para las capacitaciones y la publicación del programa de capacitación.

Recursos

- Recursos Humanos: Asistente y Gerente de Recursos Humanos
- Recursos Físicos: Departamento de Recursos Humanos
- Recursos Tecnológicos: Cuentan con computadoras, impresoras, teléfonos, equipos de comunicación, etc.
- Recursos Económicos: Los gastos incurridos en la contratación de proveedores para las capacitaciones

Controles

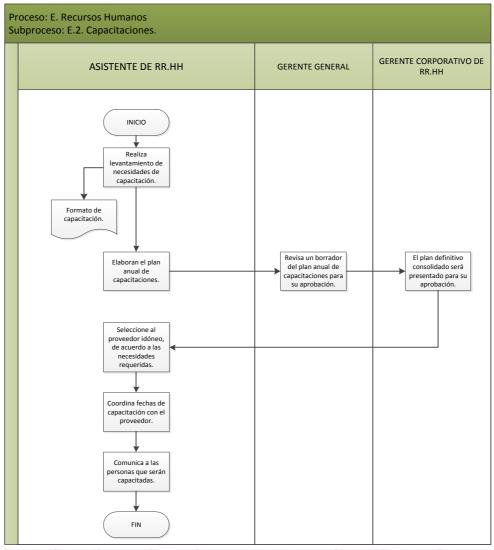
Políticas y procedimientos del Departamento de Recursos Humanos

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 65 de 85

Diagrama de Flujo



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Capacitación	11	Eficiencia	Mide el porcentaje de personas capacitadas	Cantidad de personal capacitadas Total Cursos programados	%	mensual	PLAN DE CAPACITACION

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 66 de 85

Descripción de las Actividades

DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES

PROCESO: RECURSOS HUMANOS SUBPROCESO: CAPACITACIONES

CÓDIGO: (E)

CÓDIGO: (E.2)

MISIÓN: Planificar y realizar capacitaciones de acuerdo a las necesidades de la empresa

MISION: Planificar y realizar capacitaciones de acuerdo a las necesidades de la empresa								
No.	Actividad	Entidad	Descripción	Responsable				
1	Revisa levantamiento de necesidades de capacitación	RRHH	Evalua y determina el tipo de capacitaciones que se deben realizar	Asistente de RRHH				
2	Elaboran el plan anual de capacitaciones	RRHH	Organiza y determina fechas	Asistente de RRHH				
3	Revisa un borrador del plan anual de capacitaciones para su aprobación	Gerencia	Analiza plan de capacitaciones y aprueba	Gerente General				
4	El plan definitivo consolidado será presentado para su aprobación	RRHH	Aprueba plan definitivo	Gerente de RRHH				
5	Seleccione al proveedor idoneo, de acuerdo a las necesidades requeridas	RRHH	Busca proveedores de capacitaciones y selecciona el mas conveniente	Asistente de RRHH				
6	Coordina fechas de capacitación con el proveedor	RRHH	Propone fechas al proveedor y llegan a un acuerdo	Asistente de RRHH				
7	Comunica a las personas que serán capacitadas	RRHH	Comunica al personal sobre la capacitacion, fecha y hora	Asistente de RRHH				
Elaborado por :		Diego Ortega &	Fecha:					
Revi	sado por:	Econ. Julio Agu	Fecha:					
Apro	bado por:			Fecha:				

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 67 de 85

Caracterización de proceso

Proceso:	RECURSOS HUMANOS	Código:	E				
Subproceso:	CAPACITACIONES Código: E.2						
Responsable:	ASISTENTE DE RECURSOS HUMANOS						
Misión :	Planificar y realizar capacitaciones de acuerdo a las necesidades de la empresa						

Provee	dor				Clie	ente
Interno	Externo	Insumo	Transformación	Producto	Interno	Externo
Asistente de RRHH	Mercado Externo	Seminarios Cursos Charlas	El departamento Evalua y determina el tipo de capacitaciones que se deben realizar	Mejorar el rendimiento	Empleados	

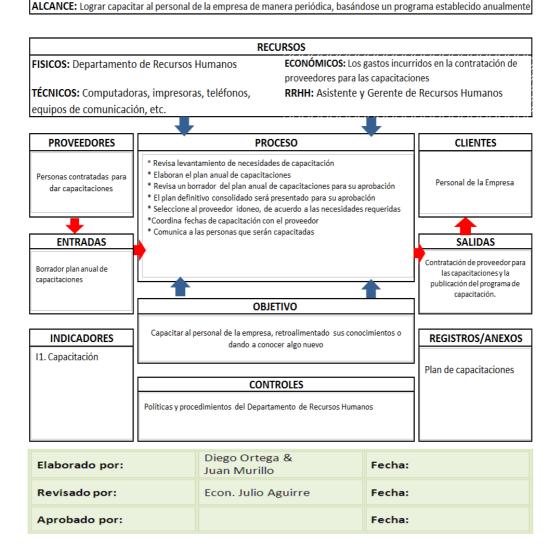
Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 68 de 85

Descripción del Proceso

DESCRIPCIÓN DEL PROCESO		
NOMBRE DEL PROCESO: CAPACITACIONES	CODIFICACIÓN: E.2	EDICIÓN No.: 1
PROPIETARIO DEL PROCESO: Gerente de Recursos Humanos	FECHA: SEPTIEMBRE	-2012
ALCANCE:		



Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 69 de 85

5.6. F.- Sistemas

La gestión Sistemas abarca la realización del mantenimiento de los equipos de cómputo mediante un programa establecido, y las actualizaciones de software según las necesidades de la empresa.

5.6.1. F.1.- Mantenimiento de Equipos *Alcance*

El alcance de este proceso es realizar el mantenimiento preventivo de los equipos de acuerdo a un programa anual establecido.

Responsable

Coordinador de Sistemas

Entradas

Programa anual de mantenimiento

Salidas

La salida de este proceso es el mantenimiento dado a los equipos de cómputo

Recursos

- Recursos Humanos: Coordinador de Sistemas, Proveedor de Servicios y Subgerente de Recursos Materiales
- Recursos Físicos: Departamento de Sistemas
- Recursos Tecnológicos: Cuenta con computadoras con sistema en red, internet, servidor, accesorios.
- Recursos Económicos: Lo que representa la utilización de suministros de oficinas y materiales en el mantenimiento de los equipos en este proceso y los

gastos por contratación de proveedores de servicio de mantenimiento.

Controles

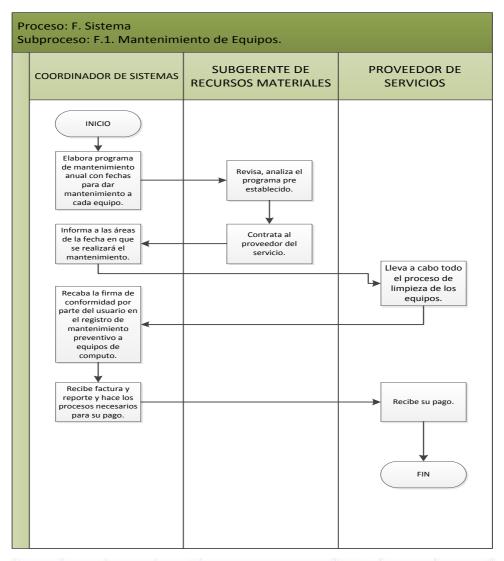
Políticas y procedimientos del Departamento de Sistemas

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 71 de 85

Diagrama de Flujo



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Fallas encontradas	11	Productividad	Mide cantidad de equipos con fallas	= Cantidad de equipos con fallas Total de equipos	%	Anual	Reporte de Equipos de Computo

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 72 de 85

Descripción de las Actividades

	DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES						
SUB	CESO: SISTEMAS PROCESO: MANTENIMIEN IÓN: Realizar el mantenimiento	~		CÓDIGO: (F) CÓDIGO: (F.1)			
No.	Actividad	Entidad	Descripción	Responsable			
1	Elabora programa de mantenimiento anual con fechas para dar mantenimiento a cada equipo	Departamento de Sistemas	Evalua y determina el tipo de mantenimiento que se deben realizar, organiza y determina fechas	Coordinador de Sistemas			
2	Revisa, análiza el programa pre establecido	Departamento de Sistemas	Analiza plan de mantenimiento y aprueba	Subgerente de Recursos Materiales			
3	Contrata al proveedor del servicio	Departamento de Sistemas	Selecciona proveedor de servicio y contrata	Subgerente de Recursos Materiales			
4	Informa a las areas de la fechas que se realizará el mantenimiento	Departamento de Sistemas	Comunica fecha y hora en que se dará mantenimiento	Coordinador de Sistemas			
5	Lleva a cabo todo el proceso de limpieza de los equipos	Empresa Contratada	Realiza el mantenimiento planificado a cada equipo	Proveedor de Servicios			
6	Recaba la firma de confomidad por parte del usuario en el registro de mantenimiento preventivo a equipos de computo	Departamento de Sistemas	Confirmacion de mantenimiento hecho respaldado con un reporte firmado	Coordinador de Sistemas			
7	Recibe factura y reporte y hace los procesos necesarios para su pago	Departamento de Sistemas	Se envia reporte al coordinador de sistemas junto con la factura para que realice el pago respectivo	Coordinador de Sistemas			
8	Recibe su pago	Empresa Contratada	Se paga el valor de la factura	Proveedor de Servicios			
	orado por :	Diego Ortega &		Fecha:			
	sado por: bado por:	Econ. Julio Agu	irre	Fecha:			
Apro	vado por			r cena.			

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 73 de 85

Caracterización de procesos

Proceso:	SISTEMAS	Código:	F		
Subproceso:	MANTENIMIENTO DE EQUIPOS	F.1			
Responsable:	COORDINADOR DE SISTEMAS				
Misión :	Realizar el mantenimiento de los equipos para su buen funcionamiento				

Provee	dor					Clie	ente
Interno	Externo	Insumo	Transformación	Producto	Interno	Externo	
Coordinador de Sistemas	Proveedor de Servicios	Recursos de materiales	Evalua y determina el tipo de mantenimiento que se deben realizar, organiza y determina fechas	Equipos en buen estado y cumplimineto del plan	Usuario		

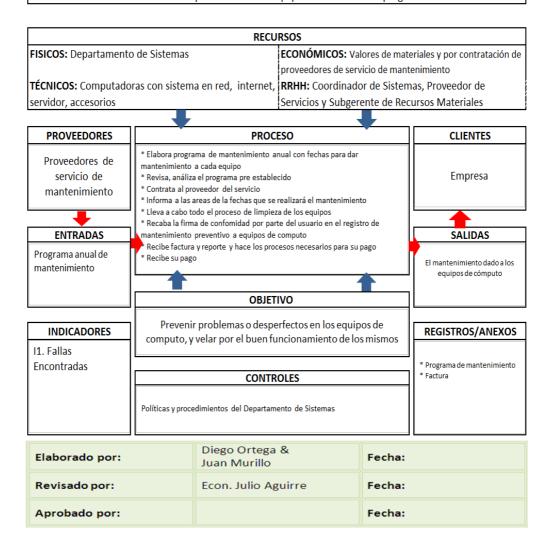
Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 74 de 85

Descripción del Proceso

DESCRIPCIÓN DEL PROCESO					
NOMBRE DEL PROCESO: MANTENIMIENTO DE EQUIPO	CODIFICACIÓN: F.1	EDICIÓN No.: 1			
PROPIETARIO DEL PROCESO: Coordinador de Sistemas FECHA: SEPTIEMBRE-2012					
ALCANCE: Realizar el mantenimiento preventivo de los equipos de acuerdo a un programa anual establecido					



Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 75 de 85

5.6.2. F.2.- Actualización de Software

Alcance

El alcance de este proceso es la eficaz actualización o mantenimiento de software e implementación de herramientas de ser el caso.

Responsable

Gerente de Sistemas

Entradas

Proyecto de actualización de software

Salidas

La salida de este proceso es la inducción dada al personal sobre los cambios o modificaciones hechas en el software.

Recursos

- Recursos Humanos: Subgerente y Gerente de Sistemas
- Recursos Físicos: Departamento de Sistemas
- Recursos Tecnológicos: Cuenta con computadoras con sistema en red, internet, servidor, accesorios.
- Recursos Económicos: Lo que representa la utilización de suministros de oficinas y materiales en este proceso y los gastos por actualización de software.

Controles

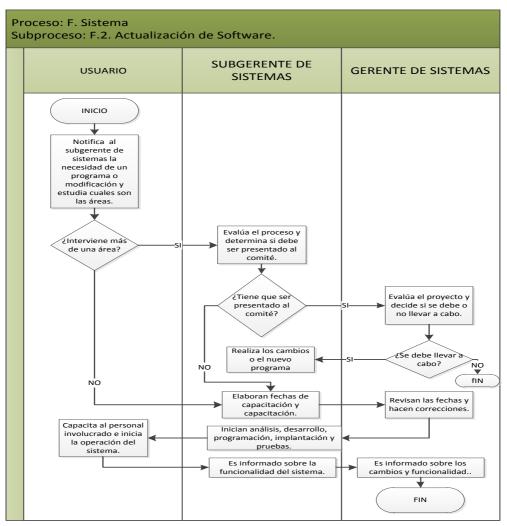
Políticas y procedimientos del Departamento de Sistemas

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 76 de 85

Diagrama de Flujo



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos
Modificaciones existentes	it	Eficiencia	Mide necesidad de modificaciones por área	= # modificaciones hechas Total de áreas con modificaciones	%	Semestral	PLAN DE
Implementación	12	Tiempo	Mide tiempo en cada implementación	Tiempo de implementación del programa Tiempo estimado de implementación	%	En cada Implementa-ción	PLAN DE ACTUALIZACIONES DE PC

Aprobado por:

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 77 de 85

Fecha:

Descripción de las Actividades

	DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES						
SUB	CESO: SISTEMAS PROCESO: ACTUALIZACI IÓN: Llevar a cabo actualizacio		ARE faciones de acuerdo a las necesida	CÓDIGO: (F) CÓDIGO: (F.2) des de las áreas			
No.	Actividad	Entidad	Descripción	Responsable			
1	Notifica al Subgerente de sistemas la necesidad de un programa o modificación y estudia cuales son las áreas	Departamentos	Comunica requerimiento de actualizacion o implementación de programa	Ususario			
2	Evalua el proceso y determina si debe ser presentado al comité	Departamento de Sistemas	Analiza puntos sobre la presentación de la propuesta	Subgerente de Sistemas			
3	Evalua el proyecto y decide si se debe o no llevar a cabo	Departamento de Sistemas	Analiza y toma decision de aprobación	Gerente de Sistemas			
4	Realiza los cambios o el nuevo programa	Departamento de Sistemas	Realiza las respectivas actualizaciones y modificaciones	Subgerente de Sistemas			
5	Elaboran fechas de capacitación	Departamento de Sistemas	Programa fechas para inducción sobre nuevo programa	Subgerente de Sistemas			
6	Revisan las fechas y hacen correcciones	Departamento de Sistemas	Analiza y coordina fechas	Gerente de Sistemas			
7	Inician análisis, desarrollo, programación, implantación y pruebas	Departamento de Sistemas	Se realiza pruebas sobre el programa	Subgerente de Sistemas			
8	Capacita al personal involucrado e inicia la operación del sistema	Departamento de Sistemas	Capacitación del personal y empieza a usarse el sistema	Subgerente de Sistemas			
9	Es informado sobre la funcionalidad del sistema	Departamento de Sistemas	Se comunica como funciona el sistema	Subgerente de Sistemas			
10	Es informado sobre los cambios y funcionalidad	Departamento de Sistemas	Se presenta un reporte sobre la funcionalidad del sistema	Gerente de Sistemas			
	orado por :	Diego Ortega &		Fecha:			
	sado por:	Econ. Julio Agu	Fecha:				

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 78 de 85

Caracterización de procesos

Proceso:	SISTEMAS	Código:	F		
Subproceso:	ACTUALIZACIÒN DE SOFTWARE	Código:	F.2		
Responsable:	GERENTE DE SISTEMAS Y SUBGERENTE DE SISTEMAS				
Misión :	Llevar a cabo actualizaciones o implementaciones de acuerdo a las necesidades de las áreas				

Prove	edor				Cliente	
Interno	Externo	Insumo	Transformación	Producto	Interno	Externo
Analistas de sistemas	Desarrollador del software (propietario)	Software o programa	Se realiza las modificaciones requeridas al software y se capacita al usuario la funcionalibilidad del mismo.	Actualización e implementación de software	Usuario	

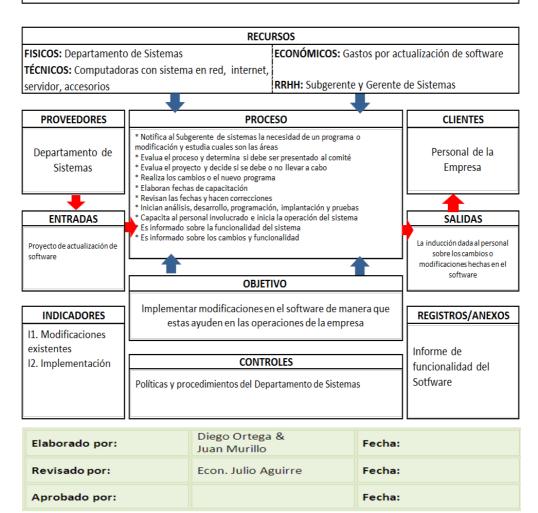
Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 79 de 85

Descripción del Proceso

DESCRIPCIÓN DEL PROCESO					
NOMBRE DEL PROCESO: ACTUALIZACIÓN DE SOFTWARE	CODIFICACIÓN: F.2 EDICIÓN No.: 1				
PROPIETARIO DEL PROCESO: Gerente de Sistemas FECHA: SEPTIEMBRE-2012					
ALCANCE: La eficaz actualización o mantenimiento de software e implementación de herramientas de ser el					
caso.					



Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 80 de 85

5.7. G.- Mantenimiento

La gestión de mantenimiento abarca la realización de mantenimiento preventivo a todas las máquinas de producción, con el fin de que no haya desperfectos y se retrase el proceso de producción

5.7.1. G.1.- Plan de Mantenimiento Preventivo *Alcance*

El alcance de este proceso es hacer mantenimiento preventivo a cada una de las maquinas y vigilar que estas trabajen a la perfección.

Responsable

Supervisor de Mantenimiento

Entradas

Análisis del estado de las maquinarias

Salidas

La salida de este proceso es la realización del mantenimiento a las maquinas

Recursos

- Recursos Humanos: Supervisor y Coordinador de Mantenimiento, Gerente Técnico y Jefe de Planta
- Recursos Físicos: Departamento de Mantenimiento y Planta de Producción

- Recursos Tecnológicos: Cuenta con computadoras, equipos de comunicación, equipos y herramientas necesarias para dar mantenimiento.
- Recursos Económicos: Lo que representa la compra de piezas para las maquinas.

Controles

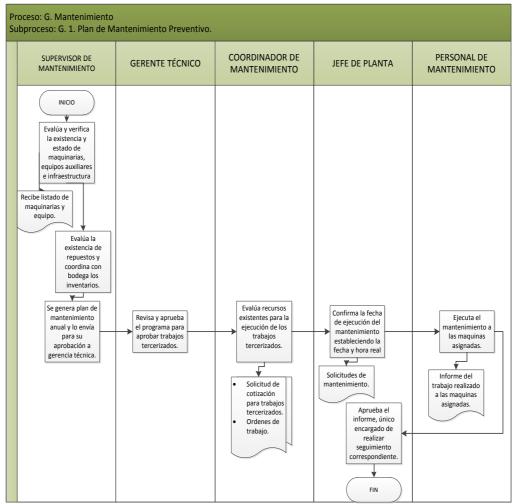
- Seguimiento del Jefe de planta
- Manuales de cada una de las maquinas

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 82 de 85

Diagrama de Flujo.



INDICADOR	SIMBOLOGÍA	VARIABLE	DESCRIPCIÓN	FORMULA	UNIDAD DE MEDIDA	FRECUENCIA	Fuente de Datos	
Existencia	l1	Suficiencia	Ayuda a determinar cantidad de repuestos requeridos	$= \frac{Cantidad\ de\ repuestos}{requeridos}$ $= \frac{requeridos}{Total\ repuestos\ en\ bodega}$	%	Anual	PLAN DE MANTENIMIENTO	
Fallas encontradas	12	Productividad	Mide cantidad de maquinas con daños	$= \frac{Cantidad\ de\ maquinas}{con\ fallos}$ $= \frac{con\ fallos}{Total\ de\ maquinas\ evaluadas}$	%	Anual		

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 83 de 85

Descripción de las actividades

DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES							
PRO	CÓDIGO: (G)						
	SUBPROCESO: PLAN DE MANTENIMIENTO PREVENTIVO CÓDIGO: (G.1)						
MISIÓN: Mantenimiento eficaz para el buen funcionamiento de las máquinas							
No.	Actividad	Entidad	Descripción	Responsable			
1	Evalua y verifica existencia y estado de maquinarias, equipos auxiliares e infraestructura	Planta	Analisis de estado de las maquinarias	Supervisor de Mantenimiento			
2	Evalua la existencia de repuestos y coordina con bodega de inventarios	Bodega	Revisa existencia de repuestos en la bodega	Supervisor de Mantenimiento			
3	Se genera plan de mantenimiento anual y lo envia para su aprobación a gerencia tecnica	Departamento de Mantenimiento	Se planifica o programa plan de mantenimiento	Supervisor de Mantenimiento			
4	Revisa y aprueba el programa para aprobar trabajos tercerizados	Departamento de Mantenimiento	Analiza y aprueba programa	Gerente Tecnico			
5	Evalua recursos existentes para la ejecución de trabajos tercerizados	Departamento de Mantenimiento	Verifica existencia de recursos necesarios para llevar a cabo el mantenimiento	Coordinador de Mantenimiento			
6	Confirma fecha de ejecución del mantenimiento estableciendo la fecha de entrega	Planta	Establecimiento de fecha de mantenimiento	Jefe de Planta			
7	Ejecuta el mantenimiento a las maquinas asignadas	Planta	Se realiza el mantenimiento respectivo	Personal de Mantenimiento			
8	Aprueba el informe unico encargado de realizar seguimiento correspondiente	Planta	Aprueba Informe de seguimiento	Jefe de Planta			
	orado por :	Diego Ortega &	Fecha:				
	sado por:	Econ. Julio Agu	Fecha:				
Apro	bado por:			Fecha:			

Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 84 de 85

Caracterización de proceso

Proceso:	MANTENIMIENTO	Código:	G		
Subproceso:	PLAN DE MANTENIMIENTO PREVENTIVO	Código:	G.1		
Responsable:	SUPERVISOR DE MANTENIMIENTO				
Misión :	Mantenimiento eficaz para el buen funcionamiento de las máquinas				

Proveedor					Clie	liente	
Interno	Externo	Insumo	Transformación Producto	Interno	Externo		
Mecanicos	Tecnicos especialistas	Repuestos	Se realiza el mantenimiento respectivo a las maquinarias según el plan establecido emitiendo el informe unico para su seguimiento.	Maquinaria operativa	Operadores de maquinas		

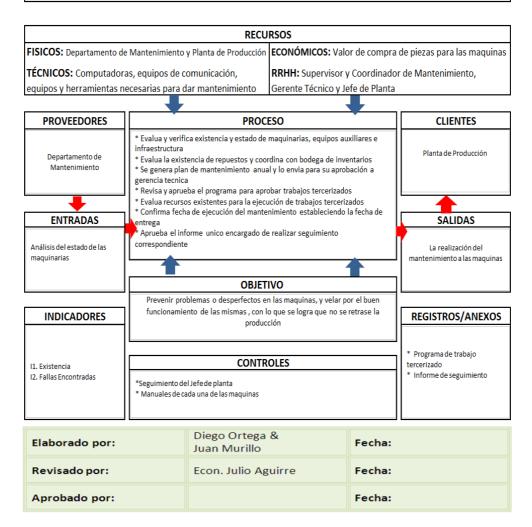
Manual de Procesos

Versión: 01

Pág. 85 de 85

Descripción del Proceso

DESCRIPCIÓN DEL PROCESO					
NOMBRE DEL PROCESO: PLAN DE MANTENIMIENTO PREVENTIVO	CODIFICACIÓN: G.1	EDICIÓN No.: 1			
PROPIETARIO DEL PROCESO: Supervisor de Mantenimiento	FECHA: SEPTIEMBRE	-2012			
ALCANCE: Hacer mantenimiento preventivo a cada una de las maquinas y vigilar que estas trabajen a la					
perfección					



REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- [1] La Gestión Por Procesos Biblioteca lese De Gestión de Empresa. Ed. Folio, 1997.
- [2] Porter Michael, Ventaja Competitiva, Ed, Continental. 2001
- [3] Diagrama de flujo Gómez Cejas, Guillermo.
- [4] Sistemas administrativos, Análisis y diseños. Editorial Mc Graw Gil. Año 1.997.
- [5] Diagrama de flujo Bellows, Jeannie, Castek (2000). Activity Diagrams and Operation Architecture Technologies Group Inc.
- [6] Rincón Bermúdez, Rafael David. "Los indicadores de Gestión Organizacional".
- [7] Artículo, Una Guía para su definición. Pérez Jaramillo, Carlos Mario. "Curso Índices de Gestión".
- [8] Goodstein, Nolan yPfeiffer. Planificación Estratégica Aplicada, MC GRAW HILL.Rincón Bermúdez, Rafael David. "Los indicadores de Gestión Organizacional".
- [9] Horovitz, Jacques, La Calidad del Servicio. Editorial McGraw Hill, 1991, Madrid, España, 1991.
- [10] Concepto de Direccionamiento Estratégico, Garrido Buj Santiago. Dirección Estratégica. Ed. Mc graw Hill. 2003
- [11] Modelación de Componentes, RoureJb, Moniño M, Rodríguez-Badal Ma.