

7. valor 10 puntos. USO DEL COSTO DE RENUNCIAR A UN DESCUENTO POR PRONTO PAGO EN LA TOMA DE DECISIONES. El administrador financiero debe determinar si es aconsejable aceptar un descuento por pronto pago. Los administradores financieros deben recordar que los descuentos por pronto pago pueden representar una fuente importante de rentabilidad adicional.

RESUELVA EL SIGUIENTE EJERCICIO: Si a una empresa el proveedor A le ofrece condiciones de crédito 3/10 n/40 y el proveedor B le ofrece condiciones de crédito 4/10 n/30, siendo la tasa de los préstamos bancarios del 25%. ¿Con cuál proveedor le conviene a la empresa aprovechar el descuento? ¿Por qué sí o por qué no?

Complete formula:

$$\begin{array}{l} \text{Costo porcentual aproximado} \\ \text{De no aprovechar el descuento} \\ \text{Por pronto pago} \\ \text{descuento)} \end{array} = \frac{(\% \text{ de descuento} \times 360}{100 - \% \text{ de Desc.}} \quad \text{(Periodo del préstamo - Periodo$$